ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ БЮЛЛЕТЕНЬ • № 142 • 2012

ФЭБ

Руководителю

(лично в руки)

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ БЮЛЛЕТЕНЬ • № 142 • 2012

ФЭБ

Содержание номера:

ИНФОРМБЮРО 2

Берг обещал поддержку молочникам

У микробизнеса появится свой налог

Кто финансирует борьбу с коррупцией?

Переход на евротариф

Компания BP готова продать свою долю в ТНК-ВР

МАЛЫЙ БИЗНЕС 6

День длиной в неделю

ИЗУЧАЯ РЫНОК 11

Портрет ипотечного заемщика

ИСТОРИЯ 12

Хранилища памяти

ЛУЧШИЕ! 16

Лучший финансист города Оренбурга работает в банке «ОРЕНБУРГ»

«Строитель года» работает в ОГП

Золотая награда

ЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ 24

Валютный рынок ММВБ: выгодно, удобно, безопасно

ИЗУЧАЕМ ПРОБЛЕМУ 26

Соленка по-оренбургски

ОБЗОР ОТРАСЛИ 32

Опасный? Стоять! Застрахован? Проходи!

Страховка от опасностей

ИНФОРМБЮРО 40

«Бизнес и власть»: новый импульс к развитию

ЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ 42

Инвестиции, первый месяц: хотелось бы лучше, но могло быть и хуже

ИНФОРМБЮРО 44

За чашкой чая о бизнесе и жизни

ЕВРОПА-АЗИЯ. СОТРУДНИЧЕСТВО БЕЗ ГРАНИЦ 45

Архимед Мухамбетов: «Мы заинтересованы в продвижении несырьевого экспорта»

Юрий Берг: «Казахстанские капиталы дают заметный импульс оренбургской экономике»

Невыгодный маршрут

«Бутылочное горлышко» границы

С Уральском объединяет не только Урал

ПРЕДСТАВЛЯЕМ 56

Чтобы энергетика стала эффективной

Оренбургский филиал ФГБУ «МНТК «Микрохирургия глаза»

Гостиничный комплекс “Степная Пальмира”

Фабрика Оренбургских пуховых платков – визитная карточка Оренбуржья

ОАО «Уралэлектро»

Студия 56WEB

ФЭБ №142,
4-10 июня 2012 г.

Совместный проект с Торгово-промышленной палатой Оренбургской области, Оренбургским союзом промышленников и предпринимателей, Региональным информационным агентством “Априори” и Центром стратегического планирования и развития Оренбургской области.

Главный редактор
Денис Минаков (20-02-02)
Директор Ирина Федотова
Издатель ООО “Компания “Регион-Контакт”.

Адрес редакции и издателя:
460000, Оренбург, пр. Парковый, 6
Тел./факс: (3532) 770228, 783804
e-mail: minakov4623@mail.ru
Полная версия журнала
в Интернете: www.orenburg-cci.ru

При подготовке блоков новостей использованы материалы проекта “Оренбургские новости” и интернет-газеты “ВЗГЛЯД”.

Материалы со значком ФЭБ размещены на коммерческой основе.

Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламе и сообщениях информагентств, и не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов из ФЭБ возможна только при согласии редакции.

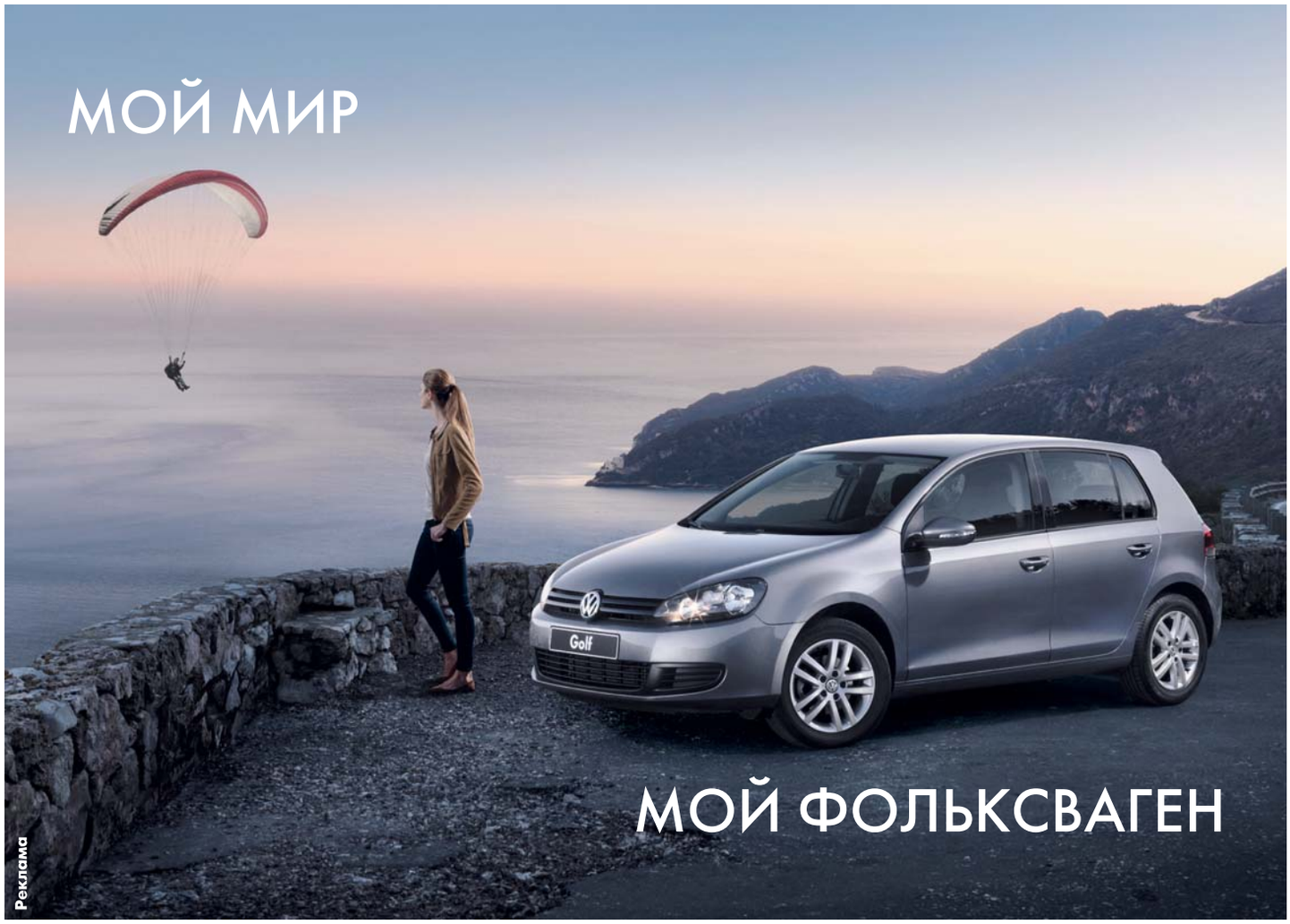
Издание зарегистрировано в Министерстве РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.

Регистрационный номер
ПИ № 7-2693 от 09 марта 2004 года.
Цена свободная.

Типография:
ООО “ДСМ”, г. Самара, ул. Верхне-Карьерная, 3а.
Тираж: 3000 экз. № заказа ____.

Бюллетень распространяется посредством персональной почтовой рассылки и по электронной почте среди **более чем 2500 руководителей** предприятий, властных и силовых структур, депутатов ЗС и городских советов, управляющих банками, страховых, риелторских и инвестиционных компаний области, а также областных и региональных СМИ.

Подписка:
агентство “Урал-пресс”,
тел. (3532) 53-46-85,
e-mail: orenburg@ural-press.ru
или по адресу редакции.



Это мой мир. Я не придумываю его – я в нем живу. Мир, в котором есть все, что так дорого мне. Мир, который вдохновляет. Мир, в котором краски ярче, а звуки – чище. Мир, где все интересно. Где сердце способно биться чаще. Где каждый день дарит новые открытия.

Мой мир. Мой Фольксваген.

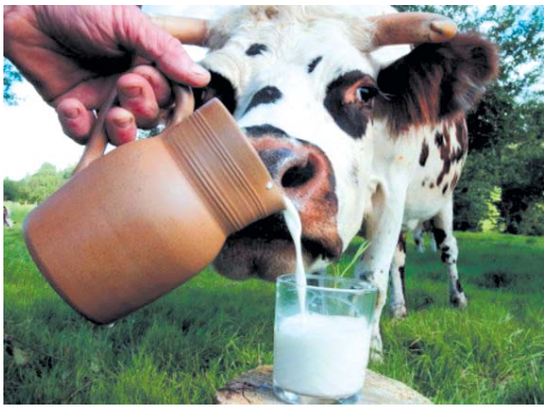
Das Auto.

Официальный дилер Volkswagen **Флагман Моторс**

Оренбург, ул. Волгоградская, д. 2а; тел. (3532) 40-60-80; www.vw-orenburg.ru

Берг обещал поддержку молочникам

- Агропромышленный комплекс области поддерживаем и будем поддерживать, уделяя особое внимание молочному животноводству, - заявил Юрий Берг.



В 2012 году объемы производства и реализации молока к уровню прошлого года увеличились, закупки молокозаводами возросли на 42 процента. При этом отпускные цены заводов на молочную продукцию снижены к уровню прошлого года.

- К сожалению, также наблюдается снижение закупочных цен на сырое молоко, - подчеркнул губернатор. - В связи с этим необходимо рассмотреть меры по поддержке сельхозпроизводителей.

Для того чтобы активизировать систему закупа молока у населения, производители настаивают на повышении дотации на молоко из областного бюджета, а также принять ряд мер организационного характера.

Такое решение очень органично накладывается на девиз состоявшегося Всероссийского совещания представителей предприятий молочной отрасли России в Министерстве сельского хозяйства Российской Федерации: «Не допустить развал молочной отрасли России!»

Производители опять говорили о кризисной ситуации, при этом как-то забывая, что когда начали расти цены на мясо и одновременно возник дефицит кормов, то они же ни секунды не колеблясь стали пускать коров «под нож». Сегодня же в связи с тяжелейшей ситуацией в мировой молочной индустрии, вызванной перепроизводством молока, и, как следствие, падением цен, российская молочная отрасль столкнулась с недопустимым снижением цен как на сырое молоко, так и на готовую молочную продукцию. То есть опять стандартная ситуация: дефицит молока – плохо, отрасль загибается, государство должно помочь; переизбыток молока – еще хуже, цены падают, отрасль загибается, государство должно помочь. Чем?

Запросы у молочников весьма скромные (выборка):

1. Внести изменения в бюджет РФ на 2012 год в части выделения дополнительных средств на субсидирование товарного молока из расчета 5 рублей на 1 литр.

2. Приостановить ввоз целого набора импортной продукции, а также из Республики Беларусь с 4 июня до 1 декабря 2012 года.

3. На государственном уровне признать недопустимым использование растительных жиров тропического происхождения при производстве молочной продукции. Дать чрезвычайные полномочия Роспотребнадзору и Россельхознадзору России осуществлять массовые проверки предприятий по выпуску молочной продукции и розничной торговли в безуведомительном порядке с 1 июля 2012 года.

4. В связи с вступлением России в ВТО на переходный период (2013-2015 годы) необходимо обеспечить максимально допустимый уровень защитных мер и государственной поддержки в размере 26 млрд рублей ежегодно.

5. Увеличить срок кредитования в молочной отрасли как минимум до 15 лет, понизить уровень кредитной ставки и ввести отсрочку по началу выплаты тела кредита на 5 лет.

6. Продлить нулевую ставку налога на прибыль для сельхозтоваропроизводителей до 2020 года.

7. Реструктурировать кредиты, выданные производителям молока из регионов, пострадавших от засухи 2010 года.

Указом губернатора Оренбургской области исполнение обязанностей заместителя министра сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности области с 15 мая 2012 года возложено на Михайленко Николая Николаевича.

Банки восстанавливаются после кризиса

По численности региональных кредитных организаций Оренбургская область занимает шестое место в Приволжском федеральном округе. Одним из основных показателей развития банковского сектора является индекс обеспеченности населения банковскими услугами, который увеличился с 18,4 банковских подразделений на 100 тысяч населения на 01.04.2011 г. до 21,4 на 01.04.2012 г. Совокупные активы кредитных организаций возросли с 01.04.2011 г. на 19,9 % и достигли 200 млрд рублей на 01.04.2012 г.

Общее число точек банковского обслуживания на 01.04.2012 г. составило 861 и увеличилось по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 36 единиц. Растет количество кредитно-кассовых, операционных офисов, то есть тех структур, которые выполняют точечные функции, локализуются на обслуживании населения.

– Банковский сектор – неотъемлемая часть экономики, поэтому вполне закономерно, что банки процветают только тогда, когда на подъеме экономика, – отмечает начальник ГУ Банка России по Оренбургской области А. В. Стахнюк. – С этой точки зрения для банковского бизнеса, в том числе оренбургского, наступило время восстановления, повышения кредитной активности. Растет и активность населения. Сегодня мы наблюдаем, что банки, конкурируя между собой, начинают привлекать вклады населения с помощью более выгодных условий. В то же время Банк России рекомендует кредитным организациям устанавливать ставки по вкладам, ориентируясь на политику десяти крупнейших банков Российской Федерации. Сегодня это не выше, чем 11,27 %.

У микробизнеса появится свой налог

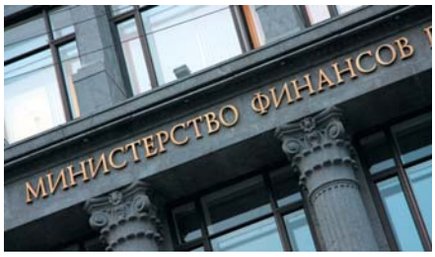
Директор департамента развития малого и среднего предпринимательства Минэкономразвития Наталья Ларионова возлагает большие надежды на «новый цикл правительства». Параллельно с введением «дорожных карт», призванных воплотить в жизнь предвыборные обещания Владимира Путина по возрождению экономики, в министерстве активизируется работа по совершенствованию законодательства для предпринимателей. Так, с 2013 года помимо трех действующих налоговых режимов (общий, упрощенный, ЕНВД) для предпринимателей появится еще один: патентный.

Суть механизма заключается в том, что микропредприятия (с числом занятых до 15 человек и годовым оборотом до 60 млн руб.) должны будут заранее покупать так называемый патент, таким образом уплачивая налоги. Преимущество такого метода в значительном упрощении взаимодействия с налоговыми органами. Купил патент — веди бизнес. Причем покупать его можно на любой срок от 1 месяца. Не нужно ни балансов, ни контрольно-кассовой техники. «На все вопросы налоговой ты показываешь бумагу», — объясняет представитель министерства.

Система будет вводиться каждом субъекте Федерации в отдельном порядке. Федеральный закон обяжет их установить перечень из как минимум 47 определенных в Налоговом кодексе видов деятельности. Плюс некоторых дополнительных, на усмотрение местных властей.

Еще один момент, оставленный за субъектами федерации — установить для каждого вида деятельности размер потенциального дохода, который и будет являться налогооблагаемой базой. Он будет устанавливаться в интервале от 100 тыс. до 1 млн рублей. Для некоторых видов деятельности (торговля, общественное питание, сдача жилья в аренду) максимальное значение будет увеличено до 3 млн рублей в связи их высокой рентабельностью.

С установленных значений базовой доходности предприниматели будут платить 6 % в год. Причем 90 % из них пойдет в бюджеты муниципалитетов, 10 % — достанется субъектам РФ.



Мельчаем?

По итогам проведения декларационной кампании 2012 года количество жителей Оренбургской области, получивших доход в размере более 1 миллиона рублей, по отношению к прошлому году снизилось на 267 человек.

Так, количество жителей Оренбургской области, получивших доход от 1 до 10 миллионов рублей, снизилось на 231 человека, или на 11 %, и составило 1931 человек.

Количество граждан с доходом от 10 до 100 миллионов рублей также уменьшилось на 29 человек (или на 22 %) и составило 100 человек.

Число оренбуржцев, получивших доход от 100 до 500 миллионов рублей, составило 22 (в прошлом году 23).

Доход в размере от 500 миллионов рублей до 1 миллиарда рублей получили 2 гражданина (в прошлом году 6).

Доход свыше 1 миллиарда рублей получили 4 гражданина (в прошлом году 6).

Кто финансирует борьбу с коррупцией?

Оппозиционер Алексей Навальный наконец-то смог открыто ответить на вопрос о том, кто финансирует его деятельность. В списке из 16 смельчаков, решившихся открыто назвать свои имена, есть бизнесмены, писатели, ученые, но, вопреки ожиданиям, отсутствует Госдеп США.

Список доноров ФБК выглядит следующим образом:

1. Владимир Ашурков (исполнительный директор ФБК).
2. Роман Борисович (вице-президент ООО «Росгосстрах»).
3. Дмитрий Быков (писатель).
4. Сергей Гречишкин (финансист).
5. Сергей Гуриев (ректор Российской экономической школы).
6. Екатерина Журавская (профессор Парижской школы экономики и Российской экономической школы).
7. Борис Зимин (предприниматель).
8. Кирилл Иртюга (партнер УК «РосинвестОтель»).
9. Александр Лебедев (председатель совета директоров, «Национальная резервная корпорация»).
10. Артём Любимов (первый заместитель генерального директора ЗАО "Большой город").
11. Леонид Парфенов (журналист).
12. Павел Просянкин (финансист).
13. Алексей Савченко (директор по стратегическому планированию Консорциума "Альфа-Групп").
14. Денис Соколов (предприниматель).
15. Сергей Филонов (венчурный инвестор).
16. Григорий Чхартишвили (писатель, известный как Борис Акунин).

Как отмечает Навальный, эти "замечательнейшие люди" уже внесли на счет ФБК 4,4 млн рублей и до

конца нынешнего года внесут ещё около 4 миллионов. "Таким образом, мы уже близки к выполнению нашего минимального годового бюджета - $300 000", - отмечает борец с коррупцией.

Оппозиционер также декларирует намерение стать самой понятной и прозрачной с финансовой точки зрения общественно-политической структурой в РФ, отмечая непрозрачность финансирования существующих политических партий. "Вот я и хочу, чтобы ответ на вопрос "А кто финансирует проекты Навального и его команды?" был совершенно ясен и очевиден", - утверждает он.

Геннадий Печёнкин.

Переход на евротариф

С 1 июля цены на электроэнергию для многих российских граждан окажутся выше, чем в странах Евросоюза. Так, жители Москвы и Подмосковья будут платить за энергию больше, чем жители Болгарии и Эстонии. А жители и других российских регионов станут платить больше, чем европейцы. Власти планируют поднимать цены на электроэнергию на 10 % ежегодно, тогда как в Европе энергия дорожает на треть медленнее. Такие сравнительные данные о динамике цен на энергию опубликовал Евростат.

Российские власти поднимают цены на электроэнергию для населения гораздо быстрее, чем это происходит в богатых европейских странах. Так, в 2010 и 2011 годах, по данным Евростата, стоимость энергии для европейских домохозяйств увеличивалась на 5,6 % и на 6,3 % соответственно.

В России же цены для населения ежегодно растут как минимум на 10 %, а то и выше. Так, в 2010 году по приказу Федеральной службы по тарифам цены на энергию в Подмосковье увеличились более чем на 14 %. Столь резкое увеличение цен для населения российские власти объясняют якобы слишком дешевой электроэнергией. Однако сравнение российских и европейских цен показывает, что многие россияне платят за электричество гораздо больше жителей Евросоюза.

Так, в Болгарии и Эстонии сотня киловатт-часов стоит 8,7 и 10,4 евро соответственно. Это данные Евростата на конец прошлого года. А в Московской области и столице после грядущего подорожания та же сотня киловатт-часов будет стоить уже по 9 и по 10,1 евро соответственно. Другими словами, десятки миллионов россиян будут платить за энергию примерно так же, как и жители Евросоюза – болгары или эстонцы. Напомним, что по отношению к средним зарплатам расходы на коммунальные услуги в России уже давно выше, чем в Европе (см. «НГ» от 20.09.11). Сегодня же российские цены сравниваются с европейскими не только в относительном, но и в абсолютном измерении.

Не секрет, что электроэнергия в России уже давно стоит больше, чем во многих регионах США. Теперь же мы начинаем обгонять и Европу. Поэтому разговоры чиновников о якобы дешевой энергии в России – это настоящая выдумка. Заявления о низкой стоимости энергии сегодня можно объяснить либо незнанием реалий, либо попыткой оправдать политику опережающего роста тарифов на услуги монополий. На 2013 и 2014 годы правительство планирует поднять цены на энергию для населения еще на 10 и 12 % соответственно. Такие ориентиры зафиксированы в так называемых сценарных условиях для правительственных экономических прогнозов и расчетов.

«Наши тарифы во многих областях уже перегнали не только показатели стран с переходной экономикой, но и уровень тарифов в развитых странах. Стоимость электроэнергии, тепла или грузовых перевозок в России часто выше, чем в США или Европе», – говорит директор департамента стратегического анализа компании «ФБК» Игорь Николаев. Завышенные цены на услуги монополий означают ликвидацию конкурентных преимуществ России по сравнению с другими странами, считает эксперт. Если еще несколько лет назад производство в России позволяло экономить на издержках, то сегодня картина изменилась и общие расходы на организацию одного и того же бизнеса в России будут, как правило, выше, чем в странах-конкурентах, отмечает Николаев.

Компания BP готова продать свою долю в ТНК-ВР

Британская нефтяная компания BP уведомила консорциум AAR (Альфа-Групп, Access Industries и Ренова) о потенциальной возможности реализации доли BP в компании ТНК-ВР. При этом BP не дает никаких гарантий того, что сделка состоится, передает «Интерфакс».

Британские и российские акционеры владеют ТНК-ВР на паритетной основе. BP сообщила, что приняла такое решение после того, как получила предложения, касающиеся потенциального приобретения ее доли в ТНК-ВР. «В свете этих предложений и согласно обязательству максимизировать долю акционеров BP уведомила консорциум AAR о своих намерениях рассмотреть потенциальную продажу своей доли», – говорится в заявлении британской компании.

По словам наблюдателей, AAR хочет, чтобы BP уменьшила свою долю в ТНК-ВР и стала миноритарием, пишет The Guardian. Когда стало известно, что BP не против выйти из совместного предприятия. AAR готов выкупить долю BP в ТНК-ВР или обменять свою долю на акции BP, став акционером британской компании. По его словам, AAR настроен на работу на международных рынках.

«Конфликт между основными акционерами ТНК-ВР, разгоревшийся после того как AAR заблокировал сделку BP с Роснефтью, серьезно усложнил работу компании. Таким образом, объявленный уход Фридмана был реакцией на происходящее в компании и невозможность эффективно ей управлять. Это означает, что вскоре мы увидим изменения в составе акционеров ТНК-ВР», – заявил аналитик «Инвесткафе» Григорий Бирг.

РАБОТА НАД ОШИБКАМИ

В журнале «ФЭБ» № 137 был опубликован материал «5 миллионов тонн токсичных отходов могут попасть в Урал». Он касался серьезной ситуации с хранением отходов ОАО «Новотроицкий завод хромовых соединений».

Сегодня редакция получила уточненную информацию, которая несколько отличается от представленной ранее. Доводим ее до вашего сведения:

«ОАО «Новотроицкий завод хромовых соединений» имеет свидетельство о регистрации объекта «шламонакопитель», внесенного в реестр опасных производственных объектов, что говорит об осведомленности руководства завода об объектах своего владения. Кроме этого, разрешение на эксплуатацию гидротехнического сооружения, декларация безопасности шламонакопителя, а также оценка его технического состояния и безопасности 2011 года подтверждают, что техническое состояние шламонакопителя и, соответственно, прилегающей территории соответствует всем необходимым требованиям».

Первоначально опубликованная информация была взята из открытого источника – РИА «Новый регион» (ссылка на источник приведена в статье). Таким образом, согласно закону «О средствах массовой информации» (ст. 57), редакция не несет ответственности за сведения, полученные от информационных агентств. Тем не менее ФЭБ приносит свои извинения заводу и читателям за допущенные неточности.

Однако хотим заметить, что в процессе получения уточненных данных выяснилось, что, кроме Росприроднадзора, о конфликтной ситуации с которым и шла речь в статье, и у других контролирующих структур также имеется ряд вопросов относительно деятельности завода. Мы внимательно следим за ситуацией и обязательно расскажем читателям о дальнейшем ее развитии.

КАСКО подорожало на 6,6 %

Средняя стоимость полиса КАСКО в России за первый квартал этого года выросла на 6,6 % и достигла отметки 41 265 рублей, передает агентство «Прайм». При этом средние выплаты по КАСКО выросли на 6,8 % (в настоящий момент средняя выплата составляет 45 400 рублей).

В настоящий момент главным продавцом полисов КАСКО является компания «Ингосстрах», которая контролирует 17 % рынка. На втором месте идет «РЕСО-Гарантия» (13 %), а замыкает тройку «Росгосстрах» (10 %). Также в десятку крупнейших компаний, которые занимаются полисами КАСКО, входят «Согласие», «Альфастрахование», «ВСК», «Страховая группа МСК», «Группа Ренессанс Страхование», «Альянс», «УралСиб».

4–5 июня Оренбург посетили представители компании YUMA

Целью визита станет выбор места строительства Burton сноуборд-парка.

Специалисты компании посетят две горнолыжные базы в Оренбургской области. При оценке склонов будут учитываться длина, ширина, угол наклона склона, а также работающие подъемники, ратрак, системы освещения, заградительные сетки.

В налогах кризиса нет

За январь - апрель 2012 года в бюджеты всех уровней поступило 58 млрд рублей налоговых доходов, что на 18,6 % больше уровня января - апреля 2011 года.

Положительной динамикой характеризуются и поступления без учета нефтегазовых доходов – здесь рост составляет 9,9 процента.

В федеральный бюджет мобилизовано 41 млрд рублей налогов и сборов, это на треть выше поступлений января - апреля прошлого года.

В областной бюджет собрано 13,5 млрд рублей, в бюджеты муниципальных образований – 3,6 млрд рублей.

День длиной в неделю

Впервые за время существования День российского предпринимательства, учрежденный президентом России в 2007 году, отмечался в Оренбургской области с таким размахом. Пиком недели стала областная конференция, посвященная профессиональному празднику российских бизнесменов, которая прошла накануне праздника 24 мая во Дворце культуры и спорта «Газовик».

Власть, бизнес-сообщество, структуры поддержки и общественные организации праздновали День российского предпринимательства по-деловому. Неделя прошла в череде круглых столов, семинаров, деловых встреч, диалогов, дискуссий, выставок, презентаций.

- Эти мероприятия стали хорошей возможностью представителям бизнеса и власти посмотреть друг другу в глаза, задать серьезные вопросы, обратить внимание на проблемы, – отметил руководитель ООО «Висла» Вячеслав Аносов.

Конференция, посвященная Дню российского предпринимательства была организована региональным министерством экономического развития, промышленной политики и торговли и Торгово-промышленной палатой Оренбургской области при участии администрации города Оренбурга, Областного фонда поддержки малого предпринимательства, регионального отделения «ОПОРА РОССИИ», Регионального агентства поддержки малого и среднего бизнеса.

Более 400 участников съехались в областной центр из городов и районов Оренбуржья. Делегации территорий области возглавили руководители муниципальных образований. Перед началом официальной части в фойе проходили мастер-классы парикмахерского искусства, презентации кондитерских изделий, а также дегустация напитков и продуктов более полутора десятков оренбургских производителей. Здесь же работала выставка лучших и самых разнообразных услуг и товаров, многие из которых стали обладателями знака «Оренбургское качество». Так фермерское хозяйство «Андреевское» демонстрировало перепелиные яйца и домашнюю лапшу. ООО «Сордес» привезло на выставку семечки «Деревенские», произведенные по уникальной технологии, секреты которой держатся в тайне. Торговая сеть «СосеДДушка» поила гостей фирменным квасом живого брожения. Хлебобулочные изделия ООО «Ракита», прохладительные напитки ОАО «Живая вода», швейные изделия ООО «Швеймех» – это была лишь малая часть направлений оренбургского бизнеса, представленного на выставке.

В последние годы становится заметным желание предпринимателей объединяться в некоммерческие партнерства, лиги, союзы, гильдии, саморегулируемые организации по профессиональному признаку. Это о возросшем самосознании и стремлении формировать единые этические стандарты бизнеса, для которого прибыль важна, но важнее добрая репутация. На празднике мощно заявили о себе Гильдия рестораторов и Лига парикмахеров, представители которых даже на празднике нашли время поговорить о том, что волнует профессионалов.

- Мы работаем третий год, - рассказала управляющий рестораном «Комфорт» Валентина Яценко. – Конкуренции не боимся. Каждый ресторан рассчитан на своих гостей, их вкусы и запросы. Ресторанный бизнес в Оренбуржье лишь начинает формироваться. В последнее время люди стали чаще отдыхать за границей и, вернувшись, хотят видеть и у нас лучшие блюда европейской, американской, азиатской кухни. К сожалению, у нас пока не хватает профессиональных шеф-поваров, официантов. Приходится приглашать их из заграницы. Да и профессия «Управляющий рестораном» пока что новая. Поэтому Гильдия рестораторов помогает нам встречаться, обсуждать проблемы, делиться опытом.

- Марка Оренбургской городской лиги профессионалов парикмахерского искусства и эстетических искусств – это гарантия профессионализма и высокого качества, - утверждала индивидуальный предприниматель Ольга Га-

вага. – Наше некоммерческое партнерство при поддержке органов власти за последние годы провело уже семь фестивалей красоты. Оренбургские мастера участвуют и побеждают на многих российских конкурсах. Это говорит о высоком профессионализме и уважении к потребителю. Еще одно направление работы Лиги, проводимое нами совместно с Ростехнадзором, Комиссией по защите прав потребителей – противодействие недобросовестной конкуренции.

Фойе опустело к началу торжества. Собрание началось с видеофильма «Оренбургский предприниматель», снятого специально к празднику и рассказывающего о первопроходцах бизнеса Оренбуржья.

Впечатляющие цифры и факты прозвучали с экранов: сегодня в Оренбуржье около 82 тысяч субъектов малого и среднего предпринимательства, в них занято более 320 тысяч оренбуржцев – одна треть всего экономически активного населения области. Пожалуй, нет ни одной отрасли, в которой бы ни занял свою нишу предприниматель. Именно малый и средний бизнес обеспечивает большую часть строительных работ, оборота розничной торговли и бытовых услуг. Более 6 тысяч фермеров выращивают зерновые, кормовые культуры, разводят крупный рогатый скот, свиней и овец, производят молоко, мясо, яйца, обеспечивая продовольственную безопасность Оренбуржья.

