ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ БЮЛЛЕТЕНЬ • № 160 • 2013

Э.Э.Б.

ПЕРСОНА НОМЕРА

ДМИТРИЙ ХУСИД

ОТРАСЛЬ НОМЕРА: ДОРОЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

Руководителю
(лично в руки)

12+

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ БЮЛЛЕТЕНЬ • № 160 • 2013

ФЭБ

Содержание номера:

ИНФОРМБЮРО 2

Птицефабрики начали снижать отпускные цены на яйцо

О назначении на должность Николая Баганина

«Металлоинвест» развивает сотрудничество с автопромом

2 дня на паспорт

Сечин возглавил рейтинг самых дорогих российских топ-менеджеров Forbes за 2013 год

Таможенный союз: плюсов больше минусов. Но есть вопросы

МНЕНИЯ 8

К полету готов!

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР 10

Банк «Русь»: кредитная революция для малого бизнеса

ОБЗОР ОТРАСЛИ 12

Дорожный сезон закрыт! Почти

Триумвират оренбургских дорог: сохранение сети, безопасность проезда, инновации

Преимущества, которые сами собой не появляются

Алексей Будков: «Мы стали первыми»

АВТОРИТЕТНО 18

Наталья Левинсон: «Мы сегодня практически пишем федеральный закон о ГЧП»

ИНФОРМБЮРО 20

Научат брать кредиты

АЛЬТЕРНАТИВНОЕ МНЕНИЕ 22

Может, начать с селекции чиновников?

ИЗУЧАЕМ БИЗНЕС 24

«Алло, справочная?» Бери выше: call-центр!

ТЕНДЕНЦИИ 29

ОСАГО на грани краха

БИЗНЕС-ЛИДЕР 30

Светлана Сивелькина: «Активам «НИКО-БАНКа» присущ высокий уровень качества»

ДОХОДЫ И ЛЮДИ 32

Бюрократический строй

К вопросу о коммунизме

ТЕРРИТОРИЯ. ИНВЕСТИЦИИ 36

Бахчан Жанбаев: «44 % саракташцев заняты в экономике»

Оренбургский район – ставка на инвестиции

Муниципальное образование «Илекский район»

Асекеевский район – во всём стремится к лучшему!

Город трудовой славы

НЕДВИЖИМОСТЬ 44

Милана Левченко: о недвижимости и не только

ИЗУЧАЕМ ПРОБЛЕМУ 46

Бедные богатые труженики

ИНФОРМБЮРО 20

Молоко убежало

ФЭБ №160,
27 ноября - 3 декабря 2013 г.

Совместный проект с Торгово-промышленной палатой Оренбургской области, Оренбургским союзом промышленников и предпринимателей, Региональным информационным агентством “Априори” и Центром стратегического планирования и развития Оренбургской области.

Главный редактор
Денис Минаков (тел. 20-02-02)
Директор Ирина Федотова
Издатель ООО “Компания “Регион-Контакт”.

Адрес редакции и издателя:
460000, Оренбург, пр. Парковый, 6
Тел./факс: (3532) 770228, 783804
e-mail: minakov4623@mail.ru
Полная версия журнала
в Интернете: www.orenburg-cci.ru

При подготовке блоков новостей использованы материалы проекта “Оренбургские новости” и интернет-газеты “ВЗГЛЯД”.

Материалы со значком ФЭБ размещены на коммерческой основе.

Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламе и сообщениях информагентств, и не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов из ФЭБ возможна только при согласии редакции.

Издание зарегистрировано Поволжским межрегиональным территориальным Управлением Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.

Регистрационный номер
ПИ № 7-2693 от 09 марта 2004 года.
Цена свободная.

Типография:
ООО “ДСМ”, г. Самара, ул. Верхне-Карьерная, 3а.
Тираж: 2500 экз. № заказа ____.

Бюллетень распространяется посредством персональной почтовой рассылки и по электронной почте среди более чем 2500 руководителей предприятий, властных и силовых структур, депутатов ЗС и городских советов, управляющих банками, страховых, риелторских и инвестиционных компаний области, а также областных и региональных СМИ.

Подписка:
агентство “Урал-пресс”,
тел. (3532) 53-46-85,
e-mail: orenburg@ural-press.ru
или по адресу редакции.

22 декабря Олимпийский огонь **прибудет в Оренбург**

В ДКиС «Газовик» состоялась пресс-конференция с участием факелоносцев, которые представят наш регион на оренбургском этапе эстафеты Олимпийского огня.

Чиновники, которые возглавили это мероприятие, проинформировали, что, согласно правилам Международного олимпийского комитета, субъекты государства, в котором проводится эстафета Олимпийского огня, не имеют права проводить открытый конкурс. И специальные рабочие группы, которые были сформированы в 83 субъектах РФ, определяли только номинантов в факелоносцы на основании рекомендаций Оргкомитета «Сочи 2014». Оргкомитет принимал окончательное решение. При этом он мог отклонить ту или иную кандидатуру или даже весь список, если он не отвечал поставленным требованиям. В случае с оренбургским списком таких отклонений не было.

Вице-губернатор Олег Димов отметил, что количество оренбургских факелоносцев прямо пропорционально численности населения в нашей области. Два миллиона жителей оренбургского края - 200 факелоносцев. Город Оренбург станет 90-м городом, принимающим эстафету.

За всю историю Олимпийских зимних игр эстафета Олимпийского огня «Сочи 2014» станет самой продолжительной. Эстафета «Сочи 2014» станет также самой продолжительной среди всех национальных эстафет, полностью проходивших на территории принимающей Игры страны.

- На данный момент отбор в факелоносцы эстафеты Олимпийского огня в Оренбурге прошли уже 195 человек, обработка анкет продолжается. Всего факелоносцами станут 200 человек. При планировании эстафеты учитывались особенности маршрута на территории региона, сложная логистика, природные особенности, безопасность. И нет сомнений, что во время эстафеты Огня безопасность будет обеспечена на самом высоком уровне. Обеспечение безопасности – задача государства. И государство предпринимает максимум усилий, чтобы обеспечить безопасность как Игр в целом, так и эстафеты в частности на высшем уровне, - сказал вице-губернатор Павел Самсонов.

Также он сообщил, что средняя скорость движения факелоносцев – примерно 6 км/ч. Однако ничем не ограничивается скорость передвижения участника эстафеты: свой отрезок пути он преодолевает в соответствии со своими личными физическими возможностями.

Напомним, что Олимпийский огонь прибыл в Москву из Афин 7 октября 2013 года. А 8 октября 2013 года эстафета начала свой путь по России. Ее протяженность составит более 65 000 км.

Участниками пресс-конференции стали следующие факелоносцы:

- однокурсник прославленного космонавта Ю. А. Гагарина, полковник в отставке, летчик 1-го класса, инструктор парашютно-десантной службы, мастер спорта по самолетному спорту, кавалер ордена Красной Звезды Анатолий Быков;

- житель блокадного Ленинграда, ветеран Великой Отечественной войны и Вооруженных сил СССР, активный участник всероссийских массовых соревнований «Лыжня России», «Кросс нации» Анатолий Гаврилов;

- спортсмен, серебряный призер XXVII Олимпийских игр в г. Сиднее в синхронных прыжках с трехметрового трамплина (г. Бузулук) Александр Доброскок;

- атаман Чёрноотрожского станичного казачьего общества, ветеран Вооруженных сил, награжден медалями «За безупречную службу» трех степеней, «За строительство БАМа», «Патриот России», двумя крестами 3-й и 4-й степени из Саракташского района Алексей Заикин;

- студент 2-го курса Оренбургского государственного института искусств имени Леопольда и Мстислава Ростроповичей, баянист из Октябрьского района Артем Костюченко;

- тренер команды Главного управления Оренбургской области по пожарно-прикладному спорту Алексей Ломакин;

- электромеханик ОАО «Российские железные дороги», председатель Совета молодежи в Оренбургской дистанции сигнализации, централизации и блокировки Анастасия Лопатина;

- серебряный призер I Всероссийской спартакиады инвалидов Илья Невмарин;

- водитель ОАО «Гайский ГОК» Владимир Никонов;

- лучший сварщик России, 15 лет работает электросварщиком в газопромысловом управлении общества «Газпром добыча Оренбург» Максим Осипов;

- спортсмен-легкоатлет, первый паралимпиец, который представлял Оренбургскую область на международной арене; участник Паралимпийских игр 1996 года в Атланте (США), чемпионатов мира в 1994 г. в Берлине (Германия) и 1998 г. в Бирмингеме (Великобритания), 14-кратный чемпион России Валерий Рыжков;

- спортсмен-профессионал Клуба по настольному теннису «Факел Газпрома», мастер спорта по настольному теннису, пятикратный чемпион России в клубном чемпионате страны в составе команды «Факел Газпрома», двукратный победитель Лиги европейских чемпионов Евгений Регентов;

- сталевар ОАО «Уральская Сталь», «Человек года» из Новотроицка Николай Сергеев;

- механизатор ООО «ПРАВДА» из Грачевского района Анатолий Тишин;

- педагог-организатор октябрьского Дома пионеров и школьников, многодетная мать из Октябрьского района Яна Трофимова;

- главный бухгалтер ОСАО «Ингосстрах» Елена Харичкова

и другие.

Птицефабрики начали снижать **отпускные цены на яйцо**

Потребительские цены на яйца в октябре резко поднялись. Розничные сетевые предприятия ссылаются на производителей. Производители объясняют ситуацию ростом цен на зерно и жалуются на работу на грани или за гранью рентабельности. 11 ноября в малом зале заседаний министерства сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности области состоялось совещание по вопросу текущей ценовой ситуации на рынке яиц.

В причинах сложившейся ситуации разбирались министр сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности Михаил Маслов, руководитель Управления ФАС по Оренбургской области Владимир Окшин, заместитель министра экономического развития, промышленной политики и торговли области Наталья Безбородова и руководители птицефабрик.

Напомним, что в сентябре-октябре текущего года произошел рост отпускных цен на яйцо птицеводческих предприятий области на 30-40 %. Это существенно в первую очередь для потребителя. Основными причинами повышения отпускных цен производители называют рост цен на энергоносители на 15-20 %, корма и кормовые добавки на 40 %, доля которых в себестоимости продукции занимает 68-70 %. В результате себестоимость производства яиц выросла на 35-40 %. В настоящее время ряд социально значимых отраслей птицеводства – выращивание молодняка гусей, уток, бройлерное производство – убыточны. Прибыль от реализации яиц частично компенсирует убытки от этих видов продукции.

Тем не менее губернатор Юрий Берг, давая поручение министерству сельского хозяйства разобраться с ситуацией резкого повышения цены на данный вид продукта питания, напомнил, что государство регулярно предусматривает меры поддержки производителей. В частности, с 5 ноября начаты плановые выплаты субсидий сельскохозяйственным товаропроизводителям, занимающимся производством мяса свиней, мяса птицы и яиц. Всего сумма выплат составит 91,3 млн рублей. Эти средства как раз призваны компенсировать издержки, связанные с удорожанием кормов, позволяют поддержать отрасль и сохранить на приемлемом для потребителя уровне отпускные цены предприятий-производителей.

Производители же жалуются, что они работают на грани рентабельности. При средней цене реализации по итогам текущего года 25,88 рубля за один десяток, уровень рентабельности составит 6,9 %. Интенсивное развитие при таком уровне рентабельности просто невозможно, утверждают они.

Мониторинг цен показывает, что в весенне-летний период отпускные цены на яйцо ниже себестоимости их производства, предприятия в течение 4-5 месяцев в году несут убытки. Кроме того, снижение отпускных цен ниже сложившихся в данный момент может создать ситуацию, когда яйцо предприятий области скупят для реализации за пределами региона.

Руководитель Управления ФАС по Оренбургской области Владимир Окшин сказал о том, что ФАС осуществляет контроль над ситуацией на рынке яиц и запрашивает необходимую информацию от птицефабрик. Основания для проведения проверки антимонопольного законодательства есть, так как рост цен происходит одновременно. Однако Владимир Окшин заверил руководителей птицефабрик, что выводы УФАС будет делать только после того, как будет проведен анализ формирования цен на яйцо по каждому предприятию.

ДЛЯ СПРАВКИ

По данным Росстата, из всех регионов ПФО Оренбургская область находится на 3-м месте по уровню цен на яйцо (45,90 руб.), ниже нас средние потребительские цены по состоянию на 5 ноября только в Саратовской области (42,80 руб.) и Республике Мордовия (42,91 руб.).

На рынке труда сохраняется стабильная ситуация

В январе-октябре 2013 года на рынке труда Оренбургской области сохранялась относительно стабильная ситуация.

По данным еженедельного мониторинга, на конец октября обследованию подлежало 19 предприятий со списочной численностью работников 21 тыс. чел.

На 8 предприятиях для 870 чел. действовали режимы вынужденной неполной занятости, из них:

- 307 чел. находились в простое;
- 563 чел. трудились неполное рабочее время.

По сравнению с прошлым годом численность работников, находящихся в режимах вынужденной неполной занятости, уменьшилась в 3,4 раза.

На 1 ноября 2013 г. численность безработных составила 10 655 чел., уровень безработицы – 1,02 %.

В 27 территориях уровень регистрируемой безработицы выше среднеобластного значения. Самый высокий показатель отмечен в Светлинском районе (3 %), самый низкий – в Оренбурге (0,3 %).

За январь-октябрь 2013 года при содействии органов труда и занятости населения трудоустроено 28,2 тыс. чел., в том числе:

на постоянную работу – 14,5 тыс. чел.;

на временную работу – 13,7 тыс. чел.

На профессиональное обучение направлено около 3 тыс. безработных граждан и женщин в период отпуска по уходу за ребенком до достижения им возраста трех лет.

О назначении на должность **Николая Баганина**

Указом губернатора Оренбургской области Баганин Николай Иванович назначен на должность министра внутреннего государственного финансового контроля Оренбургской области с 14 ноября 2013 года на срок полномочий губернатора Оренбургской области. До назначения Н. И. Баганин занимал должность первого заместителя министра финансов Оренбургской области.

Как пояснила министр финансов Оренбургской области Татьяна Мошкова, с принятием нового закона коренным образом изменилась система осуществления государственного финансового контроля.

К внешним органам финансового контроля отнесена Счетная палата и контрольно-счетные органы в регионах и муниципальных образованиях. Внутренний контроль отнесен к сфере деятельности Росфиннадзора и контрольно-ревизионных органов в регионах и в муниципальных образованиях, финансовых органов.

Впервые законодательно закрепляются методы госфинконтроля - проверка (совершение контрольных действий по изучению законности отдельных финансовых и хозяйственных операций), ревизия (комплексная финансовая проверка объекта контроля), обследование (анализ и оценка определенной сферы деятельности, в том числе направленные на определение достоверности отчетности о реализации госпрограмм и госзаданий), санкционирование операций Федеральным казначейством.

Важнейшей новацией законопроекта является закрепление в Кодексе об административных правонарушениях мер административной ответственности за каждое нарушение бюджетного законодательства.

Кроме того, в Кодексе об административных правонарушениях предусматривается усиление мер административной ответственности. При этом контрольным органам субъектов Российской Федерации предоставляется право составлять протоколы и рассматривать дела об административных правонарушениях.

Все новации законодательства положат начало пересмотру региональных нормативных документов, а также перераспределению полномочий. Начинается процесс концентрации управления системой контроля одновременно с ее более плотной интеграцией в бюджетный процесс и адаптацией к программно-целевым методам управления. Будет выстраиваться новая система оценки эффективности контрольной работы, также появится новая отчетность и т. д.

Согласно новому закону, в обновленной структуре контрольных органов выделяется региональный координатор (уполномоченный орган), который будет отвечать за внедрение в практику работы новых правил и направлений работы. Таким органом и станет новое министерство внутреннего государственного финансового контроля. Аналогичные министерства сейчас создаются во всех субъектах РФ.

«Металлоинвест» развивает сотрудничество с автопромом

На «Уральской Стали» состоялся координационный совет компаний «Металлоинвест» и «мефро уилз Руссиа Завод Заинск» по вопросам поставок проката, предназначенного для производства колесных дисков для зарубежного автопрома. Результатом встречи стало продление договора о сотрудничестве.

Двусторонняя встреча между партнерами была нацелена на достижение договоренностей относительно особых характеристик и качества полосового проката новотроицкой «Уральской Стали», поставляемого в Заинск для производства колесных дисков по заказу зарубежных автоконцернов.

– Наши компании связывают многолетние партнерские отношения. Металлурги поставляют нам полосовой прокат для производства колесных дисков для отечественного автопрома, - подчеркнул заместитель генерального директора «мефро уилз Руссиа Завод Заинск» Владимир Афонин. - В связи с тем, что у нас появились иностранные потребители – всемирно известные компании «Вольво», «Мерседес», «Рено-Ниссан» и «Форд», с которыми мы плотно начинаем работать со следующего года, требования к металлу ужесточились.

В ходе совещания стороны обсудили вопросы, касающиеся соблюдения требований к производству, параметрам, качеству и маркировке проката. «Уральская Сталь» выразила готовность удовлетворить запросы конечного потребителя к свойствам металлопроката. Представители сторон достигли договоренности по размещению заказа на опытную партию проката стали марки 15 и 10ЮА с возможностью поставки в горячекатаном состоянии.

– Производство полосового проката для автопрома является одним из приоритетных направлений деятельности ОАО «Уральская Сталь», - отметил управляющий директор компании Дмитрий Митрофанов. - В июне «Уральская Сталь» отгрузила опытную партию полосового проката для ООО «мефро уилз Руссиа». Была прокатана сталь марки 10ЮА толщиной 6,5 миллиметра для изготовления дисков методом холодной штамповки. Полоса из этой марки производится на комбинате уже не первый год, но особенность нового заказа в беспрецедентно узком поле допускаемых отклонений.

2 дня **на паспорт**

Средний срок оформления кадастрового паспорта в Федеральной кадастровой палате по Оренбургской области составляет 2 дня.

1 октября 2013 года вступил в силу Федеральный закон № 250-ФЗ. Им были внесены изменения в ряд законодательных актов, касающихся кадастрового учета объектов недвижимости и государственной регистрации права. Закон направлен на упрощение процедур в указанной сфере, повышение качества услуг и защиту прав собственников недвижимого имущества.

Одним из положений 250-ФЗ предусмотрено сокращение срока предоставления услуг по государственной регистрации и постановке на кадастровый учет с 28 до 18 календарных дней. Это законодательно подкрепляет поэтапную реализацию мероприятий «дорожной карты» Росреестра.

В соответствии с внутренним приказом Федеральной кадастровой палаты по Оренбургской области сроки обработки документов по сравнению со сроками, законодательно установленными, значительно сокращены и составляют 3 рабочих дня по запросам о предоставлении сведений государственного кадастра недвижимости (по закону 5 дней) и 5 рабочих дней по заявлениям о проведении государственного кадастрового учета (при законодательных - 18 календарных).

Как отмечают эксперты, сейчас заявители могут получить кадастровый паспорт уже в среднем через 2 (два) дня после подачи заявления (при отсутствии оснований для приостановления и отказа или необходимости подготовки межведомственного запроса).

Всего в Оренбургской области действуют 38 межрайонных отделов Федеральной кадастровой палаты. Дополнительно к этому граждане имеют возможность подать документы в многофункциональных центрах Оренбурга и Бузулука.

ДЛЯ СПРАВКИ

Обратиться в Кадастровую палату, записаться на прием или получить консультацию специалистов можно несколькими способами:

- позвонить и получить консультацию специалистов Федеральной кадастровой палаты по Оренбургской области, тел. (3532) 75-23-40;
- задать вопрос можно на официальном сайте Кадастровой палаты www.kadastr56.ru;
- записаться на прием для подачи (получения) документов можно через официальный сайт Росреестра www.rosreestr.ru;
- записаться на прием, получить консультацию можно по бесплатному многоканальному номеру ведомственного центра телефонного обслуживания Росреестра (ВЦТО) 8-800-100-34-34.

Кроме того, теперь воспользоваться услугами Федеральной кадастровой палаты можно, не выходя из офиса или дома. Специалист приедет к вам в указанное место и время, оснащенный всей необходимой оргтехникой (ноутбук, принтер), и примет документы.

Для кого идут стройки?

Оренбургская область заняла первое место среди субъектов ПФО по темпу ввода в эксплуатацию жилых домов в январе-сентябре 2013 года.

В январе-октябре текущего года на территории области за счет всех источников финансирования введено в эксплуатацию 535,1 тыс. кв. метров общей площади квартир – 127 % к уровню соответствующего периода 2012 года (70 % от планового показателя), в том числе населением за счет собственных и привлеченных средств – 318,4 тыс. кв. метров (123,7 % к уровню 2012-го).

В общем объеме введенного жилья 255,2 тыс. кв. метров построено в сельской местности (110,3 % к январю-октябрю 2012 г.), из них по программе ОАО «Сельский дом» – 161,2 тыс. кв. метров (более 60 % от общего ввода на селе).

Аукцион на понижение цены

Управлением государственных закупок Министерства экономического развития, промышленной политики и торговли Оренбургской области путем проведения торгов, запросов котировок для нужд Оренбургской области в текущем году сэкономлено более 1 млрд рублей бюджетных средств.

Так, на 15 ноября 2013 года специалистами управления проведено 6714 открытых аукционов в электронной форме, по результатам которых экономия бюджетных средств составила около 1,1 млрд рублей, или 82,3 % от общего объема экономии от всех закупок области за рассматриваемый период текущего года.

Открытых конкурсов проведено 105. Экономия бюджетных средств составила 145,6 млн рублей.

По данным на 15 ноября проведено 3287 запросов котировок. Получена экономия бюджетных средств на сумму 83,8 млн рублей, или 6,5 % от общего объема экономии средств, полученной в результате размещения всех процедур закупок области.

Сечин возглавил рейтинг **самых дорогих российских топ-менеджеров** Forbes за 2013 год

Президент НК «Роснефть» Игорь Сечин возглавил рейтинг 25 самых дорогих российских топ-менеджеров по версии журнала Forbes, получив за полноценный год работы в бизнесе доход в 50 миллионов долларов, сообщается на сайте издания.

Тройка самых дорогих руководителей претерпела лишь позиционные изменения по сравнению с прошлым годом, в то время как ее состав остался прежним. Сечин поднялся на первую позицию с третьей, в то время как лидер рейтинга 2012 года, председатель правления банка ВТБ Андрей Костин оказался на второй позиции (35 миллионов долларов). Предправления «Газпрома» Алексей Миллер сместился на третью строчку с годовым доходом 25 миллионов долларов, хотя в прошлом году с тем же доходом был на второй строчке.

Несколько ниже компенсация председателя правления Газпромбанка Андрея Акимова и президента Сбербанка Германа Грефа (4-е и 5-е места в рейтинге соответственно) — 15 миллионов долларов в год.

«Как и год назад, на вершине списка оказались топ-менеджеры из госсектора. Они зарабатывают больше, чем их коллеги в частном бизнесе, и отрыв продолжает расти», — отмечает Forbes. Разница в доходах между топ-менеджерами на 1-й и 24-25-й позициях оказалась десятикратной: замкнули рейтинг гендиректор «Уралкалия» Владислав Баумгертнер и предправления ГК «Ренова» Алексей Москов, у которых по 5 миллионов долларов годового дохода.

Совокупный доход 25 самых дорогих руководителей компаний в России составил 325 миллионов долларов, увеличившись на треть по сравнению с прошлым годом. Если в 2012 году в рейтинг вошли 11 представителей госкомпаний, а их общий заработок составил 147 миллионов долларов, то в 2013-м их 13, с совокупным вознаграждением 226 миллионов. Сумма компенсаций CEO-компаний частного сектора почти не изменилась — 97 миллионов долларов против 99 миллионов в 2012 году.

Светлана Орлова, экономист:

- Всю свою жизнь проработала по специальности, и, честно, даже я не представляю таких денег. Я ежедневно читаю новости, и мне не по себе становится от того, какие средства легко тратит наше правительство на строительство олимпийских объектов в Сочи, проведение Универсиады в Казани, и сколько средств будет вложено в проведение чемпионата по футболу в нашей стране... и это буквально за последние несколько лет. Эти факты можно перечислять до бесконечности, в том числе факты баснословных зарплат госчиновников. И тут же идет информация о том, что руководство задумалось о том, как и на чем сэкономить госбюджет следующего года. Неужели в такой огромной стране нет грамотных экономистов, которые могли бы как-то сбалансировать резкое расслоение между слишком богатыми и очень бедными? Зачем и для чего раздражать подобными фактами население России, рабочий народ, от которого в большей степени зависит рост ВВП?

Александр Стаценко, индивидуальный предприниматель, Илекский район:

- Такое возможно только в преступном государстве. Государственный менеджер получает такую зарплату – это преступление на уровне президента. Я понимаю, что никогда так не будет, чтобы все получали одинаковую зарплату. Это талант нужен, знания, опыт, чтобы зарабатывать большие деньги. Вот, например, доктора наук или даже нобелевские лауреаты разве они получают столько? А ведь общепризнано, что это талантливые люди. А какой талант имеет Сечин и кем это признано, что он зарабатывает больше, чем нобелевский лауреат? Государство экономики никогда не придет к положительному результату, пока существуют такие факты.

Татьяна Титова, советник генерального директора по связям с общественностью ОАО «Оренбургрегионгаз»:

- Судя по доходу, не могу сказать об эффективности работы менеджеров госкомпаний. Эффективность руководителей другими мерками измеряется: качеством работы, производственными показателями. Но что касается совокупного дохода Сечина, на мой взгляд, цифра завышена. С другой стороны, человек, который строит не собственный бизнес, а имеет такой доход с госкорпорации – не оправданно.

Виктор Непомнящий, директор ООО УКЛХ «Лифтсервис»:

- Это госкорпорация, и не стоит госчиновников так выделять. Есть другие компании, частные, которые, может быть, приносят не меньше пользы для национальной экономики, но они почему-то не в фаворе. Если бы «Роснефть» была бы частной организацией, и она бы добивалась успехов собственными силами, а не с помощью государственной машины, то можно было бы говорить об эффективности работы ее руководителей и всей компании в целом.

Алексей Спицын, руководитель аппарата Общественной палаты Оренбургской области:

- Считать чужие деньги – это самое последнее дело. Мне сложно дать оценку этому. Конечно, поскромнее надо быть. А с другой стороны, тот же Сечин может опровергнуть данную информацию, сказать, что это прибыль всей компании. Все сваливать на руководителя корпорации, что все 50 миллионов долларов он положил себе в карман, я бы не стал.

