ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ БЮЛЛЕТЕНЬ • № 143 • 2012

Э.Э.Б.

Кто готов остаться без мяса и молока?

Руководителю

(лично в руки)

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ БЮЛЛЕТЕНЬ • № 143 • 2012

ФЭБ

Содержание номера:

ИНФОРМБЮРО 2

Добро пожаловать, оренбургские производители!

Фонд «РЖС» готов распродать Оренбургскую область

Новое предприятие готово забрать весь подсолнечник

Лучший российский экспортер

ИССЛЕДУЕМ РЫНОК 6

Мясо-молочный парадокс

ВТО: угроза или новые возможности для оренбургских аграриев?

АВТОРИТЕТНО 12

Олег Димов. Сто дней после приказа

ЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ 15

Падающий рубль - не причина для паники

ТАРИФЫ 16

Правовая основа энергопотребления

ОТЧЕТ 18

Элита послушала губернатора

ЗАКОНОДАТЕЛИ 20

Законотворческий марафон

Игорь Сухарев: «Оппозиции сейчас дышится намного легче»

ИЗУЧАЕМ ПРОБЛЕМУ 24

Молодой предприниматель должен справиться сам?

БИЗНЕС-ЛИДЕР 28

Телекоммуникационный бизнес-партнер

Пермский бизнес-десант высадился в Оренбурге

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР 30

Смурные дни проектного финансирования

ЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ 36

Результат начал приносить удовольствие

В Оренбургской области появятся два новых предприятия строительной отрасли

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ 38

Есть «Энергоэффект-2012»!

ВЕК УЧИСЬ 40

Если Готовы Экспериментировать

ПРЕЗЕНТ 45

Подарки, которые мы выбираем

ЗАКОН И ПОРЯДОК 46

Имущественный прессинг государства

Чиновники больше не смогут требовать лишние справки и документы с граждан

ЕВРОПА-АЗИЯ 48

У дружбы нет границ, или Три азиатских дня

Мало товар произвести, его надо упаковать!

ФЭБ №143,
6-12 июля 2012 г.

Совместный проект с Торгово-промышленной палатой Оренбургской области, Оренбургским союзом промышленников и предпринимателей, Региональным информационным агентством “Априори” и Центром стратегического планирования и развития Оренбургской области.

Главный редактор
Денис Минаков (20-02-02)
Директор Ирина Федотова
Издатель ООО “Компания “Регион-Контакт”.

Адрес редакции и издателя:
460000, Оренбург, пр. Парковый, 6
Тел./факс: (3532) 770228, 783804
e-mail: minakov4623@mail.ru
Полная версия журнала
в Интернете: www.orenburg-cci.ru

При подготовке блоков новостей использованы материалы проекта “Оренбургские новости” и интернет-газеты “ВЗГЛЯД”.

Материалы со значком ФЭБ размещены на коммерческой основе.

Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламе и сообщениях информагентств, и не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов из ФЭБ возможна только при согласии редакции.

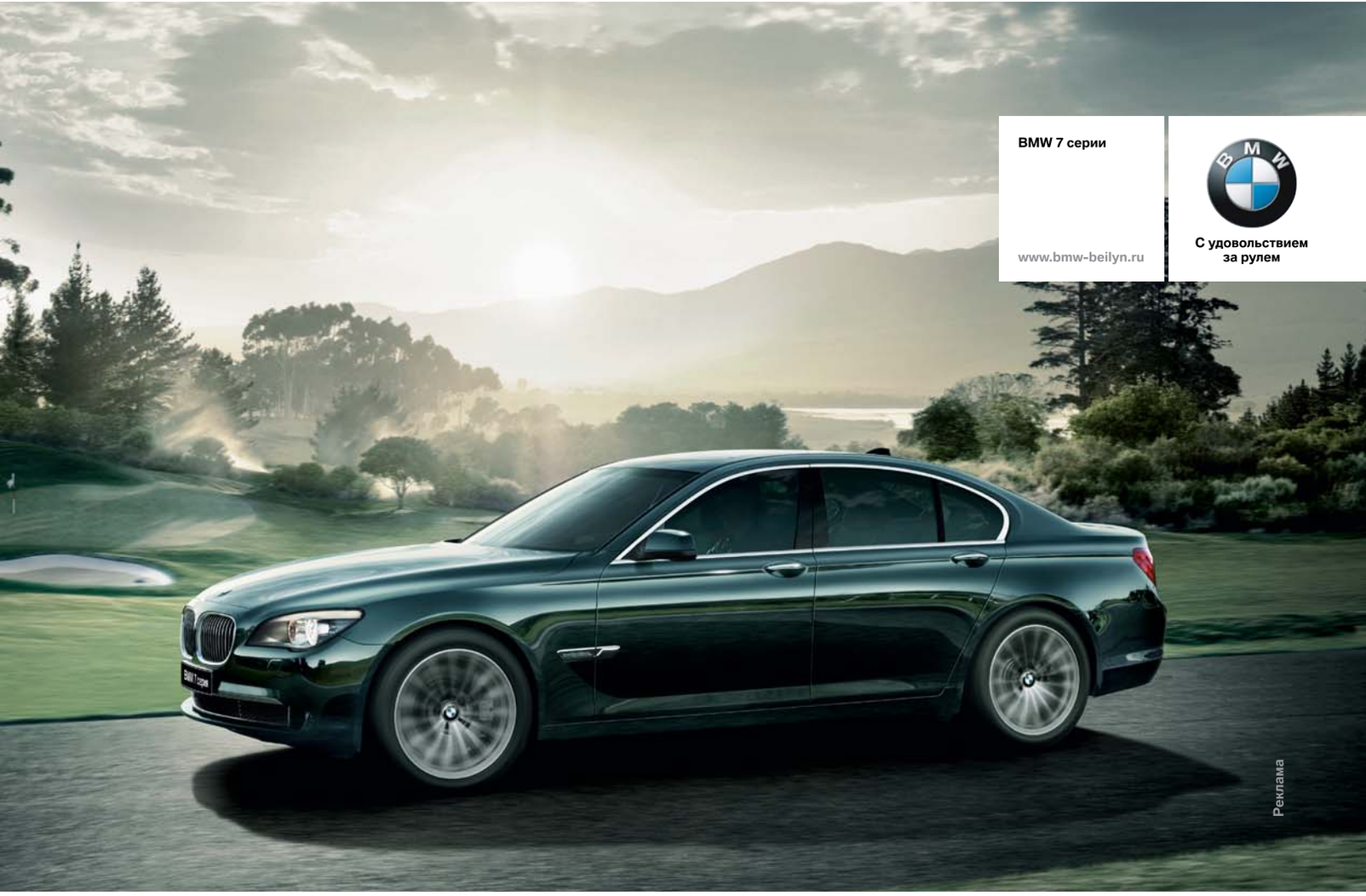
Издание зарегистрировано в Министерстве РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.

Регистрационный номер
ПИ № 7-2693 от 09 марта 2004 года.
Цена свободная.

Типография:
ООО “ДСМ”, г. Самара, ул. Верхне-Карьерная, 3а.
Тираж: 2500 экз. № заказа ____.

Бюллетень распространяется посредством персональной почтовой рассылки и по электронной почте среди **более чем 2500 руководителей** предприятий, властных и силовых структур, депутатов ЗС и городских советов, управляющих банками, страховых, риелторских и инвестиционных компаний области, а также областных и региональных СМИ.

Подписка:
агентство “Урал-пресс”,
тел. (3532) 53-46-85,
e-mail: orenburg@ural-press.ru
или по адресу редакции.



ИСТИННАЯ РОСКОШЬ, ДОСТОЙНАЯ ПОДЛИННОГО ЛИДЕРА.

Шедевр автомобилестроения, BMW 7 серии определил вектор развития автомобилей представительского класса самого высокого уровня. Он создан для прирожденного лидера, знающего, что такое истинная роскошь. Достоинство называться первым в своем классе. Право наслаждаться лучшим. Только в июле Вы можете приобрести BMW 7 серии на уникальных условиях, которые Вы обязательно оцените по достоинству. Обратитесь к Вашему официальному дилеру BMW для получения дополнительной информации и организации персонального тест-драйва.

BMW 7 СЕРИИ. УНИКАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ТОЛЬКО В ИЮЛЕ.

BMW EfficientDynamics
Меньше топлива. Больше динамики.

Бейлин Моторс Групп
Официальный дилер BMW
Оренбург
трасса Оренбург-Орск, 12 км
Тел.: (3532) 999 444
www.bmw-beilyn.ru

Добро пожаловать, оренбургские производители!

По мнению губернатора области Юрия Берга, в Оренбургской области каждая торговая сеть должна работать под таким девизом. «Продукции местных тооваропроизводителей пора отвести почетное место на полках магазинов, – предложил он. – У фермеров неплохой урожай, а местных овощей в магазинах нет!»

Губернатор сообщил, что после встречи с ретейлерами, он в том же формате в ближайшее время проведет встречу с основными сельхозпроизводителями и переработчиками. «Мы тоже выслушаем их идеи и предложения, и уже на основании полной информации совместно найдем приемлемое для всех решение».

С упреками в свой адрес со стороны местных производителей ретейлеры не согласны. По их словам, проблема состоит не в том, что они не хотят работать с местной продукцией, а в том, что оренбуржцы пока не научились соответствовать стандартам сетей и конкуренции не выдерживают. Как правило, закупки для сетевых магазинов ведутся централизованно, через региональные центры закупок, местоположение которых торговая сеть определяет в соответствии со своей логистикой. Например, ближайший региональный центр сети «Магнит» находится в Стерлитамаке. Оттуда продукты поступают в розничную сеть, в том числе и Оренбургской области. Правда, это не относится к скоропортящимся продуктам – они распределяются иначе. Кроме того, сети предъявляют высокие требования к потребительским свойствам товара – качеству, упаковке. Особое значение имеет цена поставки, ее объем и ритмичность. Многие производители с этим пока не справляются.

Защищая позицию ретейла, директор ООО «РИНГ» Виктор Сидоров пояснил, что местные поставщики зачастую работают неритмично, либо объемы производства у них недостаточны, и потребности покупателей приходится покрывать, завозя продукты из соседних регионов. Например, «Золотой цыпленок» – это порядка 30 % продаж, остальное – продукция челябинских производителей. Только 10 % муки – местного производства.

– Остальная – торговые марки из других регионов, – поделился руководитель сети магазинов. – Но это известные бренды, мука в удобной расфасовке. То же самое можно сказать и о других продуктах, овощах. Потребитель привык к определенному сервису, предпочитает, например, вымытые, аккуратно упакованные овощи. Магазин должен получать уже расфасованный штрихкодовый товар, таковы правила современной торговли, и поставщикам не остается ничего другого, как их принять.

Виктор Сидоров предположил, что для оренбургских сельхозпроизводителей настало время думать о приобретении специального оборудования для фасовки, мытья, упаковки. «Стоит достаточно дорого, значит, нужно думать о предоставлении крупным фермерам кредитов, – говорит он. – Другая бизнес-модель – создание специального центра, где, например, овощная продукция проходит «предпродажную подготовку» – моется, расфасовывается и затем реализуется. Я с работой такого центра как предприниматель ознакомился в Венгрии».

При этом все участники совещания были единодушны в одном – спрос на местную продукцию всегда довольно высок, покупатель «голосует рублем» в пользу местных продуктов.

Уже сейчас сетевики активно реализуют колбасы местного производства, мясо, мясо птицы, хлеб, молочные продукты, масло и т. п. Могли бы и больше, но отсутствие в области развитой сельхозпереработки существенно ограничивает потребителей в их пристрастиях к местным продуктам питания.

Есть положительные примеры того, как оренбургские компании становятся региональными поставщиками для крупных торговых сетей. И это означает, что их продукция реализуется не только в области, но и в других регионах присутствия сети, то есть завоевывает рынок. Так, региональными поставщиками сети «Магнит» пока являются три производителя, и их число уже в ближайшее время может возрасти.

«Плюсом» в работе с местными производителями представители торговых сетей назвали возможность посещать производство и на месте отслеживать все процессы. «Минусом» – негибкую ценовую политику местных производителей.

«Южуралникель» резко сократил объемы

В связи с неблагоприятной для предприятия ситуацией на рынке металлов ОАО «Комбинат Южуралникель» снизил объемы производства. С этой целью часть оборудования уже остановлена, а персонал переведен в режим простоя.

818 работников предприятия в период с 1 по 31 июля будут находиться в вынужденном простое с выплатой 2/3 средней заработной платы. Сведения об этом поступили от комбината в Центр занятости населения г. Орска 28 июня. С этого момента ОАО «Комбинат Южуралникель» включено в проводимый областным министерством труда и занятости населения мониторинг предприятий, изменение финансово-экономического состояния которых может негативно повлиять на рынок труда. С работниками проводятся индивидуальные и групповые консультации. Оказывается помощь предприятию в переподготовке и повышении квалификации работников по востребованным на рынке труда профессиям.

Время остановки будет использовано для проведения планово-предупредительного ремонта. Это необходимо для того, чтобы в момент полной загрузки основное и пылегазоочистное оборудование заработало с максимальной эффективностью.

Повторятся ли проблемы перевозки зерна в 2012 году?

– Министерство сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности ведет ежесуточный мониторинг погрузки зерна по всей области, – заявил первый заместитель министра сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности Анатолий Попов. – За 2011 год по Оренбургской области, начиная с июля месяца, отгружено зерна железнодорожным транспортом 205 923 тонны (3 093 вагона), или в среднем по 34 тысячи тонн в месяц (515 вагонов).

Анализ прошлого года показывает, что Оренбургская область практически была заблокирована по отгрузке зерна. Основная причина – недопоставка вагонов, заявленных к отгрузке. В этом году ситуация, по словам чиновника, немного улучшилась. Для сравнения: за 6 месяцев прошлого года отгружено 205 923 тонны, а за 5 месяцев текущего года – 481 081 тонна (больше почти в 2,3 раза). Отгрузку ведут 18 элеваторов и ХПП области. Прогнозируемый объем перевозок зерна с апреля по декабрь 2012 года составляет 770,8 тысяч тонн (потребность в вагонах составит: 4271 вагон на экспорт, 9033 вагона – на внутренние перевозки).

Тем не менее было отмечено, что нет полного взаимодействия у грузоотправителей с собственниками подвижного состава и с элеватором, с которого производится отгрузка зерна. До конца не отработаны вопросы правильности подачи заявок на вагоны, не проводится планирование отгрузок, не заключаются долговременные контракты на отгрузку продукции.

В связи с этим заместитель председателя правительства – министр сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности области Сергей Соловьев предложил:

1. ЗАО «Русагротранс» – улучшить работу по прогнозированию грузопотоков, особенно в «пиковые» месяцы перевозок зерна (октябрь, ноябрь, декабрь).

2. Рабочей группе во второй декаде июня отработать регламент и порядок оформления документов при отгрузке зерна и довести его до всех грузоотправителей, элеваторов и ХПП области.

Хлебопёки хотят бороться за свои права

Создан оргкомитет, который займется оформлением документов по созданию Ассоциации пекарей Оренбуржья для решения имеющихся проблем и отстаивания прав хлебопёков региона.

На территории Оренбургской области хлеб и хлебобулочные изделия вырабатывают более 200 предприятий. Всеми хлебопекарными предприятиями за 2011 год выработано 77,1 тыс. тонн хлеба, на долю промышленных предприятий приходится 51,7 % от всего выработанного и 16,0 % от потребления.

– Потребность населения области полностью удовлетворяется за счет производства хлеба и хлебобулочных изделий местного производства, – доложил первый заместитель министра сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности Анатолий Попов.

Область полностью закрывает свои потребности в муке для хлебопечения. В 2011 году выработка муки возросла к 2010 году на 24,0 % и составила 209,2 тыс. тонн. При этом уровень использования среднегодовой мощности по производству хлеба и хлебобулочных изделий в 2011 году составил всего 41,3 %, по производству муки из зерновых культур – всего 30,6 %.

Фонд «РЖС» готов распродать Оренбургскую область

15 июня делегация Федерального фонда содействия развитию жилищного строительства с рабочим визитом посетила Оренбургскую область для участия в круглом столе по формированию подходов к комплексному освоению земельных участков в целях жилищного строительства, расположенных на территории данного субъекта РФ.

В рамках круглого стола заместитель генерального директора Фонда «РЖС» Денис Филиппов презентовал два земельных участка фонда общей площадью 74,25 га, расположенных по адресу: Оренбургская область, г. Оренбург, пос. Ростоши, п/о «Овощевод». Земельные участки предназначены для их комплексного освоения в целях жилищного строительства.

В соответствии с аукционной документацией на данных земельных участках будет осуществляться строительство жилья, в том числе малоэтажного экономического класса. Минимальный объем общей площади жилья в застройке – 65 000 кв. м. Доля малоэтажного жилья экономического класса должна составлять не менее 50 % общей площади жилья в застройке.

Земельные участки расположены в 10 км на восток от центра г. Оренбурга. В 500 м от южной границы участков проходит автомобильная трасса Оренбург – Орск. Аукцион по продаже права на заключение договора аренды данных земельных участков состоится 29 июня 2012 года.

Новое предприятие готово забрать весь подсолнечник

Губернатор области Юрий Берг и председатель совета директоров ГК «Нижегородский масложировой комбинат» Николай Нестеров подписали соглашение о реализации инвестиционного проекта по строительству комплекса по переработке масличных культур в Сорочинске.

Юрий Берг заявил, что в рамках действующего инвестиционного законодательства со стороны правительства области проекту будет оказана вся необходимая поддержка:

– Предприятию, создающему почти триста новых рабочих мест и соответствующему экологическим требованиям, мы будем помогать.

Николай Нестеров подчеркнул, что немалую роль при выборе региона для реализации проекта сыграли благоприятный инвестиционный климат, последовательно создаваемый в Оренбуржье региональными властями.

– После предварительных переговоров мы смогли оценить это уже в ходе первой встречи. Поэтому, не дожидаясь подписания официальных документов, приобрели землю, и уже вложили в развитие проекта порядка 30,0 млн рублей. Первый камень в фундамент нового предприятия рассчитываем заложить в августе, когда будет готова площадка под строительство.

Особо он отметил, что в Оренбуржье «от разговоров и планов до их практической реализации проходит очень короткое время». Опираясь на опыт своей компании, имеющей обширные деловые связи в Китае, Сингапуре, бизнесмен пояснил:

– Совершенно очевидно, что вначале создаются условия, формируется законодательная база. В Оренбургской области это делается активно, и регион занимает хорошее место в России по инвестиционной привлекательности.

В соответствии с соглашением после соответствующих процедур данный проект может быть включен в реестр приоритетных инвестиционных проектов, которым предоставляется государственная поддержка в виде льготы по налогу на прибыль, освобождения предприятия от уплаты налога на имущество организаций и т. п. Проект также может за счет средств федерального и областного бюджетов получить субсидии на уплаченные проценты по инвестиционным кредитам и кредитам на закупку отечественного сырья. Кроме того, областное правительство обязуется содействовать в технологическом подключении строящегося предприятия к сетям электроснабжения.