Как отметил председатель Законодательного собрания Оренбургской области Сергей Грачев, бизнес-сообщество способствует сохранению социальной и политической стабильности общества.

– Предпринимателями нужно гордиться, – подчеркнул Сергей Грачев. – Они сами себя сделали, это личности, которые взяли на себя ответственность за бизнес, за людей, которые в нем заняты, за благосостояние их семей. Это люди с высокой степенью гражданской ответственностью. Депутатский корпус Оренбуржья на 50 % состоит из представителей предпринимательского класса, что говорит о доверии общества к этой категории людей.

Нельзя не сказать, что немалую роль предприниматели играют в процессе законотворчества, и областное законодательство заметно меняется, а законодательные акты все больше отвечают интересам общества и каждого человека.

- Иногда предпринимателя рисуют упрощенно: хороший костюм, галстук, дипломат, долгие переговоры... А суть его труда скрыта, - высказался вице-губернатор, заместитель председателя правительства области Дмитрий Кулагин. – Анализ ситуации, оценка конъюнктуры, работа с людьми... А зачастую предприниматель сам засучивает рукава и встает рядом со своими рабочими.

- Предприниматель – это человек, который обладает навыками стратегического планирования, поэтому добивается намеченных целей, - считает министр экономического разви-

ПРОСТЫЕ КРЕДИТЫ

Г. ОРЕНБУРГ, УЛ. ЧКАЛОВА, 3/1,
ТЕЛ.: (3532) 34 35 25

8 800 100 70 40 | **WWW.NOMOS.RU**

«НОМОС-БАНК» (ОАО). Лицензия ЦБ РФ №2209. РЕКЛАМА

Nb НОМОС БАНК

тия, промышленной политики и торговли Вячеслав Васин. – Правительство области уделяет предельно высокое внимание мерам государственной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. В области созданы и действуют Гарантийный фонд, областная целевая программа, через которую более 700 представителей бизнеса получили поддержку в виде субсидирования процентной ставки по кредитам. Это уже пятая по счету программа, и по сравнению с прошлым годом мы в два раза увеличили финансирование. Надеемся, что эта сумма будет увеличена за счет софинансирования из федерального бюджета. В прошлом году мы начали давать гранты молодым предпринимателям по программе «Открой свое дело». Кто-то сомневался: стоит ли разбрасываться деньгами? Но я считаю, стоит. Более 50 вчерашних студентов открыли свое дело, зарегистрировались как предприниматели, и эти 300 тысяч рублей стали для них стартовым капиталом.

О значении бизнеса для муниципалитетов тоже прозвучало немало слов.

- В новейшей истории России сделан огромный шаг в качественном развитии предпринимательства, - считает заместитель главы Оренбурга Андрей Шевченко. – Сегодня на 50 % городской бюджет пополняется за счет налоговых отчислений предпринимателей.

И муниципальные образования поддерживают своих бизнесменов.

– Организованная мной в марте этого года фирма занимается аутсорсингом, – рассказал индивидуальный предприниматель из Орска Сергей Логинов. – Пять наших специалистов оказывают населению юридические, бухгалтерские и IT-услуги. Конкуренция в этих сферах большая, начинать свое дело трудно, но администрация города помогла нам арендовать помещение с мебелью и оргтехникой в бизнес-инкубаторе, где мы получили еще и консультационную помощь. На первых порах это очень хорошая поддержка.

Торжественная часть областной конференции продолжалась. Поздравления чередовались с концертными номерами, приветствия заканчивались награждениями. Более четырех десятков предпринимателей были отмечены, в том числе благодарностями губернатора, Законодательного собрания, грамотами министерства экономического развития, промышленной политики и торговли. Президент областной ТПП Виктор Сытежев вручил генеральному директору Ассоциации безопасности «Цезарь» Андрею Ижбердееву Почетный знак Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, а руководителю компании «Мехатроника» Игорю Ветлугину – Диплом ТПП РФ. Виктор Андреевич также наградил на сцене «Газовика» ряд руководителей предприятий дипломами и благодарностями ТПП Оренбургской области.

– Неделя прошла очень продуктивно, – сказала Гульнара Че-Юнь-Лин, начальник отдела поддержки предпринимательства экономического развития, промышленной политики и торговли. – Главное в том, что мы объединили предпринимателей, что бизнес работал с властью в режиме диалога. А это одна из основных целей, которую мы преследуем, проводя любые публичные мероприятия. Областная конференция тому подтверждение. Это такой финальный официальный аккорд всей недели. Уже отмечалось, что сегодня у нас впервые за последние годы в проведении этой недели активно участвовали организации инфраструктуры поддержки предпринимательства. То есть нам удалось консолидировать, объединить все заинтересованные стороны. По опыту общения со многими предпринимателями я могу сказать, что в России достаточно сложно вести бизнес. Но можно и нужно! Бизнес в России – это удел креативных, интересных, очень целеустремленных и амбициозных людей. Именно такие люди собрались на конференции.

реклама

ОАО АКБ «АВАНГАРД». Генеральная лицензия Банка России № 2879 от 10.05.2012 г.

РАСЧЕТЫ 24 ЧАСА / 7 ДНЕЙ В НЕДЕЛЮ

**Банк «АВАНГАРД» обеспечивает круглосуточные взаиморасчеты между предприятиями по всей территории России.
Прием/выдача наличных, переводы, зачисление заработной платы – круглосуточно без выходных и праздничных дней.
Зачисление и списание средств – мгновенно.**

С Банком «АВАНГАРД» в выходные и праздничные дни Вы можете:

- получить наличные и сдать выручку в любом офисе или банкомате/cash-in Банка в любом регионе
- выплатить зарплату – в установленное руководством время
- отправить переводы – деньги будут мгновенно зачислены на счет партнера и пройдут по выписке

АВАНГАРД ИНТЕРНЕТ-БАНК

для корпоративных клиентов

ЗАРПЛАТНЫЙ ПРОЕКТ

on-line обработка ведомостей
эмиссия карт, зачисление зарплат – БЕСПЛАТНО
кредит на зарплату –7 % годовых

ИНТРАДЕЙ

платежи за счет средств, поступивших из других банков текущим днем
комиссия – от 0,05%

ОВЕРДРАФТ

до 50 млн руб.
на срок до 65 дней
ставка от 7% годовых*

CASH-CARD

внесение и получение наличных
в любом офисе
или банкомате/cash-in Банка

- Подключение к Системе – бесплатно, абонентская плата – не взимается
- Система обеспечивает полную безопасность (SSL-протокол, THAWTE)
- Вход – с любого компьютера, программное обеспечение – не требуется
- Полная совместимость (импорт/экспорт данных) с программой «1С»
- On-line мониторинг еще не зачисленных средств из других банков
- Консолидированное управление счетами, визирование, бюджетирование

*В зависимости от срока кредитования: за 7 дней – 7 % годовых, с 8 по 14 дней – 11 % годовых, после 14 дней – 13 % годовых.
Cash-Card – карта для проведения наличных операций для юридических лиц/индивидуальных предпринимателей; on-line – оперативный режим; cash-in – банкомат с функцией приема денег (перевод с английского).
Подробности на сайте www.avangard.ru.

БАНК АВАНГАРД
Более 250 офисов в 50 регионах

(3532) 77 71 77
8 800 555 99 93
(звонок по России бесплатный)
www.avangard.ru

Портрет ипотечного заемщика Оренбуржья по итогам первого квартала 2012 г.

Департаментом маркетинга ОАО «Оренбургская ипотечно-жилищная корпорация» («ОИЖК») было проведено плановое исследование, по итогам которого был составлен портрет ипотечного заемщика Оренбуржья, получившего кредит в первом квартале 2012 года.

Средний возраст человека, оформившего ипотечный кредит, – 32,4 года. Мужчины становятся заемщиками чаще женщин – 53,2 % против 46,8 %.

Изучая социальный статус заемщиков, было выяснено, что большинство из них является специалистами, а именно 75,7 %, руководящие должности занимают 14 % и рабочие – 10,3 %.

Работники бюджетной сферы составляют 62,5 % от числа заемщиков, 37,5 % заемщиков занято в коммерческой сфере.

Необходимо отметить, что для улучшения своих жилищных условий за ипотечным кредитом чаще всего обращаются семейные пары – 35,2 %, далее идут семьи из трёх человек – 30,2 %, семьи, состоящие из 4 и более человек – 17,6 %, а также одинокие люди – 17 %.

Средний ежемесячный совокупный доход семьи, получившей ипотечный кредит за отчетный период, составил 40, 3 тыс. рублей.

За 1-й квартал 2012 года продолжилась тенденция предыдущего года: спрос на 1-2-комнатные квартиры является доминирующим в структуре запросов граждан. На их долю приходится более 64,1 % потребности клиентов в жилье. Следует также отметить тот факт, что около 1/3 клиентов ищут и приобретают 3х комнатные квартиры.

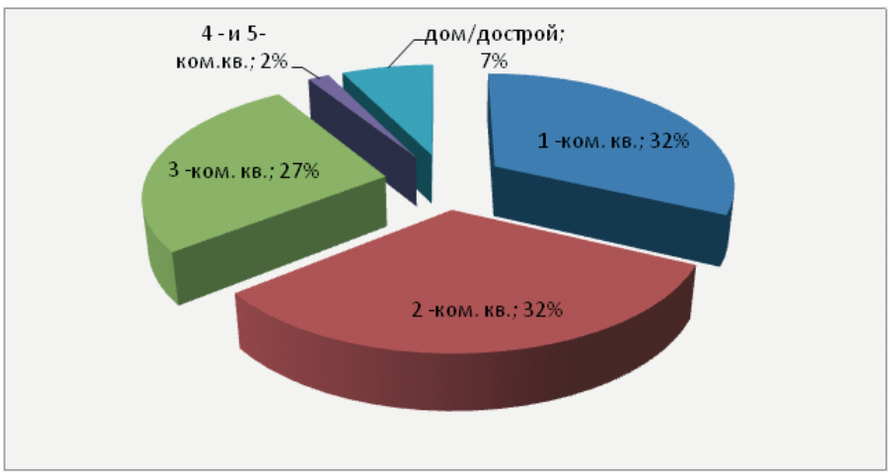
Положительным фактором, влияющим на повышение спроса, является активное кредитование населения банками при ставке 2-3 % годовых по областной целевой программе (ОЦП) «Стимулирование развития жилищного строительства в Оренбургской области в 2011-2015 годах», по бюджетной программе – 6 % годовых, по коммерческим программам от 11 % годовых.

Средняя сумма кредита по коммерческим программам составила 1 107 тыс. рублей, по программе кредитования за счет средств областного бюджета – 960 тыс. рублей, по ОЦП «Стимулирование развития жилищного строительства в Оренбургской области в 2011-2015 годах» - 1722 тыс. рублей.

По итогам 1-го квартала 2012 года у населения сформировались следующие приоритеты в целях получения ипотечного кредита:

- покупка квартиры на первичном рынке – 65,8 %;
- покупка квартиры на вторичном рынке – 27,6 %;
- завершение строительства дома – 4,9 %;
- ремонт жилья – 1,7 %.

Структура ипотечного кредитования по виду приобретенной недвижимости



Офисы ОАО «Оренбургская ипотечно–жилищная корпорация» расположены:

- в г. Оренбурге по адресам: мкрн 70 лет ВЛКСМ, дом 25, ул. Пролетарская, дом 261, пер. Шевченко, дом 6.;
- в г. Бузулуке по ул. Рожкова, д. 41,;
- в г. Орске по ул. Мира, дом 6, офис 211.

Хранилища памяти

18 мая ежегодно во всем мире празднуется Международный день музеев. К празднику приурочиваются открытия новых выставок, организуются тематические экскурсии, проходят музейно-театральные представления. Редакция журнала задалась вопросом: а как сейчас чувствуют себя музеи, чем живут, как развиваются? Понятно, что в первую очередь музеи интересуют нас как экономический субъект.

В Оренбургской области, по данным госстатистики, на 2010 год действовало 15 музеев (данные 2011 года не представлены). Однако в управлении госохраны объектов культурного наследия и развития традиционной народной культуры Министерства культуры, общественных и внешних связей Оренбургской области нам сообщили несколько другие цифры: по данным 2011 года в области действуют 2 государственных, 22 муниципальных, 4 общественных и 23 народных музея.

Данные оренбургских статистиков свидетельствуют о положительной динамике развития музеев нашей области (см. таб.).

Вроде бы налицо рост, развитие. Но тогда не вписываются в картину слова **Александра Авдеева, экс-министра культуры РФ**, который весной этого года на встрече с представителями музейного сообщества заявил: «Настал период, когда необходимо активное решение накопившихся проблем музеев, настал период внесения изменений в саму систему музеев». Помочь разобраться с этой дилеммой мы попросили руководство четырех оренбургских музеев: Оренбургского губернаторского историко-краеведческого музея, Оренбургского областного музея изобразительных искусств, Музея истории г. Оренбурга и Музейно-выставочного комплекса в г. Новотроицке.

Показатели деятельности музеев Оренбургской области.

	2009 год	2010 год
Число предметов основного фонда, тыс. ед.	246,3	248,3
Число посещений, тыс. чел.	194,6	204,5
Число массовых мероприятий, ед.	407	455
Число выставок, ед.	259	336
Численность работников, чел.	321	348

Сразу оговоримся, что одним из первых нам пришел ответ от Музея истории Оренбурга (см. скан). Однако причина в таком скором ответе, как оказалось, - не горячее желание руководства поделиться наболевшим или, наоборот, рассказать об успехах и планах. Содержание письма напоминает так называемую «отписку», которая сделана в силу необходимости ответа на официальный запрос. Честно говоря, прочитав его, мы впали в легкий ступор. Такой аморфности к собственному делу, а также к СМИ, которые пытаются разобраться в его проблемах, мы не встречали давно. Например, из ответа следует, что перед музеем стоит лишь одна проблема – отсутствие транспорта. Хочется верить, что с его приобретением на проблемах этого музея можно поставить жирную точку. Однако, судя по всему, особых планов по его развитию он также не имеет. Жаль, но если такие менеджеры, которые не готовы открыто заявлять о проблемах (а может быть видеть и признавать их), у которых отсутствует энтузиазм и деятельность, будут руководить нашими музеями, говорить об их развитии, а тем более какой-то самостоятельности вряд ли придется. Дай Бог сохранить имеющееся. Впрочем, у специалистов и в отношении этого есть много-о-о вопросов.

Но это, как говорится, лиричес-

кое отступление. Руководители остальных музеев с радостью откликнулись на наше предложение обсудить тему состояния и развития музеев Оренбуржья.

В ходе беседы выяснилось, что модель функционирования музеев мало чем отличается от деятельности любого субъекта экономики.

Проблема первая. Кабы денег тьма.

Гадать долго не надо, проблема эта известна всем, в первую очередь бюджетным учреждениям. Это недостаток финансовых средств. Музеи имеют два источника финансирования: бюджетные деньги и внебюджетные средства – доходы от предпринимательской деятельности. Понятно, что бюджет - не бездонная бочка и всем желающим его не хватит.

«В 2012 году музей изменил не только организационно-правовую форму, но и принципы финансирования его деятельности, - говорит **Наталия Ерёмина, директор Оренбургского губернаторского историко-краеведческого музея**. - Переход к новой реальности создает большие трудности в работе музея. Сегодня он финансируется лишь частично: деньги выделяются на содержание здания и оплату труда сотрудников, а не на развитие. За последние годы сократилась возможность проведения этнографических экспедиций, целевых исследований, возможность обновления стационарной экспозиции, приобретения уникальных музейных предметов. Многие ценности культуры народов края покидают его границы. Недостаточное финансирование не позволяет нам представлять уникальные предметы национально-культурного достояния области в таких печатных изданиях, как альбомы, буклеты, открытки и др. Отсутствие финансовых средств на командировочные расходы замедляет развитие музейной сети, хотя в некоторых районах есть возможность для создания новых музеев и пополнение их фондов».

Ее поддерживает и **Юрий Комлев, директор Оренбургского областного музея изобразительных искусств**: «Сегодня у человека есть право выбора, где провести досуг. Он не пойдет в театр, если знает, что там ставится некачественный спектакль, он не пойдет в музей, где плохое здание, недоброжелательный персонал, где не на что посмотреть. И чтобы обеспечить должное качество услуг музея, ему требуется финансирование».

Второй источник поступления средств (внебюджетные фонды) пока тоже не является панацеей от проблем. Дело в том, что ни один из музеев не имеет своей целью внедрение и развитие коммерческих проектов, хотя, по словам **Александра Авдеева, экс-министра культуры РФ**, за последние годы был снят ряд необоснованных ограничений в деятельности музеев. Сейчас музеям разрешено иметь маленькие кафе, ресторанчики и даже небольшие гостиницы. «Внебюджетные фонды становятся хорошим источником повышения зарплат и развития хозяйственной деятельности музеев», - говорит Александр Авдеев.

Однако видимо регионы еще не перестроились «на новые рельсы» и считают себя полностью дотационными учреждениями. Коммерческие проекты музеев являются либо стихийными и разовыми, либо ведутся по остаточному принципу. Более-менее активно они представлены и реализуются в Оренбургском губернаторском историко-краеведческом музее. Там посетитель может получить услуги по работе в компьютерном классе с доступом к информационной базе музея, реставрации предметов частных коллекций, созданию выставок сторонних организаций, проведению торжеств и прочие.

На сегодняшний день средняя стоимость входного билета в оренбургские музеи составляет 20–80 рублей, экскурсия обойдется посетителю в 100–200 рублей. При существующей минимальной стоимости билетов и, исходя из количества посетителей, можно сделать вывод о том, что ежегодно за счет платных услуг музей в состоянии зарабатывать минимально миллион рублей. В месяц выходит чуть более восьмидесяти тысяч рублей. Такой прибыли явно недостаточно, чтобы самостоятельно обеспечивать жизнедеятельность здания музея, сохранность музейных предметов, работоспособность сотрудников, не говоря уже о проведении работ по развитию учреждения. Вот и приходится руководству музеев изощряться в вопросах получения дотаций от государства, поиска спонсоров и жалостливых граждан, готовых передавать культурные ценности в дар.

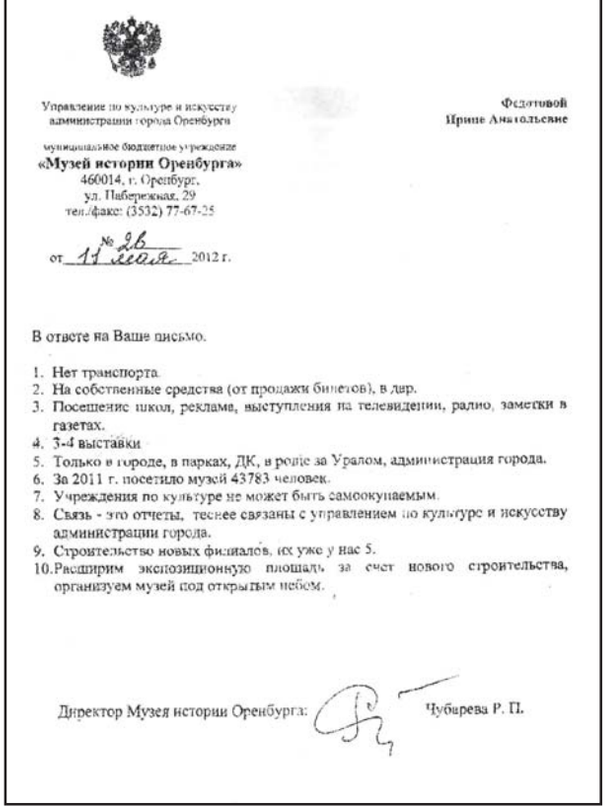
«Если сумма небольшая, - говорит **Наталия Ерёмина**, - то закуп производится за счет самостоятельно заработанных музеем средств. Деньги из бюджета на покупку предметов не выделяются. Когда не хватает своих средств, обращаемся к спонсорам. Именно так в 2007 г. нам удалось приобрести напольные часы производства Германии 19-го века, которые стали достойным украшением коллекции старинных часов нашего собрания».

Проблема вторая. Главная.

Деятельность любого учреждения (коммерческого или некоммерческого) предполагает наличие помещения – офиса, здания. Музеи также занимают объекты недвижимости, в которых им с каждым годом стано-

Ответ, достойный музея!

(скан ответов на вопросы журнала ФЭБ)



Управление по культуре и искусству
администрации города Оренбурга

Федотовой
Ирине Анатольевне

муниципальное бюджетное учреждение
«Музей истории Оренбурга»
460014, г. Оренбург,
ул. Набережная, 29
тел./факс: (3532) 77-67-25

№ 26
от 11 июля 2012 г.

В ответе на Ваше письмо.

1. Нет транспорта.
2. На собственные средства (от продажи билетов), в дар.
3. Посещение школ, реклама, выступления на телевидении, радио, заметки в газетах.
4. 3-4 выставки
5. Только в городе, в парках, ДК, в роще за Уралом, администрация города.
6. За 2011 г. посетило музей 43783 человек.
7. Учреждения по культуре не может быть самоокупаемым.
8. Связь - это отчеты, теснее связаны с управлением по культуре и искусству администрации города.
9. Строительство новых филиалов, их уже у нас 5.
10. Расширим экспозиционную площадь за счет нового строительства, организуем музей под открытым небом.

Директор Музея истории Оренбурга: Чубирева Р. П.

вится все теснее и теснее. Нехватка помещений - это не проблема, возникшая вчера, она назревала давно.

«Как правило, все государственные учреждения размещаются в зданиях, построенных во второй половине 20 века, - говорит **Юрий Комлев**. - Прошло 60-70 лет, учреждения в отличие от занимаемых ими зданий, выросли. Нашему музею также не хватает помещений. Мы готовы проводить намного больше мероприятий, выставок, показов картин, но нам нет места».

«Сегодня имеющихся у губернаторского музея экспозиционных площадей недостаточно для развития нормальной выставочной деятельности, размещения современного фондохранилища, – поддерживает его **Наталия Ерёмина**. - Необходимо изыскать дополнительные помещения для размещения в них нашей новой экспозиции - «Музей XX века».

Об этой проблеме в своем выступлении упоминал и вновь избранный президент Владимир Путин. «Реконструкция музеев и фондохранилищ – объективная необходимость», - говорил он. Но вот строка «расширение музейных площадей», либо другая формулировка этой же сути, не существует ни в федеральной, ни в региональной программах развития культуры. Финансирование возможно только на капитальный ремонт имеющихся зданий. Выходом здесь опять же является благосклонность сильных мира сего, которые могут одарить музей помещением. «Не так давно, - говорит **Юрий Комлев**, - нам дали помещение, где открыта экспозиция «Оренбургский пуховый платок». Мы с большой благодарностью восприняли этот подарок Правительства Оренбургской области и показали, что не зря он был дан именно нашему музею – там уже работает выставка, которая пропагандирует бренд Оренбуржья – пуховый платок».

СПРАВКА ФЭБ

«Музей» (от греч. «mouseio») – место, посвященное музам. Историю современного музея принято начинать с Древней Греции, от греческих музейонов – храмовых комплексов, посвященных музам. Одним из старейших в мире признан музей Ашмола в Оксфорде, построенный в 1679–1683 гг. и названный в честь коллекционера И. Ашмола.

Музейное дело в России также начиналось с частного собирательства и коллекционирования. Появление музеев (в современном понимании этого слова) связано с эпохой Петра I, который во времена своих заграничных поездок начинает собирать собственную коллекцию. Эта коллекция стала затем основой Кунсткамеры – первого русского музея.

А в третьих…

Немаловажной остается и кадровая проблема. «Эта проблема взаимосвязана с оплатой труда музейных работников, - вздыхает **Юрий Комлев**. - Заработные платы бюджетников оставляют желать лучшего, ее средний уровень составляет около 7000 рублей. Понятно, что люди, которые отработали в музее по 15-20 и больше лет, имеют определенные привилегии, доплаты, надбавки. А зарплата выпускника вуза, естественно, невысокая. И это система. Вот задумайтесь: лишь 10 % российских музеев располагают квалифицированными кадрами – реставраторами. У нас реставраторов нет. Мы все реставрационные работы проводим или в Санкт-Петербурге, или в Москве, а это требует достаточно серьезных средств».

Его слова легко подтверждаются простыми расчетами. Разделив сумму средств, израсходованных на оплату труда, на численность работников, мы получили 6 414 рублей. Примерно такую зарплату получают ежемесячно сотрудники музеев. Можно ли при таком уровне оплаты труда говорить о привлекательности музейной работы? Наверное, нет.

Как же решить эту проблему? Можно, конечно, предположить, что вдруг правительство проникнется вопросом оплаты труда музейщиков и выделит щедрые средства на обеспечение достойного ее уровня, но ведь все прекрасно понимают, насколько эта мысль утопична. А может все-таки надо решить проблему с менеджерами-управленцами, способными научиться зарабатывать самостоятельно? Или переложить этот труд на знающих специалистов. Чем не вариант? Благо местные вузы ежегодно партиями выпускают маркетологов и пиарщиков, которые пять лет зубрят вопросы маркетинга и продвижения. Сумеет такой специалист увеличить прибыль внебюджетных фондов – сумеет обеспечить себе и остальным сотрудникам достойную оплату.

Не хотите ли в музей?

Любое предприятие, производит ли оно товары или оказывает услуги, чтобы обеспечивать сбыт продукции, должно вести работу по ее продвижению, популяризации. Как известно, услуги – это особый вид товара, а услуги музеев - тем более. Как в этом вопросе чувствуют себя музеи?

Оказалось, что продвижение их услуг – еще одна болевая точка. С одной стороны, они должны проводить работу по пропаганде культурного наследия, по привлечению посетителей в музеи, это входит в список их задач. С другой стороны, финансирование работ по продвижению никем не ведется, поэтому все они сводятся к использованию малозатратных средств, которые можно перечислить по пальцам. Это реклама мероприятий на собственном сайте (при его наличии), распространение афиш, проведение благотворительных дней и еще несколько вариантов.

По словам **Ирины Фурсовой, директора Музейно-выставочного комплекса г. Новотроицка**, услуги музея продвигаются исключительно на энтузиазме и самоотверженном отношении к делу сотрудников музея. «Для того чтобы делать рекламу, требуются средства, - подытоживает **Юрий Комлев**. - Если они и есть, то начинаешь сравнивать что лучше: вложить деньги в рекламу и рассказать о выставке или купить картину в фонды музея, которая останется там навсегда».

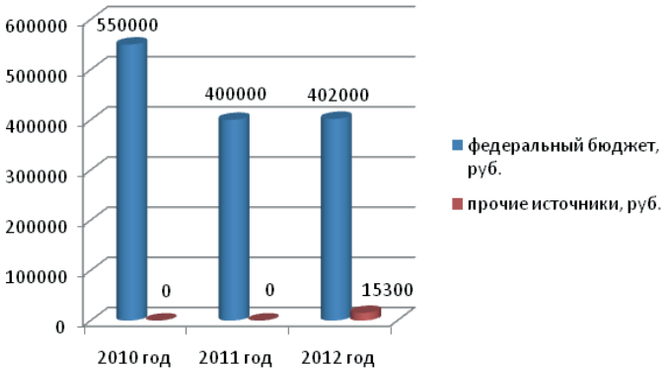
Луч света в пыли веков

Но так ли уж все печально в музейном деле, или ведутся работы по решению вышеозвученных проблем? Грозно ругаться не станем, ведутся. Правда, в достаточном ли объеме – вопрос, который решать не нам.

В этом году Правительством РФ утверждена Федеральная целевая программа «Культура России (2012 – 2018 годы)». Общий объем финансирования по ней составляет 192 863,03 млн руб. Согласно данным программы, размер субсидий, предоставляемых из федерального бюджета бюджету Оренбургской области на развитие учреждений культуры и архивов, составит по 24 млн руб. в 2017 и 2018 годах. Уже в 2012 году предусмотрено предоставление 417,3 тыс. руб. на реставрацию музейных предметов

Оренбургского областного музея изобразительных искусств.

Финансирование работ по реставрации и консервации музейных предметов музеев Оренбургской области, входящих в состав Музейного фонда РФ.



На наш вопрос о том, как выстроены взаимоотношения с правительством области и курирующим министерством, мы получили такие ответы. По словам **Наталии Ерёминой**, министерство культуры, общественных и внешних связей - учредитель музея, взаимоотношения с которым определены в уставе музея. «Музей принимает участие во всех программах министерства: «Культура Оренбуржья 2012-2020 гг.», «Патриотическое воспитание граждан Оренбургской области 2011-2015 гг.», «Сохранение культурного наследия Оренбургской области в 2013-2016 годах»», - говорит она. «Нашему музею помогают не только на федеральном уровне, - рассказывает **Юрий Комлев**. - Правительство Оренбургской области выделяет нам средства на реставрацию. Так, три года назад мы выиграли Губернаторский грант и получили 3 миллиона на реставрацию музейных предметов».

«Наш музейно-выставочный комплекс активно участвует во всех проводимых министерством мероприятиях, - говорит **Ирина Фурсова**. - Это научно-практические конференции, семинары, ярмарки, мастер-классы, форумы и т. д. Но в организационно-финансовых мероприятиях по программам поддержки и развития, реализуемых министерством, комплекс не участвует».

Получается, что если областным музеям еще кое-что перепадает, то музеи в районах области остаются за бортом финансирования?

Будущее прошлого

При всем при этом в музеях кипит работа, руководство с энтузиазмом смотрит в завтрашний день. Каковы же их планы на ближайшую пятилетку? Каким в будущем видят музей его сотрудники?

«Приоритетным направлением развития для нас является сохранение музейного фонда, - делится планами **Наталия Ерёмина**. - Планируем провести реконструкцию существующего фондохранилища, а также создать реставрационную мастерскую. Все это позволит увеличить количество экспонируемых музейных предметов на наших выставках и обеспечить возможность доступа граждан к культурным ценностям. Следующим направлением является изучение музейных коллекций, что позволит сформировать единую базу данных как составную часть единого государственного каталога. В разделе пополнения музейного фонда главной задачей является комплектование предметов, отражающих современную историю. Нельзя допустить, чтобы в будущем в фондах музея конец XX и XXI век были представлены исключительно видеоклипами, рекламной продукцией и компьютерными играми. Для реализации социальных и культурных функций музея планируется создание Зала воинской славы в выставочном комплексе «Салют, Победа!». Это позволит сохранить для будущих поколений историческую память о Великой Победе».