Таможенный союз: плюсов больше минусов. Но есть вопросы

10-11 ноября в г. Екатеринбурге прошел десятый межрегиональный Форум сотрудничества России и Казахстана, который за эти годы стал эффективной площадкой по выстраиванию диалога между представителями двух стран.

В составе делегации Оренбургской области были министр экономического развития, промышленной политики и торговли Вячеслав Васин, министр культуры и внешних связей Виктор Шориков, вице-президент ТПП Оренбургской области Олег Авдеев, руководители промышленных предприятий области, представители молодежной общественности региона.

Темы, обсуждаемые на форуме, напрямую касались взаимоотношений России и Казахстана в рамках Таможенного союза и Единого экономического пространства. Это вопросы, по которым у российских и казахстанских партнеров существуют разные взгляды, приоритеты и направления, и есть необходимость достижения разумных компромиссов.

На площадке выставочного центра в рамках выставки «Промышленная кооперация России и Казахстана» были представлены экспозиции 14 регионов России и 10 областей Казахстана. Экспозиция Оренбургской области отражала промышленный потенциал в контексте кооперации с Республикой Казахстан. На стенде были представлены и предприятия – члены ТПП Оренбургской области, такие как ОАО «Завод бурового оборудования», ООО «Оренбург-Иволга», ЗАО «Ормет», ОАО «Оренбургские минералы», ОАО «Гидропресс», ООО «ЮУГПК», ОАО «Орскнефтеоргсинтез».

В рамках деловой программы форума состоялось расширенное заседание Российско-Казахстанского Делового Совета, прошли панельные дискуссии по различным темам сотрудничества государств в условиях единого экономического пространства. С докладом «О некоторых условиях ведения бизнеса в РФ и Казахстане» выступил вице-президент ТПП Оренбургской области Олег Авдеев.

Он подчеркнул, что создание Таможенного союза изменило правила игры в лучшую сторону, многие проблемы разрешены, но в то же время обострилась часть существующих проблем, появились новые, которые требуют принятия мер для их разрешения.

Сегодня существует определенная угроза для российского бизнеса, связанная с разницей в бизнес-климате на территории России и Казахстана.

В условиях формирования единого экономического пространства это может привести к снижению конкурентоспособности российских товаров и к постепенному перетеканию российского бизнеса, в первую очередь малого и среднего, на территорию Казахстана.

Основной фактор - это налоговая нагрузка, которая в Казахстане ощутимо ниже, чем в России. Каждый участник ВЭД знает, что ставка налога на добавленную стоимость в Казахстане составляет 12 %, в России – 18 %. Кроме этого, социальные отчисления в Казахстане 21 %, в России – 30 % плюс страхование от несчастных случаев от 0,2 до 8 %. К тому же налог на доходы физических лиц в Казахстане 10 %, в России – 13 %.

Второй фактор, который серьезно влияет на разницу в бизнес-климате, – это поддержка бизнеса на уровне государства, которая в Казахстане гораздо выше и эффективнее, чем в России. В первую очередь это касается доступности финансовых ресурсов.

О. Авдеев привел еще несколько факторов, тормозящих развитие экономических отношений в рамках Таможенного союза. В их числе – проблемы администрирования внешнеэкономической деятельности, возникающие в первую очередь с подтверждением нулевой ставки НДС при экспорте и импорте товара, а также с подтверждением резидентства.

Заканчивая свое выступление, основанное на практических примерах, Олег Николаевич подчеркнул, что настала острая необходимость создания интегрированной информационной системы, объединяющей все структуры, задействованные во внешнеэкономической деятельности как на территории России, так и на территории Казахстана, и сделать для участников ВЭД режим одного окна с использованием электронной отчетности. Это упростит и администрирование со стороны государственных органов и намного облегчит жизнь участников ВЭД.

Подарок к профессиональному празднику: 2500-й отчет и аккредитация в ОАО «НК «Роснефть»

27 ноября в России отметили День оценщика. Оценщик — специалист, который имеет право проводить оценку и подписывать отчет об оценке недвижимости, транспортных средств, оборудования, предприятий, прав требования, работ и пр. Основная деятельность оценщиков регламентируется Федеральным законом «Об оценочной деятельности в Российской Федерации».

В свой профессиональный праздник уже традиционно оценщики проводят различные мероприятия - конференции, съезды, конгрессы, мастер-классы. Оценщики Торгово-промышленной палаты Оренбургской области профессионально подготовились к празднику: уже в ноябре отдел оценки ТПП Оренбургской области выпустил 2500-й отчет об оценке за 2013 год и достиг увеличения объема оказанных услуг более чем на 35 %.

Данные показатели стали возможны за счет высокой культуры труда и профессионализма специалистов-оценщиков, а также благодаря организации дополнительных офисов в сотрудничестве с ИРК «Милана». Офисы открыты в МФЦ «Свой Дом» и Центре недвижимости «На Почтовом».

И еще один подарок к празднику получили оценщики Палаты от нефтяников.

15 ноября Торгово-промышленная палата Оренбургской области прошла аккредитацию в ОАО «НК «Роснефть». Аккредитация подтверждает соответствие ТПП Оренбургской области требованиям, предъявляемым ОАО «НК «Роснефть» к участникам закупочных процедур, и дает Палате право участвовать в закупках, организуемых ОАО «НК «Роснефть» в течение года.

ТПП Оренбургской области более 15 лет оказывает услуги по независимой оценке коммерческой и жилой недвижимости, земельных участков, технологического оборудования, акций. В штате отдела оценки работают более 10 квалифицированных специалистов. В соответствии со ст. 24.6 ФЗ «Об оценочной деятельности» дополнительная ответственность оценщиков Палаты застрахована в соответствии на сумму сто миллионов рублей.

Отдел оценки оказывает широкий спектр услуг, самыми популярными из которых являются оценка жилой и коммерческой недвижимости, оценка земельных участков. Особым спросом у заказчиков пользуются профессиональные услуги по оспариванию кадастровой стоимости земельных участков, которые оценщики Палаты осуществляют совместно с юристами ТПП.

Как грамотно противостоять противоправному поглощению

Впервые в России в Торгово-промышленной палате Оренбургской области 15 ноября 2013 г. прошел семинар на тему «Практические аспекты ситуационной экспертизы современных экономико-социальных конфликтов (на примере противоправных поглощений предприятий, преднамеренных (фиктивных) банкротств)».

Организаторами обучения выступили ТПП Оренбургской области и редакция журнала «Слияние и поглощение».

Для участия в семинаре в Оренбург прибыли известные ученые и ведущие российские эксперты по данной теме. С сообщениями для предпринимателей и руководителей организаций – участников семинара выступили:

Александр Богатиков – д. э. н., профессор, советник РАЕН, исполнительный директор ФЭН РАНХиГС при президенте РФ, главный редактор журнала «Слияние и поглощение»;

Михаил Зверев – директор учебного центра МОО «КОЛЛЕГИЯ НЕЗАВИСИМЫХ ЭКСПЕРТОВ»;

Владислав Грачев – к. э. н., доцент, руководитель «RUSSIAN M&A-AGENCY»;

Игорь Бородин – д. э. н., профессор, член-корреспондент РАЕН, проректор института профессиональных инноваций;

Сергей Мазов – генеральный директор АНО «Центр экспертно-аналитических исследований «Лаборатория Богатикова»;

Виктор Бельченко – управляющий партнер BSR-групп.

Высокий профессиональный уровень лекторов семинара вызвал интерес и представителей оренбургского бизнес-сообщества, и ведущих специалистов контрольно-надзорных учреждений и органов власти Оренбургской области.

Участники рассмотрели следующие вопросы:

1. Специфика современного экономико-социального конфликта.
2. Аудит и комплаенс в структуре корпоративной безопасности.
3. Этика профессиональной экспертной деятельности в современных условиях.
4. Основы методики исследования противоправных (рейдерских) поглощений и преднамеренных (фиктивных) банкротств.

Вниманию собравшихся были предложены и освещены шесть актуальных научно-практических тем по проблеме ситуационной экспертизы современных экономико-социальных конфликтов.

По окончании обучения участники получили сертификаты Межрегиональной общественной организации «Коллегия независимых экспертов». Необходимые учебно-методические пособия по обсуждавшейся теме организаторы направят в Палату для дальнейшей передачи участникам семинара.

Юрий Александрович Берг, губернатор Оренбургской области:

- Создание авиакомпании «Оренбуржье» стало поистине знаковым событием для области. Новый авиаперевозчик за столь короткий срок, который на языке лётчиков вполне можно назвать испытательным, зарекомендовал себя как исключительно надёжный партнер. Каждый из пяти бортов L-410 чешского авиастроительного завода, составляющих сегодня авиапарк «Оренбуржья», налетал по тысяче часов. Это рейсы как в самые отдалённые уголки области, так и в другие субъекты Приволжского федерального округа. Озвучу ещё одну цифру: 30 процентов всех региональных авиаперевозок ПФО приходится на нашу Оренбургскую область. Сегодня, например, жители поселка Светлый получили возможность добраться до областного центра всего за час с небольшим, тогда как на автотранспорте это время составляет не менее восьми - девяти часов. Не знаю, как вы, но я - житель Оренбуржья - испытываю гордость, когда на взлёт идет лайнер, украшенный нашей символикой – оренбургским пуховым платком. Думаю, что оренбуржцы будут пользоваться услугами региональной авиакомпании «Оренбуржье» и впредь, уже успев убедиться в её надёжности и безопасности.

К полету готов!

Николай Анатольевич Захаров, генеральный директор группы компаний «Три эН»:

- Пока летать на ближние расстояния с «Оренбуржьем» не приходилось. Зато я знаю, что теперь можно долететь прямо из Оренбурга до столицы Казахстана. Обязательно выберем время и слетаем посмотреть на замечательный город нашего ближайшего соседа.

Андрей Васильевич Замоздра, депутат Орского городского Совета депутатов:

- Сразу после анонсирования региональных рейсов авиакомпанией «Оренбуржье» я решил попробовать новый вид транспорта. Не разочаровался - авиакомпании «Оренбуржье» удалось гармонично совместить цену, комфорт и время. Я ранее пользовался услугами данной авиакомпании и знаю о том, что рейсы осуществляет высококвалифицированный опытный персонал. Это дает гарантию безопасности полета, что важно для меня и моей семьи.

Александр Генрихович Паин, директор областного театра кукол:

- Гастроли Оренбургского областного театра кукол в сентябре - это открытие «Оренбургских сезонов» в Кирове, затем участие в 5-м Международном фестивале национальных театров кукол «Радуга» в Самаре, следом – Шомбай-FEST 2013 в Казани и фестиваль «Ассалям – Алейкум» в Актобе. Театр находится в постоянных поездках, и, благодаря авиакомпании «Оренбуржье», они проходят комфортабельно, быстро, безопасно.

Михаил Фомин, генеральный директор сети салонов оптики «ViЖУ»:

- Многие скажут, что сейчас одним из самых дорогих ресурсов является ВРЕМЯ. Тот, кто хочет его экономить, кому важно оставаться мобильным в нашем регионе, АК «Оренбуржье» очень сильно помогает. Установленные тарифы действительно позволяют добиться этих целей без предвосхищения. Я очень рад, что вопреки различным трудностям руководству компании удается развивать такой замечательный проект!

Денис Иосифович Роткель, исполнительный директор ООО «Урал-ТВ»:

- Впервые протестировал авиакомпанию «Оренбуржье» совсем недавно. Конечно, это не бизнес-класс в Qatar Airways, но для региональной компании сервис – то, что нужно. Самолеты – ухоженные, персонал – вышколенный. Для перелета в Челябинск – рекомендую!

Александр Алексеевич Чернышев, директор ЦМУК ЦПКиО им. В. Поляничко:

- Мы с семьей уже летали авиакомпанией «Оренбуржье». Самолеты, конечно, небольшие, уровень шума тоже высок. Зато для своих детей я, прежде всего, выбираю безопасность, а не напряженный дорожный трафик. Спасибо, будем летать и дальше!

ОАО АКБ «АВАНГАРД». Генеральная лицензия Банка России № 2879 от 10.05.2012 г.

реклама

ЗАРПЛАТНЫЙ ПРОЕКТ
ДЛЯ ВАШЕЙ КОМПАНИИ

- **кредиты предприятию**
  целевые в размере ФОТ, под 7% годовых в рублях без комиссий и без залога на срок до 25 дней
- **карты сотрудникам бесплатно**
  международных платежных систем, кредитные и дебетовые, с логотипом предприятия
- **зачисление бесплатно**
  мгновенно или в установленное руководством время
- **кредиты сотрудникам на спецусловиях**
  потребительские на карты

ИНТЕРНЕТ-БАНК

Подключение и обслуживание – **бесплатно**

депозиты

от 100 000 руб.
до 6,25% годовых*
на срок **от 1 до 30 дней**

овердрафт

до 50 млн руб.
на срок **до 65 дней**
ставка **от 7%** годовых**

интрадей

платежи за счет средств, поступающих из других банков текущим днем
комиссия – **от 0,05%**

конвертация

on-line покупка/продажа, конвертация валюты по текущему биржевому курсу
комиссия – **от 0,15%***

*В зависимости от суммы и рыночных условий.
**В зависимости от срока кредитования: за 7 дней – 7% годовых; с 8 по 14 день – 11% годовых, после 14 дней – 13% годовых. Размер и сроки предоставления кредитов на зарплату и овердрафтов – индивидуально.

КРУГЛОСУТОЧНО ОТВЕЧАЕМ НА ВАШИ ВОПРОСЫ ПО ТЕЛЕФОНАМ:

(3532) 77 71 77
Оренбург

8 (800) 555 99 93
звонок по России бесплатный

Более 300 офисов в 50 регионах
www.avangard.ru

БАНК АВАНГАРД

Банк «Русь»: **кредитная революция** для малого бизнеса

Статистика показывает: сегодня самый быстрорастущий сегмент в экономике - это сектор малого и среднего бизнеса (МСБ). Но главная проблема для предпринимателей здесь - это острая нехватка финансирования: большинство банков куда охотнее кредитуют крупные предприятия с многомиллиардными оборотами, в то время как небольшим организациям приходится «выкручиваться» собственными силами.

Однако в нашей области вот уже более 20 лет серьёзную инвестиционную поддержку предприятиям МСБ оказывает один из ведущих региональных банков ОИКБ «Русь» (ООО). На днях банком была объявлена настоящая «кредитная революция» на рынке продуктов для предпринимательства. О новых программах и финансовых возможностях мы беседуем с **руководителем корпоративного блока ОИКБ «РУСЬ» (ООО) Дмитрием СИТНИКОВЫМ.**

- Довольно смелое название - «кредитная революция»... В чём её суть?

- Я разделил бы происходящую у нас в банке «революцию» на два параллельных процесса, взаимосвязанных и взаимодополняющих друг друга.

Во-первых, у нас произошли серьёзные изменения по предлагаемым кредитным продуктам - это условия выдачи, сроки возврата, процентные ставки и т. д. А во-вторых, кардинально пересматриваются внутренние процессы банка, что в целом позволяет более быстро, качественно и комфортно обслуживать клиентов, представляющих оренбургский бизнес. Мы понимаем нашего клиента, понимаем его потребности, желания, планы развития и стараемся способствовать достижению им бизнес-целей.

Так, с 1 сентября банк «Русь» запустил новую программу кредитования юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Наши новые инвестиционные продукты направлены на решение основных задач, стоящих перед бизнесом: быстрое решение текущих финансовых вопросов и долгосрочное развитие предприятия с привлечением так называемых «длинных» денег.

Например, очень часто предпринимателю нужно оперативно пополнить свои оборотные средства, не изымая их из других проектов. Для этого мы предлагаем краткосрочные кредиты - их плюс в том, что такие займы оформляются очень быстро, а поскольку срок пользования ресурсами небольшой, то и итоговая процентная ставка будет незначительной.

- Вы говорили о долгосрочных инвестициях. Какой максимальный срок и суммы кредитования предлагает банк «Русь»?

- Мы готовы профинансировать перспективные бизнес-проекты на срок до семи лет. Хочу заметить, что на сегодня очень немногие финансовые учреждения готовы предоставлять такие длительные кредиты. Между тем совершенно очевидно, что, к примеру, серьёзное производство едва ли сможет выйти на уровень рентабельности за год-два, нужны более длительные сроки реализации проекта. И мы готовы предоставить нашему бизнесу такую возможность.

Среди других гибких кредитных продуктов я бы отметил также банковские гарантии и кредиты для участия в тендере на исполнение крупного контракта, а в случае успеха на торгах и аукционах мы готовы предоставить клиенту банковскую гарантию и/или кредит для исполнения его обязательств по заключенному контракту. Для получения таких кредитов и гарантий мы не требуем залога. Одним из беззалоговых кредитов являются и овердрафты, которые позволяют оперативно восполнять недостаток денежных средств на расчетном счете для текущих нужд.

Если же говорить о суммах, то мы готовы проинвестировать в проекты от 100 тыс. до 250 млн рублей. При этом при положительной кредитной истории кредиты до одного миллиона рублей сроком от 1 года до трех

лет могут быть предоставлены без имущественного залога (под поручительство).

- Если речь идёт о залоге, то обязательно страховать имущество?

- В данном случае страхование залогового имущества не всегда является обязательным условием. Мы готовы рассмотреть индивидуальные условия предоставления кредита, обсудить размеры, ставки, сроки, обеспечение... Готовы вместе взвесить и оценить риски, выработать наиболее оптимальную и обоюдовыгодную схему финансирования, например, предоставлять денежные средства частями, по мере необходимости вложения в проект. Это избавит предпринимателя от необходимости платить лишние проценты и позволит более эффективно использовать финансовые ресурсы.

- Как быстро оформляется кредит?

- Проведенная оптимизация бизнес-процессов позволила сократить время получения кредита до 5 дней. А если предприятие находится у нас в банке на обслуживании и у него уже оформлена кредитная линия, то денежные средства можно получать уже на следующий день после подачи заявки.

Проведенная оптимизация бизнес-процессов позволила сократить время получения кредита до 5 дней.

- Банк «Русь» - один из немногих, кто оказывает услугу факторинга. В чём её особенность?

- На самом деле до 2008 года факторинг достаточно широко предлагался самыми различными банками. Но впоследствии многие финансовые учреждения нашего региона от нее отказались, так как это довольно рискованная операция. И только в 2011 году несколько кредитных организаций вернулись к ней. Одним из первых стал банк «Русь». Причем мы возобновили предложение по услугам факторинга на достаточно интересных для клиентов условиях.

Суть факторинга заключается в следующем: наш клиент отгружает товар или оказывает услугу, и при этом часто, чтобы быть конкурентоспособным, предоставляет своему контрагенту отсрочку по оплате. Срок отсрочки может составлять от нескольких дней до нескольких месяцев. Таким образом, предприниматель не получает выручку сразу и не может произвести следующие закупки или провести расчеты с кредиторами. Эти средства «замораживаются», выходят из оборота - соответственно, динамика объема бизнеса не растет (а то и падает). В этой ситуации факторинг позволяет при наличии задолженности контрагента, подтвержденной договором, накладной либо актом выполненных работ и выставленным счетом-фактурой, уступить ее банку и сразу получить денежные средства, не дожидаясь расчета от покупателя. При этом никакого обеспечения в виде залога не требуется, деньги выдаются клиенту под обязательства контрагентов. Предоставление данной услуги оформляется достаточно быстро: банк при заключении договора приобретает права требования к покупателю - то есть фактически покупает его задолженность, а клиент получает расчёт за выполненную работу и направляет финансы снова в оборот. Сумма финансирования может составить до 80 процентов от объема прав требования. Немаловажно и то, что комиссия по факторингу нашим банком установлена достаточно низкая и в среднем находится на уровне ставок по аналогичным коммерческим кредитам. При этом чем раньше рассчитается контрагент клиента, тем меньше будет сумма комиссии, выплаченная заемщиком банку. Услугой уже пользуются достаточно крупные, средние клиенты, а также представители малого бизнеса, которые оценили преимущества такой модели. Для многих компаний малого бизнеса факторинг стал хорошей альтернативой классическим кредитам. Особенно это актуально для организаций торговли, не имеющих качественных залогов, которые необходимы для получения кредитов. Их главным активом становится дебиторская задолженность, возникающая при отгрузке товаров с отсрочкой платежа. Именно в этих случаях факторинг незаменим как способ получения своевременного финансирования для сокращения кассовых разрывов компании.

- Участвует ли банк в государственных программах по поддержке малого и среднего бизнеса?

- Да, конечно. Наш банк для инвестирования использует как собственные ресурсы, так и работает в рамках государственно-частного партнёрства по программе «Российского банка поддержки малого и среднего предпринимательства» («МСП Банка»). С МСП-банком мы сотрудничаем уже без малого 10 лет.

И что немаловажно: разрабатывая новые предложения для компаний этого сегмента, мы фактически развиваемся вместе с нашими клиентами. Наши цели и цели наших клиентов совпадают: надёжное и стабильное развитие на благо экономики всей Оренбургской области.

ОИКБ «Русь» (ООО)
460014, г. Оренбург,
пер. Шевченко, 7,
e-mail: bankrus@bankrus.ru

Лицензия Банка России
№ 704 от 7.12.12 г.

Дорожный сезон закрыт! Почти

Как отметил министр строительства, жилищно-коммунального и дорожного хозяйства Сергей Домников, приоритетными задачами дорожной отрасли являются поэтапное приведение региональных автомобильных дорог общего пользования в нормативное состояние, сохранность существующей сети автомобильных дорог, обеспечение безопасного проезда по ним, внедрение инноваций.

Протяженность региональных дорог Оренбургской области 12,7 тыс. км, на которых расположено 674 моста и путепровода (31 254 пм), 8913 водопропускных труб. Более 5,3 тыс. км (41, 7%) автодорог имеют асфальтобетонное покрытие, 7,0 тыс. км (55 %) – гравийное, 0,4 тыс. км (3,3 %) - грунтовые дороги. Плотность региональных автомобильных дорог в Оренбуржье составляет 103 км на одну тысячу квадратных километров территории. Недоремонт региональных и межмуниципальных автомобильных дорог составляет 83,5 %.

- Сдерживающим фактором в развитии дорожной отрасли являлось нестабильное финансирование в годы отсутствия областного дорожного фонда, - подчеркнул Сергей Домников. - С 1 января 2012 года вступил в силу областной закон «О дорожном фонде Оренбургской области», который закрепил источники доходов и обеспечивает стабильное финансирование дорожной отрасли.

Создание дорожного фонда Оренбургской области позволило в текущем году направить на региональные дороги области более 5 млрд рублей и 1 млрд. рублей на софинансирование расходов муниципальных районов (городских округов) по муниципальным дорогам и ремонт дворовых территорий, проездов к дворовым территориям многоквартирных домов населенных пунктов.

В рамках реализации областной целевой программы «Обеспечение подъезда к населенным пунктам Оренбургской области по автомобильным дорогам с твердым покрытием на 2010-2020 годы» за три года с привлечением субсидий из федерального бюджета (800,6 млн рублей) обеспечены дорогами с твердым покрытием 20 тыс. человек из 58 населенных пунктов области.

В 2013 году выполнены:

1. Ремонт 57 км автомобильных дорог с асфальтобетонным покрытием (310,4 млн рублей):

- Оренбург – Орск – Шильда – граница Челябинской области - 23,6 км. Работы завершены в полном объеме;

- Бугульма – Бугуруслан – Бузулук – Уральск – 12,5 км. Работы завершены на 10,2 км;

- Каменноозерное – Медногорск – 6,4 км. Работы завершены в полном объеме;

- Новоорск – Энергетик – 8,3

км. Работы завершены в полном объеме.

2. Ремонт гравийных дорог - 410 км (633,5 млн рублей).

3. Капитальный ремонт дорог с асфальтобетонным покрытием: Погромное – Любимовка в Тоцком районе (20 км); Александровка – Ждановка в Александровском районе (22 км).

4. Реконструкция мостов:

- мостового перехода через р. Сакмара на автодороге Казань – Оренбург (у села Татарская Каргала) в Сакмарском районе;

- моста через р. Урал на автодороге Кувандык – Новоуральск в Кувандыкском районе;

- моста через суходол на автомобильной дороге Оренбург – Орск – Шильда – граница Челябинской области.

А также:

- установка и замена автопавильонов – 3 шт.;

- приведение в нормативное состояние и установка металлического барьерного ограждения - 7 824 пм;

- устройство искусственного освещения на автомобильных дорогах – 8,64 км;

- приобретение 7 технических комплексов фото-, видеофиксации нарушений правил дорожного движения;

- обустройство двух перекрестков устройствами фото-, видеофиксации с возможностью фиксации превышения скорости и проезда на красный свет;

- нанесение дорожной разметки на региональных и межмуниципальных дорогах области на сумму 202,0 млн рублей.

Триумвират оренбургских дорог: **сохранение сети, безопасность проезда, инновации**

Директор Главного управления дорожного хозяйства Оренбургской области Дмитрий Хусид об итогах сезона 2013 года и перспективах на ближайшее будущее.

- Дмитрий Леонидович, строительный сезон 2013 года в дорожной отрасли Оренбуржья можно считать закрытым. Наверняка уже подведены его основные итоги. И мы можем о них поговорить.

- По большому счету – да. Хотя ноябрь и дает дорожникам шанс доделать то, что по каким-то причинам, в том числе и погодным – почти полтора месяца осенних дождей, они завершить не успели. В целом же задачи, поставленные перед отраслью на текущий год, успешно выполнены. А их было три: сохранить существующую сеть автодорог области, обеспечить по ним безопасный проезд и продолжить внедрение инноваций. Для их решения был использован весь инструментарий, который имеется у нас как у заказчика.

В части сохранности. Выполнены все запланированные работы по ремонту дорожного покрытия. В этом году они проведены на 614 километрах дорог. Много это или мало? Хорошо или плохо? Если сравнивать с 2010 годом, когда было 20 километров, с 2011-м, когда было 40, то много. Но зная, что практически вся сеть, а это 12,7 тысяч километров дорог, в серьезном недоремонте, то мало. Дороги стареют и требуют все больших капиталовложений. Ситуация к лучшему начала меняться в прошлом году, когда вступил в действие принятый Законодательным собранием закон «О дорожном фонде Оренбургской области». Он закрепил источники доходов дорожной отрасли, обеспечив ее стабильное финансирование. В 2012 году в дорожный фонд поступило более 6 миллиардов рублей, и мы сумели отремонтировать 526 километров автодорог. В нынешнем сезоне почти на 90 километров больше, хотя денег было даже на несколько десятков миллионов меньше – 6,05 миллиарда. Из них 1 миллиард был направлен в виде субсидий на ремонт муниципальных дорог как сельских, так и городских.