Инвестор же обязан запустить в эксплуатацию комплекс по переработке маслосемян подсолнечника, рапса, соевых бобов и иных масличных культур мощностью до 400 тысяч тонн маслосемян в год, с годовым производством до 160 тысяч тонн растительного масла и до 150 тысяч тонн высокопротеинового шрота.

Ориентировочный объем инвестиций составляет 2,8 млрд рублей. Строительство маслоэкстракционного завода будет вестись на участке площадью 91 440 кв. м, находящемся в собственности компании. Без учета обслуживающего персонала планируется создать 279 новых рабочих мест с уровнем оплаты не ниже средней по отрасли. ГК «НЖМК» приняла обязательство предоставить рабочим и служащим улучшенные и безопасные условия труда, обучить новым технологиям производства, обеспечить социальную защищенность сотрудников, содействовать повышению квалификации своих работников, их переобучению и перепрофилированию.

Ключевыми пунктами документа являются обязательства обеспечить внедрение и использование энергосберегающих технологий при выработке тепловой энергии, необходимой для производства, применение технологических решений, гарантирующих выполнение экологических требований на уровне современных мировых стандартов по уровню выбросов вредных веществ в атмосферу, очистке сточных вод и применению оборотного водоснабжения. По соглашению, общая стоимость природоохранных объектов и технологий составит ориентировочно 450 млн рублей.

Для утилизации лузги подсолнечника, не используемой для выработки технологического пара, на предприятии намерены применить технологию грануляции (15 тыс. тонн в год).

Отметим, что новое предприятие способно перерабатывать практически весь урожай маслосемян хозяйств Оренбуржья.

СПРАВКА ФЭБ

Группа компаний «Нижегородский масло-жировой комбинат» – одна из крупнейших в России по выпуску продуктов из растительных масел. Она включена в федеральный перечень системообразующих организаций Российской Федерации.

В состав ГК «НМЖК» входят 14 действующих производственных предприятий, включая 3 масло-жировых комбината, 2 маслоэкстракционных завода, 8 элеваторов и хлебоприемных предприятий, а также строящийся ООО «Сорочинский маслоэкстракционный завод», на площадке которого реализуется данный инвестиционный проект. ОАО «Оренбургский маслоэкстракционный завод», входящий в ГК «НМЖК» с 2002 года, ежегодно перерабатывает более 140 тыс. тонн подсолнечника.

Ввод в эксплуатацию нового объекта запланирован на вторую половину 2013 года.

Готовимся к ВТО: аудиторы подтверждают свою квалификацию

Торгово-промышленная палата и ООО «Научно-технический испытательный центр «Неотест» провели в Оренбурге семинар «Стандарты ИСО серии 9000. Курс подготовки внутренних аудиторов систем менеджмента качества».

Занятия были организованы на базе Палаты для специалистов компаний «Виломикс», «СтройМостРеконструкция», Кувандыкского завода кузнечно-прессового оборудования «Долина», общества «Технология», оренбургского Завода бурового оборудования и ОАО «Новотроицкий цементный завод».

Программа обучения была одобрена Ассоциацией по сертификации «Русский регистр», а вел семинар директор по развитию ООО «Русский регистр – Московская инспекция» Анатолий Шувалов.

Слушатели ознакомились со стандартами ИСО серии 9000 и новой редакцией МС ИСО 19011-2011, процедурой проведения внутреннего аудита системы менеджмента качества (СМК). Деловые игры и практические занятия в рамках семинара позволили выявить индивидуальные особенности, а итоговый экзамен подтвердил достаточно высокий уровень подготовки специалистов.

По результатам обучения участники получили именные сертификаты Ассоциации по сертификации «Русский регистр», подтверждающие право проводить внутренние аудиты в организациях.

Как было отмечено в решении правления ТПП Оренбургской области по вопросу вступления России в ВТО, руководителям предприятий области в ближайшее время предстоит осуществить стандартизацию и сертификацию производства в соответствии с международными стандартами качества (СМК). В этой работе важную роль играют штатные аудиторы СМК, ведущие внутренний контроль над соблюдением соответствующих процедур на предприятии.

Лучший российский экспортер

Среди предприятий черной металлургии и производителей изделий из черных металлов, удостоенных звания лучшего российского экспортера в 2011 году, – Оренбургский завод бурового оборудования, член ТПП Оренбургской области!

Это звание наилучшим образом подтверждает деловую репутацию производителя на внешнем и внутреннем рынках, в предпринимательской среде и у потребителей продукции и услуг.

Конкурс на звание «Лучший российский экспортер года» ежегодно проводится Министерством промышленности и торговли РФ с целью создания механизмов стимулирования и оказания содействия отечественным экспортерам. Мероприятие, проводимое в рамках реализации мер господдержки отечественного экспорта, стало традиционным этапом в подведении итогов внешнеторговой деятельности российских предприятий и построении планов на будущее.

По словам генерального директора ОАО «ЗБО» члена правления областной Торгово-промышленной палаты Александра Медведева, достигнутый результат отнюдь не случаен. Предприятие активно модернизируется. Только в текущем году затраты на обновление производства составят порядка 50 млн руб., а к 2015 году объем инвестиций по программе модернизации составит 155 млн руб.

Одно из направлений развития – проект "Организация производства инновационного алмазного бурового инструмента на базе ОАО "ЗБО». Для проведения научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) привлечены ведущие московские научные центры. Кроме того, создан собственный сектор НИОКР.

В прошлом году на заводе запущена в производство новая линейка бурильных труб. Мало того, что это импортозамещающая продукция, она востребована и на зарубежных рынках – на экспорт идет более 40 % производимого на заводе объема.

Кроме того, завод является дилером ведущих производителей высокотехнологичных буровых установок и инструментов из Канады и Германии. Это позволяет более полно и комплексно обслуживать потребности геологов и буровиков. Осуществлена первая поставка – установку Discovery Drill Manufacturer (Канада) с комплектом ЗИП и двухгодичным запасом инструментов приобрела корпорация «АЛРОСА».

Мясо-молочный парадокс

Почему сельхозпроизводителям невыгодно заниматься животноводством, но они продолжают заниматься производством мяса и молока? Какие меры способны реанимировать животноводческую подотрасль сельского хозяйства, о возрождении которой говорят с начала 2000-х годов? Что может поставить крест на отечественном производстве мяса и молока? Попытаемся найти ответы на эти вопросы.

«Животноводческий парадокс» заключается в том, что молоко и мясо, в особенности молоко, для нас являются продуктами ежедневного потребления. Но сельхозтоваропроизводители, которые занимаются мясным и молочным животноводством, дивидендов с этого производства практически не имеют. При мизерной прибыли, получаемой в результате длительного и трудоемкого процесса, никакой речи о развитии не идет. Выжить, выйти в ноль – вот главные задачи животновода. Селянин не бросает свое малоприбыльное дело только потому, что скотина – это все-таки долгосрочное вложение капитала, а молоко – пусть маленький, но постоянно текущий финансовый ручеек, позволяющий вести хозяйственную деятельность. Но если посчитать затраты и итог, то становится ясно, что энтузиазма и привычки в мясомолочном животноводстве гораздо больше, чем бизнеса, подразумевающего получение прибыли.

Доходы не по расходам

Карандашным методом калькуляции мы занимались с руководителем ООО «Крестьянское» Александром Петиным. До недавнего времени в хозяйстве Александра Яковлевича было 800 голов крупного рогатого скота. Девять лет назад руководство Новосергиевского района предложило, вернее, упросило его возглавить развалившуюся агрофирму в селе Мустаево, и он смог не только сохранить и увеличить поголовье КРС, но и погасить 10-миллионный долг хозяйства перед бюджетом. Сейчас из четырех гуртов у Петина остался один, остальное продано агрохолдингу «Иволга». Почему? Потому что труд, вкладываемый в животноводство, не оправдывался. И, вообще, животноводство у нас – дело рисковое, помощи от власти мало или нет совсем, а спрашивают за поголовье тяжело, прямо-таки по-хозяйски.

– В засуху, когда обострилась проблема с кормами, а на помощь рассчитывать не приходилось, я решил избавиться от стада, – рассказывает Александр Яковлевич. – После этого тянул его еще три года, не пускал под нож, чтобы не портить показатели, пока не нашелся покупатель. Сейчас у меня осталось 150 голов КРС. Скотом продолжаю заниматься, потому что без него на селе никак. У нас на одно только выращивание зерна надеяться нельзя. Последние пять лет это очень хорошо показали. Хотя, если говорить откровенно, в сельском хозяйстве нет ни одного направления, которое было бы безоговорочно рентабельным. То же производство мяса и молока, если считать все по рыночным ценам, убыточно.

После подсчетов, погрешность которых, на наш взгляд, не превышает 2–3 %, картина получилась удивительная. Экономических составляющих затрат на производство и в мясном, и в молочном животноводстве наберется с десяток: корма, электроэнергия, ГСМ, зарплата работников и управления, накладные расходы, налоговые отчисления, затраты на содержание помещений и поддержание в рабочем состоянии техники и прочее. Как ни считай, расходная часть мясо-молочного производства превышает доходную.

– Вот что у нас получается, если основываться на рыночных ценах, – подвел итог Петин. – В год с коровы в среднем я получаю молока на 26 000 рублей при цене приемщика 10 рублей за 1 кг молока. За тот же год я трачу на нее 29 000 рублей. Получать минимальную прибыль позволяет лишь то, что фураж и грубые корма обходятся мне не по рыночной цене, а по себестоимости, так как я сам выращиваю зерно и сам заготавливаю сено и солому, что тоже без затрат не обходится. Конечно, есть бюджетные дотации, но, во-первых, они слишком малы, а во-вторых, чтобы обосновать их получение и отчитаться за них, мне нужен еще один бумажный работник. С производством мяса дело обстоит точно так же: бычка после 1,5 года откорма я сдаю по 32 000 рублей за 70–80 кг живого веса, а затрачиваю на него за то же время 34 000 рублей **(признаемся честно, есть в этих расчетах небольшой подвох: фермер считает все по рыночным ценам, что в экономике любого предприятия, будь то сельхозпроизводство или выпуск станков, неизбежно резко завышает себестоимость. В том-то и смысл бизнеса, чтобы снизить свои издержки до уровня ниже среднерыночных, тем самым сформировав конкурентоспособную цену на продукцию. – Прим. ред.)**. Как вы думаете, это рентабельно? Есть у меня перспективы как у животновода? Нет! Мы все – заложники сельского хозяйства, потому что не можем бросить свое дело и не имеем возможности вести его так, чтобы оно было прибыльным. Господдержка

сельского хозяйства – это палка о двух концах, которая иногда за твою же работу бьет тебя по голове.

Последние слова Александра Яковлевича относятся к его личному опыту: руководителя сельхозпредприятия подозревают в хищении дотационных бюджетных средств. Следствие идет больше года, но ничего уголовно наказуемого в бухгалтерии ООО «Крестьянское» и деятельности его руководителя обнаружить так и не смогло. Дотационные деньги, полученные хозяйством, были пущены на сельхозпро-

изводство. Максимум, на что тянут «прегрешения» сельхозпроизводителя – это нецелевое использование средств. Специалисты утверждают, что по этому принципу «мошенниками» и «расхитителями» можно признать 90 % селян, получающих господдержку. Упорство, с которым работники СО СУ СК РФ по Оренбургской области продолжают «расследование» по Петину, очень напоминает гонку за показателями, которая кончилась нежеланием признать ошибку и потугами отстоять честь мундира. А год постоянного прессинга может полностью парализовать работу предприятия. С учетом того, что в большинстве сельских хозяйств все управление традиционно сосредоточено в руках одного руководителя, довести их до банкротства очень просто: наслать на начальника следствие или инспекцию, устроить череду проверок, выемок документов и ночных допросов, организовать регулярные вызовы в район – и все, работа встала, пошли долги, прощай хозяйство. Но вернемся к теме нашей публикации.

Кстати, о господдержке

Нельзя сказать, что региональная власть ничего не делает для поддержки мясного и молочного животноводства. И Минсельхоз, и Минтруда, и МЭРТ реализуют несколько программ.

Прямыми мерами господдержки являются субсидирование товарного коровьего молока, а также субсидирование содержания маточного поголовья и откорма молодняка, предусмотренные областной целевой программой «Развитие мясного скотоводства Оренбургской области на 2009–2012 годы».

ЦЕНА ВОПРОСА

По официальной информации Министерства сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности Оренбургской области, Постановлением правительства № 123-п от 13.02.12 г. определены ставки субсидий на производство товарного молока:

Категория производителей	Ставка в 2011 г. (за 1 кг)	Ставка с 01.05.2012 г. (за 1 кг)
Сельхозпредприятия	при фактическом надое на одну фуражную корову: до 3000 кг – 1 руб.; 3000–4000 кг – 1,5 руб.; 4001–5000 кг – 2 руб.; от 5001 и выше – 3 руб.	при фактическом надое на одну фуражную корову: до 3000 кг – 1,50 руб.; 3001–4000 кг – 2,2 руб.; 4001–5000 кг – 3 руб.; от 5001 и выше – 4,5 руб.
Крестьянские (фермерские) хозяйства, индивидуальные предприниматели и личные подсобные хозяйства	1,5 руб.	2,2 руб.

Областной целевой программой «Развитие мясного скотоводства Оренбургской области на 2009–2012 годы» предусмотрены следующие размеры поддержки производства мяса:

- за содержание маточного поголовья в товарных хозяйствах по системе «корова – теленок» при условии получения здорового теленка к отъему в возрасте 6–7 месяцев – 1700 рублей за 1 теленка;

- за откорм молодняка – за реализацию на мясо мясного чистопородного и помесного (в том числе от промышленного скрещивания) молодняка (в возрасте до 2 лет) с живой массой (за вычетом скидок на содержимое желудочно-кишечного тракта и др.) 450 кг и выше – 14 рублей за 1 кг живого веса.

Опосредованно животноводству помогают льготы на приобретение ГСМ, субсидирование части затрат на приобретение средств агрохимии и удобрений и субсидирование процентных ставок по кредитам, полученным сельскими хозяйствами.

Но, по глубокому убеждению сельхозтоваропроизводителей, этого не просто недостаточно, а катастрофически мало. Даже с учетом поправок в сторону увеличения, проект которых был разработан в правительстве области в связи с ухудшением ситуации на рынке молока.

Количество и качество

Еще один парадокс: ухудшение ситуации на мировом молочном рынке связано с перепроизводством молока, а в Оренбургской области речь шла о стимулировании производства. 23 мая на встрече с производителями и переработчиками молока по вопросу состояния рынка молочной продукции и организации закупа молока от населения губернатор Оренбургской области Юрий Берг заявил: «Агропромышленный комплекс области поддерживаем и будем поддерживать, уделяя особое внимание молочному животноводству. В 2012 году объемы производства и реализации молока к уровню прошлого года увеличились, закупки молокозаводами возросли на 42 процента. Отпускные цены заводов на молочную продукцию снижены к уровню прошлого года. К сожалению, также наблюдается снижение закупочных цен на сырое молоко. В связи с этим необходимо рассмотреть меры по поддержке сельхозпроизводителей».

По итогам этой встречи было решено увеличить молочные дотации, открыть дополнительные пункты приема молока, создать условия частникам для продажи молока на рынках и ярмарках выходного дня, исключить реализацию фальсифицированной и некачественной молочной продукции и активизировать работу по программам «Начинающий фермер» и «Семейные молочные фермы», а также получению грантов для индивидуальных предпринимателей по программам Минэкономразвития области. Наконец, руководителям молокоперерабатывающих предприятий настоятельно рекомендовано погасить кредиторскую задолженность перед поставщиками молока-сырья и повысить закупочную цену за сырое молоко.

Похоже, что многие из этих здравых устремлений завязнут и забуксуют на районном уровне. Например, с Новосергиевского маслозавода миллионный долг выжимают через арбитражный суд, и в области это не единичный случай. Частники как-то не торопятся массово включиться в предлагаемые им молочные целевые программы, прикинув, во что им обойдется это участие в случае неуспеха. А молочный фальсификат и некачественная продукция продолжают появляться на торговых прилавках Оренбуржья.

В таблице данные областного управления Роспотребнадзора по динамике удельного веса проб молочной продукции, не соответствующей требованиям гигиенических нормативов.

Во время проверок на предприятиях торговли в 2011 – текущем периоде 2012 года выявлены факты реализации фальсифицированной молочной продукции, где содержались жиры немолочного происхождения. Фальсификат произвели предприятия и предприниматели Челя-

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	1-й квартал 2012 г.
по микробиологическим показателям, %	2,6	2,7	3,0	2,6	1,7
по санитарно-химическим показателям, %	1,8	1,2	0,7	1,7	2,1
забраковано	186 партий объемом 7,1 тонны	117 партий объемом 1,6 тонны	85 партий объемом 1,12 тонны	85 партий объемом 6,5 тонны	16 партий объемом 0,04 тонны

бинска, Самары, Ульяновска, Белгорода, Новокуйбышевска, Пензы. Оренбургским переработчикам нет смысла фальсифицировать свою продукцию из-за дешевизны сырья.

Это то, что касается рынка молока. Ситуация на рынке мяса у власти опасений не вызывает. Мы можем связать это с несколькими факторами.

Во-первых, в области до сих пор, вопреки всем законам рынка, осуществляется административное регулирование поголовья КРС. Во-вторых, для основной массы сельского населения выращивание и откорм скота на мясо является чуть ли не единственным средством заработка, и мясной потенциал ЛПХ можно эксплуатировать еще очень долго. В-третьих, при нехватке отечественного мяса всегда найдется импортер, готовый накормить нас, к примеру, кенгурятиной или мороженым мясом, которое за рубежом снимут с длительного хранения и, вместо того чтобы уничтожить, привезут в Россию, пользуясь либеральными ввозными пошлинами.

Динамика производства молока и мяса в хозяйствах Оренбургской области

Показатели	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Произведено молока, тыс. тонн	267,2	279,3	279,7	266,1	252,8
Произведено (реализовано) КРС на убой в живом весе, тыс. тонн	32,0	35,5	33,3	32,1	26,6

Потенциал и проблемы

По данным областного министерства сельского хозяйства, на 1 июня в Оренбуржье работали 208 хозяйств, занимающихся разведением крупного рогатого скота мясного направления продуктивности и 237 хозяйств молочного направления продуктивности. Из более чем 300 тысяч голов общего поголовья КРС 72,6 % приходится на молочное направление, 27,4 % – на мясное.

В породном составе молочного поголовья представлены симментальская (34,8 %), красная степная (31,1 %) и черно-пестрая (4,4 %) породы. Другие породы и помеси составляют 2,3 %. В мясном поголовье представлены казахская белоголовая (16,9 %), калмыцкая (4,9 %), герефордская (2,3 %) и симментальская (1,0 %) породы. На помеси приходятся те же 2,3 %. При этом на обеспечение потребностей животноводства в области работает сеть племхозяйств: 69 организаций по племенному животноводству, в том числе три селекционных центра, лаборатория иммуногенетической экспертизы, организация по искусственному осеменению животных, одно генофондное хозяйство, семь племенных заводов и 54 племенных репродуктора, из которых 19 – в молочном скотоводстве, 23 – в мясном. Удельный вес племенного скота в общем поголовье составляет 18,3 %.