«У нас разработана концепция развития музея, в которой описано каким бы мы хотели видеть наш музей, - говорит **Юрий Комлев**. - Естественно, мы опираемся на создаваемую в области программу «Культура Оренбуржья». Надеемся увидеть дополнительные площади под фондохранилище, увидеть на территории города Оренбурга музей современного искусства. Хотели бы иметь больше возможностей приглашать лучшие музеи России: Эрмитаж, Третьяковскую галерею. Очень хочется, чтобы зарплата музейных работников выросла хотя бы на 80 %. Думаю, что постепенно все осуществится».

Но самым живописным ответом стали слова **Ирины Фурсовой**: «Наш музей через 5 лет мы видим так: большие светлые залы, оборудованные 3D-установками, чтобы, войдя в зал, посетители могли сами выбрать экскурсию электронного гида, а экспонаты могли двигаться. Чтобы у посетителей было ощущение присутствия. Залы представляют собой различные отсеки на разных этажах, к которым добираются на капсулах по транспортным трубам. Посетитель получает очки со встроенным чипом, в котором заложена программа, и переносится в нужную ему эпоху. Перед ним появляются люди того времени, общаются с ним. Он становится участником какого-либо события. Можно вместе с первобытными людьми поохотиться на мамонта, а можно и поучаствовать в строительстве города, побывать на войне».

Как говорила Элеонора Рузвельт: «Будущее принадлежит тем, кто верит в красоту своей мечты». С Праздником вас, хранители истории!

Федотова Ирина.

ГЛАВНАЯ ЦЕННОСТЬ ЛЮБОГО БИЗНЕСА – ЛЮДИ, КОТОРЫЕ ЕГО ДЕЛАЮТ

В начале мая в городской администрации состоялась торжественная церемония вручения дипломов победителям и финалистам ежегодного муниципального конкурса «Человек года». Основная цель конкурса - определение в разных отраслях лучших работников, ведущих активную созидательную деятельность и внесших существенный вклад в социально-экономическое развитие Оренбурга, а также общественное признание их заслуг перед городом.

Фотографии победителей, представляющих разные профессии, украсили городскую Доску почёта в архитектурно-парковом комплексе «Гордость и слава Оренбурга» в сквере им. 4-го Апреля.

Лучший финансист города Оренбурга работает в банке «ОРЕНБУРГ»

В номинации «Финансист года» победителем стала заместитель председателя правления ОАО «БАНК ОРЕНБУРГ» Ольга Пересыпайло. Задачами конкурса в этой номинации являются оценка эффективности и систематизация опыта деятельности финансовых работников города Оренбурга, добившихся наилучших показателей в минувшем году.

Естественно, журнал «Финансово-экономический бюллетень» не мог пройти мимо лучшего финансиста нашего города. Мы встретились с Ольгой Васильевной с целью понять, чем живет «финансовый» лауреат, какое место в ее жизни занимает банк, что она сама считает главным своим достижением в жизни, и как друзья и коллеги отнеслись к признанию ее лучшей.

- Ольга Васильевна, звание «Лучший финансист» - это Ваша личная победа. А какое достижение Вы можете отметить как достижение банка, в котором Вы работаете? Может быть, есть тенденция, которую хотелось бы отметить?

- На мой взгляд, главное событие последнего времени для банка «ОРЕНБУРГ» - это увеличение уставного капитала до 1,5 миллиардов рублей, что, конечно же, значительно расширило наши возможности как в части размещения ресурсов, так и в части их привлечения.

- Привлечение, а это в значительной мере средства физических лиц, – прямая сфера Вашей ответственности. Можете отметить здесь какие-то интересные тенденции? Например, наших читателей очень интересует сегодняшняя динамика процентных ставок.

- Кризис 2008 года еще дает о себе знать. В тот момент существовала угроза массового оттока вкладов, и банки были вынуждены повышать процентные ставки. Потом наблюдалось их постепенное снижение, достигшее минимума в конце 2011 года. Сегодня опять есть небольшой рост на рынке, но связано это с типично рыночными явлениями и ростом конкуренции в части пополнения ресурсов. Федеральные кредитные учреждения повысили процентные ставки, а региональные, чтобы остаться в рыночном ключе, вынуждены были также пойти на это. Например, в нашем банке был введён новый вклад **«ПЕНСИОННЫЙ-универсальный»**, позволяющий не только получать 9 % годовых, но и в свободном режиме пополнять или снимать средства со счета. Я считаю, что этот вклад – одно из лучших предложений на рынке на сегодня.

Хочу отметить: стратегия нашего банка выстроена таким образом, что в каждом вкладчике мы видим клиента, способного потребить максимальный спектр наших ус-

СПРАВКА ФЭБ

Пересыпайло Ольга Васильевна

Родилась в 1971 году в Актюбинской области.

Среднюю школу окончила с серебряной медалью.

В 1993 году с отличием окончила Казахскую государственную академию управления. В этом же году была принята на должность референта председателя Актюбинского областного управления ALEM BANK KAZAKHSTAN. Затем работала ведущим специалистом отдела кредитной и инвестиционной деятельности, позднее - ведущим специалистом отдела кредитования.

В 1995 году с отличием заочно окончила Институт рынка при Казахской государственной академии управления.

В 1997-1998 годах работала в филиале ОАО Банк «МЕНАТЕП» в Оренбурге.

В июне 1999 года принята на должность старшего экономиста в отдел кредитования ООО «ОРТЭКБАНК» (в 2001 г. преобразован в ОАО «БАНК ОРЕНБУРГ»). Через полгода была переведена в отдел по работе с филиалами и ревизионной деятельности банка, а вскоре назначена сначала ведущим, затем главным экономистом этого же отдела. В 2001 году Ольга Васильевна возглавила отдел регионального развития, а в 2003 году - управление регионального развития ОАО «БАНК ОРЕНБУРГ».

С марта 2007 года успешно работает в должности заместителя председателя правления банка, директора департамента по работе с клиентами.

В 2010 году была награждена Благодарственным письмом председателя Законодательного собрания Оренбургской области за многолетний плодотворный труд в региональном банковском секторе.

луг. Естественно, что по вкладу ему будут предложены самые интересные условия.

- Насколько Вы сегодня себя отождествляете с банком, его жизнью и достижениями? Финансист для Вас – это профессия или призвание?

- Наверное, сегодня я уже не мыслю себя вне банковской сферы, вне банка, в котором состоялась как профессионал. Вся моя трудовая деятельность связана с кредитно-финансовой системой, причем мне это действительно нравится. Кто-то может считать труд банкира скучным, мне же кажется, что работа с цифрами весьма интересна и доставляет удовольствие. К тому же мы постоянно общаемся с клиентами и партнёрами, нередко приходится решать нестандартные, сложные задачи. В общем, разнообразия хватает.

- А насколько Вы авторитарны в своих решениях?

- Я все же приверженец демократии, считаю, что сила любой организации – в её сотрудниках, их профессионализме, корпоративной сплоченности. На мой взгляд, банк «ОРЕНБУРГ» является успешным во многом благодаря единству и профессионализму коллектива.

- Сегодня в вашем банке работают более 500 сотрудников, его подразделения действуют в 21 муниципальном образовании области. Согласитесь, что таким коллективом сложно управлять... Кстати, дополнительные офисы – это ведь также сфера Вашей ответственности?

- Да, региональная сеть – это сегодня одно из главных конкурентных преимуществ нашего кредитного учреждения. Когда я пришла в банк, у нас было лишь 3 ре-

Ольга Васильевна с родителями Василием Ивановичем и Галиной Петровной.

гиональных подразделения. В 2001-2002 годах мы открыли еще 12 офисов по области. Анализ районов с избытком или недостатком обеспеченности банковскими услугами позволил нам расширить свою сеть до 20 подразделений. При этом ни одно из них не является убыточным, все вносят свою лепту в общее дело. Наверное, этот факт я также могу занести себе в актив, поскольку все предложения по открытию допофисов в районах, все связанные с этим организационные вопросы готовились и решались управлением, которое я возглавляла и сегодня продолжаю курировать.

- И что, ни разу не промахнулись?

- Один раз стоял вопрос о закрытии дополнительного офиса, но вовремя принятые меры позволили не только сохранить его на нашей региональной карте, но и сделать прибыльным. Большинство наших подразделений универсальны, то есть предлагают все те виды услуг, которые есть и в головном офисе. Часть же работает только в тех сегментах, которые наиболее востребованы на территории конкретного района.

- Звание лучшего финансиста выделило Вас из разряда Ваших коллег. И все же наверняка, на Ваш взгляд, в банке есть люди, которые не меньше Вашего достойны столь почетного звания...

- Профессионализм наших сотрудников очень высок, многие из них не меньше, чем я, достойны столь почетной награды, я даже затрудняюсь выделить кого-то из общего числа. Если художник в одиночку может создать шедевр, то в банковском деле успешный, надежный банк может создать только крепкий коллектив профессионалов. Мы друг с другом советуемся, учимся, перенимаем опыт – в этом наше преимущество.

При этом не забываем и о повышении квалификации: минимум раз в год выезжаем на стажировки в Москву плюс постоянное самообразование.

- А как коллеги, родные отреагировали на присвоенное Вам звание?

- Когда были объявлены итоги конкурса, я находилась в отпуске. Тем не менее как только вышла на работу, то тут же получила массу поздравлений от коллег. Я искренне чувствовала, что все действительно рады и переживали за меня.

Но первым меня поздравил наш руководитель. Юрий Владимирович еще во время отпуска мне позвонил, сообщил результаты, сказал, что, по его мнению, это действительно заслуженная победа и «потребовал» новых достижений. Откровенно говоря, услышав голос руководителя, я подумала, что в банке появились срочные дела. Словом, сюрприз удался. Разумеется, поздравляли и партнёры, и клиенты, звонили из допофисов. Очень приятно было услышать тёплые слова от наших бывших сотрудников, которые сейчас находятся на заслуженном отдыхе.

И, конечно же, это событие стало настоящим подарком для моих родителей. Они и не знали, что я участвую в конкурсе. Столько эмоций было: удивление, радость, гордость... Именно мамы и папы больше всех радуются успехам своих детей. Кстати, интересное совпадение: ровно 10 лет назад мой папа Василий Иванович Пересыпайло был признан лучшим юристом Актюбинской области. Я помню, какое впечатление это на меня произвело! А теперь то же самое чувствуют мои родители. Пожалуй, это и есть главное достижение.

- А какие еще достижения в жизни Вы можете поставить себе в заслугу? Быть может, они и вовсе с банком не связаны?

- Ну, поскольку вся моя жизнь прошла в банковской системе, то и достижения связаны именно с ней. Думаю, что самым большим моим успехом на сегодня является разветвлённая сеть дополнительных офисов банка «ОРЕНБУРГ». Это то, чем в настоящее время я действительно горжусь. *ФЭБ*

В ТЕМУ

Для региональной сети ОАО «БАНК ОРЕНБУРГ» 2011 год стал одним из наиболее успешных

Банк «ОРЕНБУРГ» планомерно проводит политику обеспечения доступности комплексного банковского обслуживания каждому жителю области. Сегодня его региональная сеть охватывает 21 муниципальное образование Оренбуржья. В минувшем году она пополнилась новым, уже 25-м по счёту, подразделением: в связи с возросшим спросом населения г. Соль-Илецка на услуги банка здесь был открыт ещё один офис.

По словам председателя правления ОАО «БАНК ОРЕНБУРГ» Юрия Самойлова, в 2011 году региональная сеть в целом справилась со всеми поставленными задачами. Основные показатели её деятельности стабильно росли.

В стратегическом плане все установленные еще в начале года перед офисами задачи удалось выполнить, нарастив:

- обороты по расчетным счетам на 4,3 %;
- объем выданных кредитов на 21,3 %;
- объем кредитных карт на 9 %;
- доходы на 21 %;
- прибыль на 100 %.

На состоявшемся в банке «ОРЕНБУРГ» ежегодном расширенном совещании, где подводились годовые итоги работы региональной сети, прошло награждение дополнительных офисов и отдельных сотрудников, показавших лучшие результаты.

Звание «Лучший офис 2011 года» и большой кубок были присвоены подразделению в г. Гае. Нужно отметить, что это уже третья победа гайчан. Второе место занял многократный победитель предыдущих лет – дополнительный офис в Сорочинске. В номинации «Успех года» лучшим стал коллектив из п. Первомайского.

Уважаемые клиенты! ЗАО ПИ «ОГП» теперь находится в Бизнес-парке «Восток» по адресу: г. Оренбург, ул. Карагандинская, д. 58/1, вход 1, 3-й этаж. Контактный телефон (3532) 37-26-62. Ждем вас по новому адресу.

«Строитель года» работает в ОГП

В соответствии с постановлением администрации г. Оренбурга директор Проектного института «Оренбурггражданпроект» Игорь Скуратов за вклад в градостроительную политику, формирование архитектурного облика г. Оренбурга в 2011 году стал победителем конкурса «Человек года» в номинации «Строитель года».

Получение такого высокого звания стало не единственным поводом для визита нашего журналиста в крупнейший проектный институт Оренбургской области. Второй повод, быть может, менее торжественен, но, с точки зрения клиентов, гораздо более значим: «Оренбурггражданпроект» переехал в новый офис, который, по мнению специалистов, целиком заточен под удобство и комфорт общения и работы с клиентами. С этого мы и начали разговор с Игорем Скуратовым, директором ЗАО ПИ «Оренбурггражданпроект».

- Игорь Александрович, как переезд, на Ваш взгляд, скажется на взаимоотношениях с клиентами?

– У переезда, при всех его недостатках, есть очень много плюсов. Вот мы и постарались их использовать на благо своего бизнеса. Например, спроектировали новое помещение таким образом, чтобы всем сотрудникам было комфортно, работа с клиентами одних не мешала творческой деятельности других. Поэтому в новом офисе есть две ярко выраженных зоны: одна предназначена для общения с клиентами, другая – для эффективной деятельности проектировщиков.

Кроме того, переезд позволяет оставить на старом адресе многие вещи, которые уже устарели и не нужны, но с которыми тяжело расстаться. Так и мы использовали смену офиса для того, чтобы полностью обновить свой парк копировально-множительной техники. Теперь ЗАО ПИ «ОГП» обладатель очень современной мини-типографии, позволяющей значительно уменьшить материальные и временные затраты на изготовление копий всех планов, проектов, документов, которые мы передаем заказчику.

- Присвоение Вам награды – это признание некоего «звездного» статуса. Но если честно: бизнес проектировщиков строится на звездах в трудовом коллективе или на ремесленниках, которые ежедневно и стабильно ведут свою работу?

– В любом коллективе есть люди, которые принимают решения, и те, кто их выполняет. Причем амбиции последних должны быть направлены на то, чтобы самим принимать решения, стать теми самыми «звездами». Причем у нас такой статус имеют не только архитекторы, но и специалисты сантехнической мастерской, газовики, электрики.

Но если все будут «звездами», то кто будет воплощать их идеи в жизнь? Поэтому мы стремимся, чтобы был баланс между творчеством и ремеслом.

- Казалось бы, зачем нужны личности в проектировании: существует давно отработанный набор стандартных решений…

– Это не совсем так. Мы уже давно не проектируем типовые здания и сооружения. Каждый проект – индивидуален, это требование не только заказчиков, но и времени, он должен быть эстетически красивым, функциональным с точки зрения задач, поставленных заказчиком. Кому-то нужно максимально просто и надежно, а кто-то требует спроектировать здание с самой современной инженерной начинкой. Да, мы используем отработанный годами алгоритм, но решения внутри его – это каждый раз творческий поиск, новая мысль, новые идеи.

- То есть сегодня требования к проектировщикам, которые предъявляет рынок, гораздо жестче, чем десять лет назад?

- Да, и связано это не только с желанием заказчиков получить проект в единственном экземпляре. Последние, зачастую печальные, события в стране серьезно ужесточили нормативную базу в части строительства и проектирования зданий, особенно общественных. Мы, если хотим оставаться на вершине своего бизнеса, эти требования должны не только соблюдать, но зачастую и предугадывать. Все это заставляет нас вкладывать серьезные средства и в дополнительное обучение, и в материально-техническую базу (компьютеры, программное обеспечение) и идти на омоложение коллектива. Достаточно сказать, что сегодня в ПИ ОГП более 30 % специ-

алистов – это люди до 30 лет. Они вносят свой вклад в нашу работу, не дают более опытным проектировщикам закостенеть, заставляют их быть в тренде всех современных веяний.

- То есть успех любого проекта, который выходит из стен вашего института, зависит от сплава молодости и опыта?

– Во многом это так. Институт понимает важность и ценность сотрудников, благодаря которым становится возможным рост эффективности деятельности организации. Удачно подобранный профессиональный состав мастерских и отделов сочетает опыт руководителей и энергию молодых талантливых специалистов, определяющих творческую направленность работ. Успех института полностью зависит от его кадров, поэтому ЗАО ПИ «ОГП» высоко ценит вклад каждого.

Кроме того, мы в свое время сознательно инициировали внутренний конфликт (в хорошем, конструктивном смысле этого слова) между ветеранами проектирования и молодыми амбициозными специалистами. В столкновении мнений появилась возможность выбрать наилучшее оптимальное для заказчика решение, что только позитивно сказывается на нашей работе.

- А какие еще факторы влияют на успех?

– Сегодня на рынке проектных услуг очень высокая конкуренция. Причем есть организации, у которых есть чему поучиться, а есть такие, которые только дестабилизируют рынок низкими ценами, срывают при этом сроки, выдают низкие по качеству проекты, нарушают требования заказчиков. Но они есть, работают, и не принимать их во внимание нельзя. Поэтому выигрывает тот, кто стабильно и в срок за разумные, с точки зрения заказчика, деньги делает свою работу. Нам, например, очень доверяют бюджетные организации, поскольку за нас выступает и многолетний опыт, и профессионализм, и наш портфель заказов, и величина нашего бизнеса: мы большие, мы никуда не сбежим. Нашим плюсом, несомненно, выступает и наша проектная школа: в ОГП отработанный десятилетиями набор алгоритмов и действий, которые позволяют нам быть уверенными в наших проектных решениях.

Кроме того, мы ведем активную работу с иностранными партнерами-консультантами из Германии, Австрии, Словакии. Эти партнерские отношения позволяют эффективно обмениваться опытом и приобретать дополнительные знания. Также мы стараемся не пропускать ни одной серьезной выставки не только в архитектурной, но и в строительной сфере как в России, так и за рубежом.

ЗАО ПИ «ОГП» – крупнейшая проектная организация Оренбургской области, имеющая 76-летнюю историю. С 1935 года воплощено в жизнь более 15 000 проектов. Ежегодно разрабатывается более 200 объектов.

- Визитной карточкой вашего института давно стали такие проекты, как СКК «Оренбуржье», СК «Олимпийский», здание Оренбургского областного суда, межвузовская библиотека ОГУ, Бизнес-центр «Южные Ворота», здание Пенсионного фонда. Они стали украшением города Оренбурга и Оренбургской области. Но те ли это проекты, которыми Вы гордитесь?

– Конечно, такие сложные, эксклюзивные проекты – гордость любого специалиста. Но на самом деле, настоящий предмет гордости – это простые дома, в которых живут сегодня оренбуржцы. Мы поставили себе целью возродить в нашей области крупнопанельное домостроение. Первыми ласточками стали дома компании УПСК, которую в то время возглавлял Игорь Удовиченко, в 20-м микрорайоне. Сегодня эту эстафетную палочку подхватила «Уральская строительная компания». Государство ставит задачу строить много жилья: дешево и быстро. КПД – это именно такая технология. Причем разработанные нами проекты позволяют делать панели любой сложности и строить чуть ли не круглые квартиры. По технологии новые панели значительно отличаются от старых: они лучше, эффективнее. И внешняя отделка соответствующая.

Хочу отметить, что возрождение крупнопанельного домостроения – это в настоящее время общеевропейская тенденция. В России же им еще никто плотно не занимается. Буквально на днях мы уезжаем на всероссийскую конференцию по этой теме, где будем презентовать наш проект и делиться опытом. Если нам удастся воплотить его в жизнь, это будет главный проект моей жизни.

Партнеры ЗАО ПИ «ОГП»

1. Администрация Оренбургской области:
– СКК «Оренбуржье»;
– СК «Олимпийский».
2. МУП «Управление капитального строительства»:
– капитальный ремонт дорог г. Оренбурга;
– школа на 975 мест в 18-м мкрн г. Оренбурга;
– детский сад на 220 мест в 17-м мкрн г. Оренбурга.
3. Государственное учреждение жилищного, коммунального и социального строительства Оренбургской области:
– школа на 625 мест в с. Беляевка Оренбургской области;
– пристрой хирургического корпуса к областной больнице № 3;
– реконструкция ПТУ под размещение морга;
– пристройка лабораторного корпуса к станции переливания крови по ул. Аксакова.
4. ООО «Уральская строительная компания»:
– жилая застройка по ул. Карагандинской;
– жилая застройка по ул. Мира.
5. ООО «Оренбургская ипотечная инвестиционно-строительная компания»:
– жилая застройка по ул. Расковой.
6. ООО «Управляющая производственно-строительная компания»:
– жилая застройка 20-го мкрн.
7. ГУП «Облжилкомхоз».
8. ООО «Экостройзаказчик».
– комплексная малоэтажная жилая застройка в с. Ивановка.
9. Бизнес-центр «Южные Ворота».

Золотая награда

«НИКО-БАНК» стал лучшим региональным банком

«НИКО-БАНК» назван лауреатом российской премии «Банковское дело - 2012» в номинации «Лучший региональный банк». Награду – памятный знак премии в категории «Золото» и диплом – председателю правления ОАО «НИКО-БАНК» Светлане Сивелькиной вручил президент Ассоциации региональных банков России Анатолий Аксаков.

Светлана Сивелькина с заслуженной наградой.

Торжественная церемония награждения победителей VIII ежегодной премии в области банковского бизнеса «Банковское дело» состоялась 30 мая в бальном зале конференц-центра Swissotel в Москве. Вместе с флагманами банковского бизнеса России в церемонии приняли участие ведущие экономисты и финансисты, представители органов государственной власти, журналисты из профильных СМИ.

Сегодня премия «Банковское дело» – одна из самых значимых наград в российской банковской сфере, поскольку служит не только признанию заслуг отдельных банков, но и привлекает внимание к актуальным проблемам становления российской экономики: росту доверия к российской банковской системе, повышению уровня социальной ответственности бизнеса, распространению передовых технологий. Премия, учрежденная журналом «Банковское дело» и финансовым клубом «КапиталистЪ» при поддержке Ассоциации региональных банков России, Российского союза промышленников и предпринимателей, профильных комитетов Государственной Думы и Совета Федерации РФ, присуждается региональным и федеральным банкам, чьи успехи и достижения имели высокое значение в развитии банковской системы и укреплении экономической стабильности России.

В этом году для участия в конкурсе были выбраны банки из 19 регионов страны. Широкий интерес к данной премии вызван тем, что ее организаторы смогли найти максимально объективный и непредвзятый подход к оценке лауреатов. Методика выявления победителей в различных номинациях основывается не только на всестороннем и тщательном анализе работы кредитных учреждений и деятелей банковского сектора лично, но и на рассмотрении их соответствия определенным критериям. «НИКО-БАНК» к номинированию на премию был рекомендован Правительством Оренбургской области. Жюри оценивало темпы развития, внедрение новых банковских продуктов и инновационных технологий, качество корпоративного управления, социальную ответственность банка и личные заслуги руководителей.

Высокая оценка банка закономерна. В 2011 году ОАО «НИКО-БАНК» развивалось темпами, значительно опережающими темпы роста российского банковского сектора в целом. Был сделан большой шаг вперед. По размеру активов и собственного капитала банк вошел в тройку лидеров среди региональных банков Оренбургской области. Собственные средства банка составили свыше 1 млрд рублей, активы за счет финансовых вливаний средств акционеров выросли до 7,2 млрд рублей. Эффективное управление, своевременное внедрение новых информационных технологий, умелое сочетание собственных традиций с передовыми достижениями банковского дела позволили продемонстрировать хорошие финансовые результаты. Чистая прибыль банка за 2011 год увеличилась по сравнению с 2010 годом на 60 процентов.

Все это способствовало тому, что ОАО «НИКО-БАНК» заметно улучшило свои позиции в рэнкингах. По итогам 2011 года банк по величине активов поднялся на 42 позиции, по размеру капитала – на 30 позиций, а по объему кредитного портфеля шагнул вверх на 47 пунктов.

Продолжая развитие и модернизацию, банк провел серьезную

работу по совершенствованию IT-технологий, продолжил реализацию важных стратегических проектов, в частности, по развитию розничного бизнеса и по электронизации банковских услуг.

Масштабы и высокий уровень банка в 2011 году были подтверждены несколькими престижными наградами. В октябре «НИКО-БАНК» назван лауреатом XI областного конкурса «Лидер экономики» в номинации «Лучший банк». А под занавес года был признан победителем национальной премии «НАМИКС» сразу в двух номинациях в области ипотечного кредитования.

Показатели деятельности ОАО «НИКО-БАНК» свидетельствуют об уверенном и динамичном развитии. В 2012 году банк намерен сохранить и упрочить позиции одного из крупнейших кредитно-финансовых учреждений Оренбуржья.

Надежность ОАО «НИКО-БАНК» незадолго до получения премии «Банковское дело» была подтверждена рейтинговым агентством «Эксперт РА», которое присвоило банку рейтинг кредитоспособности на уровне А «Высокий уровень кредитоспособности», прогноз по рейтингу «стабильный». Поддержку рейтингу ОАО «НИКО-БАНК» оказывают хорошая сбалансированность активов и пассивов по срокам на кратко- и среднесрочном горизонте, высокий уровень обеспеченности ссудного портфеля и невысокий уровень просроченной задолженности на балансе.

- Успехи 2011 года говорят о том, что у нас есть все необходимые предпосылки для дальнейшей стабильной деятельности на благо жителей области и экономики Оренбуржья, - отметила председатель правления ОАО «НИКО-БАНК» Светлана Сивелькина, выступив перед журналистами после церемонии награждения лауреатов премии «Банковское дело». - Пройдя серьезную проверку кризисными явлениями на прочность и жизнеустойчивость, «НИКО-БАНК» сохранил себя и, обогащенный новыми знаниями и методиками «выживания» в крайне непростых условиях, в настоящее время наращивает позитивные тенденции и активизирует свою деятельность. От лица правления банка я выражаю признательность всем сотрудникам за высокий уровень профессионализма и стремление побеждать, клиентам – за доверие и преданность банку, ответственное отношение к договорным обязательствам, акционерам – за крепкое плечо, которое служит опорой для наших нескромных замыслов. Уверена, что получение премии «Банковское дело», признание заслуг банка на столь высоком уровне укрепят нашу веру в то, что мы выбрали правильный курс развития и способны добиться еще больших успехов. *ФЭБ*

ОАО «НИКО-БАНК». Генеральная лицензия ЦБ РФ № 702 от 09.10.2003 г.

С учетом специфики бездорожья

Оренбургское ООО «Алмаз» успешно работает в сфере транспортных услуг, доставляя персонал и грузы на буровые установки и в отдаленные подразделения нефтегазовых компаний.

Востребованность такого рода услуг диктуется самим статусом Оренбургского региона, где осуществляют свою деятельность десятки добывающих и сервисных компаний нефтегазовой промышленности.

В сфере транспортных услуг характерны те же явления, что и для российского бизнеса вообще: крупные транспортные компании прилагают все усилия, для того чтобы занять как можно большую часть этого сервисного рынка. Но чаще всего они, что называется, предпочитают работать на асфальте.

– Я обратил на это внимание, когда в 2009 году уволился из армии и решил заняться бизнесом, – рассказывает директор ООО «Алмаз» Борис Посников. – Удаленные подразделения нефтегазовых компаний и буровые установки чаще всего располагаются в таких местах, куда дорог нет, либо они сезонные. Работа в условиях плохих дорог или бездорожья менее привлекательна для больших компаний в силу своей сложности, затратности, сезонности и других факторов, так или иначе влияющих на прибыльность. В этом сегменте рынка транспортных услуг малому предприятию работать проще, хотя и здесь достаточно жесткая конкуренция.

За полтора года работы предприятие сумело прочно встать на ноги, причем все это время обходилось своими силами, без сторонней финансовой поддержки, грантов и кредитов. В числе клиентов ООО «Алмаз» – компании «ОБК» и «ОБК-сервис», «ЭриэллНефтегазсервис», «Орен-ойл» и «Росгранстрой».

Сейчас на предприятии работает 15 человек. На сегодня в нашем автопарке - грузовики, пикапы, «Нивы-Шевроле». Но основные наши машины – это УАЗ 3909 - специальные грузопассажирские полноприводные автомобили с 3 боковыми одностворчатыми дверями и двустворчатой дверью задка. Главный плюс этих автомобилей - универсальность: здесь одновременно могут «сосуществовать» водитель, 6 пассажиров и 450 кг груза в изолированном отсеке. Эти машины-трудяги специально для такой работы созданы.

Автомобили ООО «Алмаз» проходят по 500–800 километров в день, обеспечивая транспортом объекты в Самарской, Саратовской, Ульяновской областях и в самых дальних уголках Оренбуржья.

– Главные принципы работы нашей компании – это безопасность и своевременность доставки, – подчеркивает Борис Посников. – И комфортность с учетом специфики бездорожья.

ООО «Алмаз», г. Оренбург, ул. Донгузская, 8, тел/факс 99-14-28.

ЦЕНЫ МЕСТНЫЕ, ЗВОНКИ ДАЛЬНИЕ

Выгодные междугородние звонки при подключении комплекса BUSINESS BOX

БЕЗЛИМИТНЫЙ ИНТЕРНЕТ + МНОГОКАНАЛЬНЫЙ ТЕЛЕФОН + Wi-Fi БОНУС*

Санкт-Петербург
36 коп./мин

Москва
47 коп./мин

Нижний Новгород
60 коп./мин

Екатеринбург
42 коп./мин

Новосибирск
57 коп./мин

Самара
53 коп./мин

Иркутск
43 коп./мин

Челябинск
50 коп./мин

ДОМ.ru БИЗНЕС

ЗАКАЗАТЬ BUSINESS BOX

8 800 333 9000

WWW.ERTELECOM.RU/B2B

ЭР-ТЕЛЕКОМ

Business Box – в переводе с английского «бизнес-коробка», в состав комплексного предложения Business Box входят: Безлимитный интернет, Многоканальный телефон, Wi-Fi бонус. Подключение происходит при наличии технической возможности на условиях тарифных планов, действующих в компании «ЭР-Телеком». С условиями подключения комплексного предложения Business Box вы можете ознакомиться на сайте www.ertelecom.ru/b2b.
Business Box включает услугу «Доступ в интернет» по тарифному плану «Комплекс 5000», услугу «Телефония от ЭР-Телеком» по тарифному плану «Безлимитный комплекс» на условиях маркетинговой акции «Комплексное предложение интернет и телефония». Цены на междугородние звонки указаны согласно условиям маркетинговой акции «Пакет Минут» для услуги связи «Телефония от «ЭР-Телеком». Подключение оплачивается дополнительно. Перед заключением договора ознакомьтесь с условиями акции на сайте www.ertelecom.ru/b2b.
* При подключении по акции «Комплексное подключение Интернет» по желанию абонента может быть установлен роутер DIR- 300 вместо роутера DIR- 100. Стоимость подключения с учетом скидки 1 р.