Начата реконструкция дороги Илек - Ташла - Соболево, которая соединит между собой три райцентра кратчайшим путем и обеспечит проезд транзитного транспорта из Самарской области и Республики

Татарстан в Казахстан и Среднюю Азию. Это первый в области инвестпроект на строительстве дороги. Генподрядчик в течение трех лет выполняет работы за счет собственных оборотных средств, а затем заказчик производит расчет. Есть в этом деле плюсы, минусы, много сложностей, тем не менее работа идет, хотя и с отставанием.

В рамках реализации областной программы «Обеспечение подъезда к населенным пунктам Оренбургской области по автомобильным дорогам с твердым покрытием на 2010-2020 годы» введено в эксплуатацию 11,7 километров к 12 селам. В результате мы получили федеральную составляющую - 80 млн рублей. Мы будем продолжать работать по этой программе и дальше ближайшие семь лет, обеспечив тем самым все села, в которых живет не менее 125 жителей, дорогами с твердым покрытием.

- Речь идет о гравийных дорогах?

- Не только. Есть подъезды и с асфальтобетонным покрытием, но это обязательно новые дороги. Всего же в области сейчас 7 тысяч километров гравийных дорог. Это больше половины региональной сети. Причем их не ремонтировали два десятка лет и более. Только два последних года мы начали заниматься этой работой. В этом году капитально отремонтировано 408 километров гравийных дорог. Понятно, что объем ремонтов колоссальный. Потребуются не только большие деньги, но и время.

- А оно диктует новые требования. Взять хотя бы так называемую оптимизацию. В целом ряде сел закрываются школы, больницы и даже фельдшерские пункты, объединяются сельсоветы. Жителям волей-неволей приходится больше ездить, причем не только взрослым, но и детям. Школьные автобусы сегодня курсируют между населенными пунктами отнюдь не всегда по хорошим дорогам...

- Это очень важный участок нашей работы. При составлении планов ремонта дорог с гравийным покрытием мы обязательно согласуем его с руководством районных администраций и с отделами образования, чтобы в первую очередь делать дороги, по которым осуществляется движение школьных автобусов. Подвижки в этом вопросе есть, уже собрана вся первичная документация под 2014 год, постараемся темпы работы сохранить.

Ситуация на гравийных дорогах усугубляется тем, что в последнее время нагрузка на них очень возросла, причем не только за счет увеличения парка легковых автомобилей у жителей населенных пунктов, сколько за счет тяжелого автотранспорта, принадлежащего бизнес-структурам. По дорогам, рассчитанным на максимальную нагрузку 6 тонн на ось, двигаются 40-тонные машины, разбивая ее в пух и прах. Полтора месяца дождей нынешней осенью усугубили ситуацию, ускорилось старение. Налицо конфликт интересов. С одной стороны - нефтяники, газовики, рудодобывающие предприятия и т. д. с их производственными задачами. С другой - население, отрезанное от ближайшей школы, больницы, райцентра...

Яркий тому пример дорога Новоорск – Энергетик. Большегрузы разбили ее буквально за полтора месяца, превратив дорогу общего пользования в карьерную. А ведь сохранность дорог – это зона нашей ответственности. И мы ее ремонтируем, вкладывая туда большие деньги.

- А что вы можете противопоставить этим самым бизнес-структурам?

- Прежде всего, это посты весового контроля. Причем широко используем передвижные варианты, выставляя их там, где замечен несанкционированный проезд тяжелогружёных автомобилей. Посты работают круглосуточно в тесном контакте с ГИБДД, сотрудники которой имеют право останавливать машины и направлять на взвешивание.

Совершенно не самоцель кого-то поймать и наказать рублем. Главное – сохранить дороги, ограничив по ним движение тяжелых машин. Понятно, что грузы должны перемещаться. Задача: понудить их владельцев приобрести пропуска. Впрочем, хотя они стоят недешево, все равно не являются эквивалентом нанесенному дорогам ущербу. Бизнес должен строить собственные технологические дороги.

- Вы отметили положительную динамику развития дорожной отрасли в последние два года. И тем не менее темпы сбора средств в дорожный фонд области в текущем году оказались ниже предыдущего. В чем причина?

- Назову основную. Акцизы от продажи ГСМ поступают в меньшем объеме, чем прогнозировалось. А они, как известно, основная составляющая фонда.

Поверьте, очень хочется строить дороги, гравийные переводить в асфальтобетон. Для этого у нас есть и производственные мощности, и квалифицированные кадры: в области сформировался солидный пул организаций, которым по плечу любые дорожные работы, в том числе с использованием новейших технологий, материалов и механизмов. Ограничения только в средствах. Если ремонт одного километра гравийного покрытия в среднем по области стоит от 900 тысяч до 1,5 миллионов, то асфальтобетона – в семь-восемь раз дороже. Капитально отремонтировать дорогу с доведением ее параметров нагрузки на ось до 11,5 тонн – 25 миллионов рублей на километр.

Дорога – это конечный продукт, и в стоимости каждого ее квадратного метра заложены затраты на энергоносители (газ, электроэнергия, ГСМ), железнодорожный тариф на доставку грузов, приобретение материалов... Ни один из составляющих за последние годы дешевле не стал.

Хотя если говорить об удешевлении, то я его реально вижу в максимально широком применении местных стройматериалов. Они есть, причем в достаточном количестве, качестве и ассортименте. Единственное узкое место – это законодательная база, регулирующая их разработку. Мы ведем большую работу в этом направлении и находим поддержку в правительстве области. Но это всероссийская проблема.

- Обычно потребитель пеняет

на качество дорог и их недолговечность. На Ваш профессиональный взгляд, меняется ли ситуация к лучшему?

- Контроль над качеством дорог – это сверхважная задача, которая лежит на нас как на заказчике. И мы просто обязаны быть требовательными к подрядчикам, причем требования эти за последние годы серьезно ужесточились. На всех наших объектах, выставляемых на торги, в контрактах проговорены гарантийные обязательства. Любой подрядчик подписывает гарантийный паспорт по сдаче объекта, к примеру, сегодня гарантия верхнего асфальтобетонного слоя увеличена до четырех лет, а каждый конструктивный элемент, лежащий ниже, имеет еще более длительные сроки службы. Любой грех, который допущен подрядчиком, устраняется за его счет. И это правило работает.

Контроль осуществляется и в ходе производства работ. Для этого у нас есть не только оборудованная на современном уровне стационарная лаборатория, но и три передвижные, две из которых куплены в этом году. Одна - диагностическая, комплектацию которой мы подбирали сами, работая совместно с флагманом российской дорожной науки – РОСДОРНИИ. Она сегодня выполняет полный комплекс диагностических работ: диагностику, включая видеосъемку, причем в движении, георадарная установка позволяет смотреть сквозь землю, устанавливая причины просадок, вспучивания, пустот. Вторая – укомплектована с упором на контроль качества элементов безопасности, чего ранее, к сожалению, не делалось: правильность нанесения разметки, отражающую силу дорожных знаков, качество барьерного ограждения и т. д. Эта работа ведется постоянно. И ситуация будет только ужесточаться, потому что главное - обеспечение безопасности дорог, причем не только региональных. Нынешней осенью наши лаборатории в порядке оказания консультативной помощи по заданию Минстроя области работают на муниципальных дорожных объектах, построенных за счет дорожного фонда. Будут выданы заключения о качестве выполненных работ.

- Ну и Ваша любимая тема, Дмитрий Леонидович, - инновации.

- Действительно, любимая. Каждый год мы стремимся привнести что-то новое в работу. Мы имеем на вооружении инновационные продукты во всех областях. Две интересные работы в части асфальтобетона. Это щебеночно-мастичное покрытие. Наши дорожники уже знакомы с ним, но работая за пределами региона. В этом году первый в области участок с применением ЩМА был уложен на трассе Бугульма – Уральск. Покрытие жесткое, которое должно служить более 20 лет. Построен экспериментальный участок дороги из фибро-асфальтобетона, изготовленного по американской технологии с добавлением полимерного волокна, которое становится некой армирующей составляющей. Работы велись в присутствии консультантов фирмы Forte. Очень перспективное направление. Если ЩМА пустили в серию, то за этим участком понаблюдаем. Интересной наработкой года является пропитка stilgart. Она придает полотну шероховатую поверхность, которая улучшает сцепление колес с дорогой и способствует омоложению битума внутри старого асфальтобетона, продлевая его срок службы. Это тоже американская технология. Экспериментальный участок выполнен на дороге Оренбург – Беляевка.

Активно продолжаем применять органоминеральные смеси в основании дорог, метод холодной регенерации. Холодный асфальтобетон – технология не новая, но ранее в регионе не применялась. Благодаря дружбе с кафедрой автомобильных дорог и таким партнером, как РОСДОРНИИ, есть намерения и возможность осуществить несколько совместных инновационных разработок. Кстати, университет уже не один десяток лет готовит для дорожной отрасли хорошие инженерные кадры, которые мы с удовольствием берем на работу.

- Ну и в завершение разговора о планах на ближайшую перспективу.

- В 2014 году объемы дорожных работ планируются на уровне 6,2 миллиарда рублей, в том числе 1 млрд – муниципалам. То есть третий год подряд сохраняется примерно один уровень.

- С деньгами понятно. А вот непосредственно с объектами? Когда потенциальные подрядчики смогут принять участие в торгах, чтобы сформировать свои планы на год грядущий?

- Мы постарались учесть ошибки прошлого, когда торги проводились и в мае, и в июне, и в июле. Уже сегодня идут активно торги под программу 2014 года. До 1 января все основные объекты будут выставлены на торги. Мы такое обязательство на себя взяли. И намерены ему следовать, поскольку ситуация довольно непростая: с 1 января вступает в силу новый принцип проведения торгов в рамках Федеральной контрактной системы. Стоит вспомнить, как внедрялся 94-ФЗ: примерно полгода никто не мог провести торги ни по одному из объектов. Неразбериха на старте возможна и на этот раз. И это еще один из серьезных поводов провести торги уже в этом году.

- Желаю Вам и всем, кто трудится на дорогах, успехов и на старте и на финише!

Беседовала Татьяна Юлаева.

Преимущества, которые сами собой не появляются

Коллектив ГУП «Оренбургремдорстрой» в этом году стал победителем сразу двух престижных ежегодных конкурсов – российского и областного. В первом - «Дороги России - 2013», который проводится общероссийским отраслевым объединением работодателей в дорожном хозяйстве «АСПОР» и Исполкомом ЦК Общероссийского профсоюза работников автомобильного транспорта и дорожного хозяйства, он был признан «Лучшей подрядной организацией» среди 12 самых крупных, работающих в дорожной отрасли России.

Во втором – удостоен Золотого знака «Лидер экономики Оренбургской области - 2013». Награду генеральному директору Михаилу Вдовину на торжественной церемонии вручал губернатор области Юрий Берг. Михаил Вдовин рассказал о том, что предшествовало успеху.

- Несмотря на то, что нам не удалось побить собственный прошлогодний финансовый рекорд – тогда мы выполнили работ на 5,6 миллиардов рублей, а в этом году за десять месяцев по предварительным расчетам – 4,7, задачи, поставленные перед нами заказчиками, были успешно решены. Работы шли по всей области. Велось строительство дороги Александровка — Ждановка. Силами нескольких наших подразделений удалось завершить переходящий объект — подъезд к городу Оренбургу с федеральной дороги М5. Орское ДУ ремонтировало дороги Новоорск - Энергетик, Оренбург - Орск – Шильда – граница с Челябинской областью. Многие подразделения ОРДС трудились не только у себя на региональных и федеральных трассах, но и в соседних республиках.

Начальники управлений, стремясь обеспечить коллективы работой, тесно взаимодействовали с муниципальными образованиями, выполняя их заказы. Это позволяло своевременно выплачивать людям зарплату, способствуя сохранению трудового коллектива и появлению новых перспектив для развития дорожного управления.

В этом году мы продолжили курс на приобретение новой техники: 16 грейдеров, семь катков, экскаватор, пять погрузчиков, четыре КДМ, 50-тонный кран для монтажа нового АБЗ, две отечественные машины для подсыпки обочин. Они покупаются в лизинг, кредит, на собственные средства. На эти цели инвестировано около 500 миллионов рублей.

Осваиваются современные технологии. Практически вся мелкая ямочность и раскрытые трещины на федеральных и территориальных дорогах области устраняются с помощью технологии струйно-инъекционного метода. Для большей устойчивости к разрушительному воздействию потока транспортных средств, особенно на автодорогах федерального значения, начали использовать щебеночно-мастичный асфальтобетон. Благодаря его применению затраты на ремонт и содержание дорожного покрытия снижаются в 2–4 раза, а сроки его эксплуатации повышаются в три раза.

Приобретен комплекс по производству битумных эмульсий всех классов, который работает на базе управления дорожного снабжения. Они активно применяются при изготовлении органо-минеральных смесей, подгрунтовке, струйно-инъекционном методе и т. д. Здесь смонтирована единственная в области емкость для битума на 1000 тонн с лопастной мешалкой.

Началось использование асфальтобетонного гранулята – материала, получаемого в результате дробления асфальтобетонного лома с применением различных вяжущих, используя мобильную установку КМА-200 фирмы «Wirtgen». Главный плюс этой технологии в том, что она позволяет применять старое покрытие еще раз - на дорогах низшей категории. Например, Оренбургское ДУ использовало его при укладке покрытия на десятикилометровом участке автодороги Ивановка – Пугачевский. В качестве вяжущего применялась эмульсия ЭБК-2 собственного производства и портландцемент. Такую же технологию использовали во время ремонта городских улиц в Оренбурге.

Успешно применяются геотекстиль и георешетки.

На заводе железобетонных изделий сейчас проходит испытания еще одна новинка - самоуплотняющийся бетон. Такие бетонные смеси уже несколько лет выпускают в Японии. После заливки он растекается по всей опалубке без всякого вибрационного воздействия. Это придает ему дополнительную прочность и долговечность, что особенно важно для таких конструкций, как кольца, служащие для пропуска воды под дорожным полотном.

Большие надежды коллектив связывает с автодорогой Китай – западная граница России. Уже точно известно, что она пройдет по Оренбургской области. Мы готовы предложить лучшие, чем у конкурентов, условия: новейшие технологии, механизмы, высококвалифицированные кадры и высокую мобильность. Напомню, что наши подразделения имеются во всех уголках Оренбуржья. И это одно из главных, но не единственное, наше конкурентное преимущество.

Записала Татьяна Юлаева.

Алексей Будков, директор компании «Регион»: «Мы стали первыми»

Строительная компания «Регион», выиграв торги на строительство дороги Ташла - Соболево, подписала с заказчиком – Главным управлением дорожного хозяйства области – контракт, в соответствии с которым она осуществляет работы за свои средства в течение всего срока строительства – три года, а возврат средств из бюджета будет произведен после сдачи объекта в эксплуатацию. Подобного прецедента в Оренбуржье еще не было. Может быть, поэтому не было у «Региона» и соперников на аукционе.

- Контракты на выполнение работ, которые финансируются из федерального, регионального или муниципального бюджетов, нам доводилось заключать уже не раз, - рассказывает Алексей Будков. – Одним из таких стал ремонт проезжей части проспекта Победы, где мы выступали в роли генерального подрядчика. Задача была успешно решена. Как и планировалось, 1 сентября, когда отмечался День города, проспект был открыт на всем своем протяжении. Правда, проект дороги Ташла – Соболево все-таки особенный. Он самый долгосрочный - три года и дорогой - 1,5 миллиарда рублей, причем это должны быть наши собственные инвестиции. Такой контракт в Оренбуржье заключался впервые. Даже банкиры, к которым мы обратились с вопросом о кредитовании, были несколько озадачены: это и для них был первый подобный проект, и условия кредитования отличались от привычных. А денег было нужно много, уже на начальной стадии, поскольку строительство дороги требует значительных оборотных средств – до миллиарда рублей - на закупку материалов для дорожной одежды, в том числе щебня, песка, солярки, большого количества техники... При этом себестоимость объекта достаточно низкая. Тем не менее коллектив получал работу на ближайшие три года, гарантированное возмещение затрат и задел на будущее – компания, успешно построившая такой серьезный объект, приобретет вес в бизнес-сообществе и реальную возможность получения новых предложений.

Говорить, что «Регион» до сих пор был малоизвестен на оренбургском рынке, несправедливо. Он более 10 лет качественно и в срок выполняет работы по строительству и ремонту промышленных и гражданских объектов: школ, больниц, жилых домов, автомобильных дорог и искусственных сооружений на них. Среди ее сотрудников есть специалисты с опытом дорожного строительства более 30 лет. В состав группы компаний входит проектная организация «Тракт», основными заказчиками которой являются управления Федерального дорожного агентства России, регионы европейской части России – Башкортостан, Волгоградская, Ростовская области и т. д.

Компания успешно развивается. Для каждой должности, каждого отдела разработан свой, еженедельно проверяемый KPI (показатель результативности). Действует система менеджмента качества ISO 9001-2008, а контроль качества осуществляется с помощью высокотехнологичного оборудования в собственной лаборатории предприятия. Применяется облачная ERP-система (оргсхема, коммуникации, статистики, финпланирование), позволяющая управлять компанией из любой точки мира. Все это позволяет выполнять любые строительные и дорожные работы «под ключ» от формирования технического задания и проектирования до строительства и ввода в эксплуатацию.

В 2011 году ею получен диплом выставки «Дорога 2011» (г. Москва) за применение полимерных добавок при реконструкции моста через р. Салмыш (впервые в Оренбургской области), заказчик – Федеральное дорожное агентство.

Объемы выполненных работ растут из года в год. В 2012 году было освоено более 1 млрд руб. Среди основных заказчиков – Главное управление дорожного хозяйства Оренбургской области, управления Федерального дорожного агентства, Управление строительства и дорожного хозяйства г. Оренбурга, муниципальные образования, коммерческие организации.

- Специально под строительство автодороги Ташла - Соболево мы приобрели тяжелые бульдозеры, грейдеры, самосвалы и другую необходимую технику, - продолжает рассказ Алексей Игоревич. - Есть в компании и другая дорожная техника - катки «Ammann», «HAMM», экскаваторы и погрузчики «Komatsu», самосвалы «Scania», «Sinotruck». В 2011 году был введен в эксплуатацию самый мощный в Оренбургской области асфальтобетонный завод («Ammann») производительностью до 200 тонн продукции в час. В будущем году планируем приобрести еще один такой. Он будет смонтирован в непосредственной близости от строящейся дороги Ташла – Соболево, что позволит сэкономить на перевозках. Кстати, несмотря на официальное завершение в области строительства дорог, мы, в том числе и АБЗ, продолжаем работать, благо погодные условия позволяют.

Несмотря на то, что некоторое отставание от графика производства работ, а заказчик следит за его выполнением, как и за качеством строительства строго, руководство «Регион-холдинга» уверено, что объект будет сдан вовремя. И по югу Оренбуржья: от Илека до Ташлы, а потом до Соболево и Первомайки уже в 2014 году можно будет с комфортом ездить по самому короткому пути.

Наталья Левинсон, вице-губернатор, руководитель экономического блока правительства области:

«Мы сегодня практически пишем федеральный закон о ГЧП»

Взаимодействие государства и частного сектора для решения общественно значимых задач имеет давнюю историю, в том числе и в России. Однако наиболее актуальным государственно-частное партнерство (ГЧП) стало в последние десятилетия. С одной стороны, усложнение социально-экономической жизни затрудняет выполнение государством общественно значимых функций. С другой стороны, бизнес заинтересован в новых объектах для инвестирования. Хотя в целом, считают эксперты, по России на сегодняшний день развитость ГЧП-среды остается слабой, потому как до сих пор недописан федеральный закон о ГЧП.

В России понятие «ГЧП» впервые в законодательстве появилось в законе Санкт-Петербурга от 25.12.2006 г. № 627-100 «Об участии Санкт-Петербурга в государственно-частных партнерствах». К настоящему времени подобные законы приняты в 69 субъектах РФ, в том числе в Оренбургской области – от 24.08.2012 г. № 1041/308-V-ОЗ. Однако большая их часть является декларативными документами. Помимо региональных актов, регламентируют сферу ГЧП также ФЗ от 21.07.2005 г. № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях» и Федеральный закон от 21.07.2005 г. № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд». В какой-то степени регулирует ГЧП и Федеральный закон РФ от 22.07.2005 г. № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в РФ» (предоставление бизнесу льгот на определенной территории – тоже вариант ГЧП в широком смысле). Тем не менее все эти нормативно-правовые акты покрывают далеко не все возможные формы ГЧП. О том, какой видят систему развития ГЧП в Оренбуржье, что уже удалось сделать, а над чем еще предстоит поработать, мы беседуем с вице-губернатором по финансово-экономической политике Натальей Левинсон.

- Наталья Лазаревна, понятие «ГЧП» сегодня часто используют в различных речах и чиновники, и бизнесмены. Но есть ощущение, что большинство говорящих вкладывает в эти слова совершенно разный смысл. Хотелось бы понять, что имеет в виду правительство области, когда использует этот термин?

- Абсолютно согласна с Вами, и из-за этого возникает недопонимание. В частности, недавно на прямой линии с телезрителями мы минут сорок обсуждали эту тему, а когда были обнародованы итоги голосования среди зрителей, то стало понятно, что большинство из них воспринимают ГЧП как обычное взаимодействие власти и бизнеса. Есть социальные задачи – и бизнес с помощью благотворительности, меценатства помогает власти их решать. То есть ощущение еще одной нагрузки на бизнес.

Отмечу, что ГЧП – это несколько иное. При этой форме взаимодействия ключевым моментом становится взаимовыгода и власти, и бизнеса. Власть получает еще один инструмент решения социальных задач в условиях дефицита средств, бизнес – объекты для инвестиций и зарабатывания денег.

Елена Николаева часто приводит пример, что когда первый раз заговорили о ГЧП, то даже на уровне Госдумы многие восприняли идею в штыки, посчитав, что это способ сделать платными социальные обязательства государства. И несколько лет ушло на понимание принципов ГЧП на федеральном уровне, чему, надеюсь, способствовали и мы, регионалы, активно продвигая эту тему. И уже на

последнем Социальном форуме России 9 октября 2013 года был отдельный круглый стол по данной теме, на котором нам было предоставлено первое слово.

- Это потому что Николаева депутат от нашего региона или так был отмечен наш прогресс в продвижении идеи ГЧП?

- Во-первых, у нас актуализированная, хорошо отработанная база регионального законодательства по ГЧП, во-вторых, мы очень хотим развивать эту тему, очень хорошо ее изучили. У нас есть уверенность в собственных силах. У нас очень плотное общение с замминистра Минэкономразвития РФ Сергеем Беляковым, который продвигает закон о ГЧП со стороны правительства, и мы практически в режиме онлайн отрабатываем все поправки в закон и смежные законы. Отмечу, что он достаточно оперативно и внимательно реагирует на наши предложения. В частности, нам удалось отстоять выделение земли под проект в рамках ГЧП без конкурсных процедур.

То же самое могу сказать и о Николаевой. Например, с нашей подачи она в проект федерального закона вносит поправку, которая позволяет зачислить средства частного партнера, предоставляемые в рамках ГЧП, как средства региона в случае, если проект финансируется на принципах софинансирования из федерального и регионального бюджетов. Это для нас очень важная деталь, значительно расширяющая наши возможности.

- Вы, говоря о желании заниматься ГЧП, отметили, что «мы можем это делать». Но от «можем» до «делать» - довольно длинная дистанция. Она уже преодолена или регион пока еще в пути?

- Первым шагом была сдача в эксплуатацию роддома в Кувандыке, долгое время бывшим долгостроем. В позапрошлом году он начал работу, а в этом году мы закончили расчеты с частным инвестором. Более современный пример – создание гемодиализных центров по области. Пришел партнер, мы ему помогли оформить на законных основаниях земельный участок, а также прогарантировали ему определенный спрос на его услуги в рамках тарифов ОМС. В результате инвестор создал новый бизнес с определенным финансовым потоком, а область получила необходимые для населения центры, которые вряд ли бы сама построила. То есть мы, не сделав чисто финансовых затрат, получили важную социальную услугу. Мало того, спрос на подобные услуги сегодня выше, чем заложено в бизнес-плане, и у инвестора снижается срок окупаемости проекта.

Есть еще и пример классической концессии – это реконструкция и эксплуатация очистных сооружений в Оренбургском районе.

- В Оренбуржье есть реестр приоритетных инвестиционных проектов. Возможно ли появление реестра приоритетных социальных проектов, которые инвесторам будет предложено реализовывать в рамках ГЧП?

- Для нас в данном случае неважно, будет ли проект чисто социальным, промышленным или в сфере АПК. Если он важен для области, то он имеет право на включение его в список приоритетных со всеми преференциями, положенными по закону.

- Но в целом область понимает, какие проекты в социальной сфере для нее сегодня являются наиболее важными?

- Да, они зафиксированы подписанными соглашениями в Сочи. Это Дворец водных видов спорта, Центр кукольных искусств, а также строительство большого концертного комплекса, который будет включать два зала, вместимостью 1400 и 300 человек, гостиницу, торговые галереи, рестораны и т. д. Причем инвестор уже начал проектировку этого комплекса, хотя соглашение о ГЧП еще не подписано.

- Если появится инвестор с проектом, в котором область несильно заинтересована: условно, к десяти стадионам рядом предложит построить одиннадцатый. Ему откажут?

- Да, эта ситуация возможна. При выборе мы опираемся на мнение общественности, экспертов, а также руководителей правительства региона. Причем инициатива по проекту может исходить как от власти, так и от инвестора, инициативных людей. Так, например, произошло с Дворцом водных видов спорта, когда у увлеченного человека появилась идея, она была одобрена губернатором и правительством, и под нее этот человек нашел региону партнера, который был готов построить то, что требуется нам. Причем этот партнер готов не только построить, но и управлять эксплуатацией объекта.

- На какой из существующих видов ГЧП область готова делать ставку?

- Проект федерального закона сегодня практически отказался от описания конкретных видов ГЧП, позволяя максимально широко толковать это понятие. С одно стороны – это хорошо, регионам будут во многом развязаны руки при выборе схем взаимодействия. С другой стороны, контролирующие органы могут в любой момент вмешаться в нашу деятельность, трактуя слишком широкие положения закона иначе, чем мы.

- Если рассматривать будущее ГЧП, то какую долю в реализации социальных инвестиционных проектов в регионе может занять этот вид финансирования?