Одновременно с региональной племенной работой хозяйства области завозят племенной скот из других регионов РФ и стран. Пример – ООО НПО «Южный Урал» Саракташского района (комплекс на 1200 коров), куда из Канады завезено племенное поголовье КРС герефордской породы мясного направления.

В Оренбуржье введены в эксплуатацию новые молочные комплексы в ТНВ «Рассвет» Бугурусланского района (на 1000 коров), ОАО «Алга» Асекеевского района (на 400 коров). Реконструированы и модернизированы молочные фермы и комплексы в ОАО «Алга» Асекеевского района (на 800 коров), ООО «Им. Карла Маркса» Бузулукского района (на 1400 коров). Кроме того, строятся, реконструируются и и модернизируются молочные фермы и комплексы в ООО «Русь» Шарлыкского района (на 800 коров), ООО «Урал» (на 600 коров) и ООО «Горный» (на 640 коров) Бугурусланского района. Рассматриваются бизнес-проекты по строительству откормочных площадок в ООО «Ассоль-Тюльган» Тюльганского района (на 4000 голов) и ЗАО «Юбилейное» Адамовского района (на 3600 голов).

Перспективные цифровые показатели развития заложены в проекте госпрограммы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Оренбургской области на 2013–2020 годы». Подпрограммой «Развитие подотрасли животноводства, переработки и реализации продукции животноводства» предусмотрено к 2020 году довести производство скота и птицы на убой в живом виде в хозяйствах всех категорий до 257,7 тыс. тонн, а производство молока до 955,7 тыс. тонн. Приоритет отдан развитию мясного скотоводства.

Цифры, честно говоря, впечатляют. Но этих показателей не достичь без решения «системных» проблем подотрасли, главными из которых в министерстве считают низкие закупочные цены на продукцию животноводства, технологически устаревшее оборудование и примитивные технологии производства, экстенсивное выращивание животных, кадровый голод как массовых профессий, так и специалистов среднего и высшего звена.

Численность поголовья КРС в хозяйствах Оренбургской области

Поголовье КРС, тыс. голов	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Мясного направления продуктивности	66,6	72,0	84,6	87,1	92,2
Молочного направления продуктивности	291,1	278,5	258,1	244	225,9

Реальная угроза?

В списке проблем животноводства, которые надо бы решать в первую очередь, нет той, что не на шутку озаботила российских сельхозпроизводителей – присоединение России к ВТО. По мнению аграриев, к этому присоединению сельское хозяйство страны не готово, и некоторые отрасли будут просто уничтожены импортом, с которым не смогут конкурировать в силу объективных причин.

На Всероссийском совещании представителей предприятий молочной отрасли, прошедшем в мае этого года, обсуждались срочные и долгосрочные меры, необходимые для сохранения молочной отрасли страны. В противном случае неминуем развал, который будет сопровождаться невозвратом кредитов, потерей средств господдержки молочной отрасли, потраченных за последние 10 лет, всплеском роста безработицы на селе, деградацией традиционно аграрных территорий страны, значительным сокращением поголовья молочного стада, которое может уменьшиться на треть, и полной зависимостью России от импортной молочной продукции.

В связи с присоединением России к ВТО и началом переходного периода 2013–2015 годов участники совещания предложили длинный список мер, которые, если обобщить, должны заключаться в росте объемов государственной финансовой поддержки сельхозпроизводи-

телей, смягчении в отношении них кредитной политики, жестком ограничении объемов импорта и ужесточении контроля качества ввозимой продукции, а также ужесточении контроля Федеральной антимонопольной службы за внутриотраслевым распределением доходов от реализации молока и молочной продукции между производителями молока, переработчиками молока и торговлей. И то, о чем говорили представители молочной подотрасли, можно без купюр спроецировать на мясную подотрасль.

– Присоединение к ВТО – одна из самых острых проблем нашего сельского хозяйства в целом и животноводства в частности, – считает Александр Хижняк, председатель Ассоциации крестьянских хозяйств и сельхозкооперативов Оренбургской области. – Мы не можем справиться с проблемами, которые стоят перед нами последнее десятилетие. Взять те же закупочные цены. Все делается в интересах определенных групп. Наибольший доход получают те, кто продает продукцию, чуть меньше – те, кто ее перерабатывает, и в самом низу находятся собственно производители. Без государственного регулирования закупочных цен никаких перспектив у животноводства нет и быть не может! В современном мире есть примеры, которые в очередной раз подтверждают, что управлять голодной страной нельзя. В ВТО Россия будет либо голодной, либо полностью зависимой от импортной сельхозпродукции. Что это значит, объяснять не надо, достаточно вспомнить о вопросах национальной безопасности. Государство должно повернуться лицом к своим сельхозпроизводителям! Пока этого не происходит, хотя времени осталось мало.

Не согласиться с этим мнением трудно. А для тех, кто решит, что Александр Иванович сгущает краски, можно привести такие цифры: на поддержку сельского хозяйства Франции Евросоюз и правительство страны направили миллиарды евро, в пересчете на рубли 168 млрд рублей. В России аналогичная цифра в 2012 году составит 170 млрд рублей. Площадь сельхозугодий Франции – около 33 млн гектаров, в России – около 200 млн гектаров. Французских аграриев поддерживают примерно в шесть раз лучше. Означает ли это, что нам грозит дефицит сельхозпродукции?

– Дефицит продукции мясного и молочного животноводства у нас возможен, только если закроют границы для импорта и повысят уровень жизни средних слоев населения, – считает руководитель ООО «Крестьянское» Александр Петин. – Тогда у людей появится возможность не отказывать себе в том же литре молока или куске мяса. Мы не производим его столько, чтобы накормить самих себя. Но присоединение к ВТО проблему дефицита снимает. Теперь власти придется думать, как спасать отечественного сельхозпроизводителя. Это можно сделать и без повышения закупочных цен, надо просто давать субсидии, составляющие 150–200 % от этих цен. Только в этом случае производство мяса и молока станет для нас рентабельным, и можно будет говорить о развитии отрасли. Если нам говорят, что на это не хватит никаких бюджетных денег, то примеры, где их взять, в мировой практике есть. Надо сделать ввозные пошлины не 6–15 %, а 110–160 %, и на эти деньги поддерживать свое сельское хозяйство, а не кормить иностранного торговца.

В заключение остается сделать вывод: радужных перспектив у производителей мяса и молока пока не просматривается, и чтобы они появились, необходимо на уровне Федерации сформировать и проводить государственную политику по защите интересов аграриев России. Потому что практика показывает, что паллиативных мер поддержки сельхозтоваропроизводителей для их выживания недостаточно.

Потенциал есть. Нужны инвестиции

Высказать свой взгляд на будущее оренбургского животноводства мы попросили Сергея Мирошникова, директора Всероссийского научно-исследовательского института мясного скотоводства Россельхозакадемии.

– Мясное скотоводство в Оренбуржье – одна из основных отраслей сельскохозяйственного производства уже в ближайшем будущем, – уверен Сергей Александрович. – Для этого есть объективные предпосылки: во-первых, наличие ресурсов – более 6 млн га сельхозугодий, из которых почти половина пастбищ. Во-вторых, более 40 % населения области живет в сельской местности. В условиях все более возрастающей конкуренции сельскохозяйственного производства и вступления России в ВТО обеспечение сельчан рабочими местами в ближайшем будущем будет одной из основных проблем правительства области. А в мясном скотоводстве можно с минимальными затратами создать несколько десятков тысяч рабочих мест.

В-третьих, цены на говядину в мире в течение последнего года превысили исторический максимум в 6 тыс. долларов за 1 тонну. При этом возможностей у мировых лидеров производства говядины США, Бразилии и других стран по его наращиванию нет. Только Россия и Казахстан способны обеспечить все возрастающий спрос на этот вид мяса.

В-четвертых, на территории области было сохранено одно из наибольших стад крупного рогатого скота молочного и мясного направления продуктивности – третье по численности в России. Оренбургская область занимает второе место в России по численности мясного скота (107,4 тыс. голов на 01.01.12 г.). Весь этот скот с минимальными затратами может быть использован в мясном скотоводстве. Таких возможностей по развитию отрасли нет ни в одном субъекте Российской Федерации.

Задачи по совершенствованию существующих пород скота призваны решить созданные на территории Оренбургской области национальные ассоциации заводчиков герефордского, казахского белоголового и калмыцкого скота. При нашем ВНИИ создается Российско-Канадский консультативный центр по мясному скотоводству, который позволит нам использовать передовой генетический материал.

Этот потенциал оренбургского животноводства будет реализован лишь при условии значительных инвестиций в отрасль в ближайшие годы. Пока же недостаток крупных инвестиционных проектов по созданию откормочных предприятий, хладобойни и логистических распределительных центров является одной из главных проблем оренбургского животноводства.

Тем не менее в марте 2012 года под эгидой Правительства Оренбургской области создано российско-французское СП с инвестиционным портфелем 30 млн евро, в том числе с живым скотом. Россию в СП представляют Межрегиональный фонд развития мясного скотоводства и группа компаний В. В. Черномырдина.

В настоящее время в Оренбуржье планируется к реализации 5 перспективных проектов по строительству откормочных площадок. Это позволит объединить ресурсы скота для откорма и обеспечить консолидированный выход на рынок большего числа товаропроизводителей, реализовать передовые технологии производства говядины и создать новые рабочие места на самих предприятиях и в секторе, производящем молодняк для откорма.

Я считаю, что принципиально в области необходимо создать аналог североамериканского мясного скотоводства. В США эту отрасль формируют более чем 900 тысяч ферм, из которых около 630 тысяч имеют поголовье 20–30 голов и специализируются на производстве молодняка, который в 7–8-месячном возрасте реализуется на откормочные площадки.

ОАО «Гайский горно-обогатительный комбинат» (г. Гай);

ОАО «Банк Москвы» (г. Москва);

ООО «Научно-производственное предприятие «РОНА» (г. Оренбург);

Оренбургский ипотечный коммерческий банк «Русь» (ООО) (г. Оренбург);

ООО «Агроцентр» (г. Оренбург);

НО «Негосударственный пенсионный фонд электроэнергетики» (г. Москва);

ООО «Союз деловых людей» (г. Оренбург);

ИП Абсалямова Галия Кимовна (Гильдия пуховниц) (г. Оренбург);

ООО «Мусихин. Мир меда» (г. Оренбург);

ОГОО «Центр практического обучения» (г. Оренбург);

ООО «Уральский завод горного оборудования» (г. Орск);

ООО «Торговый дом «Уральский завод горного оборудования»» (г. Орск);

ООО «Южно-Уральский механический завод» (г. Кувандык);

ООО «Новый Ковчег» (г. Бузулук);

ООО «Дезинфекционный центр» (г. Соль-Илецк).

Виктор Сытежев от имени правления поздравил новичков и пожелал им успехов в бизнесе и благополучия.

Далее были рассмотрены вопросы организационной работы и утвержден план основных мероприятий Палаты на второе полугодие. Запланированы проведение областной конференции «Практические инструменты повышения конкурентоспособности малого и среднего бизнеса», а также организация деловой миссии в Казахстан и другие общественные мероприятия.

В обсуждении главного вопроса повестки дня – «Вступление России в ВТО. Угрозы и возможности для предприятий сельского хозяйства, сельхозмашиностроения и перерабатывающих предприятий» приняли участие министр сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности Сергей Соловьев, председатель комитета Законодательного собрания области Александр Сало, заместитель министра экономического развития, промышленной политики и торговли Вера Баширова, представители министерств, деятели науки, главы крестьянско-фермерских хозяйств и руководители организаций АПК и перерабатывающих предприятий.

С основным докладом выступил вице-президент Палаты Евгений Серебряков. Опираясь на данные Минэкономразвития РФ, он проанализировал возможные последствия вступления России во Всемирную торговую организацию. Г-н Серебряков особо отметил, что для эффективной работы в рамках ВТО необходима четкая работа инфраструктуры поддержки отечественного бизнеса.

Затем слово взял министр сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности Оренбургской

ВТО: угроза или новые возможности для оренбургских аграриев?

21 июня в конференц-зале Банка «Форштадт» состоялось расширенное заседание правления ТПП Оренбургской области. По традиции оно началось с приема новых членов, и в Торгово-промышленную палату вступили:

области Сергей Соловьев. По его мнению, среди положительных сторон вступления в ВТО – возможность для отечественного производителя, в том числе и сельскохозяйственного, выйти на новый рубеж развития производства и создать эффективные механизмы конкуренции. По словам г-на Соловьева, по-прежнему нерешенной в сельском хозяйстве остается кадровая проблема, что может осложнить работу сельхозорганизаций на начальном этапе нахождения в ВТО.

После вводной части обсуждения завязалась дискуссия, в ходе которой мнения разделились. Директор ООО «Сорочинский мясокомбинат» Ольга Аравицкая высказалась о том, что вступление в ВТО может негативно сказаться на отечественном скотоводстве и производстве мяса вследствие прогнозируемого значительного снижения закупочных цен на мясопродукты. Президент ООО НПФО «Экобиос» Марк Цинберг перечислил ряд положительных моментов для России от присоединения к ВТО. По его словам, присоединение к этой организации означает необходимость изменения российского законодательства и адаптации его к международным стандартам в соответствии с требованиями протокола о вступлении России в ВТО. Эти изменения коснутся и экологического законодательства РФ, которое, по мнению г-на Цинберга, не соответствует международным нормам. Также он отметил, что улучшение экологической обстановки в России в целом, и в Оренбургской области в частности, может способствовать более интенсивному привлечению иностранных инвестиций.

В своем ярком выступлении руководитель АККОР в Оренбургской области глава КФХ «Мария» Александр Хижняк отметил, что в России по-прежнему не сформирована ясная позиция по вступлению в ВТО и программа по работе в рамках этой организации. В выработке подобной программы, по его словам, необходимо объединить усилия представителей науки и бизнеса. Одним из результатов этой работы должна стать выработка методики расчета себестоимости сельхозпродукции в Оренбуржье и ведение ее объективного анализа. Кроме того, по мнению г-на Хижняка, независимо от вступления в ВТО, нужно решать системные проблемы сельского хозяйства: нехватка кадров, недостаточное финансирование, плохие жилищные условия специалистов на селе и т. д.

Заведующий кафедрой ГОУ ВПО ОГУ Владимир Афанасьев подчеркнул, что одним из важнейших направлений областной экономики традиционно выступает сельское хозяйство. По его мнению, по-прежнему проблемой российского АПК является то, что значительные средства пока не вкладываются в инновации, способные вывести агропромышленный комплекс на новый уровень развития. Отчасти способствовать решению этих проблем может вступление в ВТО.

Подводя итог дискуссии, Виктор Сытежев отметил назревшую необходимость создания комплексной программы работы отрасли в рамках ВТО. В качестве примера страны, где такая программа успешно реализуется, он привел Китай – страну, которая благодаря тщательно спланированной экономической политике остается одним из главных бенефициаров вступления в ВТО.

В результате обсуждения правление от-

метило, что, по прогнозам экспертов, вступление России в ВТО в среднесрочной перспективе окажет влияние на все отрасли экономики. Снижение ввозных пошлин, отмена многих квот и облегченный доступ на внутренний рынок импортных товаров обострит конкуренцию с иностранными производителями, осложнит функционирование российских предприятий. Предполагается, что наибольшим рискам экономического и социального характера будет подвержен агропромышленный комплекс, пищевая, легкая промышленность и машиностроение.

Для Оренбургской области, с агропромышленным комплексом которой связано около 40 % населения, потенциальные угрозы требуют принятия превентивных мер от органов власти и хозяйствующих субъектов.

Однако органы региональной и муниципальной власти, большинство руководителей предприятий аграрного сектора слабо представляют условия присоединения России к ВТО и вытекающие из них угрозы, соответственно не имеют комплексных долгосрочных мероприятий по повышению эффективности сельскохозяйственного производства. Выделяемые из бюджета области деньги в основном идут на поддержание существующего состояния отрасли, а не на ее модернизацию.

После получения дополнений и предложений от заинтересованных сторон по обсуждавшемуся вопросу был принят итоговый документ.

РЕШЕНИЕ

1. Торгово-промышленной палате объединить усилия со всеми заинтересованными организациями, органами областной и муниципальной власти для проведения следующей работы:

- обучение и консультирование руководителей и специалистов предприятий требованиям ВТО к товарам и услугам и особенностям работы в условиях ВТО;
- создание доступных информационных ресурсов по правовым, экономическим аспектам правил ВТО, открывающимся дополнительным возможностям освоения новых рынков (цены, условия поставки, механизмы разрешения споров и т. п.)
- разработка программ адаптации предприятий к работе в условиях ВТО;
- оказание поддержки вузам области в подготовке специалистов, владеющих проблематикой ВТО.

2. Предложить Правительству Оренбургской области, министерству экономического развития, промышленной политики и торговли, министерству сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности провести в ближайшее время следующую работу:

- организовать в рамках Правительства Оренбургской области комиссию для отслеживания (мониторинга) процесса адаптации предприятий и органов власти к работе в условиях ВТО, выработке оперативных мер и решений для всех уровней власти и недопущения дискриминационного воздействия на хозяйствующие субъекты, взаимодействию с федеральной властью по защите интересов областных товаропроизводителей;
- создать областную программу адаптации предприятий к работе в условиях ВТО, повышению их конкурентоспособности;
- пересмотреть все действующие программы поддержки бизнеса с учетом требований ВТО, создать механизм поддержки перепрофилирования предприятий, которые могут в ближайшее время потерять рынки сбыта из-за усиления внешней конкуренции;
- ускорить принятие государственной программы «Развитие сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия Оренбургской области на 2013–2020 годы;
- расширить в мероприятиях вышеуказанной госпрограммы меры поддержки, направленные на модернизацию отрасли «скотоводство», развитие сельских территорий, инновационное развитие отраслей.

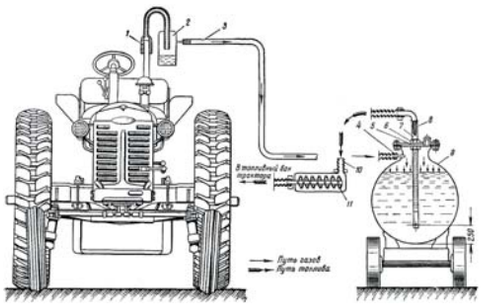
3. Обратиться в Законодательное собрание Оренбургской области о необходимости адаптации регионального законодательства и отраслевых программ к работе в условиях ВТО.

4. Рекомендовать руководителям предприятий:

- проанализировать (стресс-тесты) экономику предприятий на предмет угроз возрастания конкуренции в условиях резкого (до 20 %) снижения цен на выпускаемую продукцию и разработать меры по нейтрализации этих рисков;
- повышать конкурентоспособность продукции, внедрять энерго- и ресурсосберегающие технологии;
- осуществить стандартизацию и сертификацию производства в соответствии с международными стандартами качества;
- активно использовать возможности сети Интернет для продвижения своей продукции.

Бензин всему голова

Россия поддерживает сельхозпроизводителей прежде всего низкими ценами на топливо.