Валютный рынок ММВБ: выгодно, удобно, безопасно

Многие компании и индивидуальные предприниматели регулярно сталкиваются с необходимостью проводить валютообменные операции. Большинство использует для этого услуги банков или «обменников». С недавнего времени появилась новая возможность – конвертировать средства с мизерными издержками на валютном рынке ОАО «ММВБ-РТС».

Не секрет, что для банков, и тем более для обменных пунктов, продажа валюты – это прибыльный бизнес. Курс, по которому они обменивают доллары и евро превышает официальный курс ЦБ РФ в среднем на 2 %. Даже при установлении специальных условий на основе долгосрочных доверительных отношений между банком и клиентом, финансовое учреждение обеспечивает себе довольно высокую маржу на обменных операциях.

Принципиально новую схему работы с валютой одной из первых на рынке предложила своим клиентам ООО «Компания БКС». Она заключается в обеспечении прямого доступа физических лиц и организаций к валютной секции ОАО «ММВБ-РТС», где доллары или евро можно приобретать по курсу, на основе которого формируется официальный курс Центробанка РФ.

Объединенная российская биржа открыла широкий доступ к торгам на валютном рынке совсем недавно, в феврале 2012 года. Впервые в современной российской истории к биржевым валютным торгам были допущены не только аккредитованные банки, но и инвестиционные компании и их клиенты – физические и юридические лица. Теперь с помощью «БКС-Брокер»[1] можно покупать и продавать валюту на межбанковском биржевом рынке через специальную программу, открыв индивидуальный брокерский счет.

«Благодаря этому у клиентов компании «БКС» есть возможность совершать сделки непосредственно на бирже по котировкам биржевого валютного рынка и, таким образом, пользоваться ликвидностью валютного рынка ОАО «ММВБ-РТС». Все просто – вы открываете у нас брокерский счет, заводите на него деньги, покупаете валюту, после чего мы переводим эти средства на ваш банковский счет[2]», - объясняет директор дополнительного офиса «Оренбургский» ООО «Компания БКС» Руслан Хисматуллин.

Минимальную сумму сделки на валютном рынке ОАО «ММВБ-РТС» составляет $1 тысяча (или ее эквивалент в иной валюте). Регистрация, открытие счета и установка программного обеспечения[3] для клиентов «БКС-Брокер» бесплатны. Средняя брокерская комиссия составляет 0,075 % от оборота[4]. Еще 0,0015% от суммы сделки в качестве комиссии берет биржа.

В результате клиент «БКС-Брокер», совершая сделки с валютой на ОАО «ММВБ-РТС», платит в качестве комиссионных лишь небольшую часть процента от оборота, что на данный момент является одним из самых привлекательных предложений на рынке. **«Преимущества от сотрудничества с «БКС-Брокер» могут быть наиболее ощутимыми для тех, кто совершает сделки на валютном рынке ОАО «ММВБ-РТС» регулярно и с большими объемами средств – экономия в таком случае может составлять десятки или даже сотни тысяч долларов в год»**, - говорит Руслан Хисматуллин.

К примеру, вы ежемесячно погашаете кредит, взятый в долларах США, но имеете поток рублевой выручки. Величина ежемесячных платежей составляет 175 000 долларов США. При приобретении валюты через какой-либо банк в среднем ваша переплата составляет 1,5-2 % от текущей цены доллара США на валютном рынке ММВБ-РТС или курса, установленного ЦБ РФ. При приобретении валюты на рынке и использовании тарифа «БКС-Конверсионный»[5] ваши издержки составят: 0,0085 % от оборота за заключение сделки на покупку 175 000 долларов США плюс 0,06 %[2] от суммы вывода иностранной валюты.

[1] ООО «Компания БКС»

[2] В соответствии с тарифами на услуги ОАО «БКС Банк» по расчетно-кассовому обслуживанию. ОАО «БКС Банк», Лицензия ЦБ РФ №101 от 27.03.2012 г.

[3] ПО система QUIK MP “Брокер”, правообладатель - ЗАО “Арка Технолоджиз”.

[4] Средневзвешенный показатель тарифной сетки «БКС – Валютный старт». Для сумм в размере менее 3 млн рублей комиссия составляет 0,25 %, от 3 млн до 5 млн рублей – 0,07%, от 5 млн до 10 млн рублей – 0,055 %, от 10 млн до 15 млн рублей – 0, 035 %, от 15 млн до 30 млн рублей – 0,025 %, свыше 30 млн рублей – 0, 015 % (НДС не включен).

[5] Тариф «БКС – Конверсионный». При обороте менее 5 млн рублей комиссия брокера составляет 0,25 %, от 5 млн до 200 млн – 0,0085 %, от 200 млн до 1 млрд – 0,005 %, свыше 1 млрд – 0,0025 % (НДС не включен).

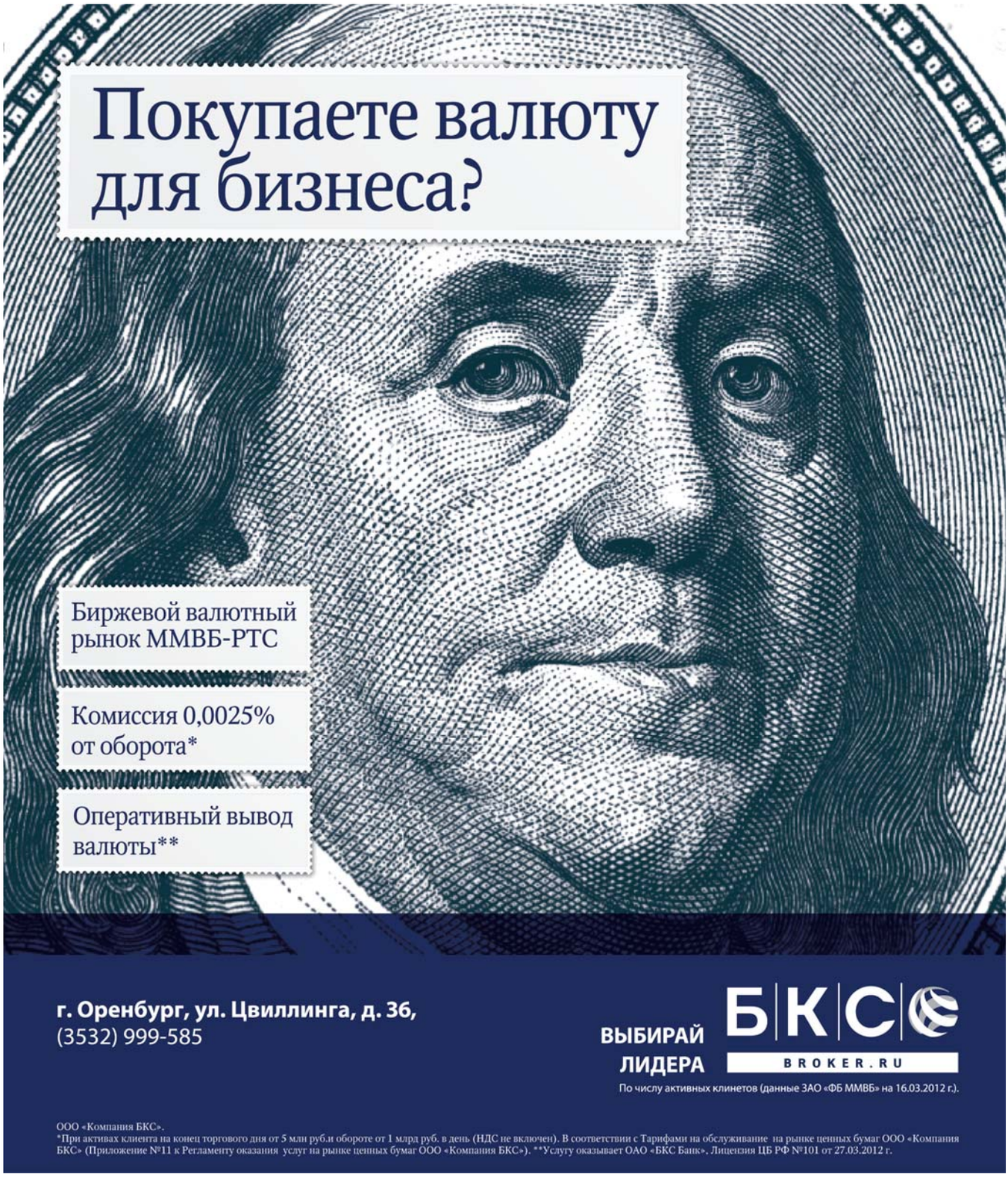
БКС
BROKER.RU
ВЫБИРАЙ ЛИДЕРА
По числу активных клиентов (данные ЗАО «ФБ ММВБ» на 16.03.2012 г.).

Итого: 0,07% от 175 000 долларов США при самостоятельной покупке долларов на валютном рынке через «БКС-Брокер». Если пересчитать эти расходы на год, то в случае конвертации валюты через банки расходы вашего бизнеса составят 42 000 долларов США, а при самостоятельной покупке валюты на биржевом валютном рынке лишь 1470 долларов США. Выгода очевидна.

С точки зрения безопасности покупка валюты на ОАО «ММВБ-РТС» – один из самых надежных вариантов. Все сделки, проведенные в рамках валютной секции ОАО «ММВБ-РТС», обязательно регистрируются на бирже, а торговый процесс детально регулируется правилами биржи, которые, в свою очередь, согласуются с ЦБ РФ.

Финансовые советники БКС в вашем регионе с удовольствием проконсультируют вас: как использовать новые возможности биржевого валютного рынка для конверсионных, экспортно-импортных операций, хеджирования и других целей. Обращайтесь в офис Финансовой группы БКС в г. Оренбурге по адресу: **ул. Цвиллинга, 36. Получить более подробную информацию можно также по телефону (3532) 999-585.**

Реклама.
Виктория Зимова.



Соленка по-оренбургски

Соль-илецкие озера, которые в конце прошлого года вместе с прилегающей местностью были признаны курортом местного значения, продолжают привлекать внимание журналистов, блогеров и политиков. И если большинство интересующихся обращает внимание на общественную значимость проблемы, то нашу редакцию заинтересовали прежде всего экономические аспекты этой темы.

Соленые озера Развал и Тузлучное – пожалуй, единственная туристско-оздоровительная достопримечательность Оренбуржья, которая работает на полную мощность и пользуется неизменным успехом и у жителей региона, и у гостей области. Как ни странно, признание соленых озер курортом местного значения (КМЗ) в декабре 2011 года не заслужило в прессе сколько-нибудь заметного обсуждения, хотя платная основа пользования этой местностью была прописана тогда же. Зато постановление правительства области об утверждении предельных размеров платы за использование инфраструктуры и территории КМЗ отозвалось волной публикаций и сюжетов: как же так, Соленка опять стала платной!

Сразу подчеркнем, что мы не сторонники анархического использования природных ресурсов. Слишком много примеров, когда природные объекты, принадлежащие всем и никому, страдали от бесхозяйственности. Не будем далеко ходить, те же соленые озера представляли собой довольно печальное зрелище до 2003 года, потому что ими из сезона в сезон занимались разные хозяйствующие субъекты. Но мы понимаем и общественную значимость этого курорта, его принципиальное значение с точки зрения привлечения туристов. А значит, и экономическая составляющая должна, на наш взгляд, учитывать эти аспекты.

К бесплатности и обратно

Территория соль-илецких озер была предоставлена в аренду ООО «Соль-Илецк курорт» в 2005 году после проведенных муниципальным образованием торгов в форме конкурса. Земельные участки были предоставлены в долгосрочную аренду – на 30 лет. А законность платного использования территории соль-илецких озер впервые подверглась сомнению в июне 2010 года. Соль-илецкий районный прокурор подал в суд иск об обеспечении бесплатного и беспрепятственного доступа к озерам. Иск был удовлетворен районным судом. Ответчик – ООО «Соль-Илецк курорт» обжаловал это решение, но областной суд оставил решение районного суда в силе.

Судебные инстанции, вынося решения об обеспечении бесплатности входа на соль-илецкие озера, основывались на положениях Водного кодекса РФ, гласящие, что водные объекты общего пользования (а таковыми являются все объекты, которые не отнесены к природным лечебным ресурсам и лечебно-оздоровительным местностям) должны быть бесплатными и общедоступными. Кстати, это решение до сих пор не отменено и является действующим.

Июль – август 2010 года с неконтролируемым притоком отдыхающих помнят и соль-илечане, и жители других территорий Оренбуржья, которые посещали озера в этот период. Жаль, никто не додумался снять видео тех дней, способное отрезвить даже самого ярого приверженца бесплатной общедоступности. Или записать комментарии работников муниципалитета о влиянии нерегулируемого наплыва гостей на дорожно-коммунальную инфраструктуру города и санитарное состояние озер.

Но процесс, совпавший по времени со сменой областного руководства и посткризисными явлениями в экономике, продолжался. С учетом уникальности лечебно-оздоровительных факторов соленых озер их территорию признали лечебно-оздоровительной местностью.

– Закон о природных ресурсах, курор-

Блогеры активно нападали…,

тах и лечебно-оздоровительных местностях (ЛОМ) принят в 1995 году, а право в этот период вообще отличалось достаточной двойственностью толкования, – поясняет **Вера Баширова, заместитель министра экономического развития, промышленной политики и торговли Оренбургской области**. – Закон предполагает несколько видов особо охраняемых природных территорий, среди которых есть такие понятия, как лечебно-оздоровительная местность, то есть местность, обладающая определенными природными факторами, и курорт – лечебно-оздоровительная местность, обладающая необходимой инфраструктурой. Первый этап, лечебно-оздоровительная местность, необходимо было пройти, чтобы признать, что эта местность обладает природными богатствами, которых больше нет ни у кого: это и лечебные грязи, и, как выяснилось, минеральная вода, и уникальные сырьевые и климатические факторы.

В апреле 2011 года постановлением правительства области было утверждено положение «О порядке функционирования и обеспечения охраны лечебно-оздоровительной местности «Соль-илецкие озера», которое устанавливало возможность взимания платы за вход.

– Это стало предметом следующего судебного разбирательства по иску Прокуратуры Оренбургской области, – говорит **Вера Баширова**. – Правительство установило возможность платы, полагая, что, поскольку она не запрещена законом, она разрешена. А прокуратура ссылалась на то, что в статье 5 закона «О лечебно-оздоровительных местностях и курортах» субъектам РФ предоставлено право взимания платы лишь в отношении курортов, а в отношении лечебно-оздоровительной местности установление такой платы является неправомерным. Вот именно этот и только этот момент явился основанием отмены данного пункта постановления сначала в областном суде, а затем в Верховном суде РФ.

Ну а так как статус лечебно-оздоровительной местности, полученный озерами, не вызывал сомнений, оставалось сделать следующий шаг. По закону для того, чтобы лечебно-оздоровительная местность была признана курортом, в ней должна наличествовать необходимая инфраструктура.

– Инфраструктура за эти годы была создана в том объеме, который необходим для признания территории соленых озер курортом, – поясняет **Вера Баширова**. – Это и областная больница восстановительного лечения, которая лечит, в том числе и бесплатно (*правда, есть одно уточнение – хоть больница и включена в список инфраструктуры курорта – ведь надо, чтобы она была, к озерам и пользованию ими не имеет никакого отношения. Мало того, пациенты больницы ходят на озера на общих основаниях.* – Прим. ред.). Это и предприятия общественного питания различных категорий, которые созданы благодаря ООО «Соль-Илецк курорт» частными предпринимателями и предприятиями малого бизнеса, работающими на территории озер. И прочая инфраструктура, в том числе услуги по уборке, охране, вывозу мусора. То есть на сегодняшний день мы можем сказать, что территория соль-илецких озер реально является курортом. И мы создали новый юридический факт – признали территорию соль-илецких озер курортом местного значения.

Видимо, вопрос бесплатности соленых озер был снят раз и навсегда. Нам остается лишь добавить, что инфраструктура на Соленке, конечно, есть, но ее уровень весьма далек от ожидаемого. Хотя и был достаточен для придания территории статуса курорта местного значения.

И другие вопросы

Платный вход - не единственный вопрос, подпитывающий общественный интерес к теме соль-илецких озер. Прежде всего, теплое отношение Минэкономразвития к единственному арендатору Соленки со стороны воспринимается как некая не совсем правильная или даже совсем неправильная связь власти и бизнеса. Например, нас интересовало, не требуется ли при смене статуса земельных участков проведения новых конкурсов на право аренды территории, прилегающей к озерам. Такие конкурсы могли бы привлечь в Соль-Илецк других инвесторов и положить начало здоровой конкуренции и конец монопольной аренде.

– Земельные участки вокруг соленых озер были переданы ООО «Соль-Илецк курорт» на основании результатов проведения муниципальных торгов в форме конкурса, проведенных администрацией Соль-Илецкого района в 2005 году, – пояснила нам **замминистра Вера Баширова**. – Договоры аренды были заключены сроком на 30 лет. И изменение статуса предоставленной в аренду территории никак не влияет на права землепользователей и не может повлечь за собой изменения либо расторжения действующих договоров аренды.

По словам Веры Башировой, привлечение других инвесторов на конкурсной основе станет возможным после утверждения проекта округа горно-санитарной охраны и расширения площади КМЗ «Соленые озера», а сам факт признания данной территории курортом – это стимул для инвесторов, желающих вложить свои деньги как в саму территорию курорта, так и в прилегающую территорию.

Но всем понятно, что в любом случае единственный арендатор озер находится в привилегированном положении. Пока неукоснительно соблюдает условия договора аренды.

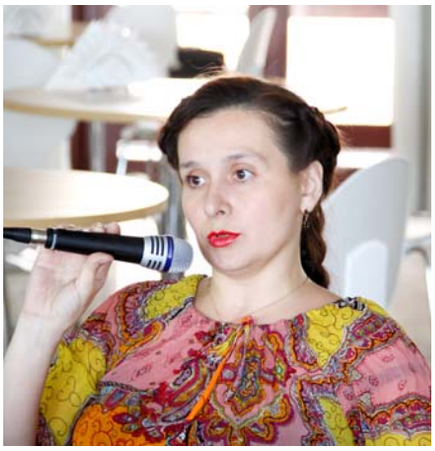
– Когда мы начали вкладывать деньги в обустройство территории озер, мы, естественно, озаботились решением главного юридического вопроса – вопроса аренды, – рассказал **директор ООО**

КОММЕНТАРИЙ ПРОКУРАТУРЫ

Игорь Ткачев, прокурор Оренбургской области:

– С постановлением Правительства Оренбургской области, которым утверждены предельные размеры платы за использование инфраструктуры и территории курорта местного значения «Соленые озера», мы работали на этапе проекта. Какого-либо несоответствия действующему законодательству в проекте постановления выявлено не было. Но уже сейчас Прокуратурой Оренбургской области проводится проверка соответствия имеющейся инфраструктуры новому статусу территории. В ходе проверки мы установим, отвечают ли созданные ООО «Соль-Илецк Курорт» условия отдыха и лечения, тем требованиям, которые предъявляются законодателем к курортам местного значения.

… Абдуршин и Баширова защищались.



«Соль-Илецк курорт» Ирек Абдуршин. – Процедура торгов прошла в соответствии с законом, торги были открытыми, мы их выиграли и теперь, когда закончились все судебные и юридические процессы, можем спокойно заниматься дальнейшим развитием территории.

Договоры аренды, заключенные в 2005 году, были приведены в соответствие с законодательством путем заключения дополнительных соглашений между муниципалитетом и арендатором.

Кстати, с учетом нового статуса земель на арендаторов возложили дополнительные обязанности, начиная с установления границ КМЗ.

Общая площадь территории курорта составляет 532 146 квадратных метров. Согласно требованиям закона «О природных лечебных ресурсах, лечебно-оздоровительных местностях и курортах» здесь должен быть организован округ горно-санитарной охраны, то есть территории с особым режимом хозяйствования, проживания и природопользования, обеспечивающим сохранение природных ресурсов курорта и защиту от их преждевременного истощения.

Сейчас идет разработка проекта границ округа горно-санитарной охраны курорта местного значения «Соленые озера». Осуществляет работу ЗАО «Курортпроект» согласно договору, заключенному с арендатором. По данным Минэкономразвития, окончание работ намечено на октябрь этого года.

Кроме того, ООО «Соль-Илецк-курорт» теперь обязано соблюдать требования законодательства об использовании лечебно-оздоровительной местности и следить, чтобы на территории КМЗ их соблюдали все физические и юридические лица. Арендатор обязан убрать за границы арендуемого земельного участка все объекты, здания и сооружения, оказывающие вредное влияние на окружающую природную среду и здоровье человека и нарушающие режим охраны и правила пользования территорией курорта.

Арендатору положено участвовать в благоустройстве территории, создании малых архитектурных форм, строительстве инженерных сетей, дорожном строительстве, развитии гидроминеральной базы и других общетерриториальных мероприятиях. Бороться с шумом, запыленностью и загазованностью воздушного пространства, регулировать работу транспорта, зрелищных и торговых предприятий в границах арендуемого земельного участка. Осуществлять контроль за пребыванием посетителей и принимать меры для устранения нарушений порядка входа и въезда на территорию лечебно-оздоровительной местности, общественного порядка и условий отдыха посетителей. Не допускать уничтожения и повреждения природных объектов, памятников истории и культуры, зданий и сооружений, малых архитектурных форм, плакатов, аншлагов, указателей, дорог и троп. Все эти требования включены в договоры аренды.

Кроме этого арендатор должен выполнять в отношении содержания и развития курорта требования федеральных законов «О природных лечебных ресурсах, лечебно-оздоровительных местностях и курортах», «Об особо охраняемых природных территориях» и постановление Правительства Оренбургской области «О курорте местного значения «Соленые озера».

По комплексно-инвестиционному плану развития в Соль-Илецке до 2016 года планируется построить спелеокурорт, аналогов которому в России нет. Под этот проект стоимостью 2 млрд рублей сейчас формируются земельные участки общей площадью 20 гектаров.

Кормилица моногорода

Ни для кого не секрет, что соленые озера для Соль-Илецка – «это наше все». В городе, где живут чуть больше 53 тысяч человек, из которых 34 тысячи мужчин и женщин трудоспособного возраста, лишь одно крупное предприятие – соляной рудник ООО «Руссоль» (1200 работников на три месторождения в Соль-Илецке, поселке Нижний Баскунчак и Усолье-Сибирском). Соленка – это источник дохода для большинства горожан.

В 2010 году Соль-Илецк посетили 796 тысяч отдыхающих, в 2011 году – 980 тысяч человек. Туристской инфраструктуры в Соль-Илецком районе считайте, что нет. Три гостиницы общей вместимостью 100 человек, из них одна муниципальная, две частные. Причем муниципальная относится к 3-й категории, введена в эксплуатацию в 1969 году и изношена на 50 %. Где жил прошлогодний миллион гостей? Кто его кормил-поил и развлекал? Думаем, отвечать не надо. По словам горожан, открытия сезона на Соленке жители Соль-Илецка ждут, как праздника. И львиная доля частников, так или иначе занятых в обслуживании и обустройстве гостей города, – теневики. Нигде не зарегистрированы, налогов не платят, работают исключительно на себя.

– Мы не ставим себе целью силком выводить из тени эту категорию жителей, – признался **глава администрации Соль-Илецкого района Валентин Немич**. – Наша задача - создать такие условия, чтобы горожанам стало выгодно работать в открытую. Что касается курорта, то это ключевое звено в процессе развития нашего района вообще и Соль-Илецка в частности.

В 2010 году Соль-Илецк был признан монотерриторией с градообразующим предприятием «Руссоль». Соленка как объект, привлекающий в город туристов, открыла перед муниципалитетом новое направление развития района – курортно-рекреационное. По комплексно-инвестиционному плану развития в Соль-Илецке до 2016 года планируется построить спелеокурорт, аналогов которому в России нет. Под этот проект стоимостью 2 млрд рублей сейчас формируются земельные участки общей площадью 20 гектаров. Продолжается развитие областной больницы восстановительного лечения. С прошлого года осваивается сельский туризм, и разработаны четыре маршрута по территории этого исконно казачьего района.

Вместе с тем остаются нерешенными проблемы, касающиеся и соль-илечан, и гостей города и района. Во-первых, состояние дорог, нагрузка на которые с мая по сентябрь возрастает в сотни раз. Во-вторых, слабая инженерная инфраструктура, требующая строительства новых и модернизации уже существующих объектов «коммуналки». В-третьих, нехватка гостиничных площадей. И, наконец, в-четвертых, ограниченность сервисов на самом курорте, для которого явно недостаточно «одного лежака на шестерых, восьми кафе, пяти туалетов и будущего парка аттракционов».

СПРАВКА

Правительством Оренбургской области утвержден комплексный инвестиционный план модернизации города Соль-Илецка Оренбургской области до 2015 года. Общий объем финансирования плана составляет 3,095 млрд рублей, в том числе из средств федерального бюджета – 1,052 млрд рублей, из средств областного бюджета – 0,227 млрд рублей, из средств муниципального бюджета – 0,012 млрд рублей. Из внебюджетных источников – 1,751 млрд рублей, в том числе из средств Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства – 0,052 млрд рублей.

БАНК
Форштадт

ВРЕМЯ ОТДЫХАТЬ!

Бюджетникам под 13,3%

Зарплатным клиентам под 14,8%

Период проведения – с 11 мая по 31 августа 2012 г. (включительно)
Срок кредитования – до 36 мес.
Сумма кредита – до 150 000 рублей (включительно)

Бесплатный многоканальный телефон
8-800-100-2208

www.forshtadt.ru
Во всех офисах банка

г. Оренбург, ул. Чкалова, 35/1. Тел.: (3532) 98-04-10, 98-04-88
АКБ «Форштадт» (ЗАО) Генеральная лицензия ЦБ РФ № 2208

20 ЛЕТ С ВАМИ!

ЛЕКСУС-ОРЕНБУРГ

ЗАГОРОДНОЕ ШОССЕ 13/1

(3532) 400-400 | WWW.LEXUSORENBURG.RU

ООО «Тойота Мотор»
Служба клиентской поддержки
8 800 200-38-83
www.lexus.ru

Новый вид страхования построен на том же принципе, что и ОСАГО. То есть собственники опасного объекта страхуют свою ответственность перед потенциальными пострадавшими, в том числе работниками их предприятий, которые в случае аварии на производстве будут обращаться за компенсацией уже не к собственникам, которые, как показывает практика, очень неохотно выплачивают деньги, а к посреднику – страховой компании. Сам собственник на восстановление производства денег по этой страховке не получит.

Обязательное страхование опасных объектов введено в России с 1 января 2012 года, однако штрафы за отсутствие страховки начали действовать только с 1 апреля. Страховщики за первый квартал заключили более 130 тысяч договоров обязательного страхования гражданской ответственности владельцев опасных объектов, общая страховая премия по которым превысила 5,6 миллиарда рублей. По оценкам страховщиков, по итогам первого квартала было застраховано почти 35 % от общего количества ОПО, подлежащих страхованию в 2012 году. Средняя сумма страховой премии составляет 44,995 тысячи рублей.

Опасный? Стоять! Застрахован? Проходи!

Обязательное страхование владельцев опасных объектов (ОПО) стартовало успешно, несмотря на ряд сложных моментов, однако утверждать, что закон об ОПО заработал в полную силу, пока преждевременно, считают опрошенные журналом «ФЭБ» представители страховых компаний.

История вопроса

Опасные объекты в нашей стране страхуются еще с 1997 года, момента вступления в силу двух нормативных актов - Закона о промышленной безопасности опасных производственных объектов (ОПО) № 116-ФЗ (далее 116-ФЗ) и Закона о безопасности гидротехнических сооружений (ГТС) № 117-ФЗ (далее 117-ФЗ).

По словам **Алексея Кадникова, заместителя директора Оренбургского филиала Страховой группы «УРАЛСИБ»**, «наибольшее количество вопросов в Законе № 116-ФЗ вызывали недостаточно проработанные требования к страховым суммам. Напомним, что был установлен минимальный размер суммы страхования ответственности за причинение вреда жизни, здоровью или имуществу третьих лиц и окружающей среде в случае аварии на опасном производственном объекте в размере 100 тысяч рублей, которых однозначно не может быть достаточно для покрытия возможных рисков».

Как отмечают эксперты, новый закон отличается социальной направленностью: в центре его внимания – человеческая жизнь. Если раньше пострадавший в результате аварии на опасных производственных объектах мог рассчитывать на сравнительно небольшую компенсацию, которая рассчитывалась исходя из его заработка, то теперь размер страховых выплат существенно вырос.

Также в новом законе появились фиксированные суммы выплат. Если раньше страховые суммы были от 100 тысяч до 7 млн рублей, то сейчас минимальная сумма выплаты равна 10 млн рублей, а максимальная — 6,5 млрд.

Еще одно отличие закона в том, что к числу опасных объектов теперь добавились и автозаправочные станции, а также гидротехнические сооружения, которые раньше регулировались отдельным законом.

Вот как оценивает рынок **начальник отдела андеррайтинга по страхованию ответственности ЗАО «МАКС» Оксана Зенка**: «Около 80 % всех производственных объектов построены очень давно, причем большинство даже не 30, а 50 лет назад. Конечно, по большей части все они находятся в аварийном состоянии. Однако, несмотря на большой риск аварий и, соответственно, страховых выплат, мы редко отказываем страхователям — это публичный договор, и мы должны работать со всеми, кто к

нам обратится».

После сдачи такого объекта в эксплуатацию его владелец должен добровольно предоставить соответствующие данные в контролирующие органы. Затем назначается экспертиза для оценки степени опасности объекта, и в зависимости от ее результатов и типа объекта применяются те или иные страховые тарифы.