- Мы должны всегда отдавать себе отчет, что бесплатным сыр бывает только в мышеловке. И за любой из реализованных проектов надо рассчитываться. Пусть не сегодня, пусть в течение 5-10 лет. Сегодня инвестиционная программа по области – 5 миллиардов рублей. Если половина из них будет расходоваться на расчеты по уже реализованным проектам, а половина – на реализацию новых, то это, на мой взгляд, будет разумным балансом для региональной экономики. Сегодня, пока мы только начинаем, наши возможности даже несколько выше.

- Тогда скажите, все ли уровни власти сегодня понимают перспективность ГЧП: депутаты, чиновники других направлений, муниципалитеты? Без их поддержки вряд ли многое получится…

- Про депутатов Думы я уже говорила. Депутаты Заксоба еще в прошлом году поддержали региональный закон о ГЧП. О готовности муниципалитетов мы будем говорить на ежегодном Форуме МО Оренбургской области в начале декабря. Уверена, что посылы, которые губернатор дал в своем Инвестиционном послании, в том числе и в части ГЧП, они услышали.

ГЧП представляет собой альтернативу приватизации жизненно важных, имеющих стратегическое значение объектов государственной собственности.

«К основным формам ГЧП в сфере экономики и государственного управления можно отнести:

любые взаимовыгодные формы взаимодействия государства и бизнеса, государственные контракты, арендные отношения, финансовую аренду (лизинг), государственно-частные предприятия, соглашения о разделе продукции (СРП), концессионные соглашения», - поясняют эксперты.

Научат **брать кредиты**

Депутаты Госдумы предлагают ввести в образовательную программу новый предмет «Основы бизнеса», благодаря которому, по мнению парламентариев, школьники научатся правильно брать кредиты и распоряжаться личными финансами.

Финансовая грамотность россиян, а вернее, безграмотность, неоднократно становилась предметом дискуссий как независимых экспертов, так и представителей власти. То, что представления соотечественников о личных финансах или кредитах необходимо кардинально менять, признают все экономисты.

Автор законопроекта заместитель комитета Госдумы по образованию Виктор Шудегов полагает, что курс основ бизнеса поможет учащимся лучше адаптироваться в непростом финансовом мире. По его мнению, в школах должен быть отдельный предмет, позволяющий познакомиться с нюансами бизнеса. «Дело в том, что «задачи в бассейне» не понадобятся в жизни 99,9 % учащихся, а вот навыки правильного оформления ипотечного кредита, обращения с банковскими картами, подбора необходимых документов на получение ссуды – понадобятся всем и в первую очередь. Этот предмет может также заключать в себе задачи, напоминающие по форме «задачи в бассейне», но они могут быть поданы уже гораздо более жизненно и современно. То есть мы будем уже считать не количество пловцов в бассейне, а то, при какой стоимости абонемента бассейн будет работать рентабельно», – рассказал Шудегов «Известиям».

Экспертное сообщество в целом позитивно относится к инициативе парламентариев ввести в школьную программу предмет «Основы бизнеса», однако видит в нем определенные неясности. Например, если над составлением программы будет работать Минобрнауки, то, по мнению специалистов, делаться это будет без учета практической составляющей и вряд ли принесет желаемый эффект. Кроме того, пока остается неясным, каким будет наполнение этой программы и кто, собственно, будет преподавать этот предмет.

«Если это будут вести те же учителя, при всем уважении к ним, это превратится в некую обязаловку или ненужный факультатив. И то, и другое плохо – обязаловка учеников утомляет, а факультатив воспринимается как необязательный», – считает преподаватель Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ Владислав Гинько.

Для того чтобы пробудить у учеников интерес к финансам и бизнесу, в школы нужно приглашать людей, работающих на предприятиях, уверен экономист.

Олег Синенок, депутат Оренбургского городского Совета:

- Основы финансовой грамотности нужны, и вводить предмет «Основы бизнеса» можно с 6-7-х классов. Дети со школьной скамьи должны знать цену труда, а также как грамотно распоряжаться деньгами и как уберечь себя от «нечестных» кредиторов. Свои же расходы всегда стараюсь планировать с учетом доходов.

Галина Сафонова, первый заместитель министра образования Оренбургской области:

- В некоторых школах Оренбурга есть профильные классы, изучающие агробизнес. Добавить еще один предмет, это значит превысить предельно допустимые нормы нагрузки на ребёнка.

Галина Свинцова, заместитель Оренбургской межрегиональной общественной организации родителей «Центр социальных инициатив «Содействие»:

- Такой предмет необходим современным ученикам. Полученные знания, безусловно, пригодятся, помогут ориентироваться в жестком финансовом мире. К примеру, мой 12-летний племянник тянется к подобным знаниям, и хорошо уже представляет, что значит взять кредит, под какие проценты, и в какую реальную сумму он может обойтись для семьи.

Валентина Попова, МОАУ директор гимназии № 5 г. Оренбурга:

- Предмет «Основы бизнеса» нужен, но сразу возникает вопрос, за счет чего его вводить. Есть утвержденный учебный план, и если что-то менять, то в соответствии с распоряжениями министерства образования. У нас и так в школах сокращены часы основных предметов, а требования по ЕГЭ все жестче. Но, на мой взгляд, эти основы должны преподаваться в рамках предмета «ОБЖ». Ведь пострадать можно не только от чрезвычайных ситуаций, но и собственной безграмотности.

Людмила Сковородко, директор Оренбургской универсальной научной библиотеки им. Н. К. Крупской:

- В наш прагматичный век, наверное, будет неплохо, если введут такой предмет. Никуда от этого не деться. Ведь вступая во взрослую жизнь, они также будут брать кредиты, оформлять ипотеку. И неплохо, если основы бизнеса дети будут изучать со школы, ведь не все будут поступать в институты.

БАНК **Форштадт**

Всегда на твоей стороне!

КРЕДИТ
КОММЕРЧЕСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ

Бесплатный многоканальный телефон 8-800-100-2208

На покупку объектов недвижимости и земельных участков

- **Срок кредитования** – от 2 до 7 лет.
- **Наличие собственных средств** – не менее 10% от стоимости имущества.
- **Сумма** – от 500 тыс. руб. до 30 млн. руб.

ВАШ РАЦИОНАЛЬНЫЙ ВЫБОР!

www.forshtadt.ru

АКБ «Форштадт» (ЗАО) Лицензия ЦБ РФ № 2208

Может, начать с селекции чиновников?

Если правительство не знает, как поднять сельское хозяйство, может, стоит начать с селекции чиновников?

Наше правительство обескуражено. Опять инфляция вырвалась из-под контроля, и основную роль в этом сыграл рост цен на продовольственную корзину. Виноваты во всем, конечно, злонамеренные продуктовые ретейлеры. Привычно зазвучали панические голоса: «Нужно заморозить цены!»

Однако прежде чем гнобить проклятых торгашей и обманывать народ, может быть, стоит проследить всю цепочку ценообразования, например, в молочном животноводстве, начав прямо с зиготы.

С пугающей частотой стали доходить до меня сообщения о том, что под нож «эффективных менеджеров» пошли последние из оставшихся в России племенных хозяйств. Причины, конечно, разные.

Это и горячее желание в ходе приватизации выручить как можно больше денег от распродажи государственного имущества, и невозможность, и нежелание Россельхозбанка кредитовать, то есть поддерживать такие предприятия.

Почему главный отраслевой финансовый институт стали волновать другие направления: от авто- до потребительского кредитования? Кто разрешил это банку, принадлежащему государству, основная задача которого как раз обеспечивать финансирование аграрного сектора, — тема отдельного и подробного разговора. Сейчас не об этом.

Прежде чем перейти к заявленной в названии статьи теме, немного истории из моей прежней жизни.

В 1986 году Михаил Горбачев в расцвет перестройки и гласности стал внедрять метод народной дипломатии. Вкратце суть этой новой, необычной внешнеполитической доктрины Советского Союза состояла в том, что простые советские люди из разных социальных групп, профессий, регионов отправлялись в капиталистические страны и жили там непосредственно в семьях. Шахтеры — у шахтеров, шоферы — у шоферов и т. д. Делалось это через Комитет молодежных организаций (КМО).

Комсомол начинал открыто дерзить с требованием: «Партия, дай порулить!»

К тому времени я победил на альтернативных выборах и стал директором совхоза в таежной сибирской глубинке.

В стране ощутимо дули ветры перемен. Это были славные годы моей юности и горбачевской оттепели.

У меня в то время было два главных достоинства: я не состоял в КПСС, поэтому слыл белой вороной среди директоров совхозов, и маломальски говорил по-английски.

И мне повезло. Был включен в состав представительной компании молодых народных дипломатов для поездки в Бельгию.

Нас, 200 человек, молодых людей со всех концов Советского Союза, собрали в Москве и поселили в гостинице «Орленок». Несколько дней учили, как себя вести и что говорить на чужбине. Впрочем, было видно, что режим ветшал. Делалось это как-то вяло. Было заметно, что начетчики из КГБ уже не очень-то заботились о нашей идеологической девственности.

Я оказался в Валлонии у фермера Марка Штундетте. На его прекрасном тракторе John Deere возил корма. Потом доверили доить коров.

По сей день ставлю в тупик многих своих друзей вопросом: «Что мог привезти советский человек во второй половине 80-х из капиталистической страны в СССР?» Обычно в ответах меня не балуют разнообразием сюжетов. Все крутится вокруг «видиков», «кассетников» и джинсов. Между тем практически на все заработанные деньги я купил сперму молодых бычков породы blanc bleu belge.

Аспирантура в Институте цитологии и генетики научила ценить зародышевую плазму и дала понимание об эффекте гетерозиса. Это когда от скрещивания отдаленных аллелей (разные формы одного и того же гена) происходит взрыв гибридной силы в первом поколении. Короче, по приезде домой осчастливили мы с ветеринаром качественным бельгийским семенем наших сибирских буренок. Правда, потом пришлось учиться делать родовспоможение через кесарево сечение. Огромные телята не могли появиться на свет естественным путем.

У пытливого читателя справедливо возникнет вопрос: зачем я завел его в эти зооветеринарные дебри?

Перейду к цифрам.

Только за последние два года на таможенную территорию РФ было завезено 166 тысяч голов крупного рогатого скота. Из них почти 160 тысяч — нетели. Нетель — это беременная (стельная) телка. Которая, дав потомство, превращается в ко-

рову и начинает давать молоко.

Так вот. Больше половины импортируемого поголовья прибыло к нам из Австралии и США.

Обратите внимание. Это вам не стальные болванки, а живые млекопитающие существа, находящиеся к тому же, как и беременные женщины, — в наиболее уязвимом для их здоровья положении.

Долгий морской путь через Мировой океан в трюмах ввел новое в отечественном животноводстве понятие — «дружественная или недружественная судовая команда».

При дружественной падеж животных составляет 2—3 %. При недружественной достигает и 10 %.

Но на этом мытарства наших рогатых мигрантов не заканчиваются. Им еще предстоит несколько недель стоять на карантине, а потом привыкать к кормам, условиям содержания, тяготам простой сельской жизни на просторах великой России. Увы, часть будущих породистых коров абортируется — теряет своих телятишек.

Теперь: сколько это «удовольствие» стоит? Всего 550 млн долларов США. Из них примерно 200 млн — государственные субсидии. Остальное оплачивает бизнес.

К чему я это? А вот к чему. В Российской Федерации (по данным Росстата) производится около 32 млн тонн молока в год. На молокозаводы поступает 15—16 млн тонн. Потребляется ежегодно 37 млн тонн.

Дефицит составляет более 5 млн тонн, который покрывается за счет наших соседей — Белоруссии, Литвы, Финляндии и др.

Согласитесь, что это социальный и очень чувствительный продукт. Притом что потребление молока в РФ составляет 50 % от рекомендуемой ВОЗ медицинской нормы. Так вот, ФАС отметила, что именно на молоко начался рост цен.

Приступая к «разморозке» мозгов наших чиновников, прошу их обратить внимание на Государственную программу приватизации 2013—2020 годов. Предлагаю ввести для потенциальных покупателей специализированных племенных хозяйств молочного и мясного направления квалификационные требования и обременения. Они обязаны гарантировать сохранение основного вида деятельности, иначе их просто раздербанят. Денег в бюджет в данный момент соберем, может, и меньше, но нужно видеть мало-мальские исторические горизонты! Хотя бы на 5—7 лет вперед.

Как показывает мой личный опыт, даже в условиях планово-распределительной экономики Советского Союза завезти уникальный генетический материал или возродить свой — чрезвычайно выгодно и патриотично.

Это уж точно лучше, чем Госдуме принимать закон об оскорблении патриотических чувств. Наблюдая за всем этим, невольно в голову приходит шальная мысль. А может, вспомнив незаслуженно забытую евгенику, завезем в страну качественный мужской эякулят? И тогда, через поколение, у нас может появиться класс эффективных госслужащих. Гетерозис, знаете ли. Одно вызывает сомнение: вряд ли Россия как единое государство обладает таким историческим временем.

Иван Стариков, научный руководитель «Школы экономики земельных рынков» Академии народного хозяйства при Правительстве РФ.

Регионы проиндексируют **на «расточительность»**

Александр Бречалов, куратор антикоррупционного проекта Общероссийского народного фронта (ОНФ) и сопредседатель Центрального штаба движения, предложил составить рейтинг для губернаторов, которые склонны к расточительности за счет бюджета. В основу индекса лягут официальные данные о сомнительных госзакупках, которые позволяют себе региональные чиновники и госкомпании.

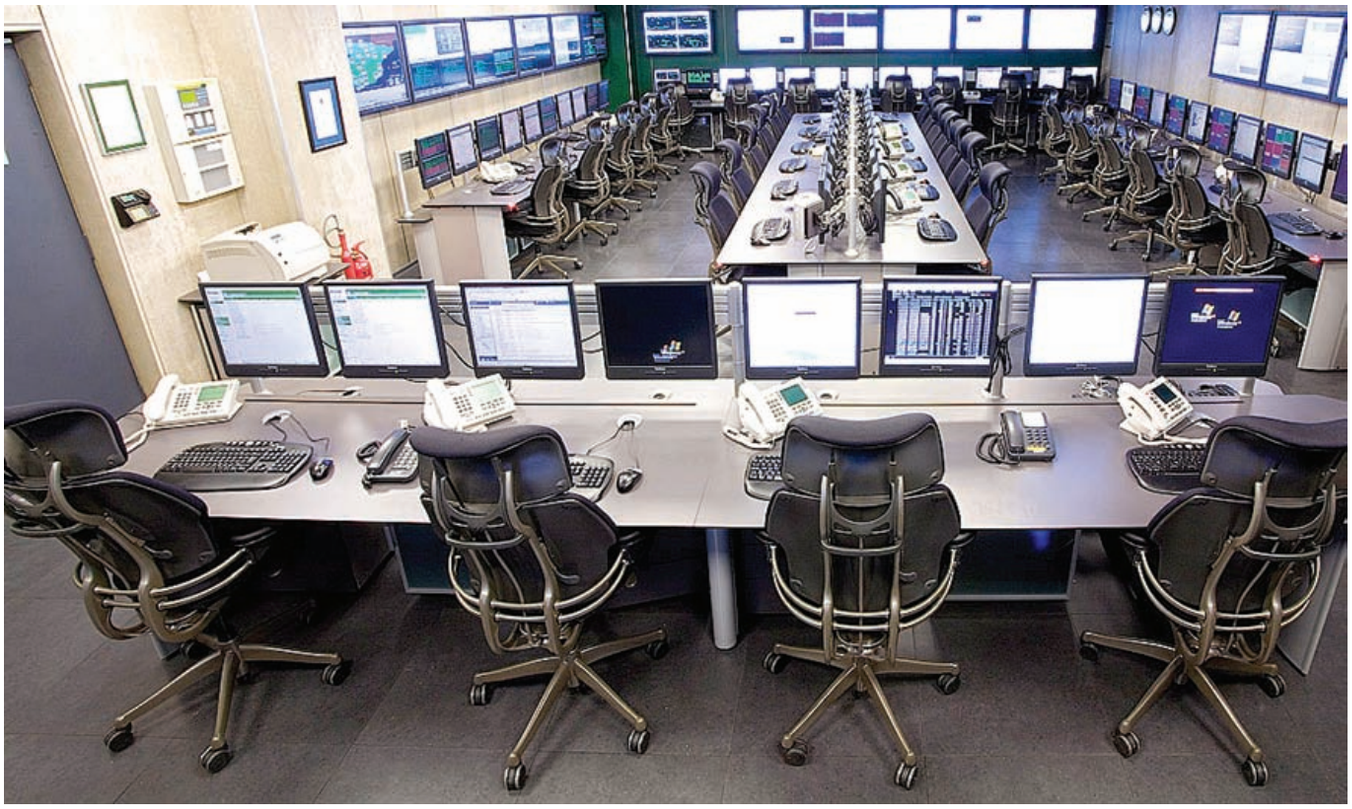
«Индекс расточительности» регионов будет основываться на соотношении между реальными доходами субъектов, социально-экономической ситуацией в регионе и закупочной политикой, которую ведут губернаторы»,— говорится на сайте ОНФ. Данные о нарушениях в сфере государственных закупок в течение трех месяцев собирает и публикует на своем сайте открытый интернет-проект ОНФ «За честные закупки». Поиск ведется специальной поисковой системой по закупкам, опубликованным на сайте www.zakupki.gov.ru. Первый выпуск индекса должен увидеть свет до конца этого года.

Сайт «Честных закупок» не содержит сведений о том, возбуждались ли по результатам публикаций административные или уголовные дела. Это задача для «компетентных органов», а проект преследует, прежде всего, «этические» цели, отмечает Александр Бречалов. По его словам, некоторые губернаторы позволяют себе тратить по 600 млн руб. на улучшение имиджа или закупать дорогие автомобили на сумму свыше 17 млн руб. (как сделала администрация Сахалинской области) и при этом имеют долги по зарплате перед врачами и учителями. О результатах своей работы авторы проекта планируют информировать Владимира Путина, который является председателем ОНФ.

Составлять рейтинг будет экспертный совет, в который войдут юристы ОНФ, а также организаций, сотрудничающих с «Честными закупками»,— прежде всего, это общественная организация «Безопасное отечество», основанная в 2011 году. Состав совета пока неизвестен, но его планируют опубликовать в ближайшее время.

Любовь Соболь, юрист Фонда борьбы с коррупцией, считает, что «индекс расточительности» — это лишь информационный повод. «Господин Бречалов часто делает громкие заявления. Индекс — это субъективная произвольная оценка, которую нельзя будет представить ни Росфиннадзору, ни Счетной палате и которая не имеет юридических последствий», - говорит госпожа Соболь. Она напоминает, что Фонд борьбы с коррупцией предлагал законодательно ограничить стоимость автомобилей, закупаемых чиновниками, 1 млн руб.

В сентябре Движение президента «Народный фронт – за Россию!» (ОНФ) отчиталось о первых двух случаях отмены незаконных госзакупок, которые были выявлены при помощи специального интернет-портала, запущенного ОНФ 1 сентября. Первую жалобу подала общественная организация, вторую – частное лицо. Федеральная антимонопольная служба (ФАС) приняла решение об отмене этих торгов.



«Алло, справочная?» Бери выше: call-центр!

Услуги информационно-справочных служб приобретают все большую популярность на рынке клиентского обслуживания среди компаний малого и среднего бизнеса. Создатели этого бизнеса утверждают, что этот метод организации сервиса может приносить невероятный эффект при реализации продукции компаний.

«Все разговоры записываются»

До 4500 входящих звонков в сутки приходится на «Справочную 123» (название изменено). Утром, днем и ночью оренбуржцы узнают телефоны гостиниц, ресторанов, такси, развлекательных центров, доставки еды и прочее. И это при том, что любой из них в свободном доступе может легко и быстро найти такую информацию самостоятельно, с помощью «всемогущей» сети Интернет. Зато предприниматели сделали свои выводы и вполне успешно используют этот ресурс.

– Сегодня очень трудно выживать малому бизнесу, особенно если на рынке много схожих организаций. Однажды я попробовал поместить информацию о своем предприятии в информационной справочной службе и сразу почувствовал эффект. Пошли звонки, причем операторы соединяли меня с потенциальными клиентами напрямую. В сутки доходило до 15–20 звонков. Помогла «справочная» и в тот момент, когда моя фирма поменяла адрес. И теперь наша сервисная компания по обслуживанию транспортных средств не прекращает работать даже ночью, – делится Александр Хорев, директор ООО «Альянс».

– Человеку проще позвонить в «справочную», чем где-то искать нужную информацию или держать ее в голове, – считает Светлана Ловырева, руководитель отдела рекламы ООО «Мир кровли». – Мы со «Справочной 70» работаем не один год, отслеживаем эффективность, количество клиентов нашей компании с каждым разом увеличивается. А в качестве бонуса за долговременное сотрудничество в День нашей фирмы информационная служба рассказывает о нас абонентам бесплатно.

– Пользуюсь услугами «Справочной 560–560» очень давно и часто. Нравится, как операторы очень четко и вежливо отвечают на вопросы. Даже решила разместить там информацию о своем предприятии – у меня свой стоматологический кабинет. Меня пригласили в офис. Я посмотрела на операторов. Впечатлило. Они действительно не отрываются от трубки. Постоянный шквал звонков. Привлекло, что моя информация будет услышана не только в городах России, но и Казахстана, причем денег переплачивать не пришлось. Результатом работы «справочной» была довольна, – поделилась Елена Титова, индиви-

дуальный предприниматель.

Свои положительные отзывы высказывают и другие представители малого бизнеса: грузоперевозчики, руководители салонов красоты, свадебных салонов, туристических фирм, магазинов розничных продаж.

В областном центре популярны услуги и других городских справочных. Довольно качественно работают «универсальные справочные» с новыми номерами. Операторы научились здороваться, быстро и оперативно выдавать НУЖНУЮ информацию, а главное – не раздражаться, ведь «все разговоры записываются».

За качеством исполнения услуг особенно следят коммерческие справочные. Так, по словам Алексея Киселева, директора ООО «Центра деловой информации» (справочная «70»), операторы регулярно, не реже чем один раз в три – шесть месяцев, проходят тестирование на знание правил обслуживания клиентов, подтверждают свои навыки по этике и культуре речи, обучаются на тренингах с психологами, которые рассказывают о методиках, помогающих сохранять терпение и спокойствие во время разговоров.

Обратная связь

Сегодня набирают популярность и call-центры – один из мощных инструментов ведения бизнеса.

По словам Эллы Зарицкой, директора Бизнес Агентства «Профит» («Справочная 560-560»), справочные службы и call -центры «одного поля ягоды».

– И там, и там идет работа с информацией. Но спектр услуг call-центра намного больше. Еще в 2009 году нашей компанией было закуплено современное автоматизированное оборудование, что позволило быстро и точно обрабатывать входящие звонки, распределять их между операторами, контролировать нагрузку на работников, вести подробную и прозрачную статистику. Call-центры или центры обработки вызовов (ЦОВ) в первую очередь нужны там, где обычные средства связи не справляются (либо плохо справляются) с наплывом потенциальных заказчиков.

В числе наиболее распространенных услуг call-центра – телефонные продажи (или телемаркетинг), анкетирование и опросы, приглашение на мероприятия, круглые столы, выставки, презентации, почтовая рассылка, контакт-центр с номерами, начинающимися на 8-800 (горячие линии, ответы на звонки), прием заказов и поддержка рекламных акций. Контакт-центр, реализующий прием заказов, консультации и поддержку по телефону, служит повышению доверия и лояльности потребителей; операторы call-центра в этом случае выполняют работу секретаря или консультанта компании, что очень удобно.

Как отмечает Элла Юрьевна, сегодня услугами call-центра активно пользуются такси, компании по доставке и производству еды, автосалоны, учебные заведения:

– Так, например, в прошлом году мы помогали Оренбургской государственной медицинской академии во время приемной компании. Как правило, абоненты задают стандартные вопросы, с которыми вполне справляются наши операторы. Если вопросы слишком специфичны, то наши консультанты переключают абонента на специалиста компании. В последнее время к нам стали обращаться интернет-магазины. Актуальны стали новогодние поздравления. Мы также от лица компании можем поздравить партнеров с праздником.

Все чаще к call-центрам обращаются средние и крупные предприятия: страховые, транспортные, маркетинговые компании, СМИ, социологические и политологические институты, службы технической поддержки, логистики и диспетчеризации, бизнес-центры.

Как признается президент коалиционной программы лояльности «Копилка» Наталья Колотвинова, услуги, которые оказывают контакт-центры, значительно сокращают затраты на персонал.

– Мы подсчитали: чтобы оборудовать одно место собственного оператора, обучить его, понадобилось бы порядка 20 тыс. рублей, а то и больше. И плюс ежемесячно расходы на заработную плату. А так за услуги call-центра в месяц мы платим не больше одной тысячи рублей, зато масса преимуществ: на звонки отвечают операторы-профессионалы, что, несомненно, положительно отражается на имидже компании, ответы на вопросы даются круглосуточно, а соответственно эффективность нашего предприятия становится выше. На данный момент один из оренбургских call-центров обслуживает наш федеральный бесплатный номер. Специалисты обрабатывают все входящие звонки, затем предоставляют статистику, что очень удобно.

Эффективность услуг call-центра оценила и оренбургская рекламная компания «Любимый город».

– Нам необходимо было провести маркетинговую акцию: выяснить, насколько бренд нашей компании узнаваем среди оренбуржцев. Для этого мы обратились в колл-центр. Было опрошено порядка 600 человек в очень короткие сроки. Результат работы нас удовлетворил. Силами своих работников такую работу провести нереально, – поясняет маркетолог компании Наталья Кавешникова.

Доверяют обслуживание клиентов call-центру и крупные компании.

Так, по словам Олега Дробышева, директора московского телефонного центра компании «Аэрофлот», сегодня в компании приводится в жизнь сращивание оформления билетов через Интернет и с помощью call-центра. «Только за сентябрь прошлого года «Аэрофлот» продал через Всемирную паутину билетов более чем на 2 млн долл. Отчасти в этом заслуга и call-центра. Чтобы купить билет, человеку достаточно просто позвонить», – пояснил эксперт сайту inteltelecom.ru.

Медиахолдинг ВГТРК также успешно использует ресурсы одного из российских call-центров.

– К нам поступает непрерывный поток звонков от технической поддержки холдинга и региональных филиалов, поэтому вопрос поиска нового решения для центра обработки вызовов стоял очень остро и обсуждался много раз, – поясняет Елена Колпакова, начальник службы техподдержки и мониторинга дирекции информационных технологий. – А потому главными нашими задачами были создание автоматизированной системы по работе с входящими вызовами, эффективный контроль работы персонала, получение полной статистики по звонкам клиентов и создание многофункционального голосового меню (IVR). Все это мы теперь имеем, обратившись к ресурсам call-центра.