Государство продлевает действие специальной скидки для сельхозпроизводителей при покупке ими солярки и бензина. Это не единственный уникальный и не применяемый больше нигде в мире способ, которым Россия защищает своих фермеров перед вступлением в ВТО. Впрочем, сама система господдержки села может быть вскоре пересмотрена.

Премьер-министр Дмитрий Медведев поручил профильным ведомствам до конца недели определиться с размером скидки на ГСМ для аграриев. С 1 июля решение уже должно было заработать.

Действовавшая до конца июня аналогичная скидка составляет 30 %. По оценке Минэнерго, она позволила аграриям сэкономить и вложить в собственное развитие 12 млрд рублей. Льготами на ГСМ правительство стало обеспечивать сельхозпроизводителей с 2009 года. В 2011 году скидка на бензин и дизельное топливо для аграриев составляла 10 % от цены, сложившейся на 1 ноября 2010 года. В целом за прошлый год сельхозпроизводители приобрели 2,7 млн тонн льготного топлива.

В мире делается проще: если ты сельхозпроизводитель, то ты круглый год получаешь топливо по фиксированной цене, определенной государством (чаще всего в цену на топливо просто не закладывается государственный акциз). Однако ты должен доказать, что заправляешь его только в сельхозтехнику. Если обнаружат, что ты его заправил в своей автомобиль, наказание грозит очень серьезное.

Кстати, именно эта система может подвергнуться «трансформации», которую готовит Минсельхоз.

«На будущее в госпрограмме (развития сельского хозяйства на 2013–2020 годы – прим.) мы предлагаем трансформировать поддержку приобретения ГСМ, минеральных удобрений, элитного семеноводства, а также субсидирование кредитов на сезонные работы в поддержку на гектар посевной площади», – заявил в понедельник министр сельского хозяйства Николай Федоров. Его слова приводит пресс-служба ведомства.

Федоров отметил, что объем субсидий из бюджетов всех уровней может составить около 1 тыс. рублей на гектар при средних затратах около 6–7 тыс. рублей.

Сельское хозяйство считается одной из самых чувствительных отраслей российской экономики применительно к ВТО. Потому для него согласован переходный период, в течение которого аграрии продолжат пользоваться определенными преференциями. В частности, для сельхозпроизводителей предусмотрен лимит господдержки в размере до 9 млрд долларов в год с постепенным его сокращением к 2018 году до 4,4 млрд долларов.

По материалам газеты «Взгляд».

Олег Димов.

Сто дней после приказа

12 июля прошло ровно 100 дней с момента назначения Олега Димова на должность вице-президента ТНК-ВР, директора филиала «ТНК-ВР Оренбург». По исторически сложившейся традиции этот срок в России принято давать любому новому руководителю на раскачку, знакомство с процессами, составление собственной картины дел на, говоря штампами, «вверенном ему участке работы». В этот период вроде как не принято строго спрашивать с человека. Даже журналисты, несмотря на жгучий интерес к персоне, стараются несильно досаждать вопросами. Но такой режим благоприятствования не может продолжаться всегда. Особенно если ты руководишь предприятием, которое имеет многомиллиардные обороты, является крупнейшим налогоплательщиком региона, да и еще несет на себе солидный груз социальной ответственности.

Поэтому, как только Олег Димов выбрал положенный российской действительностью срок, редакция ФЭБ поспешила воспользоваться любезно предоставленной пресс-службой компании возможностью в эксклюзивном интервью задать новому руководителю ТНК-ВР в регионе вопросы о компании и его роли в ней.

– Олег Дмитриевич, бизнес ТНК-ВР в Оренбургской области очень большой. Успели ли Вы за то время, что работаете в новой должности, познакомиться со всеми нюансами деятельности компании в нашем регионе?

– Я уже успел посетить все подразделения компании в Оренбургской области, но вот, к сожалению, все хозяйство изучить еще не удалось. Оно действительно огромное, динамично меняющееся, строящееся, обновляющееся. Так получилось, что много времени занимает текущая работа, на мою «стодневку» пришлась подготовка и проведение ежегодного совещания «Бизнес и власть», куда приезжают губернатор области и главы половины муниципалитетов. Сейчас вовсю идет подготовка к празднованию 75-летия нефтедобычи в Оренбуржье. Буквально на днях прошел региональный координационный совет по взаимодействию с поставщиками и подрядчиками, которому в компании уделяют самое пристальное внимание. В перерывах между этими мероприятиями я и стараюсь знакомиться с основными объектами компании. Мне бы две недели, чтобы посвятить себя только знакомству с объектами. Но такой роскоши я себе позволить не могу – очень много работы. Но до августа поставил себе задачу все хозяйство изучить.

– ТНК-ВР – это не только нефтедобыча. Это и частичная переработка, и сбыт, и бурение, и разведка, это и социальная деятельность, это и взаимодействие с населением и властями. Какие аспекты деятельности компании в Оренбургской области Вы считаете ключевыми, на что будете в первую очередь направлять свои усилия?

– Добавлю, что ТНК-ВР – это еще и юриспруденция, и кадровая политика, и работа с молодежью, и много что еще. По сути дела, компания является некоторой моделью государства. Естественно, как и любое государство, мы ставим цели, задачи, определяем приоритеты. Я не буду останавливаться на производственной деятельности: что она является важнейшим аспектом нашей работы – это и так понятно.

Для себя я же выделю следующие задачи. В первую очередь это вопросы охраны труда и техники безопасности. Причем не только в наших подразделениях, но и у наших подрядчиков, которые работают на объектах ТНК-ВР. Наша цель – чтобы люди пришли здоровыми работать на наши объекты и ушли здоровыми домой. Поэтому требования компании в сфере охраны труда я назвал бы чрезвычайно жесткими. Например, сегодня любой случай употребления алкоголя на наших объектах (даже в нерабочее время) наказывается немедленным увольнением, несмотря на любые заслуги. Этого же мы требуем и от наших подрядчиков.

Второй приоритет – кадровая политика. Именно люди добиваются того количественного и качественного скачка в наших производственных показателях, которые позволяют нам говорить об успешности компании. У нас специальная программа по работе с молодежью, по поддержке трудовых династий, которые являются предметом нашей особой гордости.

Третий приоритет – наша социальная направленность. Причем не только внутри компании (а в ТНК-ВР для работников действует огромный перечень услуг и возможностей, направленных на поддержку сотрудников), но и во внешней среде. Благотворительность, взаимодействие с муниципалитетами и субъектом федерации, программы поддержки молодежи и спорта – все это требует внимания и очень важно для нас.

Не менее важна для нас и природоохранная деятельность. Компания «ТНК-ВР» в регионе, и по стране в целом, является лидером по затратам на сохранение экологии.

– Считается, что Ваша должность – это больше политический пост, на котором необходимо грамотно и с

пользой для компании общаться с людьми и властями. А производственная деятельность – это также вопрос Вашей компетенции или здесь Вы больше как наблюдатель?

– Наблюдателей у нас в компании не приветствуют. Безусловно, как главный представитель компании я отвечаю здесь за все. Быть может, только похвальбы в случае успехов мне достается меньше, а вот шишки в случае проблем – это мое.

Понятно, что производство ведется на местах, мои задачи – общее руководство и контроль. Но, например, блок безопасности замыкается на меня, юридические вопросы, вопросы недропользования и блок закупок – также. Да, я не принимаю решения, где бурить скважину, но то, как это делается, мы контролируем.

– Олег Дмитриевич, у Вас нет специализированного образования. Чувствуете ли Вы недостаток знаний и как Вы планируете компенсировать его для наиболее эффективного управления компанией?

– Не поверите, сколько живу – столько учусь. Получать еще одно высшее образование не планирую, тем более считаю, что тех знаний, которыми располагаю, достаточно для принятия решений на моей должности. Все-таки мои основные задачи – это задачи менеджера. Не забывайте, что я длительное время руководил компанией, которая была подрядчиком оренбургских нефтяников и газовиков, многие производственные вопросы пощупал, что называется, руками.

Да и во время подготовки своей диссертации, которая посвящена работе предприятий нефтегазового комплекса в условиях экономической нестабильности, я достаточно хорошо изучил вопросы производства и управления в этой сфере, что теперь, несомненно, только добавляет мне уверенности. Интересен тот факт, что многие мои предложения в диссертации компания «ТНК-ВР» использует на практике.

Повышение профессионального уровня, в том числе и топ-менеджеров, – это еще один из приоритетов компании. Я уже принимал участие в ряде семинаров-совещаний, на которых не просто обсуждались текущие проблемы, но и ставились некоторые вероятные проблемы, которые могут возникнуть в будущем, искались пути их решения. Знаю, что мне предстоит несколько стажировок, в том числе и в Лондоне, и в Канаде, позволяющих получить доступ к самым серьезным достижениям в области менеджмента. Так что учиться придется в любом случае, я к этому готов.

– Сфера Вашей компетенции огромна. Но есть ли вопросы или виды деятельности на территории Оренбургской области, которые находятся вне нее? Какие решения Вы принимаете самостоятельно, а какие вынуждены согласовывать с руководством ТНК-ВР?

– В компании «ТНК-ВР» разработаны и используются четкие регламенты работы, определяющие сферу ответственности каждого человека. Есть вопросы для самостоятельного решения, есть вопросы, которые я должен согласовывать с корпоративным центром и высшим руководством компании, а есть такие, которые находятся в ведении только совета директоров.

Также нужно понимать, что все мои заместители также замыкаются на свои профессиональные департаменты в головном офисе и могут решать вопросы там. Но я как главное ответственное лицо компании в Оренбургской области в курсе всего происходящего.

– Как часто Вы общаетесь с Вашими предшественниками, которые сегодня являются Вашими кураторами? Какие вопросы обсуждаете?

– С Александром Грабовским, который был моим предшественником, мы общаемся практически каждый день по несколько раз. Это и по-

нятно: ведь он мой непосредственный руководитель. Что мне больше всего нравится в ТНК-ВР, что здесь никто не пытается уйти от ответственности и спихнуть какую-нибудь проблему на другого. Все прекрасно понимают, что делают одно дело, от которого зависит финансовый успех компании. Поэтому отношения даже между начальником и подчиненным строятся на доверительных, дружественных началах. В Москве понимают, что бизнес делается в регионах, поэтому мы ощущаем полную поддержку и готовность решить любую нашу проблему. Сегодня уже решается вопрос о передаче ряда дополнительных полномочий на региональный уровень.

– А как часто приходится встречаться с губернатором и его замами? Ведь если раньше в правительстве Вашей задачей было наполнить бюджет и решить вопросы, в том числе и с помощью «нажима» на крупные компании, то сегодня Вы по иную сторону баррикад? Не тяжело было перестраиваться?

– Я сразу хотел бы отметить: слава богу, в Оренбургской области ни раньше, ни сейчас такого понятия, как «по разную сторону баррикад», не существует. Мы абсолютно четко понимаем те задачи, которые стоят перед правительством, и, я уверен, областные власти понимают, какие задачи стоят перед нами.

Если отношения бизнеса и власти состоят в «выбивании» налогов, то такие отношения никуда не приведут. Когда же ставится задача обеспечить бизнесу максимально комфортные условия, чтобы он больше заработал и при этом больше заплатил налогов и иных отчислений, – вот тогда диалог и сотрудничество будут продуктивными. ТНК-ВР очень довольны тем, что в Оренбургской области взаимоотношения развиваются именно по этому пути. Поэтому независимо от объемов добычи, курса доллара, цены на нефть наша компания выполняет все взятые на себя обязательства по налогам. Мало того, мы ни разу не заплатили в бюджет оговоренную в соглашениях сумму, мы всегда платили больше. В этом заключается наша ответственность как бюджетообразующего предприятия. Достаточно сказать, что за год компания в бюджеты всех уровней платит половину всех налогов, которые начисляются на территории Оренбургской области. А это около 78 миллиардов рублей.

Мы еще и крупнейший инвестор на территории региона. Объемы инвестиций в капстроительство и обновление основных фондов доходят до 40 миллиардов рублей в год. Все что мы строим – это современные объекты и сооружения, новые технологии. Не забывайте, что с этих сумм ТНК-ВР и наши подрядчики также платят налоги в бюджет.

Причем честные взаимовыгодные отношения мы строим не только с региональными властями, но и нашими партнерами. Конфликтная комиссия, одно из наших ноу-хау, призвана сделать наши взаимоотношения с любыми партнерами максимально прозрачными. Любой контрагент, работающий с нами, независимо от размера его бизнеса, может подать в эту комиссию заявление, и мы будем его рассматривать в полном объеме. И если претензии будут справедливыми, то их в безусловном порядке удовлетворят. Поймите правильно, мы серьезно переживаем за свой имидж, нам не нужно, чтобы где-то говорили о нашей нечистоплотности.

У нас ведется жесточайшая борьба с коррупцией. Два непременных условия, которые я обязан соблюдать сам и добиваться этого от своих подчиненных, – тотальная борьба с коррупцией и пресечение всяческих попыток в лоббировании чьих-то интересов. И отмечу, что достижения в этой сфере ТНК-ВР гораздо серьезнее, чем в целом в нашем обществе.

Все это, на мой взгляд, демонстрирует наше стремление к ответственности друг перед другом: ТНК-ВР и поставщиков, губернатора и руководства компании.

– Сменим немного тему. 75 лет нефтедобыче в Оренбургской области – серьезный юбилей. Готовиться к нему компания начала еще задолго до Вашего прихода. Было ли желание что-то исправить (изменить) в программе торжеств? Удалось ли это сделать?

– С моим предшественником Александром Владимировичем Грабовским у нас отличные дружеские отношения. И, естественно, в то время, когда он возглавлял филиал, а я был вице-губернатором, мы обсуждали общие сценарии этого праздника, вопросы взаимодействия, он со мной советовался по тем или иным вопросам. Поэтому в общих чертах я, придя в ТНК-ВР, что и как будет происходить представлял.

Особо мы ничего не стали менять. Может быть, что-то ужали по срокам, где-то сократили бюджет (хоть и принято думать, что у нефтяников денег много, но мы их считать умеем), что-то видоизменили. Но концепция осталась прежней. Впрочем, мне не привыкать на ходу встраиваться в подготовку каких-то мероприятий, как было с теми же выборами. Я считаю, что коней на переправе менять не следует, тем более что вопросами подготовки и организации предстоящих торжеств в компании занимаются профессионалы высокого уровня.

– Мы знаем, что у компании есть четкая стратегия развития. Но любой руководитель стремится внести и свою изюминку, вклад в нее. Вы уже определились, чем для компании станет период руководства Олега Димова, каким люди, область запомнят его?

– Боюсь, что кто-то может воспринять мой ответ как нескромный. Но люди, которые меня знают давно, не дадут соврать: везде, где я работал, на любой должности я пытался оставить о себе хорошую память. Естественно, что и здесь у меня по многим вопросам уже сложилось определенное мнение, которое я, как минимум, буду стараться отстаивать. Но если в вопросах нефтедобычи мне сложно конкурировать с профессионалами, то в вопросах управления, имиджа компании, социальной политики я обладаю серьезным опытом и готов поспорить, если это необходимо, с любым профессионалом.

Кстати, время для изменений сейчас самое благоприятное. Пришел я, пришел Игорь Рустамов на должность генерального директора «Оренбургнефти», нам поставлена задача произвести некоторые структурные изменения в наших подразделениях, в частности перенести центр принятия решений по дочерним компаниям Сорочинска и Бугуруслана в Бузулук. Филиалу «ТНК-ВР-Оренбург» сегодня передан ряд дополнительных полномочий, например вопросы контрактования и проверки крупных договоров. Поэтому изменения будут, есть мысли на этот счет, будем постепенно, шаг за шагом претворять их в жизнь. Мои предшественники, Владимир Соломонович и Александр Владимирович, задали очень высокую планку в управлении филиалом, моя задача – это планку, как минимум, удержать.

Падающий рубль - не причина для паники

Как же все хорошо начиналось в этом году! Рынки растут, рубль укрепляется, проблемы второй половины 2011 г. начинают восприниматься как что-то давно прошедшее и не имеющее отношения к текущему моменту (почти как кризис 2008 г.). К началу мая рубль прибавлял с начала года около 8 % к доллару и 5 % к евро. При этом рубль демонстрировал очень большую устойчивость к внешнему негативу. За это время российские фондовые индексы успели потерять завоевания начала года из-за долговых проблем еврозоны, однако рубль держался.

Снова начались разговоры времен лета 2008 г. о России как о тихой гавани, которую не касается шторм на внешних рынках. Как это обычно и бывает, все изменилось очень быстро. За май курс рубля к евро вернулся к уровням начала года, а по отношению к доллару вернулся на два года назад. Падение сопровождалось распродажей российских активов, оттоком капитала из страны, давлением по всем сегментам финансового рынка. В обществе снова возникла тенденция панического бегства от рубля, памятная по последним месяцам 2008 г. – январю 2009 г. Что же делать частному инвестору в такой ситуации, как защитить свои сбережения?

Первое, что можно посоветовать, – не терять голову. Падение рубля происходит с определенной регулярностью, иногда оно носит драматический характер, но в итоге ничего страшного не происходит. Если успокоиться и спокойно взглянуть на вещи, можно найти множество инвестиционных решений, подходящих для такой ситуации.

Первое из них наиболее очевидно – это **валютные депозиты**. Это самый прямой способ защиты от падения курса, и, безусловно, они должны входить в портфель любого рационального инвестора. Тем не менее мы бы не рекомендовали вкладывать в них все доступные для инвестирования накопления. Причина – ситуация на валютном рынке меняется быстро, и падение рубля может смениться динамичным ростом. При этом ставки по валютным депозитам низкие. Переведя сейчас все средства в валюту, инвестор рискует купить ее на самом пике и потерять на последующем восстановлении рубля.

Какие же есть альтернативные варианты хеджирования риска падения рубля? Исторически, когда падает доверие к бумажным деньгам, инвесторы возвращаются к вечным ценностям – золоту. И сейчас большинство экспертов прогнозируют среднесрочный рост благородного металла. **Совмещение вложения в золото с классическим валютным депозитом является очень разумной стратегией для текущей ситуации на валютном рынке**.

На базе БКС Премьер[1] это реализовано в виде специального продуктового предложения – депозит[1] + структурный продукт на золото. 50 % средств инвестора вкладывается в классический долларовый депозит, по которому выплачивается повышенная процентная ставка. Вторая половина средств направляется в структурный продукт с полной защитой капитала на рост золота. Полная защита означает, что ни при каком развитии событий инвестор не может потерять первоначально вложенные средства[2]. При этом в случае роста цены золота инвестор зарабатывает инвестиционный доход[2]. В базовом варианте инвестор может рассчитывать на 30 % участия в росте золота, что означает, доход 9 % при возможном росте золота на 30 %[2]. Для тех, кому этого недостаточно, предлагаются более агрессивные варианты с ограниченным риском инвестиционных потерь. Скажем, если инвестор готов рискнуть 5 % процентами вложенных средств, участие в росте золота возрастает с 30 % до 62 %, а 10%-ный риск дает почти полное участие в росте золота[3].

Почему мы считаем такое продуктовое предложение выгодным для инвестора? **Структурный продукт на золото рублевый, поэтому инвестор становится безразличен к изменениям курса рубль/доллар (при росте курса рубля дорожает рублевый продукт, а при падении – долларовый депозит)**. Итоговая стоимость портфеля не меняется. А инвестор получает возможность получить значительный инвестиционный доход на росте цены золота, вероятном при текущей нестабильной ситуации[3].