Есть за что бороться?

Эксперты оценивают потенциальный объем рынка обязательного страхования ответственности владельцев опасных производственных объектов (далее – ОПО) в размере от 21 млрд до 35 млрд руб. ежегодно собираемой страховой премии, при этом совокупная страховая сумма, по оценкам представителей Национального союза страховщиков ответственности (далее НССО), превысит 10 трлн руб.

Как производственник обычно рассуждает при покупке крана, грузоподъёмного механизма, эскалатора, канатной дороги или другого оборудования? «Стоимость спецтехники и без того удовольствие недешевое. Платить дополнительные деньги за страховку уж очень не хочется, учитывая, что производитель дал полную гарантию. Да и на моих объектах никогда ничего не случалось. Бог миловал!»

«Активно занимались страхованием в основном крупные предприятия, которые вовремя оформили страховые полисы (до 1 апреля). Средние и мелкие предприятия пока не спешат с оформлением страховок, поскольку штрафные санкции органы исполнительной власти (Ростехнадзор и МЧС) могут наложить только в ходе плановых проверок», - констатирует **заместитель генерального директора СК «Согласие» Елена Бочарова**. Эксперты полагают, что бум на заключение договоров наступит тогда, когда владельцев в массовом порядке начнут штрафовать и приостанавливать работу их предприятий.

Если штрафы за нежелание владельца ОПО страховать понятны, то ответственность страховщиков более размыта. **Начальник отдела андеррайтинга по страхованию ответственности ЗАО «МАКС» Оксана Зенка** считает, что и здесь не будет проблем. «Если будет обоснованная претензия по выплате, то страховщик обязан будет ее произвести. Не выполнить указание или предписание НССО (Национальный союз страховщиков ответственности) он не сможет, поскольку все страховщики обязаны размещать на безотзывном депозите от 20 до 100 млн рублей.

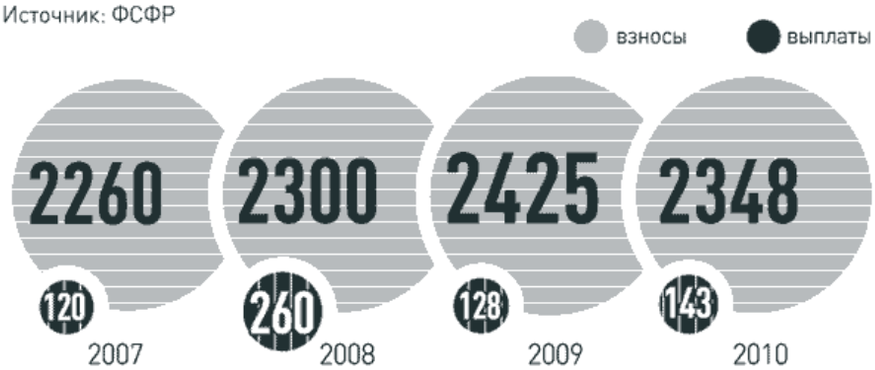
Кроме того, решение о необходимости страховых выплат в некоторых случаях будет приниматься не компанией, а органами государственной власти. Так, факт нарушения условий жизнедеятельности будет устанавливаться комиссией, состоящей из представителей местных органов самоуправления и администрации».

Впрочем, как признают страховщики, хоть закон об обязательном страховании ответственности владельцев опасных объектов и понятен, но его реализация пока вызывает вопросы. Непонятно, например, что делать, если у собственника элементарно нет документации на опасный объект. Сами объекты есть, они эксплуатируются, но после того как предприятие несколько раз поменяло владельцев, документация оказалась утеряна. Причем в такой ситуации оказываются не только мелкие, но и крупные предприятия.

Основные проблемы страховщики связывали с неотработанной практикой обязательного страхования ОПО, отсутствием утвержденных методических материалов, дефицитом специалистов, большим объемом сопроводительных документов для оформления договоров страхования, техническими сбоями при вводе договоров в информационную систему НССО (АИС ОС ОПО), сложностью отнесения объектов к определенным тарифным категориям, а также перерегистрацией некоторыми предприятиями своих ОПО с целью сокращения расходов на страховку. Некоторые предприятия указывают в заявлении страховую сумму (хотя по закону её должен устанавливать страховщик), причем в меньшем размере, чем необходимо по закону, и получают полис на эту сумму у недобросовестного страховщика. Но в настоящее время большая часть проблем решена: разработаны и введены в действие необходимые нормативные документы, многие страховые компании организовали обучение своих сотрудников, введена в промышленную эксплуатацию АИС ОС ОПО,

ДИНАМИКА ВЗНОСОВ И ВЫПЛАТ ПО СТРАХОВАНИЮ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ОПО, МЛН РУБ.

Источник: ФСФР



которая позволит осуществлять контроль за правильностью определения страховых сумм, тарифов, понижающих коэффициентов и других условий страхования.

Как всегда, государство решило провести обкатку закона на бизнесе: опасные объекты, которые являются государственным или муниципальным имуществом и финансируются за счет бюджета, попадут под действия закона только с 1 января 2013 года.

Кстати, в следующем году страховать ответственность придется и владельцам лифтов в многоквартирных домах. Владельцы подъемников и эскалаторов в коммерческих зданиях обязаны страховаться уже сейчас, а для ЖКХ государство установило годовую отсрочку до 1 января 2013 года. Поскольку лифты находятся в коллективной собственности, ответственность за наличие страхового полиса будет нести управляющая компания, которая осуществляет оперативное управление имуществом. Стоимость полиса на один лифт установлена законом в размере 6 тысяч рублей.

Что почем?

Страхованию подлежат опасные производственные объекты, на которых получаются, используются, перерабатываются, образуются, хранятся, транспортируются, уничтожаются опасные вещества; используется оборудование, работающее под давлением более 0,07 мегапаскаля или при температуре нагрева воды более 115°С; используются стационарно установленные грузоподъемные механизмы, эскалаторы; получаются расплавы черных и цветных металлов и сплавы на основе этих расплавов; ведутся горные работы, работы по обогащению полезных ископаемых и работы в подземных условиях, а также гидротехнические сооружения.

К базовым ставкам могут применяться понижающие коэффициенты при условии соблюдения мер безопасности на ОПО, в том числе в период с 1 января 2012 г. до 31 декабря 2013 г. в размере от 0,9 до 1, в период с 1 января 2014 г. до 31 декабря 2015 г. — от 0,7 до 1, с 1 января 2016 г. — от 0,6 до 1. Также предусмотрен коэффициент бонус-малус за наличие или отсутствие страховых случаев, который до 31.12.16 г. включительно применяться не будет.

На величину тарифа, как правило, влияют следующие факторы: есть ли ограждение на объекте; система охраны; какие приняты меры к пожарной безопасности; организация труда и прочее.

В страховом сообществе сейчас много говорится о том, что тарифы могут вскоре поменяться. Минфину и Минэкономразвития якобы поручено рассмотреть возможность изменения тарифов ОПО, чему предшествовала виза Владимира Путина на письме Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) о необходимости снижения избыточной нагрузки на бизнес.

Изменение тарифов, конечно, не исключено, но это произойдет не в этом году. Утвержденные тарифы соответствуют мировой практике. Для снижения должны быть хоть какие-то конкретные аргументы, хотя бы статистика за 1-2 года по объему сборов и выплат, а пока закон не проработал и нескольких месяцев. В-третьих, платежи по этому виду страхования полностью относятся на себестоимость.

Страховые суммы для декларируемых объектов

Количество потерпевших, человек	Страховая сумма, рублей
Более 3 000	6 500 000 000
1 500 – 3 000	1 000 000 000
300 – 1500	500 000 000
150 – 300	100 000 000
75 – 150	50 000 000
10 – 75	25 000 000
Иное	10 000 000

Страховые суммы для недекларируемых объектов

Отраслевая принадлежность	Страховая сумма, рублей
ОПО химической, нефтехимической и нефтеперерабатывающей промышленности	50 000 000
Сети газопотребления и газоснабжения, в т.ч. межпоселковые	25 000 000
Иные	10 000 000

Все ли допущены к источнику?

При выборе страховой компании есть и формальные, и имиджевые критерии. В первом случае это, например, наличие лицензии на данный вид страхования, членство в НССО. А еще страхователи оценивают и величину уставного капитала страховой организации, её платёжеспособность, опыт работы в страховании гражданской ответственности владельцев опасных объектов, отзывы коллег и т. д. В общем, критериев достаточно много.

И если у страхователя есть возможность выбора, то страховщик, ввиду того что договор обязательного страхования является публичным договором, отказать в его заключении не имеет права.

«Требования, которые предъявляются к страховым компаниям для вступления в НССО, достаточно жесткие, - рассказывает **Алексей Кадников, заместитель директора Оренбургского филиала Страховой группы «УРАЛСИБ»**. - Наличие не менее чем двухлетнего опыта ведения страховых операций по страхованию гражданской ответственности предприятий - владельцев ОПО, наличие опыта выплат в данном сегменте

Страховые выплаты

Размер выплаты одному пострадавшему	Что возмещается
2 000 000 рублей	Вред лицам, понесшим ущерб в результате смерти каждого потерпевшего (кормильца)
не более 25 000 рублей	Расходы на погребение каждого потерпевшего
не более 2 000 000 рублей	Вред, причиненный здоровью каждого потерпевшего
не более 200 000 рублей	Вред, причиненный в связи с нарушением условий жизнедеятельности каждого потерпевшего
не более 360 000 рублей	Вред, причиненный имуществу каждого потерпевшего – физического лица
не более 500 000 рублей	Вред, причиненный имуществу каждого потерпевшего – юридического лица

БАНК ПУШКИНО

ВКЛАД «Твой выбор»

Растут, как бамбук. Постоянно.

до 11 % годовых*

www.pushkino.ru **8 800 100 40 10**

* Ежемесячная капитализация %, возможность снятия %.
Вклад пополняемый, взнос от 1 000 рублей.
Сумма, срок, % ставки годовых:
- от 1 000 руб. до 250 000 руб. на 1 год - 10,55 %; на 1,5 года - 10,60 %
- от 250 001 руб. на 1 год - 10,75 %; на 1,5 года - 11,0 %.

ОАО «АБ «ПУШКИНО». Лицензия ЦБ РФ № 391 от 17.06.1997 г. бессрочно.

страхования, а также внесение обязательных взносов (вступительного и членского), которые в сумме составляют 12 миллионов рублей». Члены НССО формируют перестраховочный пул для перестрахования рисков по ОПО и несут солидарную ответственность, гарантируя страхователям отсутствие проблем с выплатами в случаях аварий на опасных производственных объектах.

Эксперты полагают, что наиболее острая конкурентная борьба страховщиков за клиентов развернется в сегментах предприятий со страховой суммой до 100 млн руб. Указанные объекты не подлежат обязательному перестрахованию в пуле НССО, соответственно существует риск завуалированного демпинга (страховщики будут либо пытаться незаконно уменьшать стоимость страхования для клиента за счет части своей нагрузки, либо нагнетать величину комиссионных вознаграждений посредникам), что будет способствовать снижению качества страховой защиты и ухудшению финансовой устойчивости страховщиков.

Есть определенная проблема и с организацией перестрахования для особо крупных рисков, относящихся к максимальной категории (страховая сумма 6,5 млрд руб.), — они будут нуждаться во внешнем перестраховании на уровне международного перестраховочного рынка, технические и организационные условия которого в настоящее время не определены.

2/3 – кандидаты в штрафники

По мнению **Алексея Кадникова**, «в среднесрочной перспективе страхование ОПО станет импульсом для развития страхования в промышленности, как это было с ОСАГО в розничном сегменте. При повышении страховой культуры менеджеров промышленных, энергетических и инфраструктурных объектов, страхование может занять место одного из ключевых элементов риск-менеджмента на предприятиях — сначала на обязательной основе, а потом и на добровольной. Введение страхования ОПО окажет позитивное влияние и на качество работы самих страховщиков - будет способствовать модернизации инфраструктуры российских страховых компаний и росту их капитализации».

«Конечно, на первых этапах будет много вопросов и дискуссий, - рассказывает ру**ководитель инспекции страхового надзора по Приволжскому федеральному округу Виктор Лисин**. - Однако система уже работает. Пошли первые страховые выплаты. В любом случае жёсткий контроль ситуации как со стороны органа страхового надзора, так и Национального союза страховщиков ответственности (НССО) неизбежен».

Как считает **Алексей Кадников**, важно, чтобы в процессе реализации закона об обязательном страховании ОПО грамотным образом регулировался рынок. Чтобы в профессиональном сообществе страховщиков главенствовало единство при заполнении форм предоставления исходных сведений, определении уровня безопасности каждого из опасных объектов, размера страховых сумм и т. д.

«Оценивать работу пока рано, - продолжает **руководитель инспекции страхового надзора по Приволжскому федеральному округу Виктор Лисин**. - Более половины объектов ещё даже не застрахованы, хотя уже с 1 апреля 2012 года вступило в силу положение закона о штрафных санкциях за неисполнение обязанности страховать ответственность. Ростехнадзор и МЧС России при выявлении таких фактов имеют право применить к предприятиям соответствующие штрафы.

Соответствующей статистикой по Оренбургской области мы пока не располагаем. Но и жалоб на действия страховых организаций в этом сегменте рынка в наш адрес пока не поступало».

По данным НССО, за первый квартал в России произошло около 80 аварий на опасных объектах, которые потенциально являются страховыми случаями по закону об обязательном страховании ответственности. В результате этих аварий погибло более 60 человек и пострадало более 70 человек. А договоры обязательного страхования были заключены только в отношении 11 объектов.

По мнению «Эксперт РА», заметный рост уровня промышленной безопасности под действием закона об ОПО возможен лишь начиная с 2014 года.

Таблица. Основные отличия страхования ответственности владельцев ОПО по 116-му и 117-му ФЗ и 225-ФЗ

	116 и 117-ФЗ	225-ФЗ
Покрываемые риски	Причинение вреда жизни, здоровью или имуществу других лиц и окружающей среде в случае аварии	Причинение вреда в результате аварии. Потерпевшие: физические лица, включая работников страхователя, жизни, здоровью и (или) имуществу которых, в том числе в связи с нарушением условий их жизнедеятельности, причинен вред; юридические лица, имуществу которых причинен вред
Страховые суммы	От 100 тыс. рублей до 7 млн рублей	От 10 млн рублей до 6,5 млрд рублей
Страховые выплаты	В рамках ст. 59 ГК	▪ На случай смерти – 2 млн рублей ▪ Расходы на погребение – не более 25 тыс. рублей ▪ Возмещение вреда здоровью – не более 2 млн рублей ▪ Возмещение вреда в связи с нарушением условий жизнедеятельности – не более 200 тыс. рублей ▪ Возмещение вреда, причиненного имуществу физических лиц – не более 360 тыс. рублей ▪ Возмещение вреда, причиненного имуществу юридических лиц – не более 500 тыс. рублей
Государственное регулирование правил страхования и тарифов	Нет	Да
Обязательное перестрахование в перестраховочном пуле	Нет	Да
Фонд компенсационных выплат	Нет	Да

Источник: «Эксперт РА».

БАНК ПУШКИНО

НЕ ВАЖНО, НА ЧТО ВЗЯЛ. ВАЖНО – КАК ПОТРАТИЛ

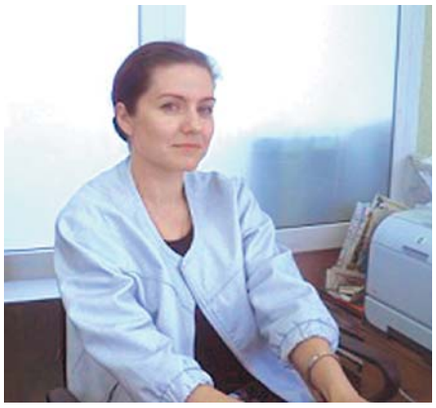
КРЕДИТ «Выдающийся»

16%

годовых*

www.pushkino.ru **8 800 100 40 10**

* При условии кредитования: 6 или 12 месяцев, сумма 10 - 300 т. р. , отсутствие действующих кредитов, наличие 3-х и более положительных кредитных историй в ОАО «АБ «ПУШКИНО». От Заемщика: паспорт, 2-й документ. Подробности в офисах банка. Предложение действительно на момент публикации.
ОАО «АБ «ПУШКИНО». Лицензия ЦБ РФ № 391 от 17.06.1997 г. бессрочно.



Страховка от опасностей

Во что обойдется владельцам ОПО экономия на страховании.

С 1 января 2012 г. вступил в силу закон об обязательном страховании ответственности владельцев опасных производственных объектов (ОС ОПО). Обсуждение законопроекта с различной интенсивностью велось еще с 2005 года, но принять его смогли только после трагических событий на Саяно-Шушенской ГЭС и шахте «Распадская». Казалось бы, предприятия, эксплуатирующие опасные объекты, получили надежную защиту своей гражданской ответственности, население - гарантию адекватного страхового возмещения в случае аварии на опасном объекте, а государство - снижение нагрузки на федеральный бюджет. Но владельцы опасных объектов не торопятся страховаться.

По оценкам Национального союза страховщиков ответственности (НССО), за первый квартал 2012 г. было заключено более 130 тыс. договоров, тогда как под действие закона об ОС ОПО подпадает более 300 тыс. опасных объектов по всей стране. К ним относятся предприятия, принадлежащие к самым разным областям деятельности, - по добыче полезных ископаемых, химические производства, металлургические, строительные компании и т. п. Круг опасных объектов установлен законодательно, и в зависимости от типа объекта к нему применяются те или иные ставки страховых тарифов. Для объектов государственной и муниципальной собственности, финансируемых за счет бюджета, а также в отношении лифтов и эскалаторов в многоквартирных домах положения закона № 225-ФЗ вступят в силу только с 1 января 2013 года.

Большинство предприятий, обязанных получить соответствующий полис, до сих пор не заключили договор страхования. При этом с каждым годом риск возникновения техногенных катастроф все больше увеличивается, поскольку основные фонды предприятий серьезно изношены. Учитывая, что очень многие предприятия, эксплуатирующие опасные объекты, являются градообразующими, в зонах потенциальной опасности проживает большое количество граждан.

До недавнего времени ликвидация последствий техногенных аварий в основном лежала на плечах государства. Но закон об ОС ОПО изменил эту ситуацию. Впервые в российской практике все граждане и предприятия, находящиеся вблизи от опасных объектов, получили реальную финансовую защиту, которая позволит возместить ущерб, причиненный как их здоровью, так и имуществу. С 1 января 2012 г. максимальные страховые суммы возросли с 7 миллионов рублей до 6,5 миллиардов рублей – почти в тысячу раз. Семья погибшего в результате аварии на ОПО получит 2 млн рублей в связи с потерей кормильца; в случае причинения вреда жизни и здоровью пострадавший имеет право на компенсацию в размере до 2 млн рублей. Если вред нанесен имуществу физического лица – компенсация составит до 360 тысяч рублей, юридического лица – до 500 тысяч. Компенсации также положены людям, чьи условия жизнедеятельности в результате аварии на ОПО были нарушены (до 200 тыс. руб. каждому). Это революционное нововведение, ничего подобного в России до сих пор не было. Все нормы закона распространяются как на третьих лиц, так и на работников самого предприятия, для которых в рамках действовавших ранее законов защита не была обеспечена.

Тем не менее владельцы опасных объектов страховаться не торопятся, хотя с 1 апреля выросли штрафные санкции, применяемые к тем, кто не позаботился о страховании. В Ростехнадзоре уверены, что рано или поздно дойдут до всех проштрафившихся, тем более что автоматизированная информационная система, которая создана на базе НССО, даст четкое представление о том, кто застрахован, а кто нет (ведь ОПО в стране известны наперечет). Кроме того, эта система обеспечит взаимодействие между страховщиками и органами государственной власти и позволит получить достоверную информацию о состоянии опасных объектов и статистику аварийности.

Готовы ли те, кто еще не приобрел страховой полис, в случае аварии платить возмещение самостоятельно? «Если еще можно предположить, что крупное предприятие способно в случае не очень серьезной аварии возместить ущерб из своих средств, то для мелкого и даже среднего предприятия крупная выплата может стать критичной», - уверена заместитель директора по корпоративному страхованию филиала компании «РОСГОССТРАХ» в Оренбургской области Инна Ледекер. Страхование же служит инструментом для формирования фонда денежных средств на осуществление выплат потерпевшим. И функция государства – обеспечить механизм формирования этих фондов, не полагаясь на то, что у предприятия будет достаточно средств для выплаты возмещения при наступлении страхового события.

С 1 апреля размер штрафа за отсутствие полиса для должностных лиц составил от 15 до 20 тыс. рублей, для юридических лиц — от 300 до 500 тыс. рублей. В некоторых случаях эксплуатация объекта может быть даже приостановлена. По словам Инны Ледекер, для большинства предприятий размер штрафа многократно превышает ту сумму, которую они заплатили бы

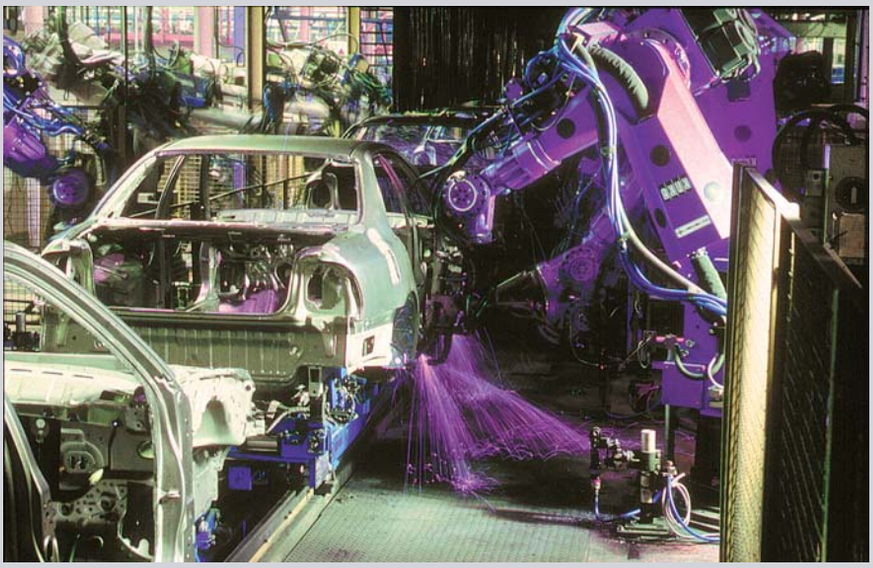
за полис. «Более того, - если произойдет авария, а предприятие на этот момент не будет застраховано, НССО произведет компенсационные выплаты из гарантийного фонда в размере, предусмотренном законом и подзаконными актами по ОС ОПО, но после этого все равно предъявит регресс владельцу ОПО. Так что выплата в любом случае ляжет на предприятие», - пояснила она.

За 1-й квартал 2012 г. в стране уже произошло более 80 событий, которые имеют признаки страхового случая в рамках этого вида страхования. В результате этих событий погибли 60 человек, был причинен вред здоровью 72 человек, имуществу 85 человек был причинен ущерб, а в 7 авариях были нарушены условия жизнедеятельности людей, и требовалось их переселение. И только в 11 случаях из указанных владельцы опасных объектов успели заключить договоры ОС ОПО.

То есть если остальные предприятия обязаны были заключить договор ОС ОПО в 2012 г. и не сделали этого, они должны произвести выплаты потерпевшим из своих средств. «Возможно, владельцы тех предприятий, которые оказались не застрахованы и попали в этот печальный список, считали страхование дорогостоящим мероприятием и, как и многие другие, не торопились заключать договоры страхования в надежде на то, что ничего не произойдет. Однако вряд ли они придерживаются того же мнения теперь, после аварий», - отметила Инна Ледекер.

Резюме

С 1 января 2012 года вступил в силу Федеральный закон от 27.07.2010 г. № 225-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев опасных объектов за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте».



Основные условия страхования опасных производственных объектов.

Ключевые моменты и основные условия нового закона о страховании ответственности при эксплуатации опасных объектов (ОПО):

- Страховая сумма не агрегатная, т. е. по каждому страховому случаю в рамках одного договора страхования может быть произведена выплата размером равным страховой сумме.
- Страховые тарифы от 0,02 % до 4,94 %.
- У всех страховых компаний, участвующих в страховании опасных объектов, одинаковые тарифы.
- Нанесение вреда экологии и окружающей среде не входит в покрытие.
- Договор страхования заключается на едином, специально разработанном бланке с защитой от подделки.

Не являются страховым случаем аварии, произошедшие по причине:

- воздействия радиации, ядерного взрыва;
- военных действий;
- народных волнений, забастовок, гражданской войны;
- диверсий и террористических актов.

Страховщик не возмещает:

- вред, причиненный имуществу страхователя;
- вред, причиненный имуществу потерпевшего, умышленные действия которого явились причиной аварии на опасном объекте;
- убытки, являющиеся упущенной выгодой, в том числе связанные с утратой товарной стоимости имущества, а также моральный вред;
- вред природной среде;
- вред, причиненный за пределами территории РФ.

Страхователем выступает:

- организация, эксплуатирующая опасные производственные объекты в рамках Федерального закона № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов»;

- эксплуатирующая организация или собственник гидротехнического сооружения в соответствии с Федеральным законом № 117-ФЗ «О безопасности гидротехнических сооружений».

Последствия отсутствия договора обязательного страхования.

Эксплуатация опасного объекта в случае отсутствия договора обязательного страхования влечет:

- выдачу предписания надзорного органа о приостановке эксплуатации опасного объекта;

- наложение административного штрафа:

на должностных лиц в размере от 15 000 до 20 000 рублей;

на юридических лиц - от 300 000 до 500 000 рублей.

«Бизнес и власть»: новый импульс к развитию

В Бузулукском районе прошло совещание «Взаимодействие бизнеса и власти».

31 мая в п. Мичурино Бузулукского района состоялось совещание «Взаимодействие бизнеса и власти». Во встрече приняли участие исполнительный вице-президент по обеспечению бизнеса ОАО «ТНК-ВР Менеджмент» Анатолий Тёмкин, губернатор области Юрий Берг, руководители предприятий ТНК-ВР в Оренбургском регионе, а также руководство правительства, Законодательного собрания, представители федеральных органов Оренбургской области, главы муниципальных образований нефтедобывающих районов, журналисты областных и районных СМИ. От компании «ТНК-ВР» на совещании присутствовали первый заместитель вице-президента по взаимодействию с российскими органами государственной власти - вице-президент Александр Грабовский, вице-президент – советник компании Владимир Грабовский, вице-президент – директор департамента региональной политики Дмитрий Сёмин, вице-президент - директор филиала «ТНК-ВР Оренбург» Олег Димов, руководители дочерних обществ компании в Оренбургской области.

В ходе встречи руководители оренбургских предприятий ТНК-ВР представили обзор результатов производственной деятельности за 2011 г. и задачи на 2012 г., информацию об исполнении налоговых обязательств дочерних обществ компании Оренбургского региона за прошедший год и прогноз налоговых платежей в консолидированный бюджет области на год текущий. Также на совещании речь шла о выполнении соглашений о сотрудничестве ТНК-ВР с правительством и муниципалитетами области в части реализации программ, способствующих охране окружающей среды и улучшению экологической обстановки в районах нефтедобычи.

Комментируя встречу, исполнительный вице-президент по обеспечению бизнеса ОАО «ТНК-ВР Менеджмент» Анатолий Тёмкин отметил, что присутствие на данном совещании большого количества представителей власти еще раз подтверждает важность сотрудничества, успешной работы компании ТНК-ВР с Оренбургским регионом. «Хочется отметить, что наше сотрудничество не ограничивается только финансовой стороной вопроса. Компания «ТНК-ВР» находится в постоянном поиске инноваций. Мы даём хороший импульс для развития огромного количества подрядчиков, благодаря чему они постоянно развиваются технологически, а также улучшают экологические показатели своей работы», - сказал А. Тёмкин.

Губернатор области Юрий Берг также подчеркнул важность подобных встреч в налаживании взаимоотношений между крупным бизнесом, каким является ТНК-ВР, и представителями законодательной и исполнительной властей, руководителями муниципалитетов.

«В нашей стране экология давно стала вопросом номер один. Особенно в последние годы тема окружающей среды является приоритетной для обсуждения на всех уровнях власти. Компания «ТНК-ВР» не словами, а делом доказывает, что забота об экологии нашей страны для них не пустой звук. На таких совещаниях, как сегодня, мы открыто говорим о проблемах, связанных с нефтяной промышленностью. Хочу отметить, что ТНК-ВР - одна из немногих компаний, которая понимает это и выделяет средства на решение возникших проблем. Я уверен, что в нефтяных районах, где работает компания «ТНК-ВР», мы всегда найдём выход из любой сложившейся ситуации», - подчеркнул глава региона.

- В области в последние годы разработано и принято свыше 30 нормативно-правовых актов, направленных на улучшение регионального инвестиционного климата. В этом направлении с компанией «ТНК-ВР» ведется активная работа. Налоговые преференции, предоставляемые нефтяникам, позволяют направлять высвобождаемые средства на модернизацию производства и геологоразведку, что позволяет обеспечивать рост объемов добычи нефти, а значит, и стабильное пополнение регионального бюджета. Каналов взаимодействия между властью и бизнесом в последние годы стало больше, а наше общение преобразовано в постоянное ежедневное взаимодействие, - отметила Наталья Левинсон.

Благодарность руководству компании за активное участие в реализации социальных программ муниципалитетов выразил председатель ассоциации муниципальных образований области – глава Новосергиевского района Сергей Балыкин.

Он также выразил мнение коллег о необходимости внесения изменений в налоговое законодательство в части перераспределения поступлений финансовых средств от деятельности нефтяников в пользу регионального и местных бюджетов.

АВТОРИТЕТНО

Николай Немков, глава города Бузулука:

- Считаю, проведение таких встреч – положительный момент. Это рабочая площадка, которая позволяет напрямую поговорить о вопросах, накопившихся за год, задать руководителям компании вопросы, которые возникают при решении каких-либо проблем. Уверен, что добрые отношения с руководством и работниками компании, которые сложились на территории города Бузулука, будут дальше расширяться. И город Бузулук будет с радостью принимать финансовые средства от компании на реализацию социальных программ, независимо от того, будет ли это культура или спорт, образование, молодёжная политика.

Многие работники компании проживают в городе Бузулуке, и, являясь социально ответственным предприятием, компания заинтересована в том, чтобы её сотрудники имели все условия для занятий спортом, проведения досуга, пользовались другими социальными услугами.