Такой подход к делу наиболее эффективный, отмечают эксперты. Как показывает практика, в итоге компания получает «обратную связь», т. е. возможность быть более ориентированной на клиентов и «угадывать» их желания, а клиент чувствует себя причастным к большой компании и может «повлиять» на ее работу.

«Ваш звонок очень важен для нас...»

В мире большая часть аутсорсинговых call-центров работает на финансовый сектор – 28 %, а следом идет рынок телекоммуникаций – 25 %. Однако в России дело обстоит несколько иначе, так как все крупные отечественные финансовые компании и телекомы имеют, как правило, внутренние call-центры.

Так, комплексную поддержку клиентов осуществляет call-центр «Райффайзенбанка», где организовано 7 групп по работе с клиентами. Специалисты ВТБ24 также признаются, что банк имеет свой департамент клиентского обслуживания – полноценное подразделение компании, которое занимается исключительно своими потребителями. Сами сервисные центры располагаются в Москве, Барнауле и Чебоксарах.

В этой связи как-то особенно звучат слова специалистов «МобильныхТелеСистем»: «Если мы не даем клиентам возможность решать свои проблемы по телефону, зачем мы вообще продаем связь? Call-центр – средство интенсивного общения. У call-центров великая миссия, наши сервисы должны быть с клиентом всегда».

– Чем выше уровень конкуренции в той или иной отрасли, тем сильнее потребность компаний сектора в таких центрах, – отмечает Алексей Киселев. – По мере насыщения спроса большинство компаний для покупателя перестают чем-либо отличаться: появляется примерно одинаковый набор продуктов и предложений, выравниваются цены. Технические новшества и удачные маркетинговые ходы быстро копируются. Средства на развитие легко находятся благодаря доступу к международным финансовым рынкам. Ни цены, ни ассортимент продуктов и услуг не могут быть долгосрочным конкурентным преимуществом. Зато сервис и качество обслуживания дают нематериальное долгосрочное преимущество, которое сложно скопировать.

Сегодня на конкурентном рынке у компаний все меньше возможности привлекать клиентов с помощью снижения цен. Возникает необходимость искать другие конкурентные преимущества. Повышение уровня обслуживания клиентов – одно из них. Именно поэтому российские компании тратят огромные суммы на построение индивидуальных коммуникаций со своими клиентами. Результат сложно оценить в денежном выражении, но исключать call-центры из статей расходов многие компании уже не хотят.

На аутсорсинг же подобные услуги отдавать пока боятся, понимая всю важность прямых контактов.

Структура рынка

Российский рынок аутсорсинговых call-центров достаточно заметно монополизирован – 60 % принадлежит 6 крупнейшим компаниям, среди

Потребителей обманывают

В областном центре на рынке информационно-справочных услуг встречаются и «нечестные» игроки. Компании, которые позиционируют себя как «call-центры» и обещают потребителям увеличение объемов продаж, расширение клиентской базы и прочее, на самом деле либо являются обыкновенной службой такси, либо работают непрофессионально: линии связи постоянно заняты, что у call-центров быть в принципе не должно. Звонки с «помощью высоких IT-технологий», как правило, проходят бесперебойно.

Справочных много – любимая одна!*

www.70-70-70.ru

70 70 70

информация о товарах, услугах и координатах фирм

БЕСПЛАТНО • КРУГЛОСУТОЧНО

Областная телефонная справочная служба

КОНТАКТ-ЦЕНТР

Мы поможем сотрудникам Вашей компании всегда быть на связи

Горячая линия

Многоканальный телефон и профессиональные операторы ответят на все вопросы Ваших клиентов в любое время суток

Холодные звонки

Телемаркетинг – современный способ ведения продаж. Операторы Контакт-центра эффективно презентуют Ваш продукт и проведут за Вас все этапы продаж по телефону: от первого звонка до работы с возражениями и обратных звонков

Актуализация баз данных

Ваша база данных должна содержать только достоверные и актуальные сведения, и мы готовы в этом помочь

Адрес: г. Оренбург, ул. Восточная, 62

по вопросам размещения **ЗВОНИТЕ** по тел.: (3532) **44-44-01, 70-70-70**

* по мнению «Международной Ассоциации Независимых издателей телефонных справочников и баз данных»

которых Teleperformance, «Телеконтакт» и «Билайн бизнес» (оценка IKS Consulting). Они же являются и старейшими игроками на этом рынке, где появились в середине – конце 90-х.

Рынок call-центров в России за последние годы показывает устойчивый рост (годовой оборот составляет более 1 млрд рублей). CNews Analytics приводит следующие данные: российский рынок call-центров в 2011 году вырос на 7,5 %, а в 2012 году – на 9,7 %. На сегодняшний день контактные центры стали основным и наиболее востребованным клиентским каналом. По предварительным итогам РБК, в 2013 году сегмент контактных центров увеличился еще на 20 %.

Российский рынок аутсорсинговых контакт-центров показывает стабильное развитие. По данным РБК.research, объем рынка в 2010 году составил 4,7 млрд руб. К 2015 году ожидается его увеличение в два раза – до отметки в 10 млрд рублей. Эксперты отмечают не только рост рынка аутсорсинговых контактных центров, но и расширение круга заказчиков, заинтересованных в услугах внешних контакт-центров. По мере развития спроса и расширения спектра услуг, предоставляемых контакт-центрами, выросла стоимость обслуживания вызовов: исходящих – на 50 %, входящих – на 30 % (по данным 2011 года). При этом выросла и сложность услуг: сегодня от контакт-центров все чаще ожидают комплексных проектов, в которых могут быть объединены задачи маркетинга, развития продаж, поддержки пользователей.

«Замученные до смерти»

По данным Минтруда РФ, даже в условиях кризиса на современном рынке занятости оператор call-центров – одна из самых востребованных профессий.

По результатам сравнительного исследования европейских контактных центров (ECCB) за 2012 год, Россия заняла шестое место по числу созданных рабочих мест (88 076, или 3,66 % от общеевропейской численности). Сейчас в стране насчитываются десятки call-центров, но крупных игроков этого рынка с количеством операторов, превышающих 100, пока не более 10.

Всего в Европе в данном секторе экономики занято 3,5 млн человек (1,01 % активного населения на континенте), доля России – 0,1 %. С учетом масштабов нашей страны, роста потребительских запросов населения, потенциал рынка контакт-центров, чья задача – поддержка клиентского сервиса, весьма высок.

По словам Эллы Зарицкой, работа в call-центре не останавливается ни днем, ни ночью. Смены у сотрудников длятся по 7 часов с тремя 20-минутными перерывами и одним свободным часом на обед. Все остальное время заполнено звонками от клиентов. По стандартам компании за час специалист должен принять 30 звонков, но иногда на каждого приходится и до 50 звонков, а в смену он должен ответить не менее чем на 300 вопросов.

Не случайно в Америке, где call-центры появились раньше, чем в России, операторов прозвали «Stressed to Kill» или «замученные до смерти».

Так, по статистике пресс-службы компании «МТС», в помощи оператора чаще всего нуждаются мужчины. Только 20 % обратившихся в контактный центр абонентов ожидают соединения с оператором. Остальные 80 % получают ответы на свои вопросы с помощью IVR.

По данным Центра обработки звонков компании, больше всего абонентов вопросы связи интересуют с 11 до 17 часов – в это время операторы принимают более 4 тыс. звонков в час, а вот с 4 до 5 часов утра общаться с операторами желает не больше 200 бодрствующих абонентов. В среднем абонент общается с оператором две с половиной минуты.

Растет количество абонентов, которые свои вопросы решают с помощью онлайн-общения, – в чат к оператору ежедневно «стучатся» не меньше 600 абонентов в будний день и 1 тысяча человек – в выходной. Средняя продолжительность одного общения – 4–5 минут.

Бизнес без хамства

А между тем сами потребители, к кому обращены все усилия бизнеса и операторов-профессионалов, неоднозначно относятся к «новым услугам» информационно-справочных служб и контакт-центров. Одни оказались не готовы к бесконечным маркетинговым исследованиям, смс-рассылкам, засилью рекламы по телефону. Другие потребители, наоборот, довольны качеством работы справочно-информационных служб, и их число растет.

– Повышать уровень общения нужно было давно, – отмечают абоненты, – хамство необходимо искоренять, особенно из сферы обслуживания.

Но как отмечают руководители «справочной», многие абоненты и сами не отличаются высоким уровнем культуры общения, бывают неадекватными, агрессивными, чересчур эмоциональными. Часто звонят в call-центр, чтобы просто поговорить от скуки, познакомиться с девушкой, скоротать время, «выговорить» оставшийся заряд на телефоне или решить проблемы, не относящиеся к деятельности компании. Благо на тренингах с психологом операторов учат аккуратно завершать такие разговоры...

Елена Булгакова.

Поставщики и заказчики

Ключевыми заказчиками услуг по аутсорсингу call-центров в 2012–2013 годах стали банки и финансовые учреждения, телеком-, ИТ-отрасль и ритейл. В число крупнейших поставщиков услуг аутсорсинга колл-центров в России вошли компании «Телеконтакт», Teleperformance, «Билайн Бизнес», Infotell, «Сентра», «Горячие Линии», «ГРАН», New Contact, C3Vision, Comfortel, «Астра Пейдж», «Ай-Теко». Для иллюстрации размеров бизнеса лидеров рынка можно привести следующие данные. «Телеконтакт» объединяет восемь операторских центров в России, Украине, Белоруссии и Казахстане, число рабочих мест превышает 750. Российско-украинское подразделение Teleperformance располагает тремя площадками в Москве, Твери и Владимире (1400 операторских мест), а также двумя площадками в Киеве и Чебоксарах (400 рабочих мест). Распределенный колл-центр «Билайн Бизнес» работает на площадках в Москве, Калуге и Нижнем Новгороде, с общим числом операторских мест около 1100. Федеральная сеть контакт-центров «Ай-Теко» расположена в Москве, Минске и Красноярске и работает на все регионы РФ, более 800 операторов контакт-центра «Ай-Теко» обрабатывают около 300 тысяч клиентских заявок в месяц. «Ай-Теко» также можно считать лидером в части обслуживания клиентов из финансового сектора (по объемам выручки за 2012 год и количеству клиентов из этой сферы).

(по данным РБК).

ОСАГО на грани краха

Автовладельцам надо готовиться к худшему.

В РИА «НОВОСТИ» прошла конференция, на которой обсуждались вопросы ОСАГО. Выяснилось, что обязательное автострахование находится на грани краха. И хотя предполагается существенное законодательное корректирование ОСАГО, спасательные меры могут и запоздать.

Сегодня на рынке автострахования наблюдается неутешительная картина. Самые надежные страховщики снижают свое присутствие на рынке ОСАГО. Выплаты растут быстрее темпов сбора премий. Базовый тариф ОСАГО не менялся с момента его утверждения, то есть уже 10 лет. При этом средняя страховая премия по ОСАГО выросла с 1993 года на 58 %, и это при том, что инфляция в России за это же время превысила 130 %. «Если сбор премий вырос на 10 %, то темп выплат почти на 29 % . Такого не было за всю историю ОСАГО. Страховщики небезосновательно говорят о том, что убыточность находится за гранью рентабельности», - сказал председатель экспертного совета при комитете по финансовым рынкам Госдумы РФ Александр Коваль. Правда, почему-то скромно молчат, что грань рентабельности была достигнута лишь за последние год-два. До этого почти 10 лет была очень даже существенная норма прибыли, против которой страховой бизнес не протестовал.

Кроме неизменности базового тарифа у всего происходящего в отрасли есть еще такие объективные причины, как рост стоимости автомобилей, ремонта и норм-часа. Вдобавок снизилась эффективность страхового надзора и повысилась активность судов. Кроме того, в России сформировался рынок юридических посреднических услуг, направленный на организацию исков к страховщикам.

Особого внимания заслуживает ситуация в регионах. Так, по словам руководителя отдела рейтинговых страховых компаний «Эксперт РА» Алексея Янина, по итогам 1-го полугодия 2013 года, убыточность ОСАГО достигла 72 %. При этом число регионов, где планка превысила критичные 77 %, возросло за год с двух до восьми. Так, привел цифры Янин, например, в Камчатском крае убыточность составляет 97 %, в Ивановской области – 94 %, а в Амурской области – 98 %.

Повышение тарифов в регионах может иметь свои негативные последствия, считает генеральный директор Института региональных проблем Дмитрий Журавлев: «Люди в регионах не живут так плохо, чтобы им не хватило на бензин, но они не живут так хорошо, чтобы у них были лишние деньги. Там социальная структура гораздо острее, чем в крупных городах. Да, я за повышение тарифов, но мы должны понимать, что, повышая тарифы, мы отсекаем какую-то часть людей по необходимости. Человек поставит на прикол машину где-нибудь в Ярославле или Ульяновске не потому, что у него нет этих пяти тысяч, а потому, что он найдет, куда еще эти пять тысяч потратить. Очевидно, что объем рынка будет сокращаться по мере повышения тарифов».

По мнению руководителя Ассоциации по защите прав автострахователей Максима Ханжина, ОСАГО необходимы изменения, но такие, чтобы учитывались интересы всех участников процесса: как автовладельцев, так и страховщиков.

Какие способы решения проблемы изыщут эксперты, чтобы угодить всем и вытянуть рынок автострахования из критического положения, пока неясно.

Анастасия Байкалова.

Александр Ишпаев, директор филиала «Оренбургский» ООО «СГ «Компаньон»:

- ОСАГО нужно вывести из-под контроля государства, отдать на откуп страховым компаниям, чтобы они могли сами рассчитывать тарифы, также как КАСКО. Тогда ОСАГО станет рентабельным.

Владимир Старых, директор НОУ ДПО учебно-технического центра «Профессионал»:

- Не каждый виновник аварии сможет возместить ущерб, а потому ОСАГО необходимо. И может, необходимо повысить ненамного тарифы, чтобы страховые компании не отказывали автовладельцам. Потому как, например, мой сын уже столкнулся с такой проблемой, долго не мог найти страховую компанию, чтобы застраховать по ОСАГО. А ведь это обязательное государственное страхование, и против закона не пойдешь.

Ольга Светлова, автовладелец:

- Проблем с ОСАГО у меня не возникало. Вот уже 4 года страхуюсь в одной и той же коммерческой страховой фирме. Для тех, кто страхуется по КАСКО, можно было бы отменить ОСАГО, изменив лишь некоторые условия для коммерческого страхования, т. е. внести те пункты, которые входят в условия госстрахования.

Владислав Вяткин, председатель правления жилищно-строительного кооператива «Казачья станица»:

- Тарифы, думаю, повышать не надо, даже если для страховщиков ОСАГО не рентабельно. А лучше совсем отменили бы его. Я, например, ежегодно страхуюсь и по КАСКО, накладно получается.

Светлана Сивелькина: «Активам «НИКО-БАНКа» присущ высокий уровень качества»

Темпы роста экономики России по итогам 2013 г. прогнозируются на уровне практически в два раза меньшем, чем по итогам 2012 г. В текущем году по сравнению с 2012 г. снизились финансовые результаты деятельности предприятий. В нестабильных условиях бизнес не спешит начинать инвестиционные программы и спрос на кредиты со стороны реального сектора экономики снижается. В 2013 г. замедлился и рост доходов частных лиц, что наряду с высоким уровнем закредитованности граждан привело к снижению спроса на банковские кредиты со стороны населения. Тем не менее эксперты предполагают, что на фоне снижения спроса на основные виды банковских продуктов темпы роста активов российского банковского сектора по итогам 2013 г. составят 15-18 % (в 2012 г. – порядка 23 %).

Каким образом это сказывается на работе банковской системы в целом, и ОАО «НИКО-БАНК» в частности, мы поинтересовались у председателя правления банка Светланы Сивелькиной.

- Замедление темпов роста экономики, безусловно, не может проходить бесследно. В такой период главное – уловить рыночные тренды и продолжать искать новые направления для развития. Именно это и делает «НИКО-БАНК». Благодаря приложенным усилиям текущие экономические тенденции пока не оказали заметного влияния на результаты нашей деятельности. В текущем году банк обеспечил значительный прирост кредитного и депозитного портфелей, а темпы роста его активов по итогам 2013 года ожидаются на уровне, сравнимым с приростом 2012 года.

Однако последние показатели потребительской и деловой уверенности свидетельствуют об ухудшении настроений и сохранении неопределенности по поводу состояния и развития российской экономики со стороны бизнеса и потребителей. Поэтому в следующем году мы прогнозируем уменьшение темпов роста портфеля кредитов частных и корпоративных клиентов. При этом растет и склонность населения к сбережению, поэтому прогнозируем сохранение спроса частных клиентов на банковские депозиты на достаточно высоком уровне.

- Один из способов избежать потрясений в кризис – это грамотная диверсификация бизнеса. Каким образом в вашем банке обстоят дела с этим процессом?

- Мы серьезно подходим к данному вопросу. В розничном и корпоративном сегментах у нас сопоставимые масштабы. Классические банковские операции, совершаемые с клиентами, банк разумно дополняет операциями на финансовых рынках (ценные бумаги, иностранная валюта, межбанковские кредиты). Доходные активы банка практически равномерно распределены по трем классическим направлениям размещения средств: кредитованию корпоративных клиентов, кредитованию физических лиц и инвестициям в долговые ценные бумаги крупных российских корпораций.

Портфель кредитов физических лиц банка на 40 % состоит из ипотечных кредитов, обеспеченных залогом жилья и имеющих низкую степень риска, 60 % портфеля составляют потребительские кредиты граждан. Портфель кредитов юридических лиц – это ссуды предприятиям Оренбургской области, диверсифицированные по отраслям экономики.

Диверсификацию вложений по регионам России и отраслям хозяйства, не представленным на территории нашей области, обеспечивают вложения в облигации крупнейших российских компаний.

Кроме того, портфель ценных бумаг банка наполовину состоит из облигаций ломбардного списка Центрального банка Российской Федерации, что позволяет ОАО «НИКО-БАНК» привлекать дополнительный объем средств.

- В последнее время страну сотрясают скандалы с закрытием серьезных финансовых учреждений. В каком состоянии банки Оренбургской области, в частности «НИКО-БАНК»? Вкладчики и клиенты могут быть спокойны?

- Причинами отзыва лицензий банков становятся нарушения обязательных нормативов деятельности и законодательства по противодействию отмыванию доходов, полученных преступным путем, осуществление сомнительных операций и предоставление недостоверной отчетности,

а также недостаточность ликвидных средств для исполнения обязательств.

Ответственно заявляю, что вкладчики и клиенты ОАО «НИКО-БАНК» могут быть спокойны. В настоящее время банк выполняет все обязательные нормативы деятельности, установленные Банком России, а также соблюдает требования «антиотмывочного» законодательства. Достоверность отчетности ОАО «НИКО-БАНК» неоднократно подтверждалась аудиторами и проверками Центрального банка.

«НИКО-БАНК» не осуществляет сомнительных и высокорискованных операций. Активам банка присущ высокий уровень качества. Например, третью часть кредитного портфеля составляют безрисковые ссуды. Мы придерживаемся консервативной политики в управлении ликвидностью и всегда поддерживаем значительный запас ликвидных активов, достаточный для исполнения обязательств.

Надежность нашего банка подтверждена и рейтинговым агентством «Эксперт РА», присвоившим банку рейтинг кредитоспособности А «Высокий уровень кредитоспособности» в 2012 и 2013 годах.

- Еще одна из тенденций последних лет – это укрупнение финансово-кредитных учреждений. В связи с этим можно ли говорить, что «НИКО-БАНК» занимает свою рыночную нишу и поглощение ему не грозит? Способен ли он противостоять напору федеральных банков?

- В рамках рынка банковских услуг Оренбургской области «НИКО-БАНК» успешно конкурирует даже с филиалами крупных федеральных банков. Наши продукты и услуги соответствуют требованиям, предъявляемым клиентами, и являются привлекательными на фоне предложений конкурентов. Кроме того, мы постоянно совершенствуем качество обслуживания, развиваем банковские технологии и внедряем высокотехнологичные продукты. За 23 года работы мы сформировали значительную по масштабам и устойчивую клиентскую базу. Именно поэтому акционеры банка делают ставку на его развитие и в ближайшей перспективе в слияниях абсолютно не заинтересованы.

- В каких сегментах позиции «НИКО-БАНКа» Вы считаете особенно сильными? На чем базируется такая уверенность?

- Мы позиционируем себя как универсальный банк, осуществляющий широкий спектр финансовых операций с учётом региональной специфики. Это нам даёт хорошие преимущества и делает нашу позицию на рынке в целом более сильной.

Если говорить о конкретных сегментах, то у нас хорошо представлено обслуживание среднего и малого бизнеса: кредитование, учёт векселей, привлечение депозитов, выпуск собственных векселей и, конечно же, расчётно-кассовое обслуживание как с использованием систем «Банк-клиент», «Интернет-клиент», так и традиционными способами. Многие корпоративные клиенты приходят в наш банк по рекомендации партнёров по бизнесу. Не случайно в 2012 году мы стали победителем в рейтинге «Лидер качества Оренбуржья», проводимом Оренбургским областным союзом промышленников и предпринимателей, в номинации «Общественное признание» за высокое качество банковских продуктов для юридических лиц.

- Банки – это не только социальный институт. Это еще и бизнес. С этой точки «НИКО-БАНК» - успешное предприятие?

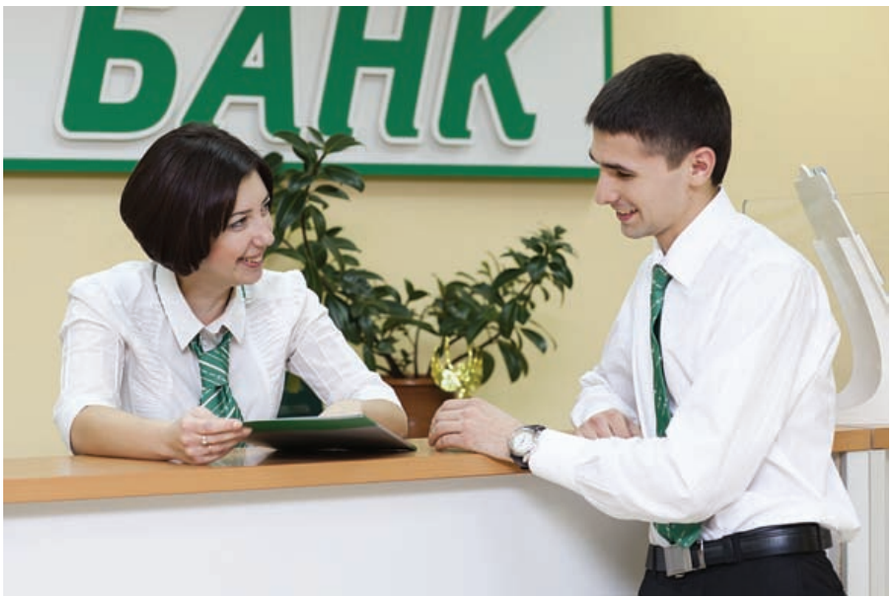
- Приведу несколько цифр. Активы банка за последние 5 лет увеличились в 2,7 раза, а за последние 2 года – на 78 %. Собственный капитал за последние 5 лет увеличился более чем в 3 раза. В текущем году прошло увеличение уставного капитала на 180 млн руб. «НИКО-БАНК» является финансово стабильной организацией и всегда завершает каждый календарный квартал с положительным финансовым результатом, регулярно выплачивая дивиденды своим акционерам.

- 23 года – это возраст полного совершеннолетия в любой стране мира. Можно ли сегодня уверенно утверждать, что «НИКО-БАНК» стал полноценным элементом региональной и федеральной финансовых систем?

- Конечно, если учесть, что банковская система РФ как раз и начала формироваться в начале 90-х годов прошлого века. Так что мы практически ровесники российской банковской системы и вместе с ней пережили все кризисы, девальвацию, деноминацию, при этом выстояли и продолжаем расти и развиваться: внедряем новые технологии, расширяем перечень предоставляемых услуг, повышаем качество обслуживания клиентов – юридических и физических лиц и имеем амбициозные планы на будущее.

Что касается участия в региональной и федеральной финансовых системах, то следует отметить, что «НИКО-БАНК» входит в ТОП-300 банков Российской Федерации из более чем 900 банков, а среди восьми региональных банков находится на третьей позиции по величине активов. Так что, безусловно, наш банк – полноценный элемент финансовой системы! Это подтверждает и то, что «НИКО-БАНК» стал лауреатом IX ежегодной международной премии «Банковское дело - 2013» в номинации «Лучший региональный банк» в категории «Платина». Благодаря, конечно же, надежной клиентской базе!

Генеральная лицензия ЦБ РФ
№ 702 от 09.10.2003 г.



Бюрократический строй

Среди богатых россиян чиновников больше, чем бизнесменов, среди бедных, наоборот, преобладают те, кто работает на себя, а не на государство.

Считать чужие деньги неприлично. Но чиновники, которые получают деньги из казны, нам как родные. Мы кормим их, одеваем в белые сорочки, отправляем в ВИП-залы международных аэропортов на дорогих авто, в которых даже бензин — за наш счет. Если в большой семье юная барышня привыкла к гламурному образу жизни, это не повод не контролировать ее расходы, даже если она трижды спортсменка и член правящей партии. Тем более если она вдруг начинает требовать вдвое больше прежнего.

А не перебор ли это?

30 сентября президент Владимир Путин подписал задним числом указ о повышении заработной платы отдельным лицам, замещающим государственные должности. Согласно документу, с 1 сентября этого года зарплата федеральных министров, депутатов и сенаторов (последние приравнены к министрам по статусу) будет повышена со 161 тысячи рублей до 254 тысяч рублей, а с 1 сентября следующего года — и до 420 тысяч рублей, то есть в 2,6 раза. Правда, пока обещанное вознаграждение, состоящее из оклада (более 51 тысячи рублей) и различных надбавок (202 тысячи рублей), парламентарии не получали.

В КПРФ «путинский указ» встретили с энтузиазмом. Большую часть заработной платы коммунисты тратят на партийные нужды. «У нас в партии существует ленинский партийный максимум, согласно которому депутаты не должны получать заработную плату выше средней зарплаты квалифицированного специалиста. В Москве он приравнен к окладу машиниста метрополитена (90 тысяч рублей). Все, что больше этой суммы, депутаты в добровольном порядке перечисляют в фонд партии», — отмечает депутат от КПРФ Вадим Соловьев.