Есть интересное решение и для проблемы низких процентных ставок по валютным депозитам. Парадоксально, но оно заключается в том, чтобы сделать депозит ни на одну, а сразу на несколько валют («мультивалютный» депозит). Например, в текущий момент интересно сочетание доллара и швейцарского франка. Такое сочетание позволяет получить доходность 11 % годовых при сроке депозита в 1 месяц и 9 % годовых при сроке в 3 месяца. Инвестор получает определенный риск в случае резкого изменения курса доллара к швейцарскому франку, но такое изменение относительно маловероятно! Намного менее вероятно, чем колебания рубля к корзине основных мировых валют. При этом возможная доходность по такому депозиту выше.

Подводя итог, **можно сказать, что все не так страшно, как может показаться, если краем уха слушать экономические новости. Правило «Думай и богатей», ставшее названием одной популярной книги, работает и в данной ситуации.**

Директор филиала «БКС Премьер » в г. Оренбурге Руслан Хисматулин.

г. Оренбург,
ул. Цвиллинга, 36,
(3532) 999-585.

[1] Юридическое лицо, оказывающее услуги – ОАО «БКС Банк», лицензия ЦБ РФ №101 от 27.03.2012 г.

[2] ООО «Компания БКС» не обещает и не гарантирует эффективности работы (доходности вложений) на фондовом и срочном рынках.

[3] Инвестор дополнительно несет расходы по выплате премии контрагенту по структурному продукту, вознаграждения брокеру, депозитарию, по возмещению расходов, уплате налогов и иные расходы.

Правовая основа энергопотребления

Середина года определена правительством страны как время очередного повышения регулируемых тарифов. Отложенная на полгода процедура теперь приведена в действие. В ОАО «Оренбургэнергосбыт» прошла пресс-конференция, главной темой которой стали изменения порядка расчетов и тарифов на электроэнергию для юридических лиц и населения.

– Государство активно работает в области реформы электроэнергетики и в сфере реформирования жилищно-коммунального хозяйства, – отметил в начале мероприятия управляющий директор ОАО «Оренбургэнергосбыт» Сергей Решетило. – В последнее время на уровне федерации был принят ряд важнейших нормативных актов, которые либо уже вступили в силу, либо вступят в силу в ближайшее время. Тем самым фактически поставлена точка в процессе формирования правовой базы розничного рынка электроэнергии. Определены все правила игры на этом рынке: обязанности гарантирующих поставщиков, независимых сбытовых компаний и потребителей, требования по качеству предоставления услуг, по порядку заключения договоров, по раскрытию информации и многие другие вопросы, которые до этого находились в разрозненном и недописанном состоянии. Все это полностью синхронизировано с законодательством о функционировании оптового рынка электроэнергии, с законодательством, действующим в области ЖКХ. Эти нормативные акты позволят перевести систему оплаты энергопотребления на постоянную основу.

По новым правилам изменится порядок начисления платы за коммунальные услуги. Так, все ресурсы, которые потребляет многоквартирный дом, на входе в дом будет покупать управляющая компания, ТСЖ либо любая другая структура управления этим домом. Все ресурсы должны будут выставляться напрямую жителям и распределяться по законодательно установленной формуле. В счете за электроэнергию появятся две строки. В одной будет стоять сумма за внутриквартирное потребление, начисляемая либо по нормативу, либо по прибору учета. Во второй – плата за энергопотребление в местах общего пользования, которую человек обязан вносить как собственник общего имущества. Сейчас эти расходы включены в оплату за содержание жилья и распределяются прямо пропорционально потреблению электроэнергии в квартире. Но уже с сентября распределение будет осуществляться прямо пропорционально площади квартиры.

– Города Гай, Бугуруслан и Ясный уже применяют такую схему, – сказал Сергей Решетило. – В сентябре она станет обязательной для всего многоквартирного жилого сектора области.

Нормативы оплаты энергопотребления для тех, у кого нет приборов учета, примет региональное правительство, и уже можно сказать, что многоквартирные дома, в которых не установлены коллективные приборы учета, будут платить за электричество больше. А ресурсоснабжающие организации смогут в принудительном порядке ставить эти приборы, которые жители должны будут оплатить в течение пяти лет с учетом ставки рефинансирования. При отсутствии в квартире индивидуального прибора учета или его несоответствия требованиям начисление платы будет также производиться по нормативам. Показания индивидуальных приборов учета будут обязаны сообщать управляющей компании сами жители. Раз в полгода УК будет проверять достоверность этих данных.

– «Оренбургэнергосбыт» разработал достаточно плавную систему перехода на новые правила, до которого осталось всего полтора месяца, и не слишком затратную схему перехода УК на новые агентские договоры энергоснабжения, – сообщил Сергей Решетило. – С технической стороны мы готовы предложить свои услуги по приобретению и установке приборов учета, по организации системы приема показаний.

Отметим, что изменения уже начались. Согласно новым правилам с 1 июля проиндексированы цены на электроэнергию.

– Для населения рост тарифов составил 5,9 %, до 1,98 рубля для горожан и 1,38 рубля для жителей сельской местности и тех, у кого стоят электроплиты, – пояснила директор

по продажам ОАО «Оренбургэнергосбыт» Елена Вербина. – Для юридических лиц, тариф для которых складывается из двух составляющих – регулируемой части и свободной цены покупки, регулируемый фактор вырастет на 3–11 %. Что касается покупочной составляющей, то с апреля она уменьшилась для отдельных категорий потребителей на 10–30 копеек согласно новому порядку покупки электроэнергии. В переходный период, практически все первое полугодие 2012 года, счета-фактуры для юридических лиц выставлялись по прогнозным ценам. На сегодня от коммерческого оператора получена вся информация по фактическим ценам, и для юридических лиц будет выполнен перерасчет за апрель – май. С июля мы войдем в нормальный режим работы и будем ежемесячно выставлять счета-фактуры по фактическим ценам.

Кстати, новые правила ужесточают требования к неплательщикам, которые на сегодняшний день задолжали «Оренбургэнергосбыту» более миллиарда рублей.

– Мы лояльны по отношению к своим клиентам и всегда готовы предложить оптимальные варианты выхода из сложившейся ситуации тем из них, у кого в силу временных причин образовалась задолженность по платежам, – подчеркнул управляющий директор ОАО «Оренбургэнергосбыт» Сергей Решетило. – Но, к нашему величайшему сожалению, некоторые из них не платят совсем. На 1 июня общая задолженность наших потребителей составляла 1,348 млрд рублей, из которых 225 млн рублей – это задолженность населения, а 177 млн рублей – задолженность предприятий ЖКХ. Это при том, что цены для населения остаются неизменными уже полтора года, а тарифы для предприятий ЖКХ выросли незначительно.

В черный список коммунальных должников-рекордсменов попали: «Водоканал» города Орска (долг 57 млн руб.), «Водоканал» города Бузулука (долг 18,5 млн руб.), «Медногорск Водоканал» (долг около 10 млн руб.), ООО «Водсток» поселка Светлого (долг 9 млн руб.), РУП Бузулукского района (долг около 5 млн руб.).

Из промышленных предприятий сложности с оплатой продолжаются на Буруктальском никелевом заводе (долг 50 млн руб.) и у уже попавших под процедуру банкротства Орского механического завода (долг 20 млн руб.) и ООО «Орский завод холодильников» (долг 15 млн руб.). В сельском хозяйстве уклоняются от уплаты задолженности и текущих платежей УК «Спектр», в управлении которой находится большое число хозяйств, расположенных на западе области, и предприятие «Оренбургмолоко» (задолженность 25 млн руб.).

ОАО «АК БАРС» БАНК Генеральная лицензия ЦБ РФ № 2590 от 02.09.2002г.

UNIVERSIADE KAZAN 2013 RUSSIA

АК БАРС БАНК

ОФИЦИАЛЬНЫЙ БАНК УНИВЕРСИАДЫ 2013

ВКЛАД «НАВСТРЕЧУ УНИВЕРСИАДЕ 2013»

- ✓ Повышенные процентные ставки
- ✓ Удобные сроки размещения вклада
- ✓ Интересные условия для вкладчиков

Вклады застрахованы

Оренбургский филиал ОАО "АК БАРС" БАНК
г. Оренбург, ул. Ленинская, 59, корпус 1
(3532) 305-725 www.akbars.ru
Единая справочная служба: 8-800-2005-303 (бесплатный звонок)

Элита послушала губернатора

В середине июня губернатор Юрий Берг выступил с ежегодным докладом, в котором подвел основные итоги деятельности по решению жизненно важных для каждого жителя области вопросов и наметил перспективы дальнейшего развития.

В зале Областного драматического театра им. М. Горького собрались те, от кого в большей степени зависит благополучие и успешное развитие области. Это руководители органов региональной власти, территориальных органов федеральных органов власти, руководители промышленных и сельскохозяйственных предприятий, руководители муниципальных образований, представители науки, культуры, общественных организаций, средств массовой информации.

В Стратегии прорыва, озвученной губернатором полтора года назад, были обозначены три крупных блока – это эффективность и открытость власти, комплексное развитие экономики и, конечно, вложения в человеческий потенциал.

Юрий Берг заявил, что назрела необходимость проведения реформы муниципальных образований, которую сегодня признают все – от политиков областного уровня до руководителей поссоветов. Предстоит укрупнять муниципалитеты, объединять отдельные города и районы в единые городские округа, сокращать штаты муниципальных служащих, менять бюджетные отношения и так далее.

– Делать это будем ради того, чтобы жили, а не выживали малые села, чтобы нормально развивались крупные территории, – сказал губернатор.

Другое определяющее направление работы правительства – развитие экономики региона, усиление ее инвестиционного и инновационного потенциала. Грамотные действия финансово-экономического блока правительства позволили завершить 2011 год с минимальным дефицитом бюджета – менее одного миллиарда рублей (принимался он почти с 8-миллиардным дефицитом). В срок были оплачены все бюджетные обязательства, возвращены все кредиты.

Успехи региона в инвестиционной работе наглядно подтверждает статистика: Оренбуржье по итогам прошлого года – третье в ПФО по объему собственных инвестиций в основной капитал и на 20-м месте в России по объему иностранных инвестиций в экономику региона.

Губернатор отдельно остановился на точках роста в аграрном секторе области.

Это, прежде всего, развитие мясного скотоводства. В Российской Федерации наша область занимает второе место по численности мясного скота, уступая лишь Республике Калмыкия. А общее стадо составляет более 670 тысяч голов. За счет региональных программ планируется создание условий для производства высококачественной говядины. Параллельно будет развиваться свиноводческое направление.

– Главное, что агропромышленный комплекс области становится реально инвестиционно привлекательным сектором экономики, – подчеркнул Юрий Берг.

Одно из самых заметных достижений в строительном секторе за прошедший год – это выполнение плановых показателей по вводу жилья. По темпу ввода жилья в эксплуатацию Оренбуржье стало вторым среди регионов ПФО и девятым – в России. В 2012 году области предстоит ввести, как минимум, 810 тысяч квадратных метров жилья. А к 15-му году предстоит довести объемы ввода жилья до более чем миллиона квадратов в год. Стратегически важная задача – обеспечить граждан жильем экономкласса.

Важнейшая дорожная тема – строительство международного транспортного коридора «Западная Европа – Западный Китай». Правительство области приступило к подготовке конкурсной документации на разработку проекта платного коридора, идут переговоры о размещении в нашем регионе транспортно-логистического центра, который для экономики региона важен не меньше, чем сама трасса.

Говоря о задачах в социальной сфере, губернатор поздравил собравшихся с тем, что впервые за последние 18 лет в Оренбуржье рождаемость превысила смертность!

Определяющая роль в этом, конечно, принадлежит системе здравоохранения. 20 миллиардов в прошлом году было израсходовано на оренбургскую медицину. Большая часть – на ремонт и реконструкцию больниц, приобретение оборудования.

Одна из ключевых проблем – это фельдшерско-акушерские пункты в селах. Сегодня под новые ФАПы нужны помещения примерно в 80 населенных пунктах. Минздрав уже готовит областную целевую программу по развитию сети фельдшерских пунктов.

Во главе региональной демографической политики традиционно остается семья. Система мер поддержки семей с детьми в 2011 году кардинально пересмотрена. Объем средств, направленных на социальную поддержку семьи, в сравнении с 2010 годом вырос более чем в полтора раза: с 2,3 до 3,7 миллиардов рублей.

Губернатор подчеркнул, что еще

год назад обещал, что линейка мер поддержки многодетных семей будет расширяться. И в этой связи – несколько новых инициатив. Во-первых, предоставлять ежегодную денежную выплату в размере 10 тысяч рублей на неотложные нужды многодетным родителям за счет средств регионального материнского капитала. Второе – проработать и ввести новый вид пособия многодетной семье на развитие личного подсобного хозяйства. Размер помощи может варьироваться от 5 до 30 тысяч. Выплачиваться пособие должно на условиях социального контракта, предусматривающего взаимные обязательства семьи и органов власти. Третье – выплачивать региональный материнский капитал на всех детей, родившихся при многоплодной беременности. И четвертое – неплохим подспорьем многодетным родителям должно стать ежемесячное пособие на детей от рождения и до 3 лет, родившихся третьими и последующими. Размер пособия губернатор предложил установить в пределах прожиточного минимума по региону с 1 января 2013 года.

Объем финансирования сферы образования ничем не уступает здравоохранению и составляет 20 миллиардов рублей. Значительные суммы выделяются на ремонт и строительство объектов образования. За 2011 год отремонтировано 142 образовательных учреждения, более чем на миллиард рублей.

Главный социальный итог года – это все-таки повышение заработной платы учителя на 30 процентов. Сейчас средняя зарплата педагога составляет 14 тысяч 300 рублей. С 1 января 2013 года, как и было обещано, она будет доведена до средней по экономике региона. А это более 17 тысяч рублей.

В 2011 году, благодаря действию программы по повышению доступности дошкольных услуг, создано 3587 новых мест. Охват детей дошкольным образованием – почти 70 процентов при среднероссийском показателе в 62 процента. Тем не менее очереди в детские сады пока сохраняются. На уровне страны, по поручению президента, эта проблема должна быть полностью решена к 2016 году. Задача номер один в дошкольном образовании Оренбуржья – сделать это в 2015 году.

В завершении своего выступления губернатор сказал:

– Ровно два года назад во время инаугурации, стоя на этой сцене, я обещал работать на благо родного Оренбуржья, не считаясь с силами и временем. И уже тогда понимал, что обещание выполнимо лишь при одном условии: для качественного рывка вперед Оренбуржью понадобится консолидация всех сил общества – интеллектуальных и экономических, научных и производственных, культурных и инновационных. Такой потенциал у нас есть! И если мы возьмемся за решение стоящих перед нами амбициозных задач, наше Оренбуржье ждет успех и процветание. Ведь именно этого каждый из нас желает родному краю. Потому что Оренбуржье – это не точка на карте и не территориальная единица. Это то, что у каждого из нас – в сердце, – сказал Юрий Берг.

Что же касается земли многодетным в городе Оренбурге, то свободной земли в областном центре нет. И проблему с наделением многодетных семей участками предстоит решать с использованием земель близлежащих районов.

По окончании доклада губернатору Юрию Бергу было задано немало вопросов. В частности, прозвучал вопрос о малокомплектных школах – по общему мнению, закрытие школы в селе ведет к его исчезновению.

Юрий Берг подробно изложил свою позицию. Он считает, что во главе угла – качество получаемого детьми образования. Будущее требует качественно иного уровня образования, достичь которого в малокомплектной школе невозможно. Но есть и другая проблема, подчеркнул губернатор:

– Возить ребенка в школу за 30 км туда и обратно пять раз в неделю по нашим родным «автобанам» – детям нагрузка, и родителей тоже нужно понять. По его мнению, нужно в каждом конкретном случае по каждому селу, каждой школе взвешивать все «за» и «против», учесть при принятии решения все факторы.

И привел пример из практики:

– Школа в пос. Сара – малокомплектная. По нормативам – подлежит закрытию. Но все знают, что такое Саринский перевал зимой. И возить детей на автобусе – это риск. Поэтому малокомплектная школа в Саре будет.

Глава области заверил, что по каждой школе решение будет приниматься индивидуально, с учетом местной специфики и перспектив развития образовательного учреждения.

Депутатов Законодательного собрания тревожили вопросы о перераспределении полномочий между уровнями власти, выделении участков многодетным семьям в черте Оренбурга. Они горячо призывали Юрия Берга скорее взяться за решение этих проблем. На что губернатор ответил:

– Все эти вопросы уже решаются – перераспределением полномочий занимается федеральный центр. Сейчас Федерация определяется по передаче полномочий, свои предложения мы направили. По итогам принятых решений будем делить права и обязанности между регионом и местным самоуправлением.

Что же касается земли многодетным в городе Оренбурге, то свободной земли в областном центре нет. И проблему с наделением многодетных семей участками предстоит решать с использованием земель близлежащих районов.

Звучали вопросы про областной фонд реформирования ЖКХ, возможность шире использовать региональный материнский капитал, о выделении в составе правительства отдельной структуры по молодежной политике, продления программы «социальное развитие села» в части строительства жилья и многое другое.

В завершении встречи прозвучал и сугубо политический вопрос, который касался отношения губернатора к новым законам – о политических партиях и выборам губернатора. Глава области сказал, что активные демократические процессы, происходящие сегодня в стране, – это нормально для свободного развивающегося государства. Логичным продолжением этих процессов стало принятие законов о политических партиях, о выборах губернаторов. Право народа – выбирать себе правителей.

– Что же до моего личного отношения, – подчеркнул глава региона, – то я всегда говорил: опираться на вертикаль власти – это хорошо, но для полной устойчивости власти нужна еще и поддержка народа, высказанная публично – на выборах.

20 и 21 июня в Колонном зале Дома Советов прошло самое продолжительное в истории регионального парламента заседание Законодательного собрания Оренбургской области. Депутаты ЗС рассмотрели без малого 100 вопросов.

Законотворческий марафон

Даже сейчас, по прошествии времени, оренбургский истеблишмент продолжает обсуждать одно из главных событий первого дня работы и вообще всего заседания ЗС – ежегодный отчет губернатора Юрия Берга о результатах деятельности областного правительства. В своем докладе глава региона отчитался по основным направлениям работы – экономическому развитию области, эффективности вложений в социальную сферу, открытости органов власти.

Как и положено, представители каждой партийной фракции имели возможность задать докладчику вопросы и выступить со своей оценкой деятельности правительства. Мнения по представленному отчету высказали Владимир Фролов, Владимир Новиков, Сергей Катасонов и Игорь Сухарев. И если оценка оппозиции содержала стандартный набор критики, то представители парламентского большинства увидели в действиях власти больше позитива. В итоге суммарная оценка работы управленческой команды Юрия Берга и годовых итогов социально-экономического развития региона получилась всесторонней и взвешенной. В частности, депутаты отметили несомненные достижения в инвестиционной политике, развитии сельского хозяйства, создании системы социальной поддержки многодетных семей.