Александр Грабовский, первый заместитель вице-президента по взаимодействию с российскими органами государственной власти:

- Психологически сложно приезжать сюда уже в роли гостя, но я искренне рад, что традиция продолжается, что у нас работают профессионалы. Пришёл Олег Дмитриевич Димов, я считаю, что человек занимает свою позицию. Это подчёркивает сегодняшнее совещание, где присутствуют и руководители регионов, и руководство Законодательного собрания, и руководство компании. Мы постоянно движемся вперёд, стараемся лучше работать, быть более открытыми, стараемся держать экологические показатели на высоком уровне. Так что я считаю, что у региона большая перспектива, как и в целом у компании.

Олег Димов, вице-президент ТНК-ВР, директор филиала «ТНК-ВР Оренбург»:

- Самое главное сегодня то, что есть полное понимание с регионами присутствия, мы все вопросы регулируем и решаем в рабочем порядке. Несмотря на то, что я сегодня в первый раз в роли принимающей стороны, хочу подчеркнуть, что эта традиция складывалась не один год, мы многие проблемы регионов знаем и стараемся помогать их решать.

Вы прекрасно понимаете, в каком состоянии сейчас находятся муниципальные образования и сама по себе нефтяная отрасль - достаточно хлопотная организация. Но то, что все главы сегодня здесь, говорит о многом. Компания «ТНК-ВР» ведёт социально ответственный бизнес, я считаю, что мы на правильном пути и у нас впереди большие перспективы по совместной работе.

Есть контакт!

Оренбург и Уральск сближаются. Бизнесмены столицы Западно-Казахстанской области (ЗКО) побывали с деловым визитом в столице Оренбуржья в составе правительственной делегации во главе с акимом ЗКО Нурланом Ногаевым.

28 мая 2012 г. руководители 14 предприятий под предводительством начальника отдела ВЭС управления предпринимательства и промышленности ЗКО Галыма Беккалиева провели бизнес-встречи в Торгово-промышленной палате.

Деловая миссия открылась в 11 утра подписанием соглашений о сотрудничестве между ЗКФ ОЮЛ «Национальная экономическая палата Казахстана «Союз «Атамекен» и ТПП Оренбургской области. Документ скрепили печатями президент областной Торгово-промышленной палаты Виктор Сытежев и директор ЗКФ ОЮЛ «Национальная экономическая палата Казахстана «Союз «Атамекен» Айнагуль Акашаева. Аналогичное соглашение было также подписано с ОРО «ОПОРА РОССИИ».

В. А. Сытежев подчеркнул в своем приветствии, что такая представительная делегация из соседнего региона Казахстана в Оренбурге впервые, и выразил надежду, что предстоящие деловые встречи и переговоры станут отправной точкой отсчета в развитии торгово-экономических отношений Оренбуржья и Западно-Казахстанской области на современном этапе.

Далее в конференц-зале ТПП прошли индивидуальные встречи, в которых с казахстанской стороны участвовали руководители предприятий: «Центр развития инноваций и привлечения инвестиций «ОРАЛ», «Кублей», «Уральскагроремммаш», «Жаик Ет», «Батыс Кунбагыс», «Агрокомплекс «Жастык», «Уральский хлебзавод», «Западно-Казахстанская корпорация строительных материалов»,

«Уральская торгово-промышленная компания», «Донгелек», ТОО «Квант», «Стекло-сервис», «Элита», «Алим», «Фирма Родник». Оренбуржцы проявили интерес к гостям. Своих представителей для участия в переговорах направили компании: «Компонент», «Фаренгейт», «Точка комфорта», «Оренбургский силикатный завод», ОРО «ОПОРА РОССИИ», «Архипыч», «Велдер», «Марс-М», «Ремстройкомплект», ИП Пикалов Алексей Александрович, ООО «ИЕСА» и другие.

Гости в этот день посетили ряд оренбургских предприятий и совершили обзорную экскурсию по городу.

Инвестиции, первый месяц:

хотелось бы лучше, но могло быть и хуже

Прошел месяц со дня формирования инвестиционного портфеля группы ГИРИ. Напомним, что ею был инвестирован один миллион рублей в фондовый рынок. Управляющим портфелем выбрана УК «АФМ».

Итак, мы целиком отдали наш капитал в руки профессионалов. Правда, в связи с уходом одного из наших партнеров остальным пришлось довносить средства до заявленного миллиона. Но эксперимент стоил подобного шага, поэтому мы без колебаний добавили недостающие ресурсы. Теперь наша работа выполнена, дело за профессионалами. Нам остается лишь следить за их действиями, оставляя за собой право комментировать их.

Евгений Мыслин, ведущий специалист отдела доверительного управления ООО «АФМ», управляющий активами ГИРИ:

- 20 апреля 2012 года (дата формирования портфеля) российский фондовый рынок находился в стадии снижения, несмотря на предстоящие закрытия реестров даже традиционные дивидендные бумаги выглядели слабо.

Наша компания постоянно ведет мониторинг рынка. По акциям мы оцениваем выходящую отчетность, макроэкономическую статистику, новости, а также ведем технический анализ графиков. По облигациям - отчетность, макроэкономическую статистику, новости по текущим выпускам, а также по мере погашения выпусков, которые включены в перечень перспективных на наш взгляд эмитентов, рассматриваем других кандидатов с целью включения в перечень. Главный критерий — ликвидность.

Когда встала проблема выбора инструментов, то новости о состоянии экономики Еврозоны, а также внутренние экономические новости не способствовали покупке акций. Было принято решение сформировать портфель облигаций. Выбор бумаг для временного размещения средств осуществлялся с учётом показателей доходности, надёжности и ликвидности. Т. е. выбраны бумаги, по которым на рынке ежедневно присутствует спрос по цене соответствующей текущей доходности, и уровень доходности по которым выше аналогичных по качеству эмитентов и выпусков. Этих показателей достаточно, т. к. денежные средства размещены в облигации временно до поступления среднесрочных сигналов по рынку акций.

Почему иные инструменты оказались вне нашего портфеля? Как уже было сказано, на текущий момент рынок падающий, поэтому покупка акций нецелесообразна. Вексель - это специфический инструмент, который не обращается на бирже, поэтому (кроме возможных рисков) операции векселями связаны с дополнительными транзакционными издержками. Срок предъявления векселя может не совпадать с началом роста на рынке акций. Выбор облигаций для временного размещения активов осуществляется из перечня облигаций, утверждённого инвестиционным комитетом ООО «АФМ». Формирование этого перечня производится по следующим критериям:

- надёжность эмитента (компании с госучастием - Газпром, РЖД, ВТБ и т. д.; их дочерние общества; корпоративные эмитенты - лидеры ключевых отраслей российской экономики: нефтегаз, металургическая промышленность, энергетика), эмитенты, выпускам облигаций которых присвоен рейтинг не ниже

Портфель облигаций ГИРИ (по состоянию на 23.05.2012)

№ п/п	Бумага	вес в портфеле	кол-во покупка	Дата покупки	цена покупки	НКД купля	сумма	текущая цена/ цена продажи	НКД текущ.	текущая оценка	изменение, руб.	изменение, %
1	ОГК-5 БО15	30,87%	301	20.04.2012	100,05	25,06	308 693,56	99,93	31,85	310 376,15	1 682,59	0,55%
2	Мосэнерго3	33,87%	320	20.04.2012	101,9	39,31	338 659,20	101,51	48,58	340 377,60	1 718,40	0,51%
3	НЛМК БО-5	33,52%	330	23.04.2012	101,8	51,25	335 164,50	101,4	6,48	336 758,40	1 593,90	0,48%
4	НЛМК БО-5	1,73%	17	05.05.2011	101,75	1,18	17 317,56	101,4	6,48	17 348,16	30,60	0,18%
	Итого по бумагам:						999 834,82			1 004 860,31	5 025,49	0,50 %
	Остаток д/с						165,18			165,18		
	Текущая стоимость портфеля:						1 000 000,00			1 005 025,49		

"ВВВ-" международными рейтинговыми агентствами;

- фундаментальные показатели: рентабельность бизнеса, долговая нагрузка, соотношение собственных и заёмных средств;

- дюрация 1-1,5 лет (средневзвешенное количество дней до погашения, с учётом купонных выплат и если есть оферты) и ликвидность;

- доходность, близкая к ставкам годового банковского депозита.

Результат по итогам месяца. По облигации НЛМК БО-5 01.05.2012 г. выплачен накопленный купонный доход. Поскольку к этому времени ситуация на рынке не изменилась, а к моменту поступления денег в торговую систему даже ухудшилась, указанные средства были реинвестированы в облигации того же выпуска.

По состоянию на 23.05.2012 года рынок демонстрирует устойчивую негативную тенденцию - в такой ситуации покупка акций нецелесообразна. Негативный фон оказывает своё влияние и на рынок облигаций, где также наблюдается некоторое снижение бумаг. Что в свою очередь повлияло на доходность нашего портфеля. Как видно из таблицы, его прирост составил полпроцента за 32 дня, что соответствует доходности 5,7 % годовых.

Целевые ориентиры. Облигации будут удерживаться в портфеле до принятия решения о покупке акций. В настоящий момент на рынке наблюдается среднесрочный нисходящий тренд. Естественно, возможны краткосрочные коррекции вверх, но покупка акций в этом случае нецелесообразна, т. к. в любой момент коррекция сменяется резким движением в сторону основной тенденции.

Комментарии ГИРИ:

- Облигации так облигации. Управляющий достаточно четко объяснил нам, почему они сейчас предпочтительнее акций. Мы тут прикинули, что было бы, если бы мы не прислушались к его мнению и настояли бы на акциях. Результат невеселый – почти 12 % убытка. А по результатам управления нашим портфелем 0,5% прироста. Т.е. мы обогнали рынок на 12,5 %!

Впрочем, мысль о том, что многие акции сейчас недооценены, поэтому в ближайшее время они должны показать неплохой рост, наш управляющий подтвердил. Но при этом отметил, что входить в рынок стоит лишь тогда, когда наметится среднесрочная тенденция к их росту, а не краткосрочные скачки то вверх, то вниз. Таким образом, доверив свои инвестиции профессионалам, нам не пришлось постоянно думать о том, как не потерять деньги и куда их лучше вложить. Специалисты управляющей компании все делают за Вас: читают новости, изучают аналитику, находят подходящие моменты для покупки, продажи бумаг. Наше дело – контролировать результат.

Ростошинские пруды
коттеджный поселок

ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ
с коммуникациями
от собственника

"Нереальное" место!
За реальные деньги!

тел. (3532) 37-47-37
www.rostoshi-prudi.ru

АФМ

За чашкой чая о бизнесе и жизни

С 21 по 26 мая 2012 года в Оренбурге прошла серия деловых мероприятий, посвященных празднованию Дня российского предпринимательства. В 2012 году праздник отмечается в юбилейный – пятый – раз, а потому в программе появился ряд нововведений. Одно из них - «Встречи за чашкой чая» начинающих предпринимателей с опытными руководителями ведущих предприятий, прошедшие в Оренбурге 25 мая.

В неформальной обстановке молодые люди могли расспросить успешных руководителей о различных сторонах их работы. Во встречах приняли участие директор ООО «ЛистПромСтрой» Сергей Петров, генеральный директор ЗАО Строительно-инвестиционный холдинг «Ликос» Александр Куниловский, генеральный директор компании «Секретория» Татьяна Дёмина, председатель правления ОАО «Живая вода» Эдуард Берлин, руководитель ОРО «ОПОРА РОССИИ» Виктор Коршунов, начальник отдела поддержки предпринимательства областного министерства экономики Гульнара Че-Юнь-Лин и другие.

На встрече с Эдуардом Берлиным, прошедшей в ресторане «Ассорти», большая часть вопросов аудитории касалась тонкостей производства воды. О трудностях, с которыми сталкиваются начинающие предприниматели, и путях их преодоления Э. М. Берлин говорил откровенно, делился как своим личным опытом, так и видением перспектив развития предпринимательства в Оренбурге.

В ресторане «Икс-тайм» директор ООО «ЛистПромСтрой» Сергей Петров рассказал собравшимися об этапах пути, превратившего его компанию в одного из лидеров строительной отрасли. Одной из проблем отрасли, по мнению С. И. Петрова, по-прежнему является кадровая. Он особо отметил, что ее решение позволит строительству в Оренбуржье сделать качественный скачок в развитии и изменить облик края к лучшему.

Александр Куниловский проводил встречу в комплексе «Трефоль». Он поведал молодым людям о том, как грамотно выстраивать отношения с поставщиками и заказчиками, как вести конструктивный диалог с органами власти.

Наиболее многочисленной оказалась беседа в ресторане «Пикадилли». Татьяна Дёмина рассказала начинающим предпринимателям о задачах, от решения которых зависит успешный старт бизнеса, подчеркнула необходимость для руководителя постоянного обучения вслед за быстро меняющейся ситуацией.

В ходе этих встреч руководители охотно делились опытом и рецептами успеха с молодёжью, и все сходились в одном: предпринимательство – личный выбор каждого, требующий большой ответственности.

Несомненно, этот формат, впервые апробированный в рамках недели предпринимательства, должен иметь продолжение, возможно, именно в ходе таких встреч молодые люди сделают свой выбор карьеры в качестве предпринимателя.

Организаторы благодарят за активное участие в мероприятиях руководителей Гильдии рестораторов при ТПП Оренбургской области Светлану Сороколетову, Елену Ямщикову, Алексея Маринина, а также председателя ОРО «ОПОРА РОССИИ» Виктора Коршунова.

Внимание: новые виды экспертиз!

Экспертный центр «Индекс» возобновил аккредитацию Министерства регионального развития Российской Федерации на право негосударственной экспертизы проектной документации и результатов инженерных изысканий.

Таким образом, согласно Приказу Росаккредитации № 1379 от 21.05.12, на основании Постановления Правительства России № 1070 от 29 декабря 2008 года «О негосударственной экспертизе проектной документации и результатов инженерных изысканий», экспертный центр «Индекс» и его оренбургский филиал в Оренбургской области проводят негосударственные экспертизы (http://www.fsa.gov.ru/gosusl/reestr/).

Объекты экспертизы - проектная документация, в том числе подлежащая в соответствии с законодательством Российской Федерации обязательной государственной экспертизе, и результаты инженерных изысканий сооружений капитального строительства или отдельных этапов строительства, реконструкции, капитального ремонта.

Предметом негосударственной экспертизы проектной документации является оценка ее соответствия техническим регламентам (в том числе требованиям пожарной, промышленной, ядерной, радиационной и иной безопасности, санитарно-эпидемиологическим, экологическим нормам); результатам инженерных изысканий; установленным сметным нормативам – в части оценки сметной документации.

Оренбургский филиал экспертного центра «Индекс»: г. Оренбург, пр. Парковый, 6, тел. 23-46-23.

Акулы бизнеса проведут разведку в Оренбурге

19 июня Оренбург ожидает визит лидеров бизнеса Пермского края. Оренбургским предпринимателям есть о чем задуматься: Пермь занимает 23-е место рейтинга лучших городов и восьмое место среди лучших регионов. По данным журнала Forbes, в списке из 30 российских территорий, признанных лучшими для ведения бизнеса, Пермь обогнала Москву и Санкт-Петербург, а среди лучших регионов Пермский край занял восьмое место.

Деловая миссия пройдет в ТПП Оренбургской области. Цель - установление и развитие взаимовыгодных экономических связей между предприятиями. Индивидуальные встречи и переговоры руководителей бизнеса Перми и Оренбуржья станут точкой роста экономической интеграции регионов.

11 руководителей крупнейших предприятий края, представляющих ключевые отрасли нефтяной, химической и нефтехимической промышленности, черной и цветной металлургии, машиностроения, лесопромышленного комплекса ждут оренбургских настоящих и будущих деловых партнеров, чтобы обсудить возможности делового сотрудничества.

Индивидуальные переговоры запланированы на 19 июня и пройдут с 10.00 до 16.00.

Участие во встречах – бесплатное.

Место встречи: ТПП Оренбургской области, г. Оренбург, Парковый проспект, 6, конференц-зал.

Получить дополнительную информацию, записаться для участия можно по тел.: (3532) 77-02-28, 78-38-09.

Европа-Азия. Сотрудничество без границ

Аким Актюбинской области Архимед Мухамбетов:

«Мы заинтересованы в продвижении несырьевого экспорта»

– Архимед Бекежанович, какое значение Вы вкладываете в слова «приграничное сотрудничество»?

– В понятие «приграничное сотрудничество» мы вкладываем широкий смысл. Это сотрудничество двух регионов в экономической, культурно-гуманитарной и других сферах по обеспечению комфортных условий жизнедеятельности населения.

На решение данных задач должны быть направлены соответствующие формы и методы сотрудничества, возможно, эффективные для каждой из сфер. Например в экономике: обеспечение контактов бизнеса, межрегиональная кооперация и специализации по договоренности; в сфере культуры: общение культур различных этносов; в сфере обеспечения безопасности: координация, информация, взаимопомощь, совместные действия и т. д.

То есть в целом – это понятие емкое, многоаспектное. Мы его так понимаем. Соответственно, такое понимание должно подкрепляться соответствующей двухсторонней договорно-правовой базой.

– Насколько, на Ваш взгляд, изменились взаимоотношения Оренбургской и Актюбинской областей после введения единого таможенного пространства?

– Как известно, создание Таможенного союза способствовало свободному движению товаров в пределах трех стран, были упразднены таможенные посты и контроль на границах Казахстана и России.

Такое свободное движение товаров, разумеется, способствовало активизации торгово-экономических связей с Оренбургской областью, а также в целом с регионами Российской Федерации. По всем отзывам наших предприятий – участников внешнеэкономической деятельности работать стало удобнее. Статистические показатели объема взаимной торговли Актюбинской области с Россией за 2011 год показали рост в 1,2 раза.

– Остались ли, на Ваш взгляд, проблемы для субъектов экономики, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность на территории двух сопредельных государств? Как их надо решать?

– Проведенное анкетирование целевой группы руководителей предприятий показало, что в целом большинство представителей бизнес-сообщества уже сегодня почувствовало на себе явные преимущества Таможенного союза и ЕЭП. Они отмечают ускорение доставки товаров через границу, сокращение времени по оформлению процедурных вопросов.

Вместе с тем договорно-правовая база функционирования ТС и ЕЭП требуют дальнейшего совершенствования. Не всё идет гладко для субъектов экономики, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность. Например, возврат НДС при экспорте товара. У предпринимателей возникает много вопросов по механизму налогообложения фискальными органами. Различный НДС, много путаницы для малого и среднего бизнеса при экспорте и импорте продукции с территории России. В России НДС 18 %, а в Казахстане – 12 %. До сих пор предприниматели Актюбинской области зачастую испытывают проблемы с данным налогом.

Или вопрос признания сертификатов соответствия России и Казахстана на продукцию. Привозит предприниматель с России металлическую трубу, которая согласно сертификату соответствия имеет срок 5 лет. В Казахстане другие стандарты, и буквально через год предприниматель с Казахстана должен тратить время и финансовые средства, чтобы заново получить сертификат соответствия на ту же продукцию.

Есть вопросы и по страхованию автотранспорта и жизни.

Страхование автотранспорта и жизни для казахстанского бизнеса в России в разы превышает те ставки, которые существуют для самих россиян. Вместе с тем россияне, приезжающие в Казахстан, оплачивают страховые взносы так же, как и граждане Казахстана. Например, страхование на 15 дней легкового автотранспорта России в Казахстане стоит порядка 2–3 долларов США, тогда как легкового автотранспорта Казахстана в России на тот же срок не менее 50 долл. США, а зачастую и того больше. При этом срок страхования всего 15 дней.

– В каких товарах и услугах оренбургских предпринимателей в первую очередь заинтересована Актюбинская область? Готова ли она предоставить преференции для их продвижения на своем рынке?

– Как показывает анализ взаимной торговли между Актюбинской областью и Российской Федерацией, в 2011 году импорт составил 918,7 млн долл. США. В товарной структуре импорта минеральные продукты (нефтепродукты, кокс, битум нефтяной, цемент, уголь, электроэнергия) составили 326,9 млн долл. США, или 35,6 % в объеме импорта; продовольственные товары – 164,4 млн долл. США (17,9 %); оборудование, транспортные средства – на 172,4 млн долл. США (18,9 %).

Перечисленная товарная структура импорта отражает первоочередную потребность экономики Актюбинской области и может служить ориентиром для оренбургских предпринимателей.

Что касается предоставления преференции для продвижения оренбургских товаров, то мы в пределах законодательства создаем соответствующие условия. Практически ежегодно в г. Актобе проводится казахстанско-российская промышленная выставка «Европа – Азия. Сотрудничество без границ». На ней наибольшее представительство имеют предприятия Оренбургской области. В период 26–28 июня 2012 года в г. Актобе состоится уже XI по счету промышленная выставка.

Мы содействуем широкой презентации оренбургских предприятий в Актюбинской области. Только недавно, в апреле 2012 года, мы провели такое широкомасштабное мероприятие для ЮУГПК (цементное производство из Новотроицка) – с приглашением большого числа местных предприятий строительного сектора, стройиндустрии и других потенциальных потребителей цементной продукции.

– Какие товары и услуги Актюбинская область хотела бы продвинуть на территории Оренбуржья?

– В 2011 году в товарной структуре экспорта минеральные продукты (руды и концентраты хромовые и медные; кварцит, известняк, нефть и нефтепродукты) составили на 628,5 млн долл. США, или 85,0 % от всего экспорта; ферросплавы – 91,1 млн долл. США, или 12,3 % .

Объективно, промышленность России обеспечивает своей стране лидерство на рынке стран ТС по производству готовой продукции. Это автомобилестроение, электротехническая промышленность, машиностроение, химическая, фармацевтическая, точная механика и оптика, а также область развития нанотехнологий.

Пользуясь случаем, скажу, что мы выражаем заинтересованность в продвижении несырьевого экспорта и установлении прямых связей с организациями и компаниями, торговой сетью Оренбургской области. Актюбинская область располагает достаточно развитой отраслью производства строительных материалов: кирпич силикатный, красный, керамический, блоки строительные из ячеистого бетона, продукция заводов ЖБИ, теплоизоляционные материалы и др. А еще мы можем предложить нашим соседям продукцию предприятий переработки сельскохозяйственной продукции: муку, мясо свинины, молочные, крупяные, колбасные изделия; а также алкогольную продукцию и напитки.

Отмечу, что наша продукция отвечает международным требованиям качества.

– Какие, помимо выставки, схемы взаимодействия предпринимательских сообществ готовы поддерживать власти Актюбинской области для более тесной интеграции экономик сопредельных государств?

– В первую очередь такую потребность в сближении бизнеса двух регионов и более тесной интеграции мы ожидаем от самого бизнеса. То есть это должна быть экономическая потребность и целесообразность в интеграции. На наш взгляд, такое понимание уже есть. Уже ощущается потребность в развитии межрегиональной кооперации и специализации, совместной реализации инвестиционных проектов.

Повторюсь, органы власти готовы в рамках законодательства и соглашений оказывать поддержку бизнес-инициативам в любой форме.

Губернатор Оренбургской области Юрий Берг:

«Казахстанские капиталы дают заметный импульс оренбургской экономике»

– Юрий Александрович, какой смысл Вы вкладываете в выражение «приграничное сотрудничество»?

– Я думаю, что на этот вопрос вполне квалифицированно ответит любой оренбуржец – для жителей приграничного региона это привычный формат жизни. И не важно, как он проявляется – в обменах официальными делегациями, в студенческих и научных обменах, в бизнес-проектах, в обсуждении экологических вопросов или поездках к родственникам в соседнюю деревню другого государства. Важно то, что он существует, развивается во всей своей многоплановости и является не просто инструментом политического взаимодействия, но и частью повседневной жизни людей по обе стороны границы.

С точки зрения экономической обоснованности – это, конечно же, расширение и укрепление межрегиональных хозяйственных, культурных и гуманитарных связей для достижения устойчивого развития приграничных территорий, повышения благосостояния населения, укрепления дружбы и добрососедства между государствами.

– Вы как губернатор видите какие-то первоочередные задачи в развитии приграничного сотрудничества?

– Наши задачи в этом направлении весьма обширны и значимы: от создания обстановки доверия, взаимопонимания и добрососедства между органами власти, деловыми кругами и населением до развития и укрепления хозяйственных, культурных и гуманитарных связей и совместного решения экономических, транспортных, энергетических, коммунальных, экологических, социально-демографических, гуманитарных и других проблем. Сюда же относится и развитие инфраструктуры, повышение эффективности использования производственной и социальной баз, проведение согласованной градостроительной политики, интеграция систем предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций, особенно для реагирования на ЧС с трансграничными последствиями.

– Есть ли, на Ваш взгляд, какие-то особенности для взаимодействия экономик в связи с введением Таможенного союза?

– Немаловажным фактором развития экономики является скорость движения товаропотоков. Создавать на приграничной территории максимально благоприятные для этого условия, то есть содействовать обустройству пунктов пропуска, совершенствовать транспортную инфраструктуру с таможенными складами, терминалами и тому подобным – еще одно направление приграничного сотрудничества.

Необходимо продуктивнее использовать значительно расширившиеся с созданием Таможенного союза возможности для взаимодействия заинтересованных органов власти, делового сотрудничества предпринимателей России и Казахстана. И это особенно актуально в свете очередной Казахстанско-Российской выставки «Европа – Азия. Сотрудничество без границ». Сегодня существенно снижены барьеры для общения различных групп населения, в том числе этнических общностей, разделенных государственными границами, поддержки соотечественников, проживающих за рубежом на приграничных территориях.

– То есть сегодня проблема, появившаяся после разделения двух государств, стала терять свою напряженность?

– Уверен, что обе стороны – и Оренбургская область, и сопредельные ей регионы Казахстана должны активнее работать над прекращением оттока населения из стратегически важных и в основном малонаселенных территорий, примыкающих к границе. И делается это как раз в формате приграничного сотрудничества.

И поскольку граница есть граница, то ее содержание и форма должны соответствовать друг другу и целям развития приграничного сотрудничества. Рубежи государства должны быть крепки в материально-техническом плане, чтобы обеспечивать национальную безопасность и интересы, быть надежным заслоном для трансграничной преступности, проявлений национализма, шовинизма, этнического и религиозного сепаратизма. Прежде всего на приграничной территории.

– Насколько изменились взаимоотношения Оренбургской и Актюбинской областей после введения единого экономического пространства?

– Таможенный союз открыл действительно новые возможности для развития приграничной торговли, укрепления межрегиональных связей.

Упрощено таможенное оформление грузов, выпущенных в свободное обращение на территории Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, отменено их таможенное оформление при перемещении в пределах территории Таможенного союза. Как это отразилось в повседневной жизни? В магазинах стало больше разных товаров, произведенных в странах Таможенного союза. Больше, потому что ограничения на ввоз сняты, и торговлю могут вести не только крупные компании, но и мелкие предприниматели. Соответственно, это рост конкуренции и на этом фоне снижение цен. То есть все в интересах потребителя.

При осуществлении гарантийного ремонта ранее экспортированных товаров установлена возможность заменять неисправные части, узлы, агрегаты эквивалентными товарами без учета состояния их исправности или изношенности. Это сокращает время на соблюдение таможенных формальностей при выполнении экспортерами своих обязательств по гарантийному ремонту и техническому обслуживанию ранее экспортированных товаров. То есть если казахстанцы, например, приобрели технику в Оренбурге, то в случае поломки проблем с доставкой деталей для ремонта или доставкой самой техники в сервисную службу продавца нет – приезжай и получай гарантийное обслуживание.

Установлена возможность применения таможенной процедуры временного ввоза (допуска) в отношении товаров, ввезенных для проведения испытаний, исследований, тестирования, проверки, проведения опытов. Это существенный плюс для научных и исследовательских организаций.

– Есть ощущение, что капиталы уже начали свободное перемещение через открытую границу..?

– Единая таможенная зона вызвала процессы углубления экономической интеграции через совместные производства и кооперации, что крайне важно для новой индустриализации, совместной защиты от внешней товарной экспансии. Появление общего рынка стран Таможенного союза сделало экономику области более привлекательной для казахстанских инвесторов. Согласно статданным на 1 января 2011 года, число предприятий с участием казахстанских инвестиций в Оренбургской области возросло в 1,8 раза к уровню января 2010 года, или с 48 до 85, если называть конкретные цифры. Региональная экономика получает заметный импульс, создаются новые рабочие места, расширяется ассортимент продукции для населения.

Мы пришли к тому, что три государства имеют возможность торговать между собой в более свободном режиме, без оформления таможенных платежей при пересечении границ и утомительного ожидания оформления многочисленных документов. Это, безусловно, повышает конкурентоспособность российских, белорусских и казахстанских товаров уже на том основании, что без заложенных в розничную цену таможенных пошлин они становятся более доступными населению, что положительно влияет на жизненный уровень населения. Ну а то, что конкуренция между товарами – прямой путь к повышению их качества, улучшению потребительских свойств, наверняка знает каждый. И это еще один плюс большого общего рынка.

– Какие, помимо выставки, схемы взаимодействия предпринимательских сообществ готовы поддерживать власти Оренбургской области для более тесной интеграции экономик сопредельных государств?

– Все же отмечу, что в Российско-Казахстанской выставке «Европа – Азия. Сотрудничество без границ» оренбургские компании и организации участвуют с энтузиазмом и ежегодно.

Развитию сотрудничества способствуют тесные контакты между отделениями торгово-промышленных палат, советами промышленников и предпринимателей, участие в совместных форумах, бизнес-семинарах, научных конференциях, визиты экономических миссий, бизнес-делегаций. Правительство Оренбургской области активное участвует в ежегодных форумах приграничных регионов России и Казахстана с участием глав государств.

Драйвером интеграционного процесса являются и постоянно расширяющиеся гуманитарные связи с казахстанскими партнерами в сфере науки, образования, здравоохранения, культуры, экологии.

По инициативе Правительства Оренбургской области и Акимата Западно-Казахстанской области Республики Казахстан проведено 15 российско-казахстанских совместных экспедиций по изучению вопросов рационального использования биоресурсов, сохранения флоры и фауны бассейна реки Урал.

Ежегодно на территории Илекского района проводится российско-казахстанский лагерь «Соседи», целью которого является укрепление связей между молодежными организациями двух стран. В прошлом году состоялась девятая встреча молодых лидеров приграничных регионов России и Казахстана.