По подсчетам британского журнала The Economist, которые были сделаны в июле этого года, больше всего в мире получают депутаты из Австралии — в пересчете 536 тысяч рублей в месяц. На втором месте депутаты из Нигерии — 505 тысяч рублей. Но уже со следующего года ряды высокооплачиваемых парламентариев пополнятся россиянами. Их зарплата окажется сопоставима с зарплатой американских конгрессменов (она по действующему курсу составляет 464 тысячи рублей).

Любопытно, что зарплаты первых двух лиц в государстве — президента и премьер-министра — останутся на прежнем уровне. Дмитрий Медведев сегодня получает 215 тысяч рублей, Владимир Путин — 270 тысяч рублей. Это почти в три раза меньше заработной платы руководителей силовых и правоохранительных структур, которые согласно президентскому указу будут вознаграждены щедрее остальных чиновников (786 тысяч рублей).

Директор центра развития государственной службы Высшей школы экономики Николай Клищ считает, что сумма, которая будет выделена на повышение денежного вознаграждения российским министрам и парламентариям, несущественна для бюджета по сравнению с другими статьями расходов на государственное управление. Указ президента, по его словам, коснется небольшого числа чиновников — менее 100 человек. «Зарплата министра была низкой и по большому счету неконкурентоспособной по сравнению, например, с окладом топ-менеджера крупной частной компании. Ранее это решалось на уровне отдельных законодательных актов в отношении конкретных должностей чиновников и государственных органов. В основном на уровень денежного вознаграждения влиял статус чиновника и степень близости к руководству страны - кто сможет «выторговать» для себя более выгодные условия.

Дешевый чиновник — опасный чиновник

Эксперты «Новой газеты» едины во мнении: чем выше должность чиновника, тем меньше он должен думать о том, как зарабатывать себе на жизнь. Бюрократы высшего ранга по уровню оплаты труда с учетом их квалификации недотягивают до эффективного контракта. То есть до уровня оплаты, существующего в частном секторе на позиции, схожей по квалификации и ответственности.

«Наше общество не любит чиновников, ему на них жалко денег. Но в указе президента я не вижу крамолы. Дешевый чиновник — это опасный чиновник. Плохо лишь то, что повышения зарплат пока не коснутся подчиненных министров и руководителей среднего звена. Они останутся немотивированными. А это нарушает единство в системе управления», — убежден проректор ВШЭ Андрей Клименко. Кстати, по подсчетам Минфина, зарплата

высших и низших чиновников в министерствах и ведомствах может разниться в десятки раз.

Без особых усилий

«Я пришел в госсектор из бизнеса, — рассказывает помощник руководителя департамента по финансовому и фондовому рынку в администрации Краснодарского края Тигран Манасарян, — у нас семейный бизнес, сезонный характер которого не позволяет заниматься им круглый год». Деньги, которые чиновник ежемесячно получает на госслужбе, на прежней работе можно было бы заработать всего за неделю, но 25-летнего сотрудника работа в администрации привлекает своей стабильностью и возможностью роста.

Самое престижное место работы в Волгограде — администрация города. Одна из старших специалистов в волгоградской администрации рассказала «Новой», что выбрала эту должность потому, что хорошо платят и работа «не пыльная»: «Однажды мне нужно было проложить эффективный маршрут общественного транспорта. Так я покаталась на троллейбусе пару часов, а потом целый месяц писала отчет». В 2009 году волгоградская чиновница получала 30 тысяч рублей в месяц. Сейчас — 18 тысяч плюс премия в размере 100 %. «Волгоградцы идут туда, где есть блат», — отмечает она, имея в виду, что работа в госсекторе рассчитана на «своих».

Такой аргумент, как удержание ценных специалистов на госслужбе, эксперты считают неубедительным: «Люди из бизнеса не имеют многих тех льгот, которые можно получить на госслужбе: особую пенсию, большой социальный пакет, стабильную зарплату, длинный отпуск. Здесь нет тех рисков, которые есть в бизнесе. Это тоже надо учитывать. Сравните зарплату американского президента и руководителя крупной компании. Они несопоставимы, но никто же не говорит, что поэтому президенту нужно повысить зарплату в десять раз. Госслужба имеет определенную миссию — служить людям. Денежное вознаграждение не должно быть единственным мотивом, который удерживает чиновника на его рабочем месте».

Инициатива президента, по мнению Гимпельсона, не имеет никакого отношения к экономике или рынку труда — зарплату просто увеличивают тем, кто ближе «к телу» и полностью лоялен.

Согласно данным Росстата, больше остальных зарабатывают чиновники в администрации президента (занято 1703 человека, среднемесячная зарплата составляет 171 тысячу рублей) и аппарате правительства (занято 1388 человек, среднемесячная зарплата составляет 167 тысяч рублей). Напомним, что после выборов, в конце марта 2012 года, президент поднял им зарплаты в несколько раз. Как писал журнал Forbes, зарплата директора департамента аппарата Белого дома (без учета квартальных премий, которые составляют около двух зарплат) выросла со 125 тысяч рублей до 330 тысяч рублей. Заместитель начальника департамента вместо 100 тысяч сегодня получает 250 тысяч рублей. Помощник вице-премьера — 190 тысяч (раньше — 70—90 тысяч рублей).

Такие зарплаты сотрудников бюрократического аппарата сопоставимы с доходами в коммерческом секторе. Например, по данным рекрутингового агентства AntalRussia, коммерческий директор, входящий в число топ-менеджеров компании, зарабатывает от 200 до 500 тысяч рублей. Но самой прибыльной по-прежнему остается работа в крупных госкомпаниях и госбанках. Начальник департамента в «Газпроме», «Роснефти» или Сбербанке в среднем зарабатывает 500—600 тысяч рублей в месяц. Для сравнения — специалист-эксперт московской УФАС (антимонопольной службы), который рассматривает дела с многомиллиардными оборотами таких компаний, как, например, «Газпром» или РЖД, получает 20 тысяч, а начальник отдела контроля органов власти, который может возбудить дело в отношении губернаторов и федеральных министерств о нарушении антимонопольного законодательства, — 36 тысяч рублей. Вполне очевидно, что у таких чиновников есть «стимул» к тому, чтобы «коррумпироваться».

Из сведений о доходах гражданских служащих за 2011 год, опубликованных на сайте Минфина, следует, что чиновники жили не бедно и до сих пор. Ежемесячный совокупный доход замминистра составлял 1,2 миллиона рублей, помощника главы Минфина — 630 тысяч, директора департамента — 500 тысяч, консультанта — 75 тысяч, референта — 85 тысяч рублей в месяц. Отметим, что, согласно данным Росстата, среднемесячная зарплата госслужащего в Минфине составляет 65 тысяч рублей. Получается, что наиболее «продвинутые» министерства — одни из лучших работодателей в стране.

В сухом остатке

По данным Росстата, среднемесячная зарплата россиянина составляет 30,3 тысячи рублей в месяц, а федерального чиновника — почти 70 тысяч рублей. На вопрос: «Где бы вы предпочли работать, если бы устраивались сейчас на работу и могли свободно выбирать?», по данным Левада-центра, чаще всего (35 %) отвечают: на государственной службе. Показательно, что только 13 % респондентов желают открыть свой бизнес, а 1 % — работать в некоммерческой или общественной организации. При этом главным критерием при выборе места работы для 81 % россиян является «хорошая зарплата»: они предпочитают быть наемными работниками и получать стабильный заработок, а не иметь собственное дело.

По словам Алексея Левинсона из Левада-центра, вознаграждение, которое получает человек за свои труды на ниве госслужбы на единицу вложенных усилий, как правило, выше, чем в бизнесе. При этом в его работе отсутствует риск, есть стабильная зарплата.

Все эти годы, по словам директора Института стратегического анализа ФБК Игоря Николаева, усиливались патернализм и иждивенческие настроения. Сегодня государство ставит народ во все большую зависимость от себя. «Есть такой показатель — структура доходов населения. Так

вот, социальные выплаты в общей структуре составляют около 20 % — это рекордный показатель, такого даже в советское время не было». По словам эксперта, частный бизнес не выдерживает соревнования с государством.

В последние годы произошел резкий рост корпуса госслужащих. С одной стороны, он разросся численно, с другой — у него расширились полномочия и привилегии и права. «Вырос целый класс, который получает большую долю национального богатства, но отнюдь не потому, что увеличивается его вклад в управление и создание национальных богатств. Чиновники — существенная часть общества. Через них, их родственников, людей, которые им оказывают услуги или продают товары, в общество переходит значительная часть богатств и средств. Они выполняют роль перераспределительного механизма. При них кормится значительная часть нашей сервисной экономики. А это чуть ли не главная экономика после ресурсодобывающей», — заключает Левинсон.

Однако «номенклатура» — более широкое понятие, чем самые главные люди страны. О том, кого власть считает элитой в расширенном понимании, можно судить по опубликованному не так давно приказу Управления делами президента РФ от 23 сентября 2013 года № 460. Он посвящен расширению списка лиц, обслуживаемых в VIP-залах аэропортов стратегически важных городов нашей страны — Москвы, Московской области, Санкт-Петербурга и Сочи (ареал гнездования номенклатуры).

Выпивать и закусывать перед вылетом вдали от рвущегося в безмятежную Анталию и мятежную Хургаду народа уже могли, например, те же самые главы силовых ведомств, их первые замы и просто замы, начальники управлений и их замы, и проч. Но теперь, например, в спецзалы будут допущены помощники депутатов Госдумы и членов Совета Федерации, что должно создать давку в VIP-зале. Подслащена пилюля и членам советов при президенте — они тоже допущены в авиаальков.

В соответствии с христианскими принципами нестяжательства и отказа от мирских благ ближе к Господу будут взлетать из комфортных условий не только Патриарх, но и «сопровождающие его лица» (так и хочется добавить: «и примкнувший к ним Шепилов»). Ну и — «члены Высшего церковного совета, главы митрополий, руководители и заместители руководителей синодальных учреждений Русской православной церкви». Про остальные конфессии забыли?

Расширен список и за счет членов семей ряда важных должностных лиц. Такое право на этот раз получили члены семей Уполномоченного по правам человека и президента Торгово-промышленной палаты. Поскольку государство проникает все глубже в экономику, спецзалами получат возможность пользоваться бизнес-омбудсмен и высшая номенклатура госкорпораций, включая, например, главных бухгалтеров. Куда же без них?

Диана Хачатрян, НГ.

Таисия Акименко, главный редактор газеты «Маяк» Ташлинского района:

- Президент Путин, принимая данное решение, естественно, с кем-то советовался. Но, к сожалению, тот, кто советовал ему, не учел прожиточного минимума в стране, средней заработной платы, которая в десятки, в разы меньше, чем зарплата чиновников. У нас в селе учителя, которым хоть и повысили зарплату, держат коров, встают в 4 утра, чтобы их подоить, выпасти, а это значит, что обычные люди не могут прожить на свои заработки, они вынуждены выживать. Механизаторы, трактористы работают с утра и до ночи без выходных, но им также сложно содержать свои семьи.

Когда президент говорил, что у него около 300 тысяч рублей зарплата и 105 тысяч пенсия, я ничего против не имею, даже если бы его зарплата была бы больше, ведь на нем лежит огромный груз ответственности за всю страну. Но когда основная часть населения за чертой или у черты бедности, и на фоне этого платить такие зарплаты из бюджета государства на улучшение жизни чиновникам, которые и так имеют стабильное, хорошее материальное положение, непозволительно.

Не позволительно и то, что у чиновников будет зарплата выше, чем у президента.

Мирный Виктор, заместитель председателя Оренбургской областной общественной организации Всероссийского общества инвалидов:

- Размер зарплаты влияет на результат работы. Думаю, президент это сделал с целью укрепления вертикали власти, повышения исполнительности со стороны чиновников. Ведь среди них тоже идет некая борьба за место, к власти приходят более конкурентоспособные специалисты. Я склонен во всем видеть положительное зерно.

Дмитрий Нефедов, главный врач ГБУЗ «ГКБ № 2»:

- Скажу честно, врачам тоже повышают зарплату. Указ президента в области соблюдается. Но если говорить о таких чиновниках, как сенаторы, и тех, что приближены по статусу к министрам, не знаю, каким мерилом их зарплаты нужно мерить, но, наверное, это сделано с одной целью – подавить коррупцию. С другой стороны, нужно сделать, как у нас: если повышают зарплату врачам, то с них и требуют объемы и качество. То же самое должно касаться и чиновников высшего эшелона.

Игорь Буцких, глава МО «Тюльганский район»:

- Если президент принял такое решение, значит, были у него на то основания и право.

Павел Церемпилов, директор ГУК «Оренбургский государственный областной театр драмы им. М. Горького»:

- Считаю, что такое повышение зарплат чиновников будет только раздражать остальных людей. Для чего это сделано? Чтобы принизить авторитет президента? Я понимаю, что по-другому эти чиновники не хотят, диктуют свои условия. А как это понять человеку обыкновенному? Такие «элитные» зарплаты неоправданны.

Имеет ли каждый из нас право получать деньги от государства просто так? Лучшие мировые умы разрабатывают идеологию нового устройства жизни: каждый человек имеет право на гарантированный ежемесячный доход.

К вопросу о коммунизме

Из поднятого кузова самосвала, въехавшего на площадь перед парламентом в Берне, посыпались монеты. Текли вниз и падали на асфальт восемь миллионов пятицентовых монет — по одной на каждого жителя Швейцарии. Так активисты, собиравшие подписи за проведение референдума о введении гарантированного базового дохода для всех жителей страны, праздновали успех.

Сбор подписей за проведение референдума о введении в Швейцарии гарантированного дохода начался весной этого года, а к осени подписи были уже собраны — 126 тысяч вместо положенных 100. Была названа и цифра ежемесячной выплаты государства каждому гражданину: 2500 франков, или 2000 евро. По швейцарским понятиям это не так уж много, потому что бедностью в этой стране считается доход ниже 1800 евро. Период, в течение которого страна могла бы перейти на принципиально иной способ жизни, тоже определен: четыре года. Но главное — не срок перехода и даже не сумма гарантированной выплаты, а сам принцип жизни, вынесенный на референдум.

Несмотря на кризисы, мировое богатство растет. Швейцария в 2011 году стала первой страной, где богатство на душу населения превысило 500 тысяч долларов. Австралия и Норвегия имеют 350 и 330 тысяч на человека, Япония и США с 270 и 260 тысячами долларов стоят выше Франции и Италии с их 200 тысячами долларов. В условиях такого зашкаливающего, одуряющего, немыслимого во всей предыдущей истории человечества богатства сам собой должен был возникнуть вопрос о том, как его использовать и что с ним делать. Инвестировать в суперпроекты вроде освоения Марса? Построить мосты над океанами? Вложить в государственную медицину и образование? Или просто закрыть глаза, глядя в приятном расслаблении, как огромные деньги утекают в сторону десяти миллионов человек, уже имеющих крупные состояния и правящих миром?

Но возможен и другой вариант развития человечества, другая экономика и другое государство. Элементарная мысль о том, что деньги из бюджета страны надо ежемесячно выплачивать всем гражданам, когда-то возникла в голове у революционера и философа Томаса Пейна; с тех пор, триста лет подряд, эта мысль искала свою политическую и социальную форму и наконец нашла ее в швейцарском референдуме. Но активисты, собравшие 126 тысяч подписей и взявшие кредит в одном банке, чтобы получить в другом восемь миллионов пятицентовиков для своей акции на площади, совсем не относятся к веселым фрикам, съезжающим на велосипедах с крыш и проповедующим субтропическую Европу в Гренландии. За ними стоит международная сеть BIEN (Basic Income Earth Network), в которую входят 17 национальных организаций из таких развитых стран, как Австрия, Австралия, Голландия, Америка, Англия, Германия. Руководство этой международной сетью состоит из профессоров лучших мировых университетов, конгрессы проходят раз в два-три года; следующий состоится летом 2014-го. BIEN разрабатывает идеологию нового устройства жизни, предполагающего, что каждый человек имеет право на гарантированный ежемесячный доход.

Все это странно звучит для того, кто начитан в истории и знает жизнь. Вся человеческая история есть рассказ о том, как люди в поте лица своего добывали хлеб насущный, как они страдали от голода и нищеты и мучились в рабстве, которое с веками меняло форму, но не меняло суть. Проклятие Адама, обреченного работать, красной нитью проходит через всю историю, состоящую совсем не из героев в роскошных одеждах, а из молчаливых толп, вынужденных работать, чтобы есть. Пожизненная работа за пайку уже не обосновывается никакими экономическими аргументами. Богатое — здоровое — общество может обеспечить человеку достойный уровень жизни и без того, чтобы ежедневно превращать его в раба отбойного молотка или придаток кассы.

Связь работы и денег уже разорвана, причем первыми сделали это богатые и сверхбогатые. Если даже они и работают, деньги, которые они получают, не находятся ни в какой связи с их усилиями и умениями. Может быть, пора к этому приобщить и всех остальных?

Правительство Бразилии осуществляет ежемесячную выплату (правда, очень небольших сумм) гражданам в некоторых штатах. Но впереди всех на этом пути американский штат Аляска, где Перманентный фонд ежемесячно платит каждому жителю около тысячи долларов (цифра колеблется в зависимости от цен на нефть, добываемую на Аляске). А что со всем остальным миром?

Это кажется невозможным, невероятным и фантастическим. Но так всегда и бывает. Освобождение крестьян в России за полвека до освобождения казалось многим даже просвещенным людям невозможным, ненужным, вредным для народного хозяйства и нравственности. Было время, когда тот, кто заговорил бы о восьмичасовом рабочем дне, был бы признан сумасшедшим. Были и такие времена, когда никому и в голову не могла прийти мысль о том, что на старости лет человек может получать пенсию.

Речь не идет о введении нового пособия или подачке, обусловленной тысячью условий. Нет. Деньги должны выплачиваться не по предъявлению справок, не после заполнения анкет, не в результате долгой работы социальных служб, решающих, кому дать сто рублей, а кому не дать, — они должны выплачиваться всем и каждому, вне зависимости от его нрава, взглядов и положения. Перманентный фонд на Аляске платит тысячу долларов в месяц всем жителям штата без исключения. Швейцарский коммунизм, идея которого выдвигается на референдум, предполагает, что базовый доход получат все — от водителей такси до рантье, от уборщиков мусора до миллионеров. Если миллионер честный человек и не нуждается в этих деньгах, он откажется от них; но в пакет его человеческих прав право на такие выплаты входит. Речь не идет о поддержке социальных групп и слоев, речь идет о фундаментальном праве человека на базовый доход.

Алексей Поликовский (с сокращениями).

Федеральное устройство страны подразумевает деление не только на власть исполнительную и законодательную, федеральную и региональную. Есть еще одна ветвь власти, которая по Конституции нашей страны названа полностью самостоятельной и самодостаточной. Это муниципалитеты. Вот только на деле это далеко не так. Муниципальная власть не только не отделена, она очень даже тесно связана со всеми остальными уровнями: политически, экономически, социально, а в некоторых случаях и даже духовно. Причем есть подозрения, что подобное положение вещей муниципальные образования, за исключением единичных, очень даже устраивает.

Когда говорят об инвестиционной привлекательности региона, то в первую очередь обращают внимание на региональную власть – губернатора и его команду, их способность вести и устраивать дела, организовывать процессы. Понимая это, областные чиновники достаточно сильно напрягаются, чтобы понравится инвестору. Но! Любой, даже самый незначительный инвестиционный проект, реализуется не в вакууме, не в кабинетах Дома Советов, а на конкретной территории, в МУНИЦИПАЛИТЕТЕ. И тут на первый план выходят возможности и способности этого самого муниципалитета пришедшего (или желающего прийти) инвестора, уже «облизанного» на самом высоком уровне, удержать. Для этого нужно совершить над собой и над вверенной тебе территорией определенные усилия. А вот готовы ли сегодня муниципалитеты к совершению подобного «подвига», наверное, и призван рассказать ежегодный форум муниципальных образований, который пройдет в начале декабря в Оренбурге.

Объективности ради оценку деятельности муниципальных образований области проводят не только и даже не столько на данном форуме. Еще в 2010 году экс-губернатором Алексеем Чернышевым был подписан Указ «Об организации мониторинга и оценке муниципальных образований Оренбургской области по итогам социально-экономического развития». Цитируем: «В целях повышения эффективности принятия управленческих решений органами исполнительной власти и органами местного самоуправления Оренбургской области, направленных на стабилизацию социально-экономического развития и повышение уровня и качества жизни населения области, постановляю:

1. Организовать ежегодный мониторинг социально-экономического развития муниципальных образований Оренбургской области.

2. Утвердить перечень показателей, используемых для мониторинга и оценки муниципальных образований области по итогам социально-экономического развития, согласно приложению № 1.

...

6.5. Доводить итоги ежегодного мониторинга социально-экономического развития до сведения глав муниципальных образований области.

6.6. Учитывать результаты мониторинга и оценки муниципальных образований по итогам социально-экономического развития при определении уровня эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов».

Дальше – больше. Во исполнение Указа Президента Российской Федерации от 28 апреля 2008 г. № 607 «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов» разработаны и утверждены нормативные правовые акты, регламентирующие работу по оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления в области:

Постановление Правительства Оренбургской области от 23 мая 2013 года № 397-п «Об оценке эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов Оренбургской области».

Указ губернатора Оренбургской области от 24 апреля 2013 года № 437-ук «О порядке выделения грантов городским округам и муниципальным районам Оренбургской области по результатам оценки показателей эффективности деятельности».

В связи с этим мониторинг эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов области за 2012 год проводился по следующим направлениям:

- экономическое развитие;
- дошкольное образование;
- общее и дополнительное образование;
- культура;
- физическая культура и спорт;
- жилищно-коммунальное хозяйство;
- жилищное строительство и обеспечение граждан жильем;
- организация муниципального управления;
- энергосбережение и повышение энергетической эффективности.

Оценка проведена по результатам достигнутого уровня и динамике показателей социально-экономического развития муниципального образования и результатам опросов населения. Как удалось нам выяснить, в качестве исходных данных для проведения оценки эффективности

деятельности органов местного самоуправления используются данные статистики, органов исполнительной власти Оренбургской области и данные, представленные в докладах глав муниципальных образований и городских округов.

Естественно, любая оценка не имеет никакого статуса, если она не сопровождается поощрениями и наказаниями. В целях поощрения достижения наилучших значений показателей эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов Оренбургской области по итогам оценки эффективности деятельности органов местного самоуправления городских округов и муниципальных районов Оренбургской области предусмотрено выделение из областного бюджета в форме дотаций грантов в размере 20 млн рублей.

Гранты предоставляются ежегодно по двум группам:

- I группа – городские округа – два гранта;
- II группа – муниципальные районы – пять грантов.

Средства грантов направляются на финансирование мероприятий в рамках утвержденных муниципальных целевых программ, направленных на улучшение значений показателей эффективности деятельности органов местного самоуправления. Допускается использование средств грантов на премирование муниципальных служащих органов местного самоуправления за вклад в достижение высоких показателей деятельности. Общий объем средств, направляемых на премирование, не должен превышать 20 процентов объема полученного гранта.

К сожалению, итоги работы муниципалитетов за прошлый год были подведены в середине 2013 года. К этому моменту ситуация в экономике, и на инвестиционном поле в частности, несколько изменилась. Так, анализ инвестиционной деятельности за январь - июнь 2013 года в целом по области показывает замедление темпов роста капитальных вложений.

Основной инвестиционный вклад по-прежнему осуществляют предприятия, деятельность которых связана с добычей полезных ископаемых – на них приходится 54,4 % инвестиций крупных и средних предприятий и организаций.

Доля обрабатывающих производств в структуре инвестиций в основной капитал в целом по экономике за шесть месяцев т. г. составила 14,9 %. В число производств с наиболее глубоким спадом инвестиционной деятельности входят: производство машин и оборудования – на 63,1 % к январю - июню 2012 года, текстильное и швейное производство – на 59,8 %, и производство резиновых и пластмассовых изделий – на 58,7 %.

Вместе с тем, вклад в поддержание инвестиционной активности в обрабатывающем производстве обеспечивался за счет увеличения инвестиций в производство кокса – в 4,5 раза к январю - июню 2012 года, в производство автомобилей, прицепов и полуприцепов – 144,9 %, металлургическое производство – 123,3 %.

Анализ видовой структуры инвестиций показывает, что основная доля – 39,5 % приходится на приобретение машин, оборудования нового, производственного инструмента и инвентаря, 33,0 % – на строительство зданий и сооружений (кроме жилых). Доля инвестиций в жилище незначительна – 3,6 %.

В структуре источников финансирования инвестиций в основной капитал крупных и средних организаций области основной объем приходится на собственные средства предприятий, на долю которых приходится 74,8 % (справочно: 2012 г. – 80,1 %), их объем обеспечивался в основном за счет прибыли (36,8 %) и амортизационных отчислений (36,9 %). На долю привлеченных средств приходилось 21,2 %, что на 1,3 процентных пункта меньше, чем в аналогичном периоде 2012 года.

За январь - июнь 2013 года в экономику области поступило 138,1 млн долларов иностранных инвестиций, что на 25,3 % ниже, чем за первое полугодие 2012 года. За шесть месяцев т. г. основной объем иностранных инвестиций привлечен в добычу топливно-энергетических полезных ископаемых (40,4 млн долларов США – 29,3 % регионального объема иностранных инвестиций) и в металлургическое производство и производство готовых металлургических изделий (56,3 млн долларов США – 40,87 %).

Наиболее активными странами-инвесторами в январе - июне т. г. были: Кипр – 48,7 млн долларов США (35,3 % регионального объема иностранных инвестиций), Казахстан – 38,7 млн долларов США (28,0 %), Азербайджан – 17,0 млн долларов США (12,3 %), Германия – 12,7 млн долларов США (9,2 %). На долю этих стран приходится 84,8 % от общего объема привлеченных иностранных инвестиций. Инвестиции привлекались также из Швейцарии, Швеции, Украины, Беларуси и др.

Муниципальные образования Оренбургской области, достигшие наилучших значений показателей деятельности по итогам 2012 года.

№ п/п	Муниципальные образования – лидеры	Комплексная оценка показателей
Городские округа:		
1	город Бузулук	0,62592
2	город Оренбург	0,55648
Муниципальные районы:		
1	Грачевский район	0,54318
2	Оренбургский район	0,54233
3	Илекский район	0,53846
4	Октябрьский район	0,52140
5	Ясненский район	0,51827

Бахчан Жанбаев: «44 % саракташцев заняты в экономике»

Саракташский район образован 4 января 1931 года. Он является своеобразным природным перекрестком Оренбуржья. Здесь проходит граница между Русской равниной и Уральскими горами. Территория района занимает площадь 363,9 тыс. га. Район объединяет 20 муниципальных образований и 77 населенных пунктов. Многонациональное население района составляет 40,2 тыс. человек.