Отрадно, что столь серьезный вопрос был рассмотрен, когда у депутатов еще оставались силы и энергия для дебатов, поскольку сам двухдневный законотворческий марафон был насыщенным тематически и включал весь спектр направлений парламентской работы. Достаточно большой блок законопроектов касался деятельности исполнительной и законодательной власти региона. Во втором чтении был принят закон «О Правительстве Оренбургской области», устанавливающий ряд ограничений и обязанностей и предусматривающий освобождение от должности члена правительства области в связи с утратой доверия.

Во втором чтении были приняты законы о депутатском расследовании, об обязательности обнародования сведений о доходах и имуществе депутатов. При этом председатель Законодательного собрания Сергей Грачев отметил, что до 1 августа данные сведения должны появиться на официальном сайте Законодательного собрания и быть опубликованы в СМИ.

Как отмечают аналитики, на этом же заседании ЗС началась та самая реформа исполнительных органов государственной власти, о которой мы уже писали в предыдущих номерах журнала. Пока запущен пробный шар: изменения начались с областного министерства молодежной политики, спорта и туризма, которое решением парламентариев было разделено на министерство физкультуры, спорта и туризма и два департамента - молодежной политики и информационных технологий.

Понятный интерес представителей СМИ вызвали вопросы, связанные с реформой избирательной системы, которая, начавшись на федеральном законодательном уровне, продолжилась на региональном.

К проекту закона «О выборах Губернатора Оренбургской области», поддержанного многими партиями и фракциями в принципе, все же поступило 56 поправок. Но, по мнению экспертов, почти все они были вне правовой компетенции регионального законотворчества и противоречили федеральным законам. Как полагают многие политологи, таким образом оппозиционное меньшинство попыталось еще раз обозначить свое отношение к клю-

чевым положениям принимаемого закона. Они же отмечают, что парламентское большинство сделало все, чтобы максимально демократизировать этот закон, инициированный областным избиркомом. В результате обсуждений планка «муниципального фильтра» была снижена с 7 % до 5 %, то есть до абсолютного минимума, прописанного в федеральном законе. Как отмечали депутаты, это в первую очередь связано со спецификой нашего региона, имеющего большое количество муниципальных образований и более 6000 депутатов представительных органов власти в них. Теперь, чтобы зарегистрироваться, кандидату надо будет получить 314 подписей депутатов районных Советов и глав районов, избранных на прямых выборах (**подробнее об этом – в интервью заместителя председателя ЗС области Игоря Сухарева.** – Прим. ред.).

Представители оппозиционных партий говорили о том, что у них сегодня нет такого числа представителей в муниципальных образованиях. В ответ меньшинству вполне обоснованно посоветовали лучше работать на местах, выдвигать своих кандидатов и добиваться побед, а не надеяться, что «в очередной раз партия «Единая Россия» пойдет им на уступки и сделает фильтр, равный нулю». Напомним, что основу для этой работы областные парламентарии подготовили еще год назад, приняв законопроект о муниципальных выборах по смешанной системе, которые дают оппозиционерам возможность заиметь своих представителей в каждом селе, в каждом муниципальном районе. В этой связи возникает этическая коллизия: стоит ли общественно-политической силе выдвигать своего кандидата на выборы высшего должностного лица региона, если она не может собрать необходимые 314 подписей?

Несмотря на ропот парламентского меньшинства, проект закона «О выборах Губернатора Оренбургской области» был одобрен одновременно в двух чтениях. Также в двух чтениях был принят закон об исполнении областного бюджета за 2011 год и утверждены поправки в бюджет 2012 года и на плановый период 2013 и 2014 годов.

Еще одним законодательным направлением деятельности, весомо представленным на заседании, стали социально ориентированные нормативно-правовые акты, касавшиеся важнейших сфер нашей жизни.

Говоря о принятом в первом чтении проекте закона «Об охране здоровья граждан на территории Оренбургской области», председатель комитета ЗС по здравоохранению Са-

лим Чолоян отметил, что законопроект обсуждался общественными организациями, профессиональным сообществом и органами управления здравоохранением.

– На реализацию этого закона предусматривается дополнительное финансирование – более 1 миллиарда рублей, – подчеркнул председатель комитета. – Я думаю, что этот закон на самом деле всенародный, поскольку касается каждого оренбуржца.

Претерпело изменения и областное законодательство об образовании.

– Мы приняли три закона, два из которых носят характер технический, то есть приводят в соответствие с федеральным законодательством некоторые понятия и термины, – пояснил председатель комитета ЗС по образованию, науке, культуре и спорту Геннадий Аверьянов. – Третий закон является прорывным для нашей области и касается финансового обеспечения негосударственных общеобразовательных учреждений – частных и православных школ и гимназий. В Оренбурге, Орске, Бузулуке, Сорочинске и в поселке Саракташ расположены 5 православных общеобразовательных школ и 4 частные школы. Их нормативное подушевое финансирование из регионального бюджета будет осуществляться с 1 сентября 2012 года. Сумма – 6,5 млн рублей на этот год, на следующие годы это будут суммы в пределах 13,5–14,5 млн рублей. Если откроются еще частные школы либо частные детские сады, дошкольные образовательные учреждения, то на их деятельность тоже будет идти плановое финансирование. Я считаю, это очень интересный закон, отвечающий духу времени.

Депутаты приняли законодательные акты «О бесплатной юридической помощи в Оренбургской области» и о регулировании отношений работодателя и работника. Утвердили изменения в законы «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Оренбургской области», о транспортном обслуживании населения, в законы о пожарной безопасности, о защите населения и территорий области от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера.

В первый день заседание ЗС закончилось в 19.00. Депутаты установили своеобразный рекорд продолжительности и выполнили более 4/5 от намеченного. Во второй день оренбургские парламентарии обсудили и приняли 20 региональных нормативно-правовых актов и дали экспертную оценку почти 30 федеральным законопроектам.

В легкой межфракционной пикировке прошло обсуждение законопроектов об инвестиционном совете и «О порядке предоставления государственных гарантий Оренбургской области». В рабочей обстановке был приведен в соответствие с федеральным законодательством ряд областных законов и одобрены несколько депутатских обращений. Остановимся на главных. Первое было адресовано правительству области и касалось дополнительного ограничения времени, условий и мест розничной продажи алкогольной продукции.

– Мы предлагаем закрепить в законе Оренбургской области запрет на торговлю алкоголем с 22.00 до 10.00, за исключением предприятий общественного питания, а также

запрет на продажу алкоголя в День знаний, – пояснил депутат от фракции «Единая Россия» Александр Трубников. – Кроме того, мы предлагаем запретить продажу алкоголя в торговых объектах, расположенных в зданиях студенческих общежитий, находящихся в исторических местах, на улицах, имеющих статус пешеходных зон, и в многоэтажных жилых домах. Этот запрет должен касаться всей алкоголесодержащей продукции, за исключением пива, на которое ограничение распространится с 1 января 2013 года. На наш взгляд, эти меры реально снизят уровень доступности и объемы потребления алкоголя в Оренбуржье.

Не меньшее значение имело обращение депутатов ЗС, направленное министрам финансов и сельского хозяйства РФ. Оно касалось задолженности перед федеральным бюджетом по кредитам, предоставленным на ликвидацию последствий засухи 2010 года. Парламентарии обратились в Правительство Российской Федерации, чтобы эту задолженность списали или рест-

руктуризировали в связи с нынешним почти 8-миллиардным дефицитом регионального бюджета.

– В 2010-м на ликвидацию последствий засухи мы получили 2,828 млрд рублей, в этом году наступили обязательства по погашению кредита, – пояснил заместитель председателя ЗС, председатель комитета по аграрно-промышленному комплексу Александр Сало. – Нам необходимо погасить 1,131 млрд рублей, что не позволяет сделать дефицит бюджета. Поэтому депутаты решили обратиться в Минфин и Минсельхоз РФ. Кроме того, на заседании фракции мы решили обратиться от имени Оренбургского регионального отделения ВПП «Единая Россия» к лидеру нашей партии Дмитрию Анатольевичу Медведеву как к председателю Правительства РФ о том, чтобы нам помогли списать эту задолженность сельхозтоваропроизводителей и Правительства Оренбургской области.

Еще несколько обращений, адресованных председателю Правительства РФ и министру труда и социальной защиты РФ о принятии новых федеральных законодательных актов по сохранению природных степных экосистем и изменению принципа формирования и расширению состава потребительской корзины, были поддержаны большинством голосов.

Кроме того, на заседании депутаты заслушали информацию о выполнении областных целевых программ и рассмотрели проекты федеральных законов, поступившие из Государственной Думы.

Рекордное по продолжительности заседание ЗС Оренбургской области, получившее в кулуарах название «законотворческого марафона», завершилось во второй половине дня 21 июня.

Игорь Сухарев, заместитель председателя Законодательного собрания Оренбургской области:

«Оппозиции сейчас дышится намного легче»

Лидер фракции парламентского большинства на своем брифинге констатировал, что сегодня его коллеги научились не только слышать оппозицию, но и прислушиваться к ней.

Символично, что отчет «Единой России» о работе в высшем законодательном органе власти Оренбуржья прошел после аналогичного отчета губернатора перед самими депутатами.

Устами Игоря Сухарева партия власти констатировала, что на последнем заседании Заксоба поработала результативно.

Так, сразу в двух чтениях был принят закон «О выборах Губернатора Оренбургской области». Активно участвовать в политической жизни, выдвигать и выдвигаться, поддерживать своих кандидатов на пост главы региона отныне смогут как партии, так и граждане. Высшее должностное лицо в субъектах федерации будет не назначаться, как ранее, а избираться на основе всеобщего равного и прямого избирательного права при тайном голосовании.

– Документ содержит ряд новаций, которые до этого на выборах в нашей стране не применялись, – отметил Игорь Николаевич. – А именно – предоставление кандидатом на пост главы региона в свою поддержку подписей депутатов представительных органов муниципальных образований и (или)

глав районов и городских округов. Избираться губернатор сможет не более чем на 5 лет, а его пребывание во главе области, края, республики не должно превышать двух сроков подряд. С 2013 года выборы глав

регионов будут проводиться в единый день голосования.

Как известно, федеральный закон устанавливает «подписной» фильтр от 5 до 10 %. Было поддержано предложение фракции «Единая Россия» в Законодательном собрании области пойти по пути усиления внешней конкуренции и для проведения предварительных праймериз использовать низшую планку – 5 % голосов в поддержку того или иного кандидата на пост губернатора.

Несмотря на то, что этот законопроект вызвал наибольшие дебаты среди народных избранников, Игорь Сухарев отметил, что и другие законы, принятые на заседании, имеют для жителей области важное значение.

Особо был отмечен закон «О бесплатной юридической помощи в Оренбургской области», который определяет участников государственной системы бесплатной юридической помощи, регулирует вопросы оплаты труда адвокатов и компенсации расходов на оказание этих услуг. Такая помощь будет предоставляться малоимущим гражданам, инвалидам 1-й и 2-й групп, ветеранам Великой Отечественной войны, Героям России и Советского Союза, Социалистического Труда, детям-инвалидам, детям-сиротам, детям, оставшимся без попечения родителей, несовершеннолетним, содержащимся в учреждениях системы профилактики безнадзорности и правонарушений, а также отбывающим наказание в местах лишения свободы. Закон вступит в силу 1 января 2013 года.

– В городах центральной, восточной и западной зон Оренбуржья (в Оренбурге, Орске и Бузулуке) будут созданы государственные унитарные предприятия, оказывающие бесплатную юридическую помощь, – пояснил Игорь Сухарев. – Для работы в самых отдаленных населенных пунктах региона предусмотрено заключение договоров на оказание таких услуг с адвокатами, оплата труда которых будет осуществляться за счет средств областного бюджета.

Остановившись на некоторых подробностях отдельных законопроектов, лидер единороссов Оренбургской области отметил и деятельность своих коллег по партии вне стен Законодательного собрания региона. В частности, по привлечению молодых врачей к работе на селе (куратор проекта –депутат регионального парламента Т. О. Шукурова), по участию в проектах «Учительский дом» и «Ипотека для молодых преподавателей» (региональный координатор – председатель комитета по собственности, природопользованию и строительству Законодательного собрания Оренбургской области А. П. Соляник), «Высокотехнологичные операции» (куратор – председатель комитета по здравоохранению С. Б. Чолоян).

Особо Игорь Сухарев остановился на изменениях внутри партии власти. 26 мая оренбургская делегация приняла участие в очередном съезде «Единой России», на котором был внесен целый

ряд достаточно знаковых изменений в партийный Устав.

Эти решения навеяны временем и желанием членов «Единой России» изменить лицо партии, добиться того, чтобы местные и первичные отделения партии возглавляли люди, являющиеся лидерами общественного мнения.

Глава Правительства РФ, лидер «Единой России» Дмитрий Медведев предложил ввести принцип выборности секретарей партийных организаций «снизу доверху». Они должны избираться на альтернативной основе в ходе прямого тайного голосования, непосредственно на региональных конференциях и местных собраниях. Будет меняться состав партии, пройдёт серьёзная ротация членов руководящих партийных органов.

– Все эти перемены направлены на усиление внутрипартийной конкуренции, – подвел итог Игорь Сухарев, – на создание условий для прихода в партию талантливой, инициативной молодежи, на активизацию работы. Такого демократичного Устава, могу сказать это ответственно, нет сегодня ни у одной политической партии нашей страны.

Ипотека набирает вес

С начала 2012 года населением Оренбургской области по ипотечным программам получено 3,2 тысячи кредитов на сумму 3,8 млрд рублей, что в 1,9 раза больше, чем в соответствующем периоде 2011 года. Доля ипотечного жилищного кредитования составила 14,2 % объема всех выданных физическим лицам области кредитов против 10,9 % за аналогичный период прошлого года.

По данным ГУ ЦБ по Оренбургской области, условия кредитования физических лиц на приобретение жилья улучшились. Средневзвешенный срок ипотечных жилищных кредитов, выданных в рублях, увеличился с 17 лет 11 месяцев на 1 мая 2011 года до 18 лет 3 месяцев на ту же дату 2012-го. Средневзвешенная процентная ставка сократилась с 12,1 % до 9,6 %. На снижение процентной ставки продолжает оказывать действие практика предоставления двумя региональными банками ипотечных жилищных кредитов работникам бюджетной сферы под 2 % годовых в рамках реализации областной программы по улучшению их жилищных условий, начатой в 2011 году.

По указанным критериям Оренбургская область демонстрировала наиболее выгодные условия для заемщиков по сравнению с другими субъектами, входящими в состав Приволжского федерального округа. В целом по России условия кредитования ипотечных жилищных кредитов были жестче: средневзвешенная процентная ставка – 12 %, срок кредитования – 14 лет 9 месяцев.

Молодой предприниматель должен справиться сам?

Толпа народа в дверях, молодые, не отягощенные повседневными проблемами лица… Активные молодые предприниматели, представители правительства области и опытные бизнесмены собрались в середине июня в региональной ТПП, чтобы в рамках круглого стола совместными усилиями сформировать ряд решений для повышения уровня поддержки начинающих бизнесменов. К сожалению, самого главного гостя собравшиеся так и не дождались…

Депутат Государственной Думы РФ Елена Николаева так и не доехала до круглого стола, участие в котором подтвердила организаторам. По слухам, беседе с молодежью она предпочла участие в поздравительном концерте медицинским работникам. Как объясняют политологи, важность медицины и несопоставимая масштабность мероприятий (что для пиара является определяющим условием) предопределили ее выбор.

Впрочем, и без умеющего красиво говорить депутата дискуссии в ТПП развернулись довольно жаркие. По сути дела это был диалог двух оппонентов: первого представляли те, кто считал, что каких-то особых преференций молодежному предпринимательству давать нет необходимости. За второго говорили собственно молодые бизнесмены, а также ряд представителей инфраструктурных организаций.

Логика первых легко объяснима: поддержка в нашей стране не может оказываться по возрастному принципу. Этот постулат заложен в Конституцию страны, этот тезис соответствует самой логике жизни. Тем более что происходит плавная подмена понятий – вместо термина «начинающий предприниматель» подставляется термин «молодой предприниматель». А они, ясное дело, не идентичны. И что делать сорокалетнему бизнесмену, волею судеб вынужденному (или самостоятельно решившему) заняться предпринимательством? Он не достоин поддержки, потому что стар? Не нужно выделять молодежное предпринимательство в отдельную категорию, потому что мы тогда дойдем до смешного: начнем выделять и женское предпринимательство, и пенсионное.

Молодежь же активно напирала на то, что за ней будущее страны, что она является генератором самых передовых и инновационных идей, что у нее отсутствует стартовый капитал и связи, следовательно, именно ей должно государство оказать особую поддержку. Кроме того, проблемы с пенсионными накоплениями также, по мнению экспертов, подталкивают страну к тому, чтобы сформировать отдельную целенаправленную политику в отношении именно молодежного предпринимательства. Были озвучены даже мысли сделать эту политику национальной идеей, против которой вряд ли нашли бы возражения и коммунисты, и жириновцы...

Как отметил депутат ЗС Оренбургской области Геннадий Аверьянов, у итальянцев есть хороший тост: «Давайте выпьем за тех, у кого мы взяли в долг эту землю, воду, недра, природу и активно ими пользуемся. И пообещаем им, что вернем все это еще в лучшем виде. Выпьем за наших детей!» Именно молодое поколение определяет будущее страны, о нем, по мнению депутата, должно задуматься государство сегодня. Конечно, важны и пенсионеры, и военнослужащие, но без перспектив у молодежи нет перспектив у страны.

В любом случае, со стороны очень забавно было наблюдать возникшее обсуждение (самые интересные тезисы и выступления мы приведем ниже). Хотим лишь отметить, что, к сожалению, интересный диалог вряд ли выльется во что-то практическое: законопроект, постановление или программу. Слишком мала аудитория, слишком слабый был интерес со стороны сильных мира сего. Пример Николаевой тому подтверждение...

Если проанализировать в целом ситуацию в этой сфере, то становится понятно, что начать собственный бизнес в России – дело непростое, особенно если ты молод и неопытен. Начинающего предпринимателя поджидают сотни трудностей: большие расходы, конкуренция, необходимость принимать ответственные решения... сплошная головная боль. Но каждый, кто уже попробовал себя в роли хозяина своего дела, скажет: создавший свое предприятие больше никогда не захочет работать «на начальника».

Одна из значимых причин нынешнего застоя малого бизнеса – отсутствие доступа к финансовым ресурсам и неэффективность существующих финансово-кредитных механизмов. Молодые предприниматели пытаются улучшить положение, опираясь на собственную инициативу и предприимчивость. Но помощи со стороны государства они пока не

видят: в настоящее время в Оренбургской области нет ни региональных программ, ни других механизмов по финансовой поддержке молодых предпринимателей и малого бизнеса в целом.

Но это проблема не только нашего региона. Сейчас основная проблема состоит в том, что в нашей стране не существует комплексной системы поддержки молодых людей, которые стремятся реализовать себя в сфере бизнеса. Это и информационно-методическая и образовательная составляющие, ориентированные на практические навыки предпринимательской деятельности. Молодежь не нужно тянуть за уши в бизнес или раздавать деньги и кредиты без обеспечения – необходимо создать нормальные условия для формирования и роста предприятий, чтобы они были конкурентоспособны, чтобы внедрялись инновации...