Оренбургская и область и Республика Казахстан давно и прочно связаны узами дружбы и добрососедства. И со временем они только крепнут. Проживая на одной земле в сотрудничестве и взаимопонимании, мы стремимся к одной цели – чтобы каждый человек, каждый гражданин жил лучше. Это стремление объединяет нас, заставляет вести совместный поиск новых путей развития. И прежде всего в самом доступном формате – формате приграничного сотрудничества.

Информация о состоянии внешнеэкономической деятельности и взаимной торговли с Российской Федерацией

В 2012 году исполняется 20 лет базового Договора о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи между Российской Федерацией и Республикой Казахстан от 25 мая 1992 г. Подписание документа стало основой для установления и развития всесторонних отношений между двумя государствами и подписания Декларации между Российской Федерацией и Республикой Казахстан о вечной дружбе и союзничестве, ориентированной в XXI столетие.

Сегодня двусторонние связи и сотрудничество между Республикой Казахстан и Российской Федерацией регулируются обширной договорно-правовой базой (подписано более 300 договоров и соглашений).

Сегодня в Актюбинской области успешно развиваются все формы внешнеэкономической деятельности: международная торговля товарами и услугами, создание совместных предприятий, кредитно-финансовые отношения, научно-техническое сотрудничество, культурный обмен, туризм.

В 2011 году объем взаимной торговли Актюбинской области с Российской Федерацией по сравнению с 2010 годом увеличился на 22,6 % и составил 1,7 млрд долл. США. Экспорт увеличился на 30,1 % (739,1 млн долл. США), а импорт из России – на 17,1 % (918,7 млн долл. США).

Обозначились ключевые сферы экономического взаимодействия в инвестиционной сфере: «Русская медная компания» – по освоению месторождений медно-цинковых руд; компания «Мечел» ведет строительство ГОКа и подземного рудника-шахты на месторождении хромовых руд “Восход”; «Лукойл» совместно с «КазМунайГаз» – на строительстве Комплекса по утилизации газа на месторождениях Алибекмола и Кожасай.

Успешно осуществляются межрегиональные отношения нашей области с Оренбургской областью. Подписано Соглашение между Правительством Оренбургской области Российской Федерации и Акиматом Актюбинской области Республики Казахстан о торгово-экономическом, научно-техническом, культурном и гуманитарном сотрудничестве на 2012–2014 годы.

Показатели торговли Актюбинской области с РФ, млн долл. США

	2007	2008	2009	2010	2011
Всего	1 178	1618	1014	1352	1658
в том числе:					
- экспорт	359	695	347	568	739
- импорт	819	923	667	784	919

Информация о развитии международных и внешнеэкономических связей Оренбургской области с Республикой Казахстан

Республика Казахстан является важнейшим стратегическим партнером Оренбургской области. Это обусловлено приграничным положением региона. На Оренбургскую область приходится самый протяжённый участок российско-казахстанской границы, составляющий 1876 километров. Оренбуржье граничит с Западно-Казахстанской, Актюбинской и Костанайской областями Республики Казахстан. В области 13 приграничных районов и 2 города: Орск и Новотроицк. На долю приграничных территорий региона приходится 38 % населения, 34 % промышленного и более 35 % сельскохозяйственного производства области.

На долю Оренбуржья приходится более 10,0 % объема внешней торговли России с Казахстаном. Доля Казахстана во внешнеторговом обороте области – около 30 %, со странами СНГ – более 70 %.

Металлургический комбинат ОАО «Уральская Сталь» поставляет в Актюбинскую область листовой прокат и коксохимическую продукцию; Машиностроительный концерн «Ормето-ЮУМЗ» экспортирует металлургическое оборудование; ООО «Медногорский медно-серный комбинат» – серную кислоту; ОАО «Орский завод металлоконструкций» – строительные металлоконструкции; ОАО «Оренбургнефть» – нефть сырую; ОАО «Орскнефтеоргсинтез» – дизельное и моторное топливо; ОАО «Новотроицкий цементный завод» – портландцемент; ООО «Южно-уральская Горно-перерабатывающая Компания» – известняк флюсовый.

С предприятиями Актюбинской области активно сотрудничают ОАО «Орский машиностроительный завод», ОАО «Новосергиевский механический завод», ОАО ПО «Стрела», ОАО «Гидропресс», СПР «Птицефабрика Гайская», ОАО «Орский мясокомбинат», ОАО «Оренбургский маслоэкстракционный завод».

Из Актюбинской области в ОАО «Новотроицкий завод хромовых соединений» стабильно поставляется хромовая руда, в ООО «Медногорский медно-серный комбинат» – кварцит, в ОАО «Новотроицкий цементный завод» – клинкер товарный.

Казахстан активно инвестирует в экономику Оренбургской области. По итогам 2011 года на его долю приходится 14,6 % регионального объема иностранных инвестиций, или 86,3 млн долларов США (рост к уровню 2010 года на 30,4 %).

В Оренбургской области зарегистрировано 85 предприятий с участием казахстанского капитала. Среди них: ООО «Союз-рентген» совместно с казахстанским предприятием ОАО «Актюбрентген» производит рентгеновское оборудование. В настоящее время освоен выпуск передвижного палаточного рентгеновского аппарата 10Л6. ООО «Уралрентген» совместно с ОАО «Актюбрентген» производит рентгеновские приборы и осуществляет торговлю рентгеновской техникой, производимой ОАО «Актюбрентген». ООО «Орскэлектросервис» осуществляет монтаж и обслуживание электрооборудования в г. Орске, ООО «Савола Агро Трейд» (г. Оренбург) поставляет семена подсолнечника в Республику Казахстан, ООО «Элтехснаб» (г. Оренбург) реализует электрооборудование и кабельную продукцию.

На территории области создано ООО «Оренбург-Иволга», являющееся частью казахстанского агропромышленного холдинга ТОО «Иволга Холдинг». Основным направлением деятельности компании является выращивание зерновых культур. На сегодняшний день «Оренбург-Иволга» – более 4,0 % всех сельскохозяйственных угодий Оренбургской области.

Оренбуржье сотрудничает с Республикой Казахстан и в космической сфере. На территории области успешно реализуется международная космическая программа «Днепр», координатором которой выступает Международная космическая компания «Космотрас». За последние годы произведены три успешных космических пуска ракет с полезной нагрузкой.

Динамика внешнеторгового оборота Оренбургской области с Актюбинской областью Республики Казахстан, млн долларов США*

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2009 к 2008, %	янв. – июнь 2010	янв. – июнь 2010 к 2009, %
Внешнеторговый оборот	15,0	25,0	24,0	70,0	160,0	143,0	89,4	77,1	105,6

*) Начиная с 1 июля 2010 года в связи с созданием Таможенного союза данные взаимной торговли регионов России с Республикой Казахстан не отражаются в таможенной статистике.

ФЭБ попал в точку: супердорога пройдет по невыгодному для области маршруту

В Оренбуржье во время рабочего визита в тот момент и. о. министра транспорта Российской Федерации Игоря Левитина подписано соглашение о сотрудничестве по строительству оренбургского участка международного транспортного коридора «Западная Европа – Западный Китай». Параллельно прошло совещание по развитию транспортной инфраструктуры Оренбургской области.

Маршрут С-Петербург - Москва - Казань - Оренбург - Актобе - Шымкент (Ташкент) - Алматы - Хоргос - Урумчи - Ланьчжоу - Чжэнчжоу - Ляньюньган

№ №	Наименование государств	Протяженность существующего маршрута, км	Протяженность по ТЭО, км	Выполнена реконструкция до 2005 г., км	Требует		
					Всего	в том числе	
						I кат.	II кат.

Экс-глава министерства обратил внимание на необходимость создания логистических центров в связи с перспективами увеличения грузопотока на территории региона. Также Игорь Левитин остановился на перспективах развития региональной авиации в связи с передачей международного аэропорта «Оренбург» им. Ю. А. Гагарина в собственность Оренбургской области. По его словам, федеральный центр готов поддерживать развитие малой авиации в рамках соответствующей целевой программы.

Оренбургская область по протяженности дорог занимает четвертое место в Приволжском федеральном округе и седьмое по России. Протяженность дорог в области более 13,5 тысяч километров, из них:

- федеральные дороги – 822 километра на 100 % имеют асфальтобетонное покрытие;

- региональные дороги – 12 746 километров, из которых 41 % имеют асфальтобетонное покрытие, 56 % – гравийное и 3 % – грунтовое.

Если в 2011 году область получила из федерального бюджета 460 млн рублей, то на 2012 год имеем увеличение финансирования на сумму около 600 млн рублей, тем самым впервые преодолена планка в 1 млрд рублей на федеральные дороги Оренбургской области. В отношении расходов на региональные дороги – в прошлом году было освоено 2,8 млрд рублей, в 2012 году благодаря тому, что начал работать дорожный фонд, планируется направить уже около 6 млрд рублей на указанные цели.

По мнению Сергея Домникова, всем известно, что с большой долей вероятности в 2013 году и Китай, и Казахстан закончат работы по строительству и реконструкции своей части международного транспортного маршрута, тем самым Оренбургская область станет реальными воротами, за которыми начинается российская часть маршрута.

– Мы понимаем, что до ввода в эксплуатацию платной новой дороги указанный транзит возможен только по существующей автомобильной дороге: пункт пропуска Сагарчинский – Акбулак – Соль-Илецк – Оренбург и далее по федеральной трассе Оренбург – Казань, – отметил областной министр строительства, жилищно-коммунального и дорожного хозяйства. – Однако существующее состояние дороги не позволит обеспечить надлежащий пропуск возросшего грузопотока. В связи с чем Правительством Оренбургской области неоднократно ставился вопрос перед президентом, Правительством РФ о необходимости передачи указанной дороги от границы Казахстана до

г. Оренбурга в федеральную собственность и доведения её до соответствующей категории, но вопрос не решен.

Игорь Левитин, задавая вопросы своим коллегам по Минтрансу, подтвердил: участок автомобильной дороги от пункта пропуска Сагарчинский – Акбулак – Соль-Илецк – до Оренбурга по всем своим нормативным характеристикам имеет федеральное значение и вопрос передачи ее в федеральную собственность необходимо решать. Тем более что до ввода в эксплуатацию транспортного коридора именно эта дорога примет на себя основной грузопоток, который, судя по готовности трассы со стороны Китая и Казахстана, кратно возрастет уже в ближайший год.

Естественно, что одним из основных вопросов совещания стало обсуждение проекта автомобильного коридора «Китай – Западная Европа» в пределах Оренбургской области. В своем сообщении председатель правления ГК «Автодор» Сергей Кельбах подчеркнул, что совместная рабочая группа Оренбургской области и госкомпании прорабатывает финансово-экономическое обоснование коридора, подготовлены материалы для выполнения работ по разработке документации по планировке территории как основы для закрепления полосы отвода.

Реализовываться проект должен с использованием инструмента государственно-частного партнерства. Сергей Кельбах подчеркнул, что целесообразно использовать именно этот инструмент, для чего нужна кропотливая работа с потенциальными инвесторами.

Порядка двух лет потребуется на разработку проекта, решение земельных вопросов, проведение конкурсных процедур. По словам Сергея Кельбаха, строительство коридора по Оренбургской области начнется в 2014 году.

Он также проинформировал, что уже в начале июня (5–7 июня) в Шанхае состоится road-show (первый уже состоялся в Париже), который теперь будет ориентирован на презентацию юго-восточного рынка. Гендиректор «Автодора» отметил, что в нем должны принять участие коллеги из Оренбургской области.

– Там надо работать одной командой, так как одновременно там и оренбургский, и башкирский участок, двумя этапами будем показывать. Башкирский участок не так интересен, если не будет запущен оренбургский, – подчеркнул Сергей Кельбах. – Передача в федеральную собственность участка дороги Оренбург – Сагарчинский необходима. Это будет альтернативная дорога, которая нужна в любом случае. Но сегодня она станет сигналом для зарубежных партнеров, которым важно знать, как и по каким дорогам будет двигаться транспорт до запуска МТК. Особенно это очень важно для юго-восточных партнеров.

Близ Оренбурга также планируется создание логистического комплекса, который мог быть первой перевалочной базой для китайских грузопотоков. Он должен стать еще одним важным инвестиционным проектом на территории Оренбургской области, но право на его размещение нашему региону еще предстоит отстаивать.

Итогом совещания стало подписание - Соглашения о сотрудничестве между Государственной компанией «Российские автомобильные дороги» и Правительством Оренбургской области. Предметом соглашения стало осуществление сотрудничества сторон по строительству новой автомобильной дороги «граница с Республикой Башкортостан, населённый пункт Кумертау до Международного автомобильного пункта пропуска (МАПП) «Сагарчинский» в составе международного транспортного маршрута «Западная Европа – Западный Китай» по территории Оренбургской области протяженностью свыше 180 км с последующей эксплуатацией её на платной основе.

«Бутылочное горлышко» границы

Многосторонний автомобильный пункт пропуска «Сагарчин» – одно из наиболее оживленных в Оренбуржье мест пересечения государственной границы между Россией и Казахстаном, а с началом летнего сезона здесь практически всегда стоит длинная очередь автотранспорта. Можно ли в принципе решить эту проблему?

Путь из российского Оренбурга до казахстанского Актюбинска и обратно в не таком уж отдаленном будущем станет участком международного автотранспортного коридора, который соединит Западную Европу с Западным Китаем. Ожидается, что к началу работы этой супертрассы и собственно дорога, и дорожная инфраструктура, и пункт пропуска через государственную границу претерпят значительные изменения и станут соответствовать новому транснациональному и трансконтинентальному статусу. Но этого нам ждать еще как минимум четыре года. А вот автомобильное сообщение между Российской Федерацией и Республикой Казахстан не ждет. Потому МАПП «Сагарчин» в сезон, да и не в сезон, испытывал и продолжает испытывать нешуточные перегрузки.

Со вступлением в действие международных соглашений по организации Таможенного союза проблема контрольно-пропускной перегрузки не исчезла, а, наоборот, обострилась. Новые торгово-экономические отношения между Российской Федерацией, Республикой Казахстан и Республикой Беларусь упростили процесс перемещения через внутренние границы трех государств товаров и грузов, произведенных в странах Таможенного союза, либо прошедших соответствующее оформление на их внешних границах.

– Таможенной границы с Казахстаном нет, а государственная – существует, – говорит руководитель пресс-службы Пограничного управления ФСБ России по Оренбургской области Роман Дудниченко. – С железнодорожных и автомобильных пунктов пропуска сотрудники таможни ушли, и контрольные функции выполняют только пограничники. На авиационных пунктах пропуска не изменилось ничего, если речь идет о рейсах в страны дальнего зарубежья. В этих случаях все виды контроля осуществляются в полном объеме. Исключения составляют чартерные рейсы в страны Таможенного союза, когда таможенный контроль не осуществляется, а рейс оформляют только пограничники. Остроту проблемы с очередями на МАПП «Сагарчин» мы частично снимаем за счет внутренних мероприятий: отменен технологический перерыв, необходимый для смены пограничных нарядов, командируем в этот пункт пропуска сотрудников из других подразделений, весной были дополнительно оборудованы рабочие места контролеров для проверки документов у пассажиров, следующих на автобусах и автомобилях. Кстати, для осуществления пограничного оформления граждан установлен норматив в 3 минуты, в реальности опытный контролер осуществляет процедуру проверки документов в течение 1,5–2 минут. При прохождении границы мы обязаны в приоритетном порядке оформлять граждан государств – участников Таможенного союза: Казахстана, России и Белоруссии, а также осуществлять пропуск рейсовых автобусов международного сообщения. Но это не снимает саму проблему. Пропускная способность МАПП «Сагарчин» – 800 человек в сутки, а в среднем контроль здесь проходят 1800–2000 человек в сутки. В выходные дни эта цифра вырастает до 2500–2800 человек.

Азиатский транзит…

Удобное географическое положение сыграло с пограничниками злую шутку – здесь сходятся основные потоки сезонной трудовой миграции из стран Средней Азии в Россию. Отсюда прямая дорога в центральные субъекты РФ и в регионы Урала. Причем мигранты попадают сюда двумя способами. Кто-то изначально едет автомобильным транспортом: в пункте А, например, в Узбекистане формируется группа гастарбайтеров, едущих одним автобусом до пункта Б в России. Обычно пункт Б – это крупный транспортный узел, откуда дешевая рабсила разъезжается в разных направлениях.

А кто-то попадает на МАПП по более сложной, но, видимо, менее дорогой схеме – по железной дороге. Чаще всего это безбилетные пассажиры среднеазиатских поездов, которые едут по Западно-Казахстанской железной дороге до Актюбинска, либо их снимают с поездов ревизоры на станции Мартук. И в первом, и во втором случаях они стремятся въехать в Россию через «Сагарчин».

– С одного среднеазиатского поезда к пункту пропуска могут попасть одновременно 200 – 300 граждан Республики Узбекистан, – рассказывает Роман Дудниченко. – Если умножить это количество на две минуты, то получится, что процесс пограничного контроля каждой такой группы гостей занимает 3–5 часов в зависимости от числа пограничников, работающих на контроле.

Употребив слово «гости», руководитель пресс-службы Пограничного управления ФСБ России по Оренбургской области не оговорился. Крайне редко кто-то из «автобусников» или «железнодорожников» пишет в миграционной карте, что едет в Россию на заработки. Чаще всего указанные ими цели визита – это «в гости», «частная», «на учебу».

– Представьте автобус на 50–60 посадочных мест, в котором из Узбекистана едут 100 и больше иностранных граждан, – продолжает Роман Дудниченко. – Добавьте к нему еще один автобус, в котором на пункт пропуска с таким же перегрузом привезли иностранцев, снятых с поезда. А в это время на въезд выстраивается колонна российских и казахстанских машин. Только поэтому мы обязаны отдавать приоритет в оформлении и пропуске через границу гражданам государств – участников Таможенного союза. Еще раз подчеркну: это вынужден-

ная мера, потому что увеличить пропускную способность пункта пропуска в данное время невозможно физически.

...и акбулакский колорит

Увеличить пропускную способность не получается, а вот обмануть новые правила пропуска, оказывается, не стоит никакого труда. Тем более что в законодательстве ответственности за такой обман не предусмотрено. Этим пользуются те, кто, по словам пограничников, и до Таможенного союза «жил с границы», занимаясь незаконной деятельностью, чаще всего контрабандой. Например, один житель Соль-Илецка наладил челночную автобусную доставку снятых с поездов граждан Узбекистана. Сначала он сопровождает переполненный автобус через казахстанский пункт пропуска к границе, а затем, пользуясь российским гражданством, он провозит через российский пункт пропуска по 5–6 человек из автобуса на личном автомобиле. И уверяет, что помогает землякам из альтруизма и человеколюбия, хотя его альтруизм заканчивается у первого же поворота дороги, ведущей от МАПП «Сагарчин» в Акбулак.

Каждый проезд такого челночника через пункт пропуска также увеличивает время стояния в очереди автомобилей приоритетных категорий граждан. Но пресечь деятельность таких «альтруистов» ни налоговики, ни полицейские, похоже, не могут: ведь по закону у нас разрешено все, что не запрещено. Но если постараться...

Контраст

Для тех, кто хоть раз проезжал МАПП «Сагарчин», наиболее ярким впечатлением остается разница между нашим пунктом пропуска и находящимся от него в нескольких сотнях метров казахстанским КПП «Жайсан» (по-русски Яйсан), двойником по сути, но не по форме. «Жайсан» – это комплекс капитальных зданий с облагороженной прилегающей территорией, это пропускной терминал с прохладными залами, большими окнами-«аквариумами», компьютерной фотоидентификацией и сканированием багажа. Плюс по три полосы в одну и в другую сторону. «Сагарчин» – это асфальт, десяток кирпичных домиков и подсобных строений, включая пропускной терминал, роль которого играет ангар промышленного вида, обшитый профнастилом. Внутри ангара – то ли маленький вагончик, то ли большая будочка, где работают пограничники-контролеры. По одной полосе туда и обратно.

В чем же причины контраста? Во-первых, в том, что пограничники были не первыми служащими федеральных госструктур, работающих на границе. Сначала сюда пришли таможенники, которые в начале 90-х обустроили пункт пропуска исходя из специфики своей работы. То, что было построено на границе (кроме ангара для оформления и контроля автобусов), либо полностью заслуга таможенного ведомства, либо строительство шло в складчину с теми же пограничниками. Теперь таможенники ушли, а их небогатое наследство по большей части перешло пограничникам.

Во-вторых, устроиться на границе основательнее пограничникам мешали реорганизации, когда из госбезопасности пограничную службу сначала вывели в отдельное ведомство, а затем вновь ввели в структуру ФСБ. Такие процессы всегда болезненно сказываются на работе любого ведомства. Тут уж не до газонов и капитальных пограничных терминалов.

Стройка начнется нескоро

Видимо, на федеральном уровне со временем тоже поняли, что пограничники должны охранять рубежи Родины, а строить пункты пропуска и заставы для них должны профессионалы. В 2007–2008 годах были созданы аж две новые структуры – Росграница и Росгранстрой. Полные наименования – Федеральное агентство по обустройству границы Российской Федерации и подведомственное ему Федеральное государственное казенное учреждение «Дирекция по строительству и эксплуатации объектов Росграницы» На них и возложили соответствующие названиям обязанности.

День в день с созданием Росгранстроя (следующим же распоряжением Правительства РФ) была утверждена «Концепция реализации государственной политики в сфере обустройства госграницы». Одним из основных положений концепции является дифференцированный подход к обустройству государственной границы Российской Федерации, то есть подход к обустройству каждого ее конкретного участка исходя из специфики регионального развития приграничных территорий, развития сопредельных территорий и требований безопасности. Этот подход должен быть основан, в том числе, и на анализе интенсивности перемещения внешнеторговых грузов и пассажиропотоков. Но за годы существования этих федеральных структур пункт пропуска «Сагарчин» как-то не попал в сферу их внимания.

Настоящий интерес к МАПП «Сагарчин» вызвал лишь проект трансграничного транспортного коридора «Западная Европа – Западный Китай». Именно здесь должна быть точка выхода этой международной автомагистрали с территории Российской Федерации. Но, как говорится, есть одно «но»...

Новая жизнь многостороннего автомобильного пункта пропуска «Сагарчин» начнется не раньше 2017 года, потому что географическая точка выхода и нынешнее местоположение МАПП могут просто не совпасть. Оренбургский участок международного транспортного коридора определен лишь в общих чертах, и никто не знает, где именно пройдет трасса.

Руководитель Оренбургского филиала Росгранстроя Виктор Доценко в беседе с журналистами телекомпании «ОРЕН-ТВ» сказал, что примерная стоимость строительства современного многополосного МАПП составляет 1,5–2 миллиарда рублей. Вкладывать такие деньги, не определив с точностью до метра место, где должен находиться пункт пропуска, государство не будет. Несмотря на «дифференцированный подход к обустройству государственной границы» и «анализ интенсивности перемещения внешнеторговых грузов и пассажиропотоков».

«Бутылочному горлышку» оренбургского участка государственной границы РФ остается только завидовать новому МАПП «Маштаково», пропускная способность которого – 1000 автомобилей в сутки.

СПРАВКА ФЭБ

В Оренбургской области расположены 12 пунктов пропуска через границу: 3 воздушных – аэропорт «Оренбург – Центральный», «Оренбург-2» (военный аэродром в районе Илекской трассы) и аэропорт «Орск»; 2 железнодорожных пункта пропуска – «Илецк-1» и «Орск»; 7 автомобильных пунктов пропуска – «Маштаково» и «Теплое» в Первомайском районе, «Илек» в Илекском районе, «Сагарчин» в Акбулакском районе, «Орск» в городе Орске, «Светлый» в Светлинском районе и «Комсомольский» в Адамовском районе.

С Уральском объединяет не только Урал

С 27 по 29 мая в Оренбургской области с официальным визитом находится делегация Западно-Казахстанской области. В составе делегации, которую возглавил аким Западно-Казахстанской области Нурлан Ногаев, руководители городов и районов области, представители общественности, научных и деловых кругов, СМИ, национальные творческие коллективы.

Более 800 км границы Оренбуржья приходится на Западно-Казахстанскую область. В регионе из 15 приграничных муниципальных образований 4 граничат с Западным Казахстаном. Это Илекский, Соль-Илецкий, Первомайский и Ташлинский районы. Из существующей приграничной инфраструктуры посредством МАПП «Илек» и «Маштаково», ЖДПП «Илецк-1» осуществляется перемещение основных потоков товаров, грузов и граждан наших территорий. Населенные пункты Оренбургской и Западно-Казахстанской областей связывают 8 мест упрощенного пересечения границы.

В 2011 году на Оренбургском газоперерабатывающем заводе переработаны 8,0 млрд куб. метров природного газа и 1,2 млн тонн газового конденсата.

Только двумя нефтедобывающими компаниями области – ОАО «Оренбургнефть» и ЗАО «Преображенскнефть» – отгружено в Западный Казахстан 90 тыс. тонн сырой нефти на общую сумму более 34 млн долларов США.

– Вместе с тем, – отметил губернатор Юрий Берг, – объем наработанных взаимных связей явно не соответствует накопленному потенциалу наших регионов. Необходима значительная диверсификация товарной структуры взаимной торговли. Сегодня взаимопроникновение товаров повседневного спроса на потребительские рынки по-прежнему слабое, хотя все таможенные формальности сняты. Здесь есть значительное поле приложения сил для предприятий малого и среднего бизнеса обеих сторон.

По мнению губернатора, необходимо наращивание совместных усилий по сотрудничеству в аграрной сфере. Это развитие и внедрение передовых технологий мясного животноводства, создание откормочных площадок, селекция, изучение и использование передового опыта, подготовка специализированных кадров, оказание содействия в ходе посевных и уборочных работ, обработки сенокосных угодий.

Губернатор Оренбургской области, пользуясь случаем, пригласил инвесторов Западного Казахстана активно инвестировать в наиболее интересные проекты модернизации экономики Оренбуржья. Нужны продуманные совместные усилия по модернизации транспортно-логистической приграничной инфраструктуры, завершение реконструкции и увеличение пропускной способности МАПП «Илек» и «Маштаково», дальнейшего углубления производственно-сбытовой кооперации по переработке углеводородного сырья Карачаганака на мощностях Оренбургского газоперерабатывающего завода.

Итогом встречи официальных делегаций стало подписание соглашения между Акиматом Западно-Казахстанской области Республики Казахстан и Правительством Оренбургской области Российской Федерации о приграничном, торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве.

Об основных проектах, реализуемых предпринимателями РФ на территории Актюбинской области

· **Утилизация попутного газа на месторождениях Алибекмола и Кожасай в Актюбинской области ТОО «Казахойл Актобе»**

Цель проекта:

Сокращение выбросов попутного газа в атмосферу за счет его комплексной переработки до товарных кондиций и дальнейшей сдачи потребителю.

Место реализации проекта:

Актюбинская область, месторождения Алибекмола и Кожасай.

Участники:

АО «НК «КазМунайГаз» – 50 %; «CaspianInvestmentResourcesLtd» (Россия/Китай) – 50 %.

Период реализации: 2009–2011 годы.

Текущее состояние:

В рамках Карты индустриализации Казахстана ТОО «Казахойл Актобе» реализован проект строительства Газоперерабатывающего завода на мржд. Алибекмола и Кожасай стоимостью 41700,0 млн тенге.

· **Комплексное освоение месторождений Хромтауского района**

ЗАО «Русская медная компания» учредитель:

1. ТОО «Актюбинская медная компания».

2. ТОО «КопперТекнолоджи».

Компания с 2004 года ведет крупномасштабную работу по комплексному освоению пяти месторождений медных и медноцинковых руд в Хромтауском районе Актюбинской области. Численность работников – 1400 человек.

ТОО «Актюбинская медная компания»:

1) в 2006 году введен в эксплуатацию Коктауский ГОК (обогатительная фабрика № 1 и открытый рудник на месторождении «50 лет Октября») мощностью 4,5 млн тонн руды в год;

2) в 2010 году введена в эксплуатацию ОФ № 2 по переработке медных и медно-цинковых руд мощностью 2,0 млн тонн руды в год с выпуском 227,8 тыс. тонн медно-цинкового концентрата.

ТОО «КопперТекнолоджи»:

В первом полугодии т. г. введен в эксплуатацию рудник на месторождении «Приорское» мощностью 1,5 млн тонн руды в год.

Планируется строительство открытых и подземных рудников:

1) «Весенне-Аралчинское» мощностью 1,0 млн тонн медно-цинковой руды в год, объемом инвестиций 95,0 млн долларов США. Срок реализации 2013–2015 гг.;

2) «Кундыздинское» мощностью 1,0 млн тонн медно-цинковой руды в год, объемом инвестиций 100,0 млн долларов США. Срок реализации 2013–2015 гг.;

3) «Лиманное» мощностью 1,2 млн тонн медно-цинковой руды в

год, объемом инвестиций 95,0 млн долларов США. Срок реализации 2014–2015 гг.

Будет создано 1000 новых рабочих мест.

Общие запасы по месторождениям составляют:

- руды – более 60457,7 тыс. тонн;
- меди – около 1,0 млн тонн.

· **Подземный рудник-шахта на месторождении “Восход” ТОО «Восход-Ориел»**

Компания «Мечел» (РФ) является учредителем ТОО «Восход-Ориел». В 2008 году реализован инвестиционный проект строительства горно-обогатительного комплекса на месторождении «Восход», расположенном в горнорудном Хромтауском регионе с развитой инфраструктурой. Комплекс включает в себя несколько объектов: рудник, обогатительную фабрику, железнодорожный терминал и другие вспомогательные инфраструктурные подразделения.

В июне 2010 года введен в эксплуатацию подземный рудник с выходом на проектную мощность. На шахте использованы новейшие методы проходки горных выработок –

наклонный ствол с применением современного горно-шахтного оборудования ведущих мировых фирм. Система разработки подэтажного разрушения с торцевым выпуском руды позволяет увеличить производительность труда в 3 раза, а также значительно сократить уровень механизации и ручного труда, повысить безопасность подземных горных работ.