По словам главы Саракташского района Бахчана Жанбаева, для развития экономики в районе имеется трудовой и производственный потенциал. Численность трудовых ресурсов – 23,9 тыс. чел., из них заняты в экономике – 17,5 тыс. человек, что составляет почти 44 % всего населения. В районе работают 5 промышленных предприятий, 2 элеватора, 1 предприятие транспорта, 2 предприятия связи, предприятия торговли (187 магазинов), газокомпрессорная станция ЛПУ «Уралтрансгаз» и другие.

Приоритетными направлениями экономики района являются: промышленность, сельское хозяйство, строительство жилья, объектов социальной сферы, ЖКХ и спортивных сооружений.

Промышленность является крупным сектором района. Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг за 2012 г. составил 443,5 млн руб. Сельским хозяйством занято 18 крупных сельхозпредприятий, 124 КФХ, 14,7 тысяч личных подсобных хозяйств. Специализация сельхозпредприятий - производство зерна, мяса и молока. Объем валовой продукции сельского хозяйства в 2012 году во всех категориях хозяйств составил 2,8 млрд рублей. В отрасли удалось сохранить хороший кадровый потенциал, здесь работают опытные руководители, специалисты, обладающие глубокими научными знаниями, среди них 2 доктора, 4 кандидата наук.

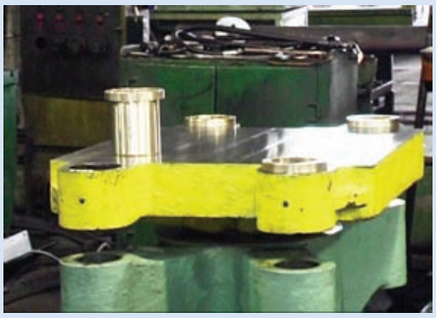
На территории района работают 5 крупных строительных организаций. В 2012 году введено 16,6 тыс. кв. метров жилья. Средняя обеспеченность жильем составила 22 кв. м на 1 человека.

В районе создан благоприятный климат для развития инвестиционных проектов, а также малого и среднего бизнеса, работает Общественный совет предпринимателей при главе района, действует Ассоциация КФХ.

Инвестиционные проекты района

1. «Экотуризм, оздоровление, развитие овцеводства».
2. Строительство кирпичного завода мощностью до 25 млн шт. в год.
3. Строительство свиноводческого комплекса ориентировочной мощностью 108 тыс. голов.
4. Строительство свиноводческого селекционно-генетического центра на 5880 голов свиноматок.
5. Строительство жилого комплекса в восточной части п. Саракташ.
6. Строительство историко-мемориального музея им В. С. Черномырдина.
7. Запуск литейного завода на базе ГК «Коммунар».
8. Строительство теплицы для выращивания овощей и цветов общей площадью 4 га.

Один миллион евро для «Коммунара»



ГК «Коммунар» в п. Саракташ в ближайшие годы освоит производство литейных деталей для железнодорожной отрасли, предприятий машиностроения, а также газовой промышленности и ЖКХ. Будет осуществляться полный цикл изготовления литья по чертежам, спецификациям и образцам заказчика: от разработки технологии, проектирования и изготовления оснастки до изготовления и поставки литейных заготовок.

- Главными задачами нового производства являются изготовление качественной литейной продукции, обеспечение ритмичности поставок, максимальное удовлетворение технологических, качественных и экономических требований заказчика. В 2011 году была создана и зарегистрирована компания «Инновационные технологии машиностроения» в п. Саракташ. Учредитель компании - ООО «Машспецкомплект» (Екатеринбург), где я являюсь генеральным директором,- поясняет Дмитрий Соловьев. - Руководство завода «Коммунар» создало такие условия для инвестора, что я поверил и вложил деньги в его развитие. База есть, земля есть, мощности есть. Правда, все это устарело, но заводу можно помочь, и он будет работать и приносить прибыль.

По словам Дмитрия Владимировича, уже вложено порядка 1 млн евро в обновление «Коммунара»: заменены проводка, проведен капитальный ремонт основных фондов, создана инфраструктура, а самое главное – закуплено современное автоматизированное оборудование. В декабре этого года будет пущена первая линия мощностью 3600 тонн литья в год. А через два года - вторая линия, с тем же объемом производства. Для нового завода потребуются квалифицированные специалисты. Трудоустроить планируется 109 человек.

Но главной стратегией компании «Инновационные технологии машиностроения» является построение эффективного, вертикальноинтегрированного диверсифицированного предприятия. То есть после окупаемости проекта завода, часть средств пойдет на строительство теплицы общей площадью 4 га, где круглогодично будут выращиваться овощи и зелень, переработкой которых займется местный консервный завод. Еще часть прибыли будет направлена на строительство биоэнергостанции.

- Мною уже проведены переговоры с московской фирмой, которая готова заняться в поселке биоэнергетикой. В Саракташе есть все ресурсы для этого: несколько крупных коровников. Так вот из отходов можно получать дешевый газ – метан, который пойдет в мою же энергетическую установку, она будет вырабатывать электричество и дешевое тепло, а соответственно обогревать завод и весь поселок.

Елена Булгакова.

Оренбургский район – ставка на инвестиции

5 тыс. кв. км территории, 450 км протяженность границ, 31 сельское поселение, около 80 тыс. жителей – все это одна из крупнейших и экономически развитых территорий Оренбуржья – муниципальное образование «Оренбургский район».

- Не так давно район отпраздновал свое 75-летие, и нам есть чем гордиться, - говорит глава Оренбургского района Сергей Елманов. – Мы входим в число муниципальных образований, формирующих половину ВВП нашей области. Но это влечет и особую ответственность за деятельность, которую ведет район, и особенно за деятельность всей администрации. Мы постоянно нацелены на положительную динамику, на улучшение показателей. Важнейшими для нас являются, безусловно, социальная сфера, а также сельское хозяйство, производство, строительная отрасль. В числе наших главных приоритетов – развитие системы государственно-частного партнерства, совершенствование инструментов привлечения инвестиций, устранение волокиты и административных барьеров.

И это не просто слова. В соответствии с принятой «Стратегией социально-экономического развития муниципального образования до 2016 года» в районе созданы особые условия для привлечения инвестиций, улучшения качества жизни населения, формирования новых точек экономического роста. На сегодняшний день здесь действует Инвестиционный совет Оренбургского района, в ближайших планах – разработка муниципального инвестиционного стандарта.

Производственные и экономические возможности, трудовой потенциал сами за себя показывают, насколько перспективным для инвестиций является Оренбургский район. Подтверждением этого является объем инвестиций в экономику муниципального образования в 2012 г., который составил более 5 миллиардов рублей.

Основные направления приложения инвестиций – модернизация предприятий агропромышленного комплекса, создание перерабатывающих производств, строительство и реконструкция дорог, возведение жилья и объектов социальной инфраструктуры, освоение новых месторождений строительных материалов, внедрение инновационных технологий.

- Активно развивается у нас и малый, и средний бизнес, - говорит об еще одном акценте Сергей Елманов. - Сейчас зарегистрировано более тысячи семисот малых предприятий, где работают около 9 тысяч человек. А это 30 % от всей численности занятого населения района. Совместно с министерством экономического развития, промышленной политики и торговли области нами реализуется ряд мероприятий, входящих в программы поддержки и развития бизнеса. К примеру, в сентябре этого года нами и министерством было подписано соглашение о предоставлении субсидии бюджету района на софинансирование расходов на горюче-смазочные материалы при доставке социально значимых товаров в отдаленные, труднодоступные и малонаселенные пункты. Именно эту деятельность ведут у нас частные предприниматели.

Не стоит забывать, что значительные территории Оренбургского района занимают земли сельскохозяйственного назначения. Более 200 тыс. гектаров посевных площадей сконцентрированы в муниципальном образовании. Объем продукции сельского хозяйства составил за 9 месяцев 2013 года около 3 млрд рублей. В районе есть целый ряд инвестиционных проектов в области сельскохозяйственной деятельности, часть из которых сейчас на стадии поиска инвесторов, а часть уже реализуется. Так, в стадии завершения инвестиционной фазы находится проект по строительству свинокомплекса замкнутого цикла мощностью 50 тысяч голов в год. Два года в практической реализации находится проект по производству и продаже однолетних растений и цветов, используемых для ландшафтного городского озеленения, создания цветочных композиций и клумб. Многие идеи еще ждут финансовой поддержки.

Природные особенности района делают перспективными и проекты развития рекреационных объектов. Для этого необходимы инвестиционные вложения в проведение мелиоративных работ. Развитие базы домов отдыха, пляжей, турбаз способно принести немалую пользу как потенциальным инвесторам, так и населению, а также самому району.

- Для себя мы определили четыре основных направления развития района, - говорит глава Оренбургского района Сергей Елманов. – Это улучшение качества жизни и рост доходов населения района, создание инвестиционной инфраструктуры и развитие инвестиционного климата, всесторонняя поддержка малого и среднего предпринимательства и качественное и количественное увеличение объектов промышленного производства и переработки сельхозпродукции. Это тот остов, который неизменно будет способствовать постоянному, динамичному росту всех экономических и социальных показателей района.

Уважаемые дамы и господа!

Муниципальное образование «Илекский район» приглашает инвесторов к взаимовыгодному сотрудничеству, которое послужит росту Вашего капитала, а также развитию района, росту занятости и благосостояния его населения.

Приоритетными направлениями развития экономики района являются сельское хозяйство, обрабатывающее производство (пищевая, деревообрабатывающая, полиграфическая продукция), строительство, развитие платных услуг в области образования, здравоохранения и культуры.

Общая площадь территории района составляет 3,7 тыс. кв. км. Благодаря усилиям тружеников сельского хозяйства районом достигнуты немалые аграрные успехи. Развито производство зерновых, подсолнечника, кормовых культур, плодов и овощей, животноводство. Все это дает отличную сырьевую базу для развития пищевой перерабатывающей промышленности.

Потенциальный инвестор, желающий заняться переработкой сельскохозяйственной продукции, полностью будет обеспечен сырьем местного производства.

Несмотря на то, что производством сельскохозяйственной продукции занимается достаточно большое количество субъектов малого и среднего предпринимательства, остается площадь неиспользованной земли порядка 129 тыс. га, не полностью используются пастбищные земли.

В Илекском районе сейчас есть все условия для развития животноводства – имеются земля, трудовые ресурсы, развитая социальная, транспортная, коммунальная инфраструктуры, и при наличии инвестора, желающего развивать это направление, данная отрасль может вполне успешно развиваться.

Также вполне благоприятные климатические условия для овощеводства и бахчеводства. С использованием современных технологий можно получать приличные урожаи овощей и бахчевых культур.

У нас есть положительные примеры частных инвестиционных вложений в отрасль сельскохозяйственного производства, помимо крупного агрохолдинга «Иволга», сегодня это стабильно работающие сельхозпредприятия, такие как ООО «Экоферма», ООО «Уральская пойма», занимающиеся животноводством и выращиванием зерновых культур.

Сегодня в Илекском районе динамично развивается строительный рынок, рынок строительных материалов. Мы активно участвуем в федеральных и областных программах, целью которых является обеспечение жильем различных категорий граждан. Ежегодно растет потребность во вводимом жилье. Приглашаю инвесторов, желающих строить жилье в нашем районе, у нас имеется подготовленная инвестиционная площадка под комплексную застройку площадью 20,7 га в районном центре с. Илек, жилье экономкласса пользуется стабильным спросом.

На территории Илекского района имеются большие запасы кирпичных глин: Илекское месторождение с запасами 278 тыс. куб. м, Нижнеозернинское месторождение с запасом 713 тыс. куб. м, Шутовское месторождение с запасом 293 тыс. куб. м, Кардаиловское месторождение песчано-гравийных смесей с запасом 5636 тыс. куб. м.

В с. Нижнеозерное функционирует кирпичный завод – это еще одна инвестиционная площадка Илекского района. У предприятия имеется лицензия на разработку кирпичных глин. Общая площадь его территории составляет 9,4 га. Предприятию требуются инвестиционные вложения, т. к. производственное оборудование устарело.

Илекский район уникален своей природой, лесами, многочисленными озерами – это прекрасные места для проведения отдыха. В устье р. Илек и р. Урал находится р. ц. Илек. Земля илекская славится историческими местами: в 1773 году Илецкий городок посетил Е. Пугачев. Илек описан в произведениях А. С. Пушкина «История Пугачева» и «Капитанская дочка». На территории района находятся Филипповские курганы - захоронения сарматов. Это прекрасная возможность начать свой бизнес в сфере туризма.

Илекский район, один из районов Оренбургской области, имеющий высокую инвестиционную привлекательность. Администрация Илекского района гарантирует потенциальным инвесторам создание оптимальных условий для успешного ведения бизнеса: оперативное решение вопросов, прозрачность процессов, открытый диалог. Мы заинтересованы в том, чтобы Ваш бизнес был эффективным, стабильным и безопасным. Мы заинтересованы в том, чтобы налоги поступали в местный бюджет, чтобы развивалась экономика района и улучшалось качество жизни его жителей.

Приглашаем Вас к долгосрочному и взаимовыгодному сотрудничеству. Убеждён, что Илекский район откроет новые горизонты для развития Вашего бизнеса.

Владимир Карпенко,
глава МО «Илекский район».

Глава Асекеевского района
Салават Гумерович Гатауллин.

Асекеевский район – во всём стремится к лучшему!

Асекеевский район в 2013 году отмечает своё 85-летие. Район был основан в 1928 году и с тех пор входит в состав Оренбургской области в качестве самостоятельной административно-территориальной единицы, расположенной на северо-западе края. В административных границах района находится 236,9 тыс. га земель, или 1,85 % от территории области. В районе проживает 21 000 человек, по национальному составу: татары, русские, украинцы, мордва и др. В состав района входит 21 сельский совет, которые объединяют 59 населенных пунктов.

Самым значительным направлением деятельности в районе было и остается сельское хозяйство. Производством сельскохозяйственной продукции в районе занимается 10 сельскохозяйственных предприятий, 5 обществ, производящих только растениеводческую продукцию, свыше 100 крестьянско-фермерских хозяйств, более 3000 личных подсобных хозяйств, где в общей сложности задействовано около 6 тысяч человек, что составляет практически четвертую часть населения района.

Благосостояние района во многом зависит от того, как сработает агропромышленный комплекс. Несмотря на капризы погоды, труженики района из года в год получают высокие результаты в производстве. Не стал исключением и текущий год: сельскохозяйственные предприятия завершают 2013 год с прибылью 89 миллионов рублей, рентабельность производства составила 18,4 процента. Как и в предыдущие годы, сельхозтоваропроизводителю оказывается поддержка со стороны государства в виде дотаций и субвенций. С федерального и областного бюджетов в 2013 году поступило 147 миллионов рублей.

Положительное влияние на рост объемов производства продукции оказывает ежегодное увеличение инвестиций. В село поступает более энергонасыщенная и ресурсосберегающая техника. За последние два года парк сельхозтоваропроизводителей увеличился более чем на 70 тракторов различных модификаций, 26 зерноуборочных комбайнов, 7 кормоуборочных и нового сельхозинвентаря и оборудования.

Ведется строительство и реконструкция объектов животноводства. По инвестиционному проекту «Реконструкция и модернизация животноводческих помещений с целью комплексного развития отрасли молочного скотоводства с созданием новых рабочих мест и улучшения условий труда» на 8 лет в колхозе имени Куйбышева в 2013 году введен коровник на 200 голов и родильное отделение, оборудованное современным технологическим оборудованием, в процессе реализации проекта освоено 33 миллиона рублей.

В текущем году КФХ Давлетзянова Ш. М. получило грант в сумме 8 млн рублей на развитие семейной животноводческой фермы.

Эти мероприятия являются одним из факторов сохранения поголовья крупного рогатого скота в области.

В 2014-2015 годах планируется привлечение инвесторов по организации предприятия переработки и сбыта сельскохозяйственной продукции на территории муниципального образования. Для этих целей есть все необходимые условия – площадка в 62 га на территории Асекеевского сельсовета, имеется возможность подключения к объектам коммунальной инфраструктуры.

В настоящее время ведется работа по созданию рынка живого скота и забойного цеха на территории ООО «Заглядинское».

Перерабатывающее производство на территории района представляют молокоперерабатывающее предприятие ООО «Агрофирма Алга», цех по производству круп КФХ Кунакбаева А. М., мельница, хлебопекарня и пункт по производству растительных масел в ООО «Хлебодар», хлебопекарня КФХ Галимова Р. М.

Малый и средний бизнес остаются одним из приоритетных направлений в формировании рыночной структуры экономики, создании конкурентной среды и дополнительных рабочих мест.

В районе зарегистрировано 3 предприятия среднего бизнеса, 33 малых предприятия, 534 индивидуальных предпринимателей без образования юридического лица.

Основным видом деятельности этих предприятий является сельское хозяйство, а также строительство, оптовая и розничная торговля.

Одним из основных факторов, тормозящих развитие малого бизнеса в районе, является отсутствие кредитных ресурсов. Местные органы власти, в связи с ограниченностью бюджетных средств в бюджете муниципального образования не могут оказать существенную финансовую поддержку субъектам малого предпринимательства. А поддерживать развитие района нужно. Именно поэтому одной из самых приоритетных задач администрации является привлечение в район дополнительных финансовых ресурсов и создание максимально благоприятного инвестиционного климата для тех, кто видит все перспективы экономического роста и развития Асекеево.

Город **трудовой славы**

В этом году Орск первым в Оренбуржье получил звание «Город трудовой славы». Эксперты отмечают абсолютную справедливость этой награды.

Орск – второй по значению город Оренбургской области. В нем сосредоточены крупнейшие предприятия промышленности области, такие как ОАО «Орскнефтеоргсинтез», ОАО «МК «ОРМЕТО-ЮУМЗ», ОАО «Орский машиностроительный завод», ЗАО «ОРМЕТ», ОАО «Орское карьероуправление», Орский щебзавод. Главными отраслями являются машиностроение, нефтехимия и горнодобывающая промышленность.

Такая промышленная направленность города обусловлена несколькими факторами. Во-первых, это богатый природно-ресурсный потенциал. В радиусе 150 км от агломерации Орск - Новотроицк расположены достаточно крупные месторождения минерального сырья. Во-вторых, Орск имеет выгодное месторасположение на перекрестке транспортных и торговых путей между Европой и Азией, вблизи стабильных и динамично развивающихся Казахстана, Башкортостана и Челябинской области. Кроме этого, Орск является крупным транспортным узлом. Через город проходят пути железнодорожного сообщения, имеется 6 железнодорожных станций, функционирует аэропорт международного статуса, по территории города проходят 35 междугородних, 5 межрегиональных и 4 международных автобусных маршрута. И еще один немаловажный фактор – квалифицированные трудовые ресурсы.

Несмотря на наблюдаемый спад промышленного производства в целом по стране, в Орске есть предприятия, которые довольно активно обновляют свои основные фонды, ведут модернизацию производств. Так, инвестиции в основной капитал за 9 месяцев 2013 года здесь составили 4,88 млрд рублей, или 120,9 % к аналогичному периоду прошлого года. В частности, более 1 млрд рублей освоено в первом полугодии 2013 года на ОАО «Орскнефтеоргсинтез», которое реализует инвестиционную программу по доведению максимальной эффективности переработки нефти до 95 %, сокращению выбросов в окружающую среду и достижению качества выпускаемой продукции Евро-5. В планах предприятия освоение до конца 2013 г. порядка 8 млрд рублей инвестиций.

Глава города Орска Виктор Франц.

Это самые значительные инвестиции среди орских промышленников, но далеко не единственные. Машиностроительный завод занимается созданием участка производства труб с резьбовым соединением класса «Премиум», реализует проект по реконструкции производства буровых замков. Планирует инвестиции в обновление технического парка и строительство закрытое акционерное общество «ОРМЕТ». Проводятся мероприятия по модернизации производства и в акционерном обществе «Завод синтетического спирта».

Особо значимым инвестиционным проектом является строительство в Орске солнечной фотоэлектрической электростанции мощностью 25 МВт.

На фоне подобных глобальных инвестиций в промышленность не забыт и сам город. Так, в текущем году на ремонт дорог было потрачено 69 млн рублей. Удалось провести ремонт трамвайных путей, активно ведется ремонт асфальтовых покрытий во дворах. В рамках федеральной программы до конца года будет приобретено 9 автобусов, работающих на газомоторном топливе. Проведен текущий и капитальный ремонт водопроводных сетей протяженностью свыше 3 тысяч километров. Предусмотрено выделение 19 млн рублей на капремонт городских сетей.

В социальной сфере также произошли существенные и достаточно наглядные улучшения. На проведение ремонтов зданий муниципальных детсадов выделено более 50 млн рублей. Ведутся ремонты школ на сумму около 65 млн рублей. Уже готовится к сдаче физкультурно-оздоровительный комплекс с ледовым полем, открылся киноцентр «Орск» с крупнейшим в Оренбургской области залом (это объект частных инвестиций). Сейчас идет разработка проекта реконструкции Парка машиностроителей, который станет зоной семейного отдыха. В городе реализуется проект ТРЦ «Европейский» - первый семейный торгово-развлекательный центр в Орске, стоимость проекта 1 млрд рублей (также объект частных инвестиций).

Как видно, работа городской власти по привлечению инвестиций на сегодняшний день является приоритетной задачей и наглядно отражает экономическую линию областного правительства. Сейчас Орск – это одна из крупнейших точек региона, которая готова предложить инвестору множество инвестиционных площадок самого разнообразного направления.

Земля в поселке Пригородный на территории «Серебряный век» – ценность во все времена!

Общая площадь территории – 36 га, здесь расположены 220 земельных участков площадью от 10 до 16 соток. В настоящее время построены современные подземные инженерные коммуникации (газоснабжение, электроснабжение, водоснабжение, система канализации), запроектированы: лесопарк, система охраны (ограждение и видеоконтроль) территории.

Территория «Серебряный век» предназначена для людей, ценящих тишину, камерность и элегантность, желающих совместить благополучие загородной жизни с высоким уровнем комфорта и развитой инфраструктурой.

Оцените по достоинству все преимущества загородной жизни!

Тел.: (3532) 697-777, 698-008; www.zemprigorod.ru

Милана Левченко:
о недвижимости и не только

Очень богатым на события явился 2013 год. Рынок недвижимости, один из индикаторов динамики экономики в целом, не стал исключением. Риелторские компании, находящиеся на «переднем крае» сферы оборота недвижимости, обладают оперативной информацией.

Что же происходит с недвижимостью, какие перспективы ждут оренбуржцев в наступающем году? За ответами мы обратились к руководителю Инвестиционно-риэлторской компании «Милана» Милане Левченко. ИРК «Милана» действует на рынке недвижимости с 2007 года и входит в пятерку крупнейших риелторских компаний города Оренбурга.

- Милана Викторовна, заканчивается год, и наступает время подводить итоги. С чем ваш коллектив подошёл к 2014 году? Что бы Вы отметили как самое большое достижение?

- Существенным событием уходящего года считаю открытие в Оренбурге «Единого городского центра недвижимости». Главная задача центра – быстро и эффективно помогать жителям Оренбурга решать их жилищные вопросы. В центре можно получить бесплатную юридическую консультацию, узнать о наиболее выгодных условиях ипотечного кредитования, получить информацию о новостройках Оренбурга, заказать оценку недвижимости, а также получить услуги сертифицированных риелторов и даже подать документы на регистрацию в Кадастровую палату.

2013-й запомнится ещё и тем, что в июле была организована Оренбургская гильдия риелторов, и я стала во главе этого нового профессионального объединения. Для меня это очень важное событие. Первым моим достижением в качестве президента Оренбургской гильдии риелторов стало подписание соглашения между Оренбургской гильдией риелторов и Оренбургским филиалом ФГУП «Ростехинвентаризация – Федеральное БТИ». В соответствии с этим документом, клиенты, обратившиеся к членам Гильдии, получат право на ускорение процесса оформления технической документации (до 5 дней!) Кроме того, услуги Бюро технической инвентаризации для них будут предоставляться со скидкой.

И еще хочется отметить, что мы выступили организаторами Международной выставки-форума недвижимости «Свой дом без границ».

- Милана Викторовна, сделки с недвижимостью - это сделки с наиболее ценным для каждого из нас имуществом, и надёжность контрагентов является одним из главных факторов. Что для вашей компании – надежность, какой смысл Вы вкладываете в это понятие?

- В январе 2013 года ИРК «Милана» стала первой сертифицированной риелторской компанией Оренбургской области. Сертификация – процедура проверки соответствия фирмы Национальному стандарту. Данный стандарт был разработан Российской гильдией риелторов, чтобы помочь потребителям сориентироваться в «море» агентств недвижимости. Сертификация определяет состав и гарантирует надлежащее качество брокерских услуг клиентам компании «Милана» при операциях с объектами недвижимости. Так что, безусловно, слово «надежность» является нашим кредо.

- Какие услуги вы предлагаете сегодня и как планируете расширить этот набор в будущем?

- На сегодняшний день компания «Милана» предлагает своим клиентам комплекс качественных квалифицированных услуг. Это покупка-продажа недвижимости как в Оренбурге, так и за рубежом, юридическое сопровождение сделки, бронирование новостроек, оформление перепланировок, перевод в нежилой фонд, работа с сертификатами, а также помощь в оформлении ипотеки. У нас создан ипотечный отдел, и если раньше клиентам, подбирающим вариант ипотеки, приходилось обращаться в разные банки и проводить раз за разом сбор необходимых документов, подбирая наиболее выгодный вариант, то теперь найти вариант можно, не выходя из нашего офиса.

Мы сотрудничаем с ведущими банками в области ипотечного кредитования. Только клиентам компании «Милана» наш партнер - Банк «ВТБ24» предоставляет скидку 1 % от номинальной ставки на ипотечный кредит. А совместно со Сбербанком России проводятся «ипотечные субботы» в районных центрах области, где каждый желающий может получить бесплатную консультацию по жилищным кредитам. Также ИРК «Милана» представляет партнерскую программу «Корпоративный клиент», предусматривающую комплексное обслуживание корпоративных клиентов со скидками, которая помогает получать точную информацию в сфере недвижимости.