Интересна статистика. Молодежное предпринимательство чаще всего выбирает следующие сферы: торговля, строительство, информационные технологии, транспорт. Опросы молодых бизнесменов вскрыли и тревожную тенденцию: многие высказывают сомнения относительно перспектив развития предпринимательства в стране и в итоге планируют развитие своего бизнеса на очень короткий срок.

Одной из мер поддержки предпринимательства, и молодежного в том числе, собравшиеся считают пересмотр Налогового кодекса Государственной Думой, особенно главу, где описано патентное налогообложение. Эти налоговые режимы позволят работать и заниматься предпринимательством более свободно.

Интересные данные привел и Михаил Грин, президент компании «GRAND & METRO Consulting», отвечая на вопрос «А сколько процентов стартапов продолжают жить с тех пор, как их профинансировали?»

«Мы провели собственное исследование, и выяснилось: только 20 % проектов трехлетней давности продолжают существовать по сегодняшний день, которые были профинансированы за счет этой программы. Мы сначала ужаснулись, а потом, когда начали смотреть на мировой опыт, увидели, что во всем мире только 50 % проектов, которые финансируются грантами и фондами, остаются жить до следующего года. То есть 50 % проектов живут только год. Но есть и другая цифра. Наличие ментора, наличие человека, который обладает практическим опытом, приводит к тому, что 80 % проектов продолжают свое существование. В стартующих проектах важна сила ментора», – рассказал Михаил Грин.

Интересно, а пытался ли хоть один из выступавших (и просящих, соответственно) дать гарантии того, что эти льготы (в широком смысле слова) как-то окупятся?

Еще одно социологическое исследование показало, что в качестве своих менторов молодежь видит представителей Торгово-промышленной палаты. Особенно это касается молодых предпринимателей из регионов.

Как отметили эксперты, система торгово-промышленных палат – идеальный проводник бизнес-идей. В системе – 174 региональных ТПП. Если предприниматели имеют членство в ТПП, то они имеют право на огромное количество информации (финансовой, юридической и др. виды поддержки), а также право на участие в организуемых выставочно-ярмарочных мероприятиях и т. д. Пользуясь всеми этими возможностями, которые предоставляет членство в ТПП, можно продвигать свой бизнес, укреплять его.

Как заявил вице-президент ТПП РФ Александр Захаров, если молодому предпринимателю помогает ментор, то у него в десятки раз увеличивается возможность развить свое дело. ТПП таким ментором способна стать. Кроме того, сегодня требуется координация всех структур и программ, направленных на молодых предпринимателей. Мировой опыт свидетельствует, что именно система ТПП наилучшим образом эту координацию способна выполнить.

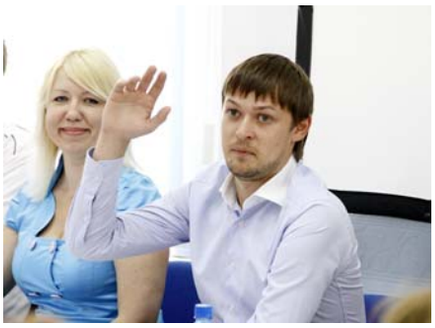
Вопрос необходимости координации деятельности ни у кого не вызвал особых возражений. А вот что касается мер финансовой поддержки, организационных мероприятий, налоговых преференций, проблем обучения – вот здесь спектр мнений был разнообразен. Хотя каждый из выступавших просил, по сути, одно и то же: дайте льготы, помогите с обучением, снизьте налоги, дайте стартовый капитал. Такие просьбы приходится слышать с завидной регулярностью на любом мероприятии, посвященном проблемам кого-либо: сельхозпроизводителей, энергетиков, строителей, юристов, теннисистов или даже чиновников. Интересно, а пытался ли хоть один из выступавших (и просящих, соответственно) дать гарантии того, что эти льготы (в широком смысле слова) как-то окупятся? Ну, типа: вот за такую льготу по налогу я гарантирую вот такие-то результаты, вот эта помощь выльется вот в такой продукт... Похоже, это у нас национальное: просить помощи, не неся никакой ответственности за результат. Причем когда задавались конкретные вопросы по правоприменимости льгот, порядке их предоставления и т. д., то они не находили ответа.

Важный момент был отмечен одной из выступавших (представитель бизнес-школы, готовящей предпринимателей): учебные заведения дают лишь теоретические основы самостоятельной деятельности, практику надо набирать на предприятиях. А вот с этим проблемы: не хотят действующие предприниматели тратить время на обучение своих будущих конкурентов. Значит, по мнению Александра Захарова, кто-то им должен

платить. Причем не практиканту, а человеку, который будет тратить на его обучение время и силы. Скорее всего, платить должно государство как самое заинтересованное в росте новых предпринимателей лицо.

Менталитет – еще одна характерная черта, которую отмечали собравшиеся. Молодежь, в отличие от поколения 70-х, еще способна сломать сложившиеся устои в жизни России, в том числе и в экономической сфере. И именно поэтому она достойна особой поддержки.

Александр Беляк, член координационного совета ТПП РФ по вопросам раз-



вития молодежного предпринимательства, отметил, что, на его взгляд, роль государства заключается еще и в том, чтобы помогать молодежи с выбором наиболее перспективных и нужных для него направлений деятельности (в том числе и с помощью механизма финансового стимулирования).

Один из контраргументов, выдвинутый Вячеславом Склонюком, президентом Оренбургского областного фонда поддержки малого предпринимательства, так и не смог никто парировать. Суть его такова: в стране действует рынок, его основа – это конкуренция, любые преференции группе лиц, выделенной по возрастному (а равно как половому или национальному) критерию, прямо запрещены законом, за чем строго следит ФАС. Поэтому помощь должна быть на саморегулируемом уровне: создание союзов, поиск партнеров, доступ к особой информации или базам данных. Конкурировать, по его мнению, надо не возрастом, а мозгами. Причем в этом случае у молодежи есть уникальный шанс: она может создать принципиально новый, современный стандарт ведения дел в бизнесе, который через несколько лет станет просто необходимым условием для работы в нашей стране. Это даст возможность не только потеснить старые предприятия, но и занять доминирующее положение на рынке. Соответствие этому стандарту может стать аналогом деловой репутации в дореволюционной России.

Один из выступавших отметил, что среди множества устраиваемых в области мероприятий для развития предпринимательства в целом лишь малая доля носит практический характер, где не только можно посидеть, пообщаться с новыми людьми, но и вынести что-то для своего бизнеса, завязать партнерские отношения, найти клиентов или подрядчиков. Мало также таких мероприятий, где малому бизнесу дается возможность общаться с чиновниками высокого уровня, которые принимают решения, формируют законодательные инициативы. Одним из таких шагов вроде стали бизнес-завтраки (идея Андрея Аникеева, поддержанная региональным МЭРТ), но и они как-то сдулись. То же самое можно сказать и о грантовой программе.

В ответ Вячеслав Васин, министр экономического развития, промышленной политики и торговли Оренбургской области, отметил, что, например, программа грантовой поддержки только-только начала набирать обороты, не обошлось без ошибок. В этом году они исправлены, правда, этот процесс занял определенное время. Министр пообещал повысить эффективность данной программы, мало того, вырастут и суммы, выделяемые предпринимателям. По мнению Васина, в целом административные мероприятия поддержки бизнеса сегодня дают самый лучший эффект. Но власть ждет встречных инициатив от молодежи, в первую очередь от Молодежного парламента.

Тут уместно отметить и едкое замечание Виктора Сытежева, президента ТПП Оренбургской области, выполнявшего роль модератора круглого стола, заявившего, что «на практически все проекты, получившие в прошлом году гранты, без слез нельзя было взглянуть». И деньги они получили лишь потому, что другие проекты были еще хуже. Говорить о том, что эти проекты станут стартапами для молодых предпринимателей, вряд ли возможно. И тут вырисовывается еще одна проблема: молодежь не особо жаждет идти в предприниматели. Похоже, она сегодня и является самой главной...

Внимание: новые виды экспертиз!

Экспертный центр «Индекс» возобновил аккредитацию Министерства регионального развития Российской Федерации на право негосударственной экспертизы проектной документации и результатов инженерных изысканий.

Таким образом, согласно Приказу Росаккредитации № 1379 от 21.05.12, на основании Постановления Правительства России № 1070 от 29 декабря 2008 года «О негосударственной экспертизе проектной документации и результатов инженерных изысканий», экспертный центр «Индекс» и его оренбургский филиал в Оренбургской области проводят негосударственные экспертизы (http://www.fsa.gov.ru/gosusl/reestr/).

Объекты экспертизы – проектная документация, в том числе подлежащая в соответствии с законодательством Российской Федерации обязательной государственной экспертизе, и результаты инженерных изысканий сооружений капитального строительства или отдельных этапов строительства, реконструкции, капитального ремонта.

Предметом негосударственной экспертизы проектной документации является оценка ее соответствия техническим регламентам (в том числе требованиям пожарной, промышленной, ядерной, радиационной и иной безопасности, санитарно-эпидемиологическим, экологическим нормам); результатам инженерных изысканий; установленным сметным нормативам – в части оценки сметной документации.

Оренбургский филиал экспертного центра «Индекс»: г. Оренбург, пр. Парковый, 6, тел. 23-46-23.

ОАО АКБ «АВАНГАРД». Генеральная лицензия Банка России № 2879 от 10.05.2012 г.

реклама

САМЫЙ ТЕХНОЛОГИЧНЫЙ БАНК – 2011* ПРЕДСТАВЛЯЕТ

AVANGARD CASH-CARD

УНИКАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ

получение наличных — в любом офисе и банкомате Банка

cash-card — удобная замена чековой книжки

внесение выручки – в любом офисе Банка, в вечернее время и выходные дни

наличные операции – проведение операций по пин-коду, без паспорта

мгновенное зачисление внесенных денежных средств

заказ наличных – через Интернет

внесение средств физическими лицами на счет предприятия (оплата товаров и услуг)

ИНТЕРНЕТ-БАНК

депозиты

от 100 000 руб.

до 6% годовых**

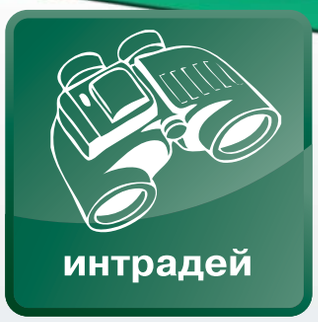
на срок **от 1 до 30 дней**

овердрафт

до 50 млн руб.

на срок **до 65 дней**

ставка **от 7%** годовых***



интрадей

платежи за счет средств, поступающих из других банков текущим днем

комиссия - **от 0,05%**

конвертация

on-line покупка/продажа, конвертация валюты по текущему биржевому курсу

комиссия - **от 0,15%****

подключение к системе бесплатно!

Система обеспечивает полную безопасность (SSL протокол, THAWTE), не требует установки какого-либо специального программного обеспечения и позволяет работать с любого компьютера. Подключение к системе бесплатно, абонентская плата за обслуживание не взимается.

*По версии информационного портала Banki.ru.
**В зависимости от суммы и рыночных условий.
***В зависимости от срока кредитования: за 7 дней – 7% годовых; с 8 по 14 день – 11% годовых, после 14 дней – 13% годовых.
Размер и сроки предоставления кредитов на зарплату и овердрафтов – индивидуально.
Cash-Card – карта для проведения наличных операций для юридических лиц/индивидуальных предпринимателей.

БАНК АВАНГАРД

Более 250 офисов в 50 регионах

www.avangard.ru

КРУГЛОСУТОЧНО ОТВЕЧАЕМ НА ВАШИ ВОПРОСЫ ПО ТЕЛЕФОНАМ:

(3532) 77 71 77
Оренбург

8 (800) 555 99 93
(звонок по России бесплатный)

Телекоммуникационный бизнес-партнер

В июне в день 70-летия ОАО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» руководители предприятия подписали стратегически важный контракт с Оренбургским филиалом ОАО «ВымпелКом» (бренд «Билайн») на оказание услуг местной, междугородней и международной связи.

В том, что одно из ведущих российских предприятий металлургического машиностроения заключило соглашение на предоставление интегрированных услуг связи с одним из крупнейших международных операторов связи, нет ничего удивительного. Сотрудничество «Билайн» и «ОРМЕТО-ЮУМЗ» развивается по мере усовершенствования современных технологий и появления у оператора новых телекоммуникационных сервисов.

– Южно-Уральский машиностроительный завод уже 10 лет является одним из корпоративных клиентов нашей компании, – говорит **Александр Пыжов, директор Оренбургского филиала ОАО «ВымпелКом».**

– И мы рады, что благодаря возможностям универсального оператора «Билайн» может предложить компании не только широкий перечень современных услуг мобильной связи, но и интегрированные решения, с помощью которых клиент может объединить все свои номера – городские и мобильные – в единую корпоративную сеть. Уверены, что расширение нашего сотрудничества с заводом позволит сделать бизнес клиента еще более эффективным и создаст все условия для комфортного и выгодного общения.

В ногу со временем

Первые подключения «ОРМЕТО-ЮУМЗ» к мобильной сети «Билайн» начались еще в 2002 году. На сегодняшний день больше половины сотрудников металлургического завода, а также члены их семей, пользуются корпоративной сотовой связью «Билайн» – всего подключено более 1200 номеров. Контракт, подписанный в день рождения завода, предопределяет следующий шаг на пути сотрудничества промышленного предприятия и оператора связи.

– “Билайн” стал единственным оператором, способным предоставить «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ» интегрированные решения, с помощью которых мы можем объединить все свои номера, городские и мобильные, в единую корпоративную сеть, – рассказал **Виктор Демахин, главный ИТ-специалист ОАО «МК ОРМЕТО-ЮУМЗ».** – Реализация контракта подразумевает модернизацию технического телекоммуникационного парка. В частности, мы планируем провести замену существующей АТС, которая морально устарела и не отвечает новым требованиям. Кроме того, будут проведены работы по обновлению существующей сети связи предприятия. Будем устанавливать оптоволокно, что обеспечит стыковку оборудования завода и «Билайна» и позволит нам получить 400 городских номеров.

Для крупного промышленного предприятия связь – это то, без чего сегодня не обойтись.

Производственная база металлургического комбината включает в себя металлургическое, сварочное, механосборочное и инструментальное производства, производство прокатных валков, службу качества, десятки вспомогательных отделов. От своевременного обмена информацией зависит не только процесс производства, но и процесс реализации. Техническую модернизацию телекоммуникационного парка на «ОРМЕТО-ЮУМЗ» планируют провести за июль – август. А следующим этапом развития сотрудничества станет подключение конвергентных услуг – FMC и «Единый межгород».

Работа, направленная на успех клиента

«ОРМЕТО-ЮУМЗ» – далеко не единственный пример успешного сотрудничества «Билайна» с крупнейшими предприятиями Оренбургской области. На рынке комплексных, конвергентных услуг «Билайн» занимает лидирующие позиции в Оренбуржье. Отделения компании по работе с корпоративными клиентами есть в Оренбурге, Орске, Бузулуке и Бугуруслане. Сотрудники «Билайна» готовы профессионально подобрать наиболее выгодные условия для организаций любого масштаба и любого направления деятельности.

Преимущества интегрирован-

ного оператора «Билайн» уже оценили более пяти тысяч компаний и организаций Оренбургской области. Несмотря на серьезную конкуренцию на рынке телекомуслуг, среди крупнейших предприятий – партнеров Оренбургского филиала ОАО «ВымпелКом»: «Газпром добыча Оренбург», Группа компаний «СВС», «Оренбургэнергосбыт», «Бузулукнефть», Страховая группа «УРАЛСИБ», молл «Армада», ТРК «Гулливер» и многие другие. Уже два года компания обеспечивает мобильной и стационарной связью «Оренбургские авиалинии» и представительства авиакомпании в других городах. Среди клиентов «Билайна» есть и госструктуры, специфика сотрудничества с которыми также предусматривает разработку индивидуальных решений.

Но «Билайн» работает не только с крупными корпоративными клиентами, но и с небольшими компаниями, представляющими средний и малый бизнес. Как универсальный оператор «Билайн» подходит к клиенту с точки зрения конкретных, комплексных решений, которые были бы ему наиболее удобны. Независимо от масштаба и сферы деятельности компании-клиента «Билайн», прежде всего, работает на его успех.

СВЯЗЬ

«Единая сеть офисных и мобильных» (технология FMC – Fixed Mobile Convergence) – это комплексное решение для объединения фиксированных и мобильных телефонов «Билайн» в корпоративную телефонную сеть с короткой нумерацией.

«Единая сеть офисных и мобильных» позволяет звонить с мобильного телефона «Билайн», просто набрав короткий номер нужного сотрудника. Преимущество данной услуги в том, что затраты на корпоративную связь сокращаются за счет специальной стоимости звонков внутри компании, в том числе при звонках коллегам в другие регионы и за рубеж.

Кроме того, «Единая сеть офисных и мобильных» позволяет использовать функционал АТС на мобильных телефонах: ограничения вызовов, параллельная/последовательная переадресация, беспроводной секретарь и т. д. Несомненным удобством услуги является единый счет за мобильную и фиксированную связь.

Пермский бизнес-десант высадился в Оренбурге

Пермь занимает 23-е место рейтинга лучших городов и восьмое место среди лучших регионов по условиям для бизнеса. По данным журнал Forbes, в списке из 30 российских территорий, признанных лучшими для ведения бизнеса, Пермь обогнала Москву и Санкт-Петербург, а среди лучших регионов Пермский край занял восьмое место.

Оренбург посетила делегация бизнеса Перми в составе 11 крупнейших предприятий края. Предприятия «Дом Мечты», «Компания Полимер», «Краснокамский РМЗ», «Монитрон», «Пермпромоборудование», «Полиэкс-пром», «Уралнефтегаз», ФКП «Пермский пороховой завод» и др. занимают ведущие позиции в своих отраслях экономики Перми.

Торжественное открытие деловой миссии состоялось в ТПП Оренбургской области 19 июня. Целью приехавших к нам пермских бизнесменов было изучение возможностей установления и развития взаимовыгодных экономических связей между предприятиями. Цель была достигнута. Более того, по мнению руководителя делегации специалиста Пермской ТПП Павла Зайцева, индивидуальные встречи и переговоры руководителей бизнеса Перми и Оренбуржья станут точкой роста экономической интеграции регионов.