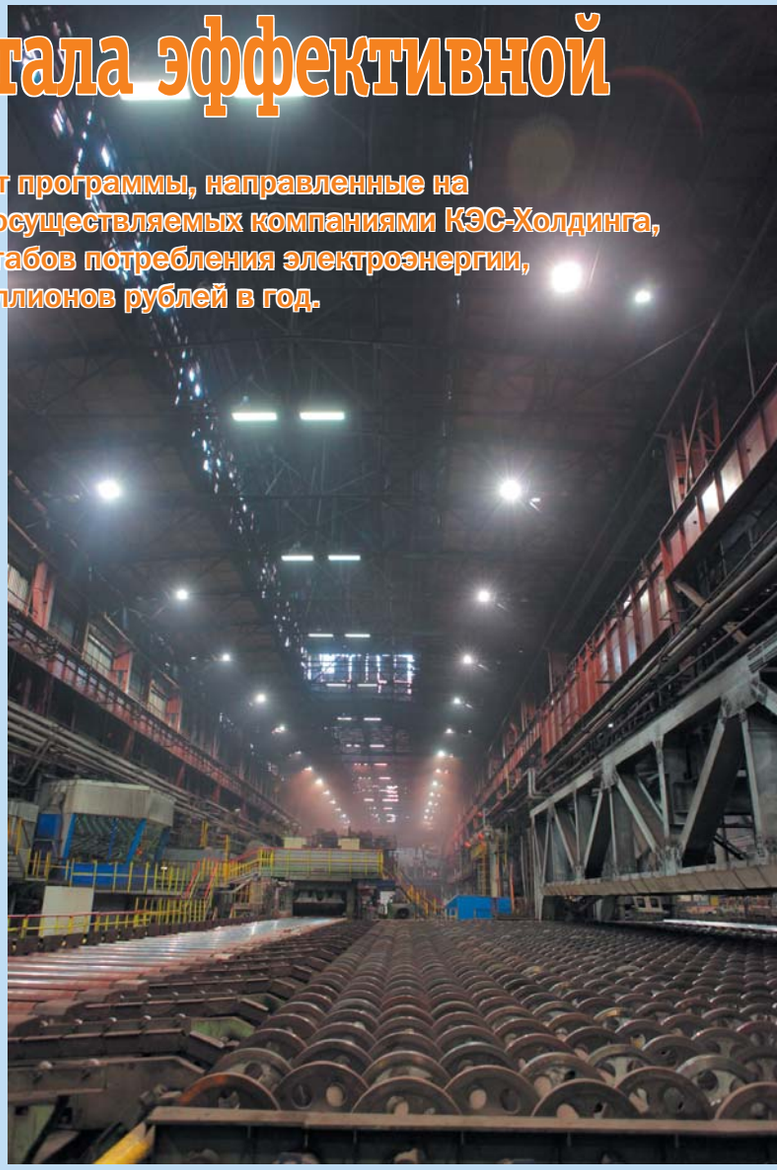
Запасы месторождения «Восход» составляют более 19 млн тонн руды и являются по качеству самыми высокими в мире – содержание хрома в них составляет 48,5 %.

Предприятием в перспективе планируется строительство ферросплавного завода мощностью 180,0 тыс. тонн высокоуглеродистого феррохрома в год.

Реализация проекта позволит усилить позиции Актюбинской области на мировом рынке хрома, а также обеспечить занятость населения и решить ряд социальных вопросов Хромтауского района. Количество работников составляет 780 человек, с вводом объекта дополнительно создано 150 рабочих мест.

Чтобы энергетика стала эффективной

Оренбургские энергетики успешно реализуют программы, направленные на энергосбережение. Комплекс мероприятий, осуществляемых компаниями КЭС-Холдинга, позволяет клиентам, в зависимости от масштабов потребления электроэнергии, экономить от десятков тысяч до десятков миллионов рублей в год.



Для всех стран постсоветского пространства характерны одни и те же системные проблемы, доставшиеся в наследство от плановой экономики. Одной из таких острейших проблем является недостаточная эффективность в сфере потребления электроэнергии. В Российской Федерации к решению этой проблемы подошли со всей ответственностью. В 2009 году был принят Федеральный закон № 261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности». В конце 2010 года распоряжением Правительства РФ была утверждена Государственная программа «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года», охватившая все сферы жизнедеятельности и экономики страны. На основе этих документов были разработаны региональные программы – проводники государственной программы в субъектах РФ.

В январе 2012 года закон «Об энергосбережении и повышении энергоэффективности» был принят и в Республике Казахстан, что говорит о значении, которое государственные органы власти придают этому направлению развития энергетики и рынка энергопотребления. Специалисты отмечают, что законодательные акты стран-соседей во многом сходны, а действие законов имеет одну и ту же цель.

Все начинается с энергоаудита

– ОАО «Оренбургэнергосбыт», компания входящая в КЭС-Холдинг, участвует в региональной программе энергосбережения, – рассказывает **управляющий директор компании Сергей Решетило.** – Я думаю, не надо напоминать, насколько сегодня востребовано энергосбережение. Ежегодный рост тарифов на электрическую энергию, газ, тепло увеличивает затраты на энергоресурсы в себестоимости продукции. Например, энергоемкость российских товаров в несколько раз превышает энергоемкость товаров, произведенных в Европе. И, к сожалению, практика показывает, что на большинстве наших предприятий энергоресурсы используются нерационально. Сегодня все осознают, что энергосберегающие мероприятия стали насущной необходимостью и для экономики, и для общества в целом.

Первым шагом на пути к энергосбережению является энергоаудит: проверка того, что есть, на соответствие сегодняшним требованиям, выявление слабых мест, общая оценка состояния.

– Наша компания включена в реестр организаций РФ, допущенных к проведению энергетических обследований, – говорит **Сергей Решетило.** – На этот вид работ нами получено свидетельство Межрегиональной Ассоциации «Энергоэффективность и нормирование». Кроме того, нам выдан сертификат о соответствии ОАО «Оренбургэнергосбыт» требованиям системы, предъявляемым к энергоаудиторским организациям, и свидетельство № СРО-3-001-5612-042824-057, подтверждающее нашу деятельность по проведению энергетических обследований.

Для этого вида исследований у ОАО «Оренбургэнергосбыт» есть все. И специалисты, прошедшие специальную подготовку в Камском филиале Петербургского энергетического института повышения квалификации по энергетическому аудиту и управлению энергосбережением. И современное оборудование, отвечающее требованиям международных стандартов. И последние методики проведения энергетических обследований. И прошедшие аккредитацию калибровочная, испытательная и электротехническая лаборатории.

– Сегодня мы предлагаем нашим клиентам широкий спектр услуг в области энергосбережения, проведения энергетических обследований организаций в целях оценки эффективности использования ими топливно-энергетических ресурсов и определения возможностей снижения затрат на топливо- и энергообеспечение, – подчеркивает **управляющий директор ОАО «Оренбургэнергосбыт».** – Должен отметить, что эти услуги пользуются спросом, потому что соответствуют требованиям времени и закона.

От анализа к сервису

Актуальность темы повышения энергоэффективности, увеличения эффекта экономии при потреблении тепло- и электроэнергии стала толчком к появлению наиболее эффективного инструмента достижения желаемых результатов – энергосервисных контрактов. ОАО «Оренбургэнергосбыт» успешно применяет этот инструмент на практике и является одним из

лидеров внедрения энергоконтрактной системы в России.

Суть энергосервисного контракта в том, что после энергоаудита специалисты компании осуществляют работу по переводу системы энергопотребления клиента на рельсы экономии. Причем оплата проектирования, поставки и монтажа энергоэффективного электрооборудования идет именно за счет сэкономленных клиентом средств.

В качестве примера действенности этой системы можно привести крупнейший металлургический комбинат Оренбуржья, с которым энергетики заключили сервисный контракт на поставку и монтаж в цехах энергоэффективного осветительного оборудования. Одной стороной этого контракта было ОАО «Уральская Сталь», входящее в холдинг «Металлоинвест». Другой – ОАО «Оренбургэнергосбыт» и ООО «ЕЭС. Гарант», входящие в состав КЭС-Холдинга.

Энергетики переоборудовали освещение двух цехов металлургического комбината с заменой старых приборов освещения на более чем 5000 новейших светильников и ламп различной конфигурации. Уникальное энергосберегающее освещение не только снижает годовое энергопотребление по объекту на 70 %, но и повышает качество освещения рабочих мест.

Кроме того, что новые источники света высокой интенсивности излучения и цветопередачи повышают визуальный комфорт освещения цеха, они еще и выигрывают по экологическим меркам, так как содержат меньше ртути.

– Проектирование освещения и светотехнические расчеты наши специалисты осуществляли в полном соответствии с требованиями ГОСТа к освещенности каждого рабочего места, – рассказывает **управляющий директор ОАО «Оренбургэнергосбыт» Сергей Решетило**. – В некоторых случаях разработчикам пришлось решать настоящие проектные головоломки. Но в конечном счете, когда работники «Уральской Стали» завершили монтаж оборудования, стало видно, что результат того стоил.

Масштабы экономии

Что касается экономии, то эффект от установки энергосберегающего освещения лишь в двух цехах металлургического комбината «Уральская Сталь» по расчетам более чем в четыре раза превысит эффект от энергосберегающих программ, осуществляемых в бюджетных учреждениях области. Суммарная экономия во всех бюджетных учреждениях, в которых осуществляет энергосервисное обслуживание ОАО «Оренбургэнергосбыт», составляет 14 миллионов рублей в год, тогда как только два цеха «Уральской Стали» будут экономить 60 миллионов рублей в год.

СПРАВКА

КЭС-Холдинг (ЗАО «Комплексные энергетические системы») – крупнейшая российская частная компания, работающая в сфере электроэнергетики и газораспределения, созданная в 2002 году. Основные направления деятельности: генерация, энерготрейдинг и ритейл. Стратегические активы холдинга – это ТГК-5, ТГК-6, ТГК-7, ТГК-9, ряд региональных энергосбытовых компаний. Суммарная установленная электрическая мощность ТГК, где КЭС-Холдинг является стратегическим акционером, составляет 15 767 МВт, тепловая мощность 67 799 Гкал/ч.

ЗАО «КЭС-Энергосбыт», созданное в 2010 году и входящее в КЭС-Холдинг, объединяет пять энергосбытовых компаний: ОАО «Оренбургэнергосбыт», ОАО «Свердловэнергосбыт», ОАО «Кировэнергосбыт», ОАО «Коми энергосбытовая компания», ОАО «Удмуртская энергосбытовая компания».

Кроме того, в обслуживании энергоэффективное освещение гораздо выгоднее прежнего. Временные издержки на обслуживание освещения цеховых помещений будут сокращены как минимум в четыре раза.

– Этот проект интересен «Уральской Стали» тем, что комбинату не пришлось привлекать инвестиции или выделять отдельные средства на закупку оборудования, на проектирование, – отмечал на сдаче проекта **управляющий директор комбината «Уральская Сталь» Дмитрий Митрофанов**. – Расчет с энергетиками будет производиться поэтапно за счет достигаемого экономического эффекта. То же касается и обслуживания освещения.

Кстати, запуск энергоэффективного освещения во всех цехах предприятия, по предварительным подсчетам, позволит

экономить сумму, превышающую нынешние текущие месячные затраты на оплату электроэнергии всего комбината.

Совместный проект, который осуществили ОАО «Оренбургэнергосбыт» и энергосервисная компания ООО «ЕЭС. Гарант» на «Уральской Стали», для Оренбургской области, да и для большинства регионов России, является уникальным по масштабам экономии. Но контрактная система успешно осуществляется энергетиками и в бюджетной сфере. Здесь масштабы не такие грандиозные, но весьма ощутимые для организаций и учреждений, финансируемых из местных бюджетов.

Так, на востоке области, в Орске, уже третий год идет процесс оптимизации энергопотребления тех учреждений бюджетной сферы, которые заключили договоры с ОАО «Оренбургэнергосбыт».

– Экономия электроэнергии по всем муниципальным образовательным учреждениям составила в мае 2011 года 7,5 процентов от заявленных лимитов, в июне 2011 года – уже 11,3 процента от лимитов, – рассказал **глава города Орска Виктор Франц**. – По каждому учреждению эти цифры вылились в ощутимые денежные суммы. Например, в школе № 24 провели энергетическую модернизацию. На это было затрачено более 480 тысяч рублей, а экономия по энергопотреблению за четыре зимних месяца составила почти 30 %, или более 100 тысяч рублей.

Сегодня 73 образовательных учреждения заключили договор на оптимизацию электропотребления с ОАО «Оренбургэнергосбыт». В общей сложности эти энергосервисные контракты за 2011-й сэкономили 4 миллиона рублей. Сегодня кроме школ и детсадов энергосберегающие проекты успешно реализуются в орских учреждениях здравоохранения, спорта и культуры.

– Я уверен, что этот опыт будет востребован и в других территориях, – отмечает **управляющий директор ОАО «Оренбургэнергосбыт» Сергей Решетило**.

Оренбургский филиал ФГБУ «МНТК «Микрохирургия глаза» за 23 года своей работы стал центром офтальмологии, где более 250 тысяч пациентов смогли получить квалифицированную высокотехнологичную медицинскую помощь в лечении различных заболеваний органа зрения. Создание такого центра для Оренбургской области явилось важным и значимым событием. Далеко не каждый регион может похвастаться наличием на своей территории такого уникального по своим диагностическим и лечебным мощностям лечебного учреждения.

Сегодня Оренбургский филиал ФГБУ «МНТК «Микрохирургия глаза» - это ведущая клиника региона. Структура филиала представлена современным отделением функциональной и ультразвуковой диагностики, оснащенным современным диагностическим оборудованием ведущих зарубежных и российских производителей; операционным блоком, оснащенным современным хирургическим оборудованием, инструментами и расходными материалами; четырьмя офтальмологическими отделениями; отделением анестезиологии и реанимации; кабинетом терапевтического лечения, клинико-экспертным кабинетом, а также отделением медицинской техники и информационно-вычислительным центром. В отделении лазерной хирургии и контактной коррекции зрения созданы все условия для проведения лазерных операций для коррекции близорукости, дальнозоркости, астигматизма, а также для проведения лазерного лечения нарушений зрения, вызванных диабетом.

Директор Оренбургского филиала ФГБУ «МНТК «Микрохирургия глаза» им. акад. С. Н. Фёдорова» профессор В. Н. Канюков.

Оренбургский филиал обладает не только высококвалифицированным кадровым потенциалом, самыми современными лечебно-диагностическими технологиями и оборудованием, но и является инновационной площадкой для разработки и внедрения новых технологий микрохирургии глаза. За 23 года разработаны и внедрены новые методики проведения операций; изобретены новые инструменты для микрохирургических операций, более 72 из которых защищены патентами на изобретения; опубликовано более 850 научных работ и 21 монография.

На протяжении многих лет здесь действует научно-образовательный отдел. За годы его существования в нём прошло обучение около 100 докторов. Сейчас это специалисты очень высокого уровня, которые успешно работают не только в медицинских учреждениях города и области, но и России.

Еще в 1992 г. была создана и получила успешное развитие система мобильных структур офтальмологии. Созданный совместно с Южно-Уральской железной дорогой впервые в России передвижной операционно-диагностический комплекс на базе двух железнодорожных вагонов позволил донести новейшие разработки в области офтальмологии до пациентов отдаленных территорий Оренбургской области, нашей страны и жителей соседних государств (СНГ).

За все годы существования Оренбургский филиал прославился своими высококлассными талантливыми специалистами, каждый из которых в своём роде уникален. Многие из них пользуются заслуженным авторитетом и доброй славой не только среди коллег-офтальмологов, но и среди пациентов. В настоящее время все они являются наставниками молодых специалистов, передают им свои знания, умение и опыт.

www.ofmntk.ru
460047, г. Оренбург,
ул. Салмышская, 17.
Телефон для справок:
(3532) 36-61-13.
Дежурный администратор:
(3532) 36-34-13 (круглосуточно)
Факс: (3532) 64-76-35.
E-mail: ofmntkmg@esoo.ru

462411, Оренбургская область,
г. Орск,
ул. Станиславского, 1а.
Тел. (3537) 26-23-45
факс: (3537)26-34-02

«СТЕПНАЯ ПАЛЬМИРА» - оазис красоты и гостеприимства

460000, г. Оренбург, ул. Советская, 68
Тел./факс (3532) 99-67-67
E-mail: onlinebron@mail.ru, www.v-palmi.ru

Пальмира – один из самых красивых городов античности, стоявший на пересечении караванных путей и похожий на мираж в пустыне. Также и Оренбург, возникший на древнем Шёлковом пути, являл собой «оазис в пустыне». Краевед Олег Балыков называет Оренбург Степной Пальмирой, и брендовое имя гостиничного комплекса отражает точное географо-политическое значение Оренбурга.

Здание «Степной Пальмиры» и его внутренний дизайн сочетают изящество интерьерных решений и функциональность. Прозрачные лестницы, шестиметровые светильники, панорамный лифт, струящийся водопад и многие другие дизайнерские находки подчеркивают уникальность и особенную чувственную атмосферу комплекса.

Комфортность проживания гостей обеспечивается использованием электронных карт-ключей, энергосберегающих карт, ионизаторов воздуха и системы кондиционирования европейского уровня. Свободный доступ к высокоскоростному Интернету, WiFi и IP-телефонии, кабельному ТВ, включая CNN и Euronews, позволяют гостям быть в курсе событий постоянно и быстро меняющегося мира.

К услугам проживающих 30 номеров, в том числе: бизнес-класс, студио-люкс, сьют, имеется фитнес-студия, включающая фитнес-зал, фитнес-бар, бассейн, финскую и турецкую сауны.

Ресторан отеля оставит довольным самого требовательного гурмана, а для проведения официальных мероприятий его помещение легко трансформируется в комфортный конференц-зал. Одна из главных составляющих успеха «Степной Пальмиры» – высококвалифицированный персонал, обеспечивающий гостеприимство и достойный приём гостей.

Месторасположение в центре города, в 20 км от международного аэропорта «Оренбург», вкупе с индивидуальными особенностями интерьера и особой атмосферой отдыха делают отель одним из наиболее комфортных мест для гостей Оренбуржья.

Хотите провести несколько незабываемых дней на отдыхе или планируете посетить Оренбург с деловым визитом? Чтобы отдых и работа доставили вам удовольствие, добро пожаловать в гостиничный комплекс «Степная Пальмира»!

Фабрика Оренбургских пуховых платков – визитная карточка Оренбуржья

Снежинки и кошачьи лапки, лучики и змейки – все это старинные узоры пуховых платков. Об изделиях оренбургских пуховниц говорят, что «платки эти широки, как степные просторы, теплы, как сердце матери, легки, как дыхание девушки». Но главное, оренбургский пуховый платок – символ России, наряду с дымковской игрушкой, гжелью, вологодским кружевом, хохломской росписью. Уже много десятков лет талисман нашей страны воссоздается во все более совершенном облике на Фабрике Оренбургских пуховых платков.

Кружева истории

Оренбургские пуховые платки известны уже на протяжении 200 лет. С середины XIX века они приобрели всемирную славу, получив награды за качество, в том числе золотые медали, на всемирных выставках в Лондоне, Париже, Чикаго, Брюсселе. Как упоминается в исторических записках, в 1862 году на выставке в Лондоне международная комиссия присудила лучшей мастерице – оренбургской казачке Марии Усковой медаль «За шали из козьего пуха». Изделия были настолько знамениты, что одна из английских компаний, выпускавшая пуховые платки, делала на них пометку «имитация под Оренбург».

История пухового платка как производства начиналась в далёком 1939-м – году основания артели имени Парижской Коммуны. Прошло много лет, артель стала приносить доход, так как пуховыми шедеврами заинтересовались европейцы, среди которых изделия из козьего пуха набирали все большую популярность. С тех пор артель превратилась в Фабрику Оренбургских пуховых платков, которая с годами только наращивала объемы.

Итальянские нотки придают шарма

Уникальное предприятие на современном этапе является высокотехнологичным, автоматизированным производством. Эффективность компании складывается из трех главных факторов успешного бизнеса: современный парк оборудования, качественное сырье, квалифицированные кадры.

Два года назад на предприятии затеяна масштабная модернизация, главная цель которой – сделать его соответствующим мировым стандартам. В результате фабрика стала компактнее, мобильнее, оснастилась технологическим оборудованием по последнему слову техники, все процессы оптимизированы с учетом энергоэффективности и ресурсосбережения. Вязание брендовой продукции осуществляется на машинах мирового лидера в своем сегменте – японских Shima Seiki, которым подвластен практически любой замысел дизайнеров.

В январе 2012 года на фабрике начался новый этап развития: были закуплены и смонтированы новые станки из Италии производства фирмы «BUSI Giovanni s.r.l.», позволяющие вязать носки «нового поколения», нового уровня качества. Эти станки позволяют делать носки по бесшовной технологии, очень удобные в носке, очень приятные с точки зрения эстетики. Эксперты полагают, что это даст возможность предприятию совершить качественный и количественный скачок в сегменте «теплые носки».

Для того чтобы быть конкурентоспособными

на рынке, специалисты Фабрики Оренбургских пуховых платков за последние годы не пропустили практически ни одной профильной выставки в России и за рубежом. Например, посещение специализированных выставок PITTI IMMAGINE PILATI во Флоренции (Италия), а также Всемирного форума легпрома в Барселоне принесли новые интересные и многообещающие контакты и идеи. А буквально накануне представители фабрики приняли участие в работе III ежегодной российской промышленной выставки «Expo-Russia-Kazakhstan-2012» в г. Алматы.

Не платком единым

- Оборудование, которое сегодня закуплено и установлено нашим предприятием, позволяет не только нарастить обороты, но и значительно улучшить качество изделий, – рассказывает директор ЗАО «Фабрика Оренбургских пуховых платков» Евгений Бочков. – Нас всегда упрекали в том, что наши машины не позволяют выполнить тот рисунок узора, который был доступен при ручном вязании. Обрадую поклонников оренбургского пухового платка по всему миру: современные машины на фабрике могут выполнить любой, самый сложный рисунок, при этом его параметры (величина петли, плотность вязания, симметричность) будут намного более стабильными, чем при вязании руками. Эксперты в пуховязании отмечают, что «красота, тонкость и изящество» – это наиболее точные слова, характеризующие то, что мы получаем при изготовлении наших изделий.

– Я уже неоднократно слышала от коллег-экспертов, – добавляет заместитель директора по производству ЗАО «Фабрика Оренбургских пуховых платков» Светлана Бородина, – что сейчас мы делаем фантастический продукт, который никогда не получался ранее: ручной узор с машинной точностью.

Сегодня фабрика, помимо традиционной продукции – платков, паутинок и палантинов, выпускает пончо, жакеты, джемперы, жилеты, шарфы и шапки, перчатки и варежки, носки и гетры – всего более 120 наименований продукции. А носки, связанные по новой технологии, обещают наряду с традиционными изделиями стать главным хитом в палитре выпускаемой продукции.

Стандарты – с советских времен

ГОСТ на основные виды продукции был разработан многие годы назад. И хотя закон позволяет не придерживаться его, на фабрике он соблюдается неукоснительно.

– Сам процесс производства на нашем предприятии отрабатывался годами, – повествует заместитель директора по производству ЗАО «Фабрика Оренбургских пуховых платков» Светлана Бородина. – Каждая операция выверялась, нормировалась, и сегодня все технологические процессы и операции проходят через ОТК. Я сомневаюсь, что на многих предприятиях существует подобная служба, а мы не только сохранили ее, но и считаем одной из главных на фабрике.

К сожалению, популярность и качество продукции фабрики имеют и обратную стороны – ее часто подделывают. Поэтому следует быть осторожными при покупке пуховых платков на открытых рынках, в переходах метро, на вокзалах и прочих сомнительных местах. Где под видом оренбургских и волгоградских пуховых платков вам предложат узбекские или, в лучшем случае, дагестанские платки. При продаже таких пуховых платков, чтобы придать лучший товарный вид: пушистость и мягкость, продавцы металлической массажной расческой начесывают платки, вычесывая таким образом пух. Если новый платок – мягкий, теплый и пушистый, а пух словно свисает с изделия, в руках у вас, скорее всего, пуховый платок не самого высокого качества: пух может скоро весь вылезти, останутся только х/б-нитки, так как платок расчесан гребнем. Настоящий оренбургский пуховый платок – поначалу нераспушенный. Он, словно бутон прекрасного цветка, становится прекраснее только распускаясь. Его лучшие свойства проявляются во время его ношения, а не тогда, когда он только выходит со спиц.

Фабричные ажурные платки - «паутинки» вяжутся с очень красивым рисунком, такие изделия, как правило, очень тонкие и проходят через колечко. Их вяжут с добавлением вискозной нити, либо шелка, что составляет около 30 % от удельного веса изделия. Поэтому такое изделие идеально сохраняет свою форму после стирки.

100%-ная подлинность

Сегодня можно уже с уверенностью сказать, что продукция фабрики пользуется большим спросом как в пределах нашей Оренбургской области, так и на территории всей России. У нас также развита дилерская сеть (а основными оптовыми покупателями изделий являются частные предприниматели), работают представительства в Москве, Санкт-Петербурге, Тольятти, Барнауле, Саратове и т. д. Хорошо работает представительство в Белоруссии. Как вы уже успели заметить на выставке, высок спрос на нашу продукцию и в Казахстане. А если посмотреть на географию запросов и продаж нашего интернет-магазина, то тут и вовсе можно поразиться: все регионы России, Израиль, Австралия, Германия и даже Чили.

– Нас радует то, что если нашу продукцию пытаются подделывать, то она действительно отличного качества, – замечает директор ЗАО «Фабрика Оренбургских пуховых платков» Евгений Бочков. – А если вы точно не хотите нарваться на подделку, то приобретать изделия нужно либо в фирменных магазинах «Фабрики Оренбургских пуховых платков», либо у наших дилеров. Их список, а также адреса магазинов есть на сайте предприятия: **www.orenshal.ru**

Открытое Акционерное Общество Медногорский электротехнический завод «Уралэлектро» - ведущий производитель электродвигателей на территории РФ

Предприятие «Уралэлектро» основано в ноябре 1941 года на базе эвакуированного в г.Медногорск тульского оружейного завода. В 1945 году завод полностью прекратил выпуск военных изделий и начал освоение производства асинхронных электродвигателей и пусковой аппаратуры.

На сегодняшний день ОАО «Уралэлектро» - промышленное предприятие с полным технологическим циклом производства электротехнической продукции (от разработки КД и технологии до получения и испытания готового изделия).

ОАО «Уралэлектро» производит порядка трети асинхронных электродвигателей, выпускаемых в России.

За свою 70-летнюю историю у предприятия сложилась репутация производителя качественной продукции. Бренд предприятия известен как российским потребителям, так и за рубежом. ОАО «Уралэлектро» является лауреатом областного конкурса «Лучший инновационный проект», имеет Почетный знак Госстандарта РФ «За достижения в области качества», продукция предприятия неоднократно становилась лауреатом знака «100 лучших товаров России», лауреатом областного рекламного знака «Оренбуржье». Соответствие системы качества требованиям ISO 9001:2008 подтверждено сертификатом Бюро Веритас Сертификейшн.

Проводимая на предприятии продуманная модернизация, с принципиально новой системой внешней кооперации, развитием контрактного производства и технологической специализацией – основа производственной конкурентоспособности «Уралэлектро».

Ближайшие планы компании связаны с ростом объемов производства, расширением сферы производственных и инжиниринговых услуг. **Мы стремимся быть универсальной компанией и предлагать нашим заказчикам комплексные, сбалансированные, энергоэффективные решения.**

Продукция, произведенная ОАО «Уралэлектро», работает в России и более чем в 10 странах мира на предприятиях машиностроительного комплекса, энергетики, нефтедобывающих, горно-обогатительных комбинатах, предприятиях атомной энергетики, судах ВМФ.

Завод выпускает следующую продукцию:

· низковольтные асинхронные электродвигатели общепромышленного исполнения мощностью от 0,11 до 250 кВт.;

· электромагнитные морские пускатели серий ПММ, ПМТМ, ПМЧ для судов ВМФ России и гражданского флота;

· контакторы серии КНТ на токи 10А,25А,60А,100А,200А;

· пускатели/контакторы серии КМД на токи 95А, 115А,150А (в т. ч. специальные для комплектации оборудования АЭС). В 2006 г. завод прекратил выпуск пускателей ПМ 12, заменив их полным аналогом – усовершенствованной серией КМД. Пускатели КМД отличаются усовершенствованной конструкцией дугогасительной камеры, усовершенствованной конструкцией подвижного моста, ремонтопригодностью, расширенным способом монтажа в НКУ.

Новые разработки предприятия:

· **компанией освоено производство энергоэффективных высокомоментных электродвигателей серии АДЭМ мощностью от 0,18 до 30 кВт.** Двигатели АДЭМ соответствуют европейскому классу энергоэффективности IE 2 по IEC 60034-30, по установочно–присоединительным размерам полностью соответствуют ГОСТ Р 51689. Применение данных электродвигателей позволяет снизить потребление электроэнергии на 15 % - 50 % в зависимости от режима работы;

· **для нужд предприятий атомной промышленности осуществляется производство специальных электродвигателей серии АДМА.** Электродвигатели серии АДМА мощностью от 0,18 до 11 кВт предназначены для привода агрегатов, машин и механизмов, расположенных в “чистых” помещениях и “грязных” боксах (вне герметичной зоны) АЭС. Предприятие имеет лицензии на право конструирования и изготовления оборудования для атомных станций, сертификат соответствия;

· **для судостроительной отрасли освоен выпуск электродвигателей серии 2АДМФ мощностью от 0,09 до 7,5 кВт** с приемкой ПЗ (аналог 2ДМШ), предназначенных для привода механизмов оборудования кораблей и судов речного и морского флота с неограниченным районом плавания (могут быть использованы для работы в частотно-регулируемых электроприводах);

· **для электрического транспорта предприятие выпускает электродвигатели серии АДМТ** мощностью от 0,18 до 11кВт, предназначенные для привода вспомогательных машин и механизмов, применяемых на подвижном составе магистрального, маневрового и городского рельсового и безрельсового транспорта. Продукция сертифицирована в системе сертификации на федеральном железнодорожном транспорте.

· **освоен выпуск новой серии червячных мотор-редукторов и редукторов 8Ч.**

ОАО «Уралэлектро»
462275, Россия,
Оренбургская обл.,
г. Медногорск,
ул. Моторная, 1а,
тел.: (35379) 29-2-05,
факс: (35379)29-2-06.
office@uralelectro.ru
www.uralelectro.ru

www.56web.ru

56 WEB STUDIO

СОЗДАНИЕ ПРОДВИЖЕНИЕ САЙТОВ

(3532) 586 586

Audi
Vorsprung durch Technik

+ + + + = **2 741 000 руб.***

Audi Q7 в расширенной комплектации на любой взыскательный вкус.

Реклама

АЦ Оренбург
Официальный дилер Audi

ул. Терешковой, 291
(3532) 99 66 55
www.audi-orenburg.ru

* Подробности акции можно получить в АЦ Оренбург.
Количество автомобилей в рамках акции ограничено.