В ноябре мы открыли «Отдел новостроек и инвестиций». Теперь в одном месте можно узнать обо всем строящемся жилье в Оренбурге и приобрести недвижимость прямо от застройщиков с комиссией 0 %. В этом году ИРК «Милана» заключила эксклюзивные договоры с застройщиками ЖК «Тихий» (ул. 60 лет Октября, 1В) и ЖК «Любимый квартал» (19-й микрорайон СВЖР, ул. Салмышская,13). Мы благодарим наших партнеров за то, что выбрали именно нас!

РЕГИОНАЛЬНАЯ ЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ

Нам доверяют более **10 лет!**

- ЛЕГКОВОЙ ТРАНСПОРТ
- ГРУЗОВОЙ ТРАНСПОРТ
- АВТОБУСЫ
- СПЕЦТЕХНИКА
- ОБОРУДОВАНИЕ

г. Оренбург, пр. Гагарина, д. 23/5, 2 этаж
Тел.: (3532) 67-21-91, 67-41-71, 67-33-34, 67-33-35
E-mail: regiongl@mail.ru | www.regiongl.ru

Бедные богатые труженики

Доходы и расходы профсоюзов России - тайна для 25 млн работников, которые исправно платят взносы.

В августе сотрудники владикавказской станции скорой помощи объявили забастовку (уже не в первый раз), требуя улучшения условий труда и роста зарплаты. После проверки «скорую» оштрафовали на 40 тыс. руб., а главврача - на 5 тыс. Но жизнь медиков легче не стала. При этом местный профсоюз, входящий в Федерацию независимых профсоюзов России (ФНПР), оказался бессилен... Почему ФНПР, в рядах которой 25 млн человек, есть свои депутаты в Думе, не может отстоять элементарные права своих членов?

Хлопотное наследство

Видимо, потому что у ФНПР как самого влиятельного профсоюза в стране полно других забот. Наследство ей с советских времён досталось хлопотное: трудящиеся по инерции ждут социальных благ, которые имели члены профсоюза в СССР. Кроме того, в новых капиталистических условиях им ещё и подавай индексацию зарплаты, защиту от увольнений и соблюдение условий труда. По идее, такова задача всех профсоюзов. Тем более что стать членом хоть многомиллионной ФНПР, хоть любого из малочисленных альтернативных профсоюзов проще простого: пиши заявление в «первичку» о вступлении, а потом в бухгалтерию - чтобы не забыли взносы высчитывать.

Увы, с прямой задачей профсоюзов, по мнению многих экспертов, ФНПР пока справляется не слишком успешно. «По трудовому законодательству профсоюзам даны достаточно серьёзные возможности, - объяснил «АиФ» Александр Сергеев, председатель независимого профсоюза горняков России (НПГР). - Ежегодно заключается генеральное соглашение между правительством, объединениями работодателей и ФНПР. В нём должны определяться темпы роста зарплаты и т. д. Но вы посмотрите, что они заключают. Там совершенно ничего этого нет. Зато можно пиариться, хлопать дверью, говорить, что мы боремся, требуем». Та же самая история, по мнению А. Сергеева, происходит и на предприятиях на уровне коллективных договоров: «Сейчас согласно нашим законам колдоговор определяет всё: тарифные ставки, размер зарплат, занятость и т. д. А их профорги туда просто куски Трудового кодекса каждый раз переписывают! Сколько лет ФНПР громко «воюет» за повышение МРОТ. Не надо говорить: просто не подписывайте генеральное соглашение! Требуйте, устраивайте коллективные акции!»

Цифры

Когда в 1992 г. имущество российских профсоюзов объявили собственностью ФНПР, на балансе числилось 2582 объекта: 678 санаториев, 131 гостиница, 568 стадионов и спорткомплексов, 500 пионерских лагерей, Дворец профсоюзов в Москве, многочисленные автобазы и магазины.

Казалось бы, чего возмущаться: есть у вас свой независимый профсоюз, есть механизмы воздействия на работодателя - действуйте. «Не всё так просто. У профсоюзов нет равноправия. На уровне отрасли профсоюзы, не входящие в федерацию, не могут участвовать в заключении отраслевых соглашений. А профсоюзы, входящие в ФНПР, в подавляющем большинстве зависимы от работодателя. Там зачастую в председатели профкомов избираются кандидаты, заранее согласованные с начальством», - утверждает А. Сергеев.

Нет у альтернативных союзов и такой шикарной материальной базы, которая досталась ФНПР в наследство. В СССР профсоюзы владели 100 тыс. пионерлагерей, более 25 тыс. спортивных объектов, около 1 тыс. здравниц, 23 тыс. клубов и дворцов культуры, гостиницами, спортивными сооружениями и пр. А сегодня? Унаследованную Россией часть имущества поделили. ФНПР

заключила с региональными профобъединениями договоры о разграничении собственности на общероссийскую (21,2 % от всего имущества) и местную (78,8 %). «Это была приватизация, которую провели 100 членов генсовета от имени 40 млн человек (столько членов насчитывала ФНПР в начале 90-х. - Ред.)», - утверждает Юрий Миловидов, член профсоюза с 1974 г., исполнительный директор «Профцентра», общественной организации, созданной для поддержки всего профсоюзного движения. Чтобы управлять собственностью, создали сеть акционерных обществ. В начале 2000-х даже признались, что получают некоторые доходы, которые тратят на «развитие материальной базы» - к примеру, на строительство заводов по розливу минеральной воды. Ещё учредили коммерческий банк профсоюзов Москвы и банк «Солидарность», последний существует до сих пор. Также ФНПР стала соучредителем страховой компании «РОСНО», а глава ФНПР Михаил Шмаков успел даже по совместительству поработать председателем совета директоров компании. К концу 2008-го все её акции были проданы немцам. Сумму сделки оценили в 778,6 млн долл. и 34 млн евро. Сколько досталось ФНПР как соучредителю - вопрос.

Тем не менее золотого шила - самых больших объектов - в мешке не утаишь. На балансе только Московского горсовета профсоюзов в былые времена числились Дворец профсоюзов на Ленинском проспекте, Центральный дом туриста, гостиничный комплекс «Измайлово», яхт-клуб «Спартак», санатории на Клязьминском водохранилище, в Пестове, Икше и на Истре - всего более сотни объектов. «Я раньше называл стоимость наследства ВЦСПС (Всесоюзный центральный совет профессиональных союзов. - Ред.) в 6-7 млрд долл. Теперь уверен: если учесть дорогие участки земли под этой недвижимостью, наберётся под 100 млрд долл.», - говорит Ю. Миловидов. Пример - ГК «Измайлово»: поселиться со скидкой по профсоюзному билету там нельзя - коммерческая организация. Зато объявленные в своё время убыточными здания комплекса (около 50 тыс. кв. м) сегодня приносят учредителям, учитывая стоимость аренды, десятки миллионов долларов в год.

По оценке экспертов, из объектов, доставшихся федерации от ВЦСПС, осталось не больше 30 %! Нормальный аудит мог бы показать, что и на каких условиях ушло с баланса федерации, какие дивиденды от оставшегося приходят и как ими распоряжаются. Но, увы и ах, - закон о профсоюзах позволяет им не делать публичных отчётов. «Внутренняя отчётность есть. Просто председатель ФНПР един в трёх лицах: он ещё и руководитель генсовета и исполкома, - поясняет Ю. Миловидов. - То есть изначально заложена коррупционная схема».

Той же точки зрения придерживается и Сергей Храмов, генеральный инспектор труда Союза профсоюзов России. Он рассказал «АиФ» об одной из схем, по которой собственность утекала из профсоюзов. История всплыла благодаря недавнему постановлению Десятого арбитражного апелляционного суда (от 2 августа 2013 г.). В 36 км от МКАД был известный профсоюзный санаторий «Тишково». Его превратили в ООО, признали убыточным, персонал распустили и решили выкупить землю - участок в 85,5 га за... 2,5 % (!) кадастровой стоимости. «По примеру санатория «Зелёная роща», находящегося в соседней Ивантеевке, на месте «Тишково» тоже хотели сделать коттеджный посёлок. В «Роще» построили 20 коттеджей и два элитных многоэтажных дома, которые сейчас продаются. Кстати, по «Тишково» суд вынес вердикт о привлечении третьим лицом Росимущества - на том основании, что передача между профсоюзами разного рода объектов, начиная с 1990 года, не означает их изъятия из государственной собственности!»

Интересная история, учитывая, что подобные скандалы с ФНПР происходят не первый год. Впрочем, есть шанс, что без конца это продолжаться не будет. По крайней мере, выступая на последнем съезде ФНПР, президент Владимир Путин заявил: «Нередки случаи, когда деятельность профсоюзов приобретает формальный характер, а выполнение прямых функций по защите прав трудящихся подменяется собственным пиаром, решением личных вопросов». Намёк понятен? Лишь бы не бузили?

Задача любых профсоюзов - защищать права работников, не бояться идти на ссоры с бизнесом и властями. Громкие речи о защите трудящихся, красивая телекартинка с первомайской демонстрации - этого у ФНПР хватает. А когда доходит до реальной защиты членов профсоюза, порой происходят странные вещи.

Так, бывшие сотрудники уже упомянутого санатория «Тишково» судятся с федерацией за свои права. Когда здравницу акционировали и собрались закрыть, решение об их увольнении принимали на... генсовете ФНПР. «Теперь мы в суде помогаем людям восстановиться на работе, а юристы федерации доказывают, что всё сделали правильно, - рассказал «АиФ» Евгений Куликов, генеральный секретарь Союза профсоюзов России. - Вот ещё пример. После того, как Галина Пасечник, лидер ставропольской организации профсоюза автодо-

А как у них

Польскую «Солидарность», лидер которой Лех Валенса в 1990-м стал президентом страны, до сих пор приводят в пример профсоюзные активисты по всему миру. Тем более что и сегодня «Солидарность» в состоянии без проблем организовать забастовку тысяч работников, например, металлургической отрасли из-за несоблюдения прав сотрудников работодателями.

Кстати, в США и Европе профсоюзы, как правило, добиваются выполнения своих требований переговорами. Правда, забастовки в той же Европе, когда за права начинают бороться работники аэропортов (как во Франкфурте в 2012 г.) или железнодорожники (в Италии в 2012 г.), на себе ощущают миллионы пассажиров.

При этом убытки работодателей исчисляются миллионами евро.

рожников, попыталась защищать интересы членов профсоюза, спорить с работодателями, в Москве в ЦК профсоюзов автодорожников (член ФНПР) женщину решили уволить. Почти 2 года она судилась, сейчас восстановлена на работе. Вернувшись, Пасечник обнаружила, что все счета обнулены, деньги исчезли». Ещё один пример «борьбы за права трудящихся» нашёлся у железнодорожников. «Мы несколько лет бились за то, чтобы всем сотрудникам, у кого вредные условия труда, производились доплаты - речь в основном о машинистах и их помощниках. Но отраслевой профсоюз отказался с нами сотрудничать», - возмущается Е. Куликов.

Есть, точнее, были среди членов ФНПР отдельные боевые «первички», которым удаётся бузить и отстаивать свои права - вроде профсоюза на АвтоВАЗе или на заводе «Форд» под Питером. Теперь они взносы ФНПР не платят. Другие активные «первички» выживают, только если отраслевой профсоюз, входящий в ФНПР, их поддержит - иначе столичным профбоссам проблемы не нужны. «Им дали карт-бланш на огромный кусок собственности в обмен на то, что массы будут спокойны, не будут выпускать пар на забастовках», - считает Ю. Миловидов из «Профцентра». Он предлагает простое решение проблемы: «Когда у нас перестанут автоматически из зарплаты вычитать 1 % взносов, а профорги станут вживую собирать у народа кровно заработанное, всё изменится. Люди начнут задавать вопросы, что именно они получают за свои деньги. И если ответ не понравится...»

ДРУГОЕ МНЕНИЕ

«Продавали, чтобы платить людям»

Не без труда, но «АиФ» удалось получить некоторые пояснения, касающиеся судьбы профсоюзного имущества, от руководства ФНПР. Там нас заверили, что вся загвоздка в сложной структуре федерации: её члены вольны распоряжаться недвижимостью по своему усмотрению. «ФНПР - не унитарная структура. Шмаков не может снять председателя профсоюза или регионального профобъединения. Внутри они самостоятельны, - объяснил «АиФ» Александр Шершуков, секретарь ФНПР. - В СССР 3/4 доходов профсоюзов давали членские взносы и только 1/4 - доходы от собственности.

А в 90-е большинство организаций столкнулось с тем, что людям не платят зарплату, а значит, нет и взносов. При этом сотрудники профсоюза (юристы, охрана труда) тоже ждут зарплату! Поэтому некоторые начали продавать собственность. И кого-то, простите, развели.

Правда, почему «золотые земли» продают до сих пор, А. Шершуков не объяснил, подчеркнув: «Цель профсоюзов - не бизнес». ФНПР борется за права трудящихся, заверил он: «Ежегодно профсоюзные юристы ведут примерно 14 тыс. дел, из которых 90 % выигрываются: это незаконное увольнение и т. д. Говорят, у нас неидеальное трудовое законодательство. Но посмотрите: во всей Европе пенсионный возраст давно подняли до 65-70 лет. Каждый раз, когда у нас возникает эта тема, мы однозначно говорим, что выступим против, в том числе и на улицах». В качестве свежего примера борьбы секретарь ФНПР привёл митинг на Волгоградском алюминиевом заводе, рабочие которого могут оказаться на улице «после решения Дерипаски закрыть производство». Поднял народ как раз отраслевой профсоюз - член ФНПР.

Бесплатные путёвки - миф

Главное, чем славились профсоюзы в советские времена, - дешёвые, а то и бесплатные путёвки в пионерлагеря и лучшие санатории. Правда, дотировали их не из профсоюзной кассы, а за счёт средств соцстраха. Сегодня цены в этих же санаториях сопоставимы с расценками на заграничных курортах.

Путёвки в бывшие всесоюзные здравницы ныне продаёт организация «Профкурорт». Для членов ФНПР декларируется скидка 20 %. Но эксперты «АиФ» сомневаются, что скидки раздаются массово. «Профкурорт» - это ЗАО, которое фактически работает как простое турагентство. «Санаторно-курортный комплекс профсоюзов объединяет 65 регионов РФ. В нём 374 здравницы - это санатории, пансионаты, дома отдыха, оздоровительные детские лагеря. Только в регионе Кавказских Минеральных Вод «Профкурорт» реализует порядка 30 % от общего количества мест региона», - объясняет туроператорам Марина Розанова, коммерческий директор «Профкурорта», и предлагает продавать путёвки от профсоюзов наравне с турами в Турцию и Египет. Классическая такая коммерческая деятельность. За комиссию в 10-15 %.

По рыночной схеме работает и поликлиника ФНПР, основанная ещё в 1956 г. Здесь продают годовые программы медобслуживания, оказывают разовые услуги по средним для Москвы ценам. Как правило, все такие профкурорты и поликлиники выведены из прямого управления профсоюзов и работают на коммерческих началах. Эдакий «профсоюзный офшор». Так что труженикам не стоит особо надеяться, что в обмен на членские взносы они получат и защиту прав, и льготные блага. Правда, представители альтернативных профсоюзов не скрывают, что они тоже берут со своих членов взносы, не давая взамен никаких льгот. Главная их идея - надо объединяться не ради «новогодних подарков и скидок на путёвки в Минводы», а для того, чтобы добиваться достойной зарплаты, которая позволит жить без всяких льгот. Но, судя по малочисленности независимых от ФНПР союзов, такие идеи пока не находят отклика в сердцах большинства.

«АиФ»

Редакция попыталась выяснить, как обстоят дела у оренбургских профсоюзов. Но, к сожалению, нам так и не удалось получить ответы на наши вопросы. Профсоюзы предпочли промолчать. По всей видимости, ситуация в Оренбурге мало отличается от общероссийской.

2013 ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ОБЛАСТНОЙ **ТЕАТР КУКОЛ** 2014

РЕПЕРТУАР НА ДЕКАБРЬ-ЯНВАРЬ

01 вс. **РУССКИЕ СКАЗКИ** ("КОЛОБОК", "ТЕРЕМОК") ..... НАЧ. 11,13 ч. 3+

07 сб. **ВОЖДЬ КРАСНОКОЖИХ** В. ШЕЛКОВ ПО О' ГЕНРИ ..... НАЧ. 11,13 ч. 3+

08 вс. **СКАЗКИ БАБУШКИ АРИНЫ** Г. ГИПИКОВ ..... НАЧ. 11,13 ч. 3+

14 сб. **КОШКИН ДОМ** С. МАРШАК ..... НАЧ. 11,13 ч. 3+

15 вс. **ЦАРЕВНА-ЛЯГУШКА** Н. ГЕРНЕТ ..... НАЧ. 11,13 ч. 5+

20 пт. ДЛЯ ВЗРОСЛЫХ **МАЛЕНЬКИЕ ТРАГЕДИИ** А. ПУШКИН ..... НАЧ. 18:30 ч. 16+

21 сб. **КЛОЧКИ ПО ЗАКОУЛОЧКАМ** Г. ОСТЕР ..... НАЧ. 11,13 ч. 3+

22 вс. **СНЕЖНАЯ КОРОЛЕВА** Е. ШВАРЦ ..... НАЧ. 11,13 ч. 6+

НОВОГОДНИЕ ПРАЗДНИКИ У ЁЛКИ И ВСТРЕЧИ С ГЕРОЯМИ ЛЮБИМЫХ СКАЗОК!

С 25 ПО 29 ДЕКАБРЯ ПРЕМЬЕРА СПЕКТАКЛЯ

КАМЕННЫЙ ЦВЕТОК П. БАЖОВ, ИНСЦЕНИРОВКА В. СОСНИНА ..... НАЧ. 10,12-30,15 ч. 3+

СО 2 ПО 9 ЯНВАРЯ 2014 ГОДА

КАМЕННЫЙ ЦВЕТОК П. БАЖОВ, ИНСЦЕНИРОВКА В. СОСНИНА ..... НАЧ. 10,12-30,15 ч. 3+

11 сб. **ЗОЛОТОЙ ЦЫПЛЁНОК** В. ОРЛОВ ..... НАЧ. 12 ч. 3+

12 вс. **КРАСНАЯ ШАПОЧКА** А. ЗАБОЛОТНЫЙ ..... НАЧ. 12 ч. 5+

18 сб. **КОЗА-ДЕРЕЗА** М. СУПОНИН ..... НАЧ. 11,13 ч. 3+

19 вс. **38 ПОПУГАЕВ** Г. ОСТЕР ..... НАЧ. 11,13 ч. 3+

25 сб. **СКАЗКИ БАБУШКИ АРИНЫ** Г. ГИПИКОВ ..... НАЧ. 11,13 ч. 3+

26 вс. **СКАЗКИ ДОБРЫХ ЧАРОДЕЕВ** А. ШМИДТ ..... НАЧ. 11,13 ч. 5+

Наш адрес: ул. Советская, 23 тел. (3532) 77-01-26
e-mail: buratino-2006@yandex.ru, www.teatr-kukol.ru
Касса работает с 10 до 19 часов, без перерыва и выходных дней

Молоко убежало

Молочные продукты в ближайшее время могут резко подорожать, говорят производители. На темпы роста цен способно повлиять государство, но для этого необходимо изменить схему субсидирования.

Уже в текущем году молочная продукция подорожает на 15 %. Такое заявление сделал председатель правления Национального союза производителей молока («Союзмолоко») Андрей Даниленко. «Если данная тенденция сохранится, натуральный продукт может получить статус элитного и россияне не смогут его себе позволить, — заявил "Газете.Ru" Андрей Даниленко. — И это при том, что отечественный ценник уже выше европейского». Между тем рост цен на молочную продукцию напрямую зависит от подорожания кормов, которое произошло еще в прошлом году из-за засухи. Закупочная цена сырого молока уже составляет 20 рублей за один литр, а это 30-процентный прирост в сравнении с прошлым годом. К январю она поднимется еще на 10-15 %, прогнозирует Даниленко.

«Молока просто нет, и его негде купить, — сказала "Газете.Ru" Татьяна Рыболова, ведущий специалист Института конъюнктуры аграрного рынка. — Производительность в этом году упала на 4 %, на переработку поступило на 1 млн тонн меньше, чем в прошлом году. Это очень большие цифры! Именно поэтому сырое молоко заменяют порошковым импортом».

По словам Рыболовой, за тот год, что Россия находится в ВТО, темп роста импорта молочной продукции в сельскохозяйственном сегменте — самый высокий. Связано это в первую очередь с тем, что перед вступлением в организацию РФ была вынуждена снизить ввозные таможенные пошлины. Президент ОАО «Русское молоко» Василий Бойко-Великий в свою очередь иронизирует, что белорусского молока и молочных продуктов завозят в Россию больше, чем могут дать все белорусские коровы, вместе взятые. «Но импортные продукты никогда не сравнятся с местными по качеству, так как в большинстве своем импортная продукция не является свежей», — поделился с «Газетой.Ru» своим мнением Бойко-Великий.

Дефицит молока вынуждает отечественных производителей прибегать к хитростям. То есть к фальсификации.

«Животный жир заменяют растительным, — объясняет Андрей Даниленко. — Это делается для удешевления себестоимости продукта». Так, в сыр, сливки, сливочное масло добавляют определенную смесь из кокосового и пальмового масел. Но гораздо чаще некоторые производители упрощают рецепт до одного ингредиента — пальмового масла. Сегодня нет серьезных исследований, которые доказывали бы вредность смеси растительных масел. Ясным пока остается лишь то, что полезных свойств в ней гораздо меньше. Однако, как утверждает Даниленко, само по себе пальмовое масло в большом количестве вполне может причинить вред вашему здоровью.

Производители нередко «забывают» предупредить покупателей о наличии растительных добавок. По словам Даниленко, чтобы понять, что перед вами качественный продукт, можно просто посмотреть на цену.

«Качественное молоко не может стоить меньше 40 рублей за литр, а сыр и масло — меньше, чем 300 рублей за килограмм», — рассказывает глава «Союзмолока».

Притормозить рост цен можно лишь при государственной поддержке. Программа субсидирования производства товарного молока началась в 2013 году, для этого из бюджета было выделено 13 млрд рублей. Средства распределялись в расчете на 1 литр произведенного молока в зависимости от показателей по содержанию (жира и белка), по сорту (первый и высший) и выходу телят в молочных хозяйствах. При этом продукт с отметкой «высший сорт» получает в три раза больше гособеспечений, хотя разница его цены с «первым сортом» составляет 10-15 %.

Но дело в том, что сегодня в России не созданы условия для четкого разделения молока на сорта, то есть определение сортности остается на совести производителя. Более того, не существует и независимых лабораторий, которые могли бы давать заключения как по сорту молока, так и по его процентности.

За рубежом сельское хозяйство в общем и молочная отрасль в частности получают значительную поддержку со стороны государства. Так, в Евросоюзе и Белоруссии самая большая статья господдержки приходится на молочную продукцию, превышая российский показатель в 5-10 раз. К примеру, в ЕС существует единая система сельскохозяйственного субсидирования, на нее расходуется более 40 % всего бюджета Евросоюза, а это порядка 40-45 млрд евро в год. Европейский фермер получает за каждый литр молока около 20 евроцентов. Кроме того, в странах еврозоны себестоимость молока существенно ниже, чем в России. К примеру, в Чехии она составляет 14,2 рубля за литр.

Как сообщили «Газете.Ru» в Минсельхозе, ведомство уже подготовило предложение о внесении изменений в правила субсидирования. «Требования будут существенно снижены», — рассказывают в пресс-службе.

Кроме того, Минсельхоз рассматривает возможность перераспределения выделенных на дотации средств. Так, ведомство планирует продлить срок субсидирования ставки по инвесткредитам в молочной отрасли на 15 лет. Но сделать это предлагается за счет уже выделенных средств, что, по мнению экспертного сообщества, только усугубит ситуацию.

Аида Байдавлетова.

LEXUS RX

LEXUS

НЕ ОСТАНАВЛИВАЯСЬ НА ДОСТИГНУТОМ

от **1 942 000** рублей

ЛЕКСУС – ОРЕНБУРГ

ОРЕНБУРГ, ЗАГОРОДНОЕ ШОССЕ, 13/1

(3532) 400 400 | WWW.LEXUSORENBURG.RU

При поддержке
ООО «ТОЙОТА МОТОР»
Служба клиентской поддержки:
8 800 200 38 83
www.lexus.ru

Комплектация F SPORT[1]

Аудиосистема премиум-класса Mark Levinson®[2]

Вентиляция сидений первого ряда, обивка сидений перфорированной кожей Semi-aniline («Семи-энилайн»)[3]

[1] Доступна для моделей RX 350 и RX 450h.
[2] Доступны для моделей RX 350 и RX 450h в комплектациях Premium («Премиум») и Premium + («Премиум +»).
[3] Доступны для моделей RX 350 и RX 450h в комплектациях Premium («Премиум») и Premium + («Премиум +»).

www.renaultorenburg.ru

КОМФОРТ В ОДНО КАСАНИЕ
RENAULT FLUENCE

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД

РАЗУМНОЕ КАСКО 3,5 %[1]

КРЕДИТ 0 %[2]

RENAULT QUALITY MADE**

[1]Разумное КАСКО от Renault. Единый тариф 3,5 % для всех моделей и водителей. [2] Разница в затратах клиента между стоимостью кредита в рублях по указанной ставке в % годовых и по ставке 8 % годовых в кредитном договоре (при покупке автомобиля стоимостью не более 750 000 р.) или 14,5 % годовых (при покупке автомобиля стоимостью более 750 000 р.) при первоначальном взносе от 50 % стоимости автомобиля компенсируется соразмерным снижением предложенной розничной цены на автомобиль. Кредит предоставляется ЗАО ЮниКредит Банк. Прочие условия кредитного договора: сумма кредита - от 100 00 до 637 500 р., клиент обязан застраховать автомобиль по полису КАСКО, кредит погашается ежемесячно равными (аутентичными) платежами. Неустойка за просрочку погашения кредита - 0,5 % в день от суммы просроченной задолженности. Настоящее предложение действительно с 01.10.2013 по 31.12.2013 для всех версий автомобиля Renault Fluence 2013 года выпуска. Условия и тарифы могут быть изменены Банком в одностороннем порядке.*Управляй переменами. **Качество Renault. Реклама.

Renault passenger elf

DRIVE THE CHANGE*

RENAULT

АВТОСАЛОН РЕНОМ

Оренбург, трасса Оренбург-Орск, 12 км.,
(3532) 71 32 62, renaultorenburg.ru
ПРОБНАЯ ПОЕЗДКА, КРЕДИТ, ГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