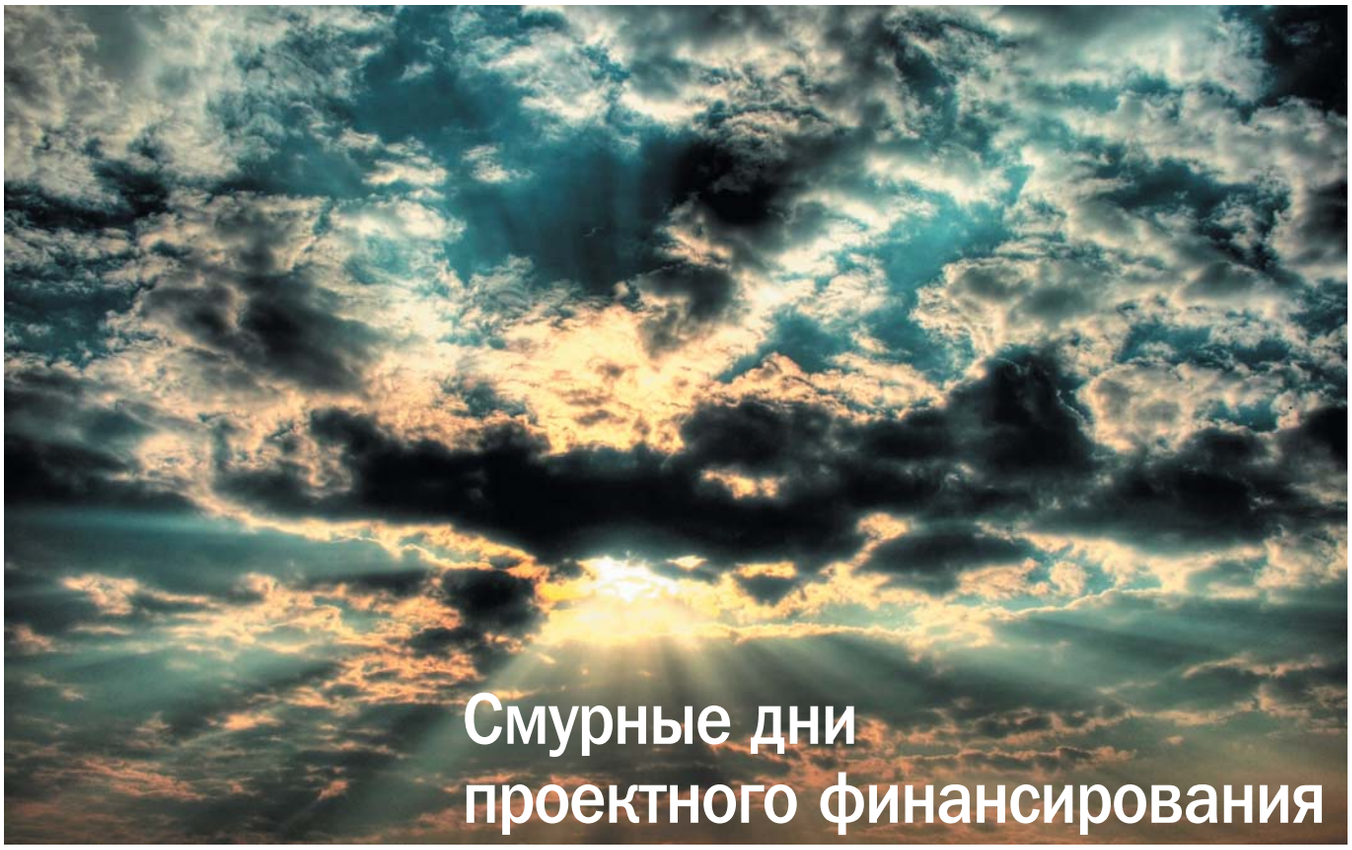
Визит вызвал интерес со стороны предпринимательского сообщества, что обеспечило присутствие на встрече ведущих предприятий области – это «Оренбургские минералы», «Оренбургоблгаз», «Уралэлектро», «Оренбургская ТГК», «НПФ «Экобиос», «Оренбургский гелиевый завод», «Сельский Дом», всего около 40 компаний.

Встречу открыл президент ТПП Оренбургской области Виктор Сытежев. Он поблагодарил гостей за стремление к расширению партнерства и налаживанию новых деловых контактов и кратко рассказал об Оренбуржье, представив культурную, историческую и экономическую стороны жизни области.

Официальная часть плавно переросла в индивидуальные деловые переговоры между пермскими и оренбургскими предпринимателями согласно регламенту. Эта часть мероприятия продолжалась весь день и позволила сторонам лучше узнать друг друга и обменяться контактами для дальнейшего сотрудничества. По общему мнению пермяков, все встречи были продуктивными и имеют взаимовыгодное продолжение, а часть компаний в ближайшее время откроет свои представительства в Оренбурге.

После напряженной работы в Палате гости отправились на экскурсию по Оренбургу, который им понравился своей чистотой, уютом и бережным отношением к истории.

Второй день миссии был ознаменован встречей с представителями органов власти. Сергей Липаткин, начальник отдела развития промышленности областного министерства экономического развития, промполитики и торговли и Алексей Широбоков, председатель комитета потребительского рынка, услуг и развития предпринимательства администрации г. Оренбурга, с интересом пообщались с пермяками и получили приглашение посетить Пермь с ответным визитом.



Смурные дни проектного финансирования

В мировой практике для реализации масштабных и капиталоемких проектов уже несколько десятилетий активно используется проектное финансирование. Российские компании, постепенно интегрируясь в мировое экономическое пространство, неизбежно сталкиваются с потребностью в реализации проектов, аналогичных по своей сложности и масштабности проектам, осуществляемым их конкурентами на мировых рынках. Однако в настоящее время российский опыт использования проектного финансирования незначителен и необобщён.

Под «проектом» обычно понимается уникальное мероприятие, предполагающее скоординированные действия его участников для достижения определенных целей. А, как известно, основных таких целей две – зарабатывание прибыли как таковой и максимизация стоимости бизнеса.

Под методом финансирования инвестиционного проекта понимают способ привлечения инвестиционных ресурсов в целях обеспечения финансовой реализуемости проекта. Основными методами финансирования инвестиционных проектов являются:

- самофинансирование, т. е. осуществление инвестирования только за счет собственных средств;
- акционирование, а также иные формы долевого финансирования;
- кредитное финансирование (инвестиционные кредиты банков, выпуск облигаций);
- лизинг;
- бюджетное финансирование;
- смешанное финансирование (на основе различных комбинаций этих способов);
- проектное финансирование (метод финансирования, характеризующийся особым способом обеспечения возвратности вложений, в основе которого лежат исключительно или в основном денежные доходы, генерируемые инвестиционным проектом, а также оптимальным распределением всех связанных с проектом рисков между сторонами, участвующими в его реализации).

Последний, самый сложный способ, привлек внимание нашей редакции, поскольку в беседах с предпринимателями не раз доводилось слышать мнение, что в Оренбургской области получить деньги на реализацию нового проекта практически невозможно. Не правда ли, господа банкиры?

Чрезвычайно сложное занятие

«Проектное финансирование, – по мнению **Юрия Бовдуя, управляющего ОО «Оренбургский» Нижегородского филиала «НОМОС-БАНК» (ОАО)**, – самый сложный как с организационной, так и с финансовой точки зрения продукт банка, т. к. оно зачастую включает многосторонние договоренности, распределение рисков между участниками, анализ коммерческих перспектив и индивидуально проработанные схемы финансирования».

На сегодняшний день только крупные федеральные банки могут предложить клиентам практически все инструменты, используемые в мировой практике для реализации проектов: возобновляемые и невозобновляемые кредитные линии, кредиты на пополнение оборотных средств, инвестиционные кредиты (финансирование капитальных затрат проекта) сроком до 7 лет с наличием отсрочки погашения основного долга до ввода объекта в эксплуатацию, банковские гарантии, аккредитивы, синдицированное кредитование, финансовый лизинг, хеджирование валютных рисков, торговое финансирование, межбанковское связанное финансирование импортных поставок оборудования и услуг с участием экспортных кредитных агентств (ЭКА) стран поставщиков, и это не окончательный список. По словам **Евгении Николаевой, ведущего экономиста ОРРБ Филиала ОАО “БИНБАНК” в Оренбурге**, «в нашем банке, с учетом сегодняшних потребностей клиентов, реализующих ин-

вестиционные проекты, разработаны и введены в действие специальные продукты, охватывающие практически весь спектр возможных инвестиционных целей».

К сожалению, местные кредитные организации практически лишены возможности самостоятельно работать в данной сфере. Чему, впрочем, очень способствуют нормативные акты ЦБ РФ, устанавливающие такие требования, которые в условиях ограниченности ресурсов делают долгосрочные проекты прямо убыточными. «Но необходимость и целесообразность применения в России принципов проектного финансирования, – утверждает **Юрий Бовдуй**, – не вызывает у нас сомнения, и мы будем совершенствовать свой опыт в данном направлении».

«Несмотря на все риски, – утверждает **региональный директор Оренбургского офиса Промсвязьбанка Сергей Плужников**, – проектное финансирование интересно для банка в первую очередь получением долгосрочного кредитного портфеля. К тому же предприятие, получившее проектное финансирование от банка, как правило, в дальнейшем сохраняет партнерство с банком на долгие годы». Так, например, в 2011 году ОАО «Промсвязьбанк» инвестировало в два проекта: в Оренбурге таким проектом стало расширение известного всем молла «АРМАДА».

Как отметила **Наталия Блинова, директор департамента корпоративного бизнеса Росгосстрах Банка**, «спрос со стороны предпринимателей на получение дополнительного финансирования высок, однако далеко не все банки кредитуют данное направление, так как не уверены в кредитоспособности бизнесмена (чаще всего в таком случае начинающего). Слишком высоки риски, которые сложно просчитать, спорная экономическая целесообразность для банка, отсутствие залога». При этом анализ небольшого проекта может занять даже больше времени, чем оценка крупного давно существующего бизнеса. Сегодня риск потерь по кредитованию начинающего бизнеса оценивается кредитными экспертами в банках на уровне, близком к 95–100 %. Поэтому даже если в линейке банка и предусмотрена программа проектного финансирования, то по ней будет установлен соответствующий уровень процентных ставок.

Поэтому многие кредитные учреждения находят обходные пути и кредитуют проекты в рамках потребительского или залогового кредитования, поскольку здесь риски меньше и лучше поддаются оценке. Еще один вариант – возможность получить финансирование будущего проекта под поручительство уже действующего бизнеса. При этом часто банки выдают не весь объем требуемых инвестиций: наиболее распространенное требование – это наличие уже собственных средств в размере 25–30 % от необходимой суммы.

Например, в Росгосстрах Банке существуют программы “Предприниматель” и «Кредит под приобретаемое имущество» (длительность срока кредита – до 5 лет), которые помогают заемщикам инвестировать в основные средства: на приобретение недвижимости, оборудования, автотранспорта, проведение модернизации и т. д. как под залог существующих активов, так и под обеспечение приобретаемым имуществом.

Следует учитывать также, что банковские законодательства различных стран, в том числе и России, устанавливают определенные пределы суммарных кредитных рисков на одного заемщика для банков. Действуя в рамках системы управления рисками, банки стремятся диверсифицировать риски своих инвестиционных портфелей, используя различные организационные схемы, в рамках которых снижение рисков достигается путем их распределения между банками. В зависимости от способа построения таких схем проектного финансирования выделяют параллельное и последовательное финансирование.

Параллельное (совместное) финансирование включает две основные формы:

· независимое параллельное финансирование, когда каждый банк заключает с заемщиком кредитное соглашение и финансирует свою часть инвестиционного проекта;

· софинансирование, когда создается банковский консорциум (синдикат). Участие каждого банка лимитировано определенным объемом кредита и консорциума (синдиката).

Важно понимать и тот факт, что банки, видя в генерируемом денежном потоке практически единственный источник погашения кредита, всячески стараются этот поток поставить под свой контроль. «Основной задачей кредитора при структурировании сделки, – поясняет **директор Оренбургского ОО Уфимского филиала ОАО «МТС-Банк» Марина Калетина**, – является обеспечение доступа к денежному потоку проектной компании до того, как выручка поступит на ее счета, а погашение кредита и процентов по нему происходит уже из поступающей выручки от реализации самого проекта».

Казалось бы – возьми кредит…

По словам **управляющего Оренбургским филиалом ОАО «Банк АВБ» Юрия Хрулева**, разница между проектным финансированием и обычным кредитованием есть, и довольно существенная. Проектное финансирование - достаточно узкий сегмент кредитного рынка. Единственным источником возврата вложенных средств и главным обеспечением кредита здесь служат денежные потоки, генерируемые самим проектом. При обычном кредитовании источником погашения кредита могут являться как доходы от финансируемого проекта, так и прибыль от текущей хозяйственной деятельности заемщика.

Дело в том, что при обычном кредитовании банк рассчитывает, что возвращать кредит будет действующий бизнес. То есть уже проверенный временем и уже дающий определенную отдачу, которую можно увидеть и физически и по документам. При проектном финансировании деньги выдаются банком на создание нового или расширение действующего бизнеса. В этом случае погашение будет осуществляться после того, как заработает новый (финансируемый) проект. А вот сколько этот новый бизнес будет давать прибыли, которую предполагается отдавать банку на погашение кредита, спрогнозировать намного сложнее.

Именно поэтому все банки очень осторожно дают кредиты на новые проекты. В основном такие проекты финансируются либо при наличии у заемщика опыта в бизнесе, либо существенной поддержки от государства или крупных бизнес-структур.

Желание банка быть постоянно рядом с клиентом в таких проектах – судя по всему, еще одна отличительная черта проектного финансирования. «На время приходится становиться строителем или нефтяником, – делится **Сергей Плужников, региональный директор Оренбургского офиса Промсвязьбанка**, – и вникать во все тонкости производства. При этом мы лояльно относимся к своим партнерам, и при необходимости корректируем условия даже действующих инвестиционных договоров. Наша задача – вместе с собственником бизнеса обеспечить прибыльность проекта».

«Банк даже в особом порядке может пойти на уменьшение процентных ставок от установленных нормативов, – делится **Василий Пименов, директор ОО «Оренбургский» Приволжского филиала ОАО АКБ «РОСБАНК»**, – а также удлинение срока займа или иного улучшения условия по сделке при соблюдении некоторых обязательных требований».

Как отметил **Юрий Хрулев**, индивидуальный подход при проектном финансировании зависит как от особенностей самого проекта, так и от собранных документов. Чем более полный пакет проектных контрактов подготовлен до привлечения финансирования, тем четче распределены риски проекта, ниже неопределенность результатов для кредитора, а значит – выше вероятность положительных решений и ниже процентная ставка.

Юрий Бовдуй, управляющий ОО «Оренбургский» Нижегородского филиала «НОМОС-БАНК» (ОАО), также подтверждает, что индивидуальный подход при рассмотрении сделок (в части залогового обеспечения, собственного вклада инициатора в проекте, отсрочек в погашении основного долга и т. д.) является главным отличительным фактором при инвестиционном кредитовании. «Благодаря этому за последние годы нам удалось сфор-

СХЕМА ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТА НА ЧАСТНОПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ОСНОВЕ

мировать класс постоянных клиентов, пользующихся услугами банка в области проектного финансирования, которые обращаются за кредитованием всё новых и новых инвестиционных проектов». Важным моментом, по словам **Юрия Бовдуя**, также является индивидуальный подход при сопровождении сделок проектного финансирования. В существующих условиях клиентам часто требуется корректировать условия финансирования уже после вхождения банка в проект. Здесь многое зависит от гибкости банка в принятии тех или иных решений.

Как это делается?

Работа банка по реализации проекта в наиболее общем виде включает следующие этапы:

· предварительный отбор проектов;
· оценка проектных предложений;
· ведение переговоров;
· принятие проекта к финансированию;
· контроль за реализацией проекта;
· ретроспективный анализ.

После рассмотрения всех аспектов проекта формируются различные варианты реализации проекта (технологические альтернативы, масштаб проекта, условия производства и сбыта, финансовая деятельность, схемы финансирования проекта и др.). Для оценки жизнеспособности проекта сравнивают его варианты с точки зрения стоимости, сроков реализации и прибыльности. В результате оценки инвестор (заказчик) должен быть уверен, что на продукцию, являющуюся результатом проекта, в течение всего жизненного цикла будет держаться стабильный спрос, достаточный для назначения такой цены, которая обеспечивала бы покрытие расходов на эксплуатацию и обслуживание объектов проекта, выплату задолженностей и удовлетворительную окупаемость капиталовложений. «Очень важно наличие “четкой идеи проекта”, – убежден **директор ОО «Оренбургский» Приволжского филиала ОАО АКБ «РОСБАНК» Василий Пименов**, – что в свою очередь подразумевает проработанность отдельных его стадий, нужно определить за счет чего проект будет конкурентоспособен, какое гарантийное обеспечение можно сформировать (активы, гарантия администрации, экспортные контракты)».

В крупных банках в состав отдела «Проектное финансирование» входят и инженеры. Для оценки технико-экономического обеспечения проекта и расчета разных вариантов его реализации банк часто привлекает независимых экспертов, взимая за это специальную комиссию с клиента до решения вопроса о предоставлении ему кредита.

Как рассказал **Василий Пименов**, в его банке различают проектное финансирование по следующим критериям:

- финансирование с полным регрессом на заемщика (применяется, как правило, при финансировании некрупных, малорентабельных проектов. В этом случае заемщик принимает на себя все риски, связанные с реализацией проекта);

- финансирование без регресса на заемщика (предусматривает, что все риски, связанные с проектом, берет на себя кредитор. Данные проекты наиболее прибыльные и привлекательные для инвестиций, дающие в результате реализации проекта конкурентоспособную продукцию);

- финансирование с ограниченным регрессом на заемщика (наиболее распространенная форма финансирования. Все участники распределяют генерируемые проектом риски, следовательно, каждый заинтересован в положительных результатах реализации проекта на всех стадиях его реализации).

Проект проекту рознь

По оценкам специалистов БИНБАНКа, в сфере проектного финансирования, независимо от масштабов деятельности клиентов, в настоящее время востребованы продукты, позволяющие инвестировать средства в коммерческую недвижимость, оборудование и автотранспорт. Это подтверждает и **Сергей Плужников**, считающий, что наиболее востребованными были и остаются кредитные линии на приобретение оборудования, модернизацию производства, реконструкцию помещений и прочие вложения в основные средства.

При этом основным параметром данных продуктов, на которые обращают внимание заемщики, является залоговое обеспечение. Если для крупного или среднего устойчиво функционирующего бизнеса, обладающего основными средствами, в большинстве случаев вопрос залога не является камнем преткновения, то для малого и части среднего бизнеса отсутствие залога – основная трудность. Поэтому существуют кредитные продукты, позволяющие финансировать инвестпроекты под залог приобретаемого имущества.

В то же время проектное финансирование не практикуется в отраслях, характеризующихся повышенными технологическими и коммерческими рисками: производство товаров народного потребления, большая часть машиностроения, фармацевтика, наукоемкие производства.

Условия, которые предлагают банки, в большинстве случаев зависят не от рыночной конъюнктуры, а от финансовых ресурсов и возможностей, которыми располагает банк, с учетом того, чтобы проект мог окупиться. Например, ОИКБ «Русь» осуществляет финансирование проектов со сроком окупаемости от 3 до 5 лет, рентабельность которых превышает 10 %.

По словам руководителя корпоративного блока ОИКБ «Русь» (ООО) **Дмитрия Ситникова**, наиболее востребованными продуктами в части проектного финансирования являются кредитные линии с лимитом выдачи со сроком кредитования от 3 лет и более. По такому договору предусматривается максимальная сумма финансирования, которая выделяется частями согласно календарному графику и/или по мере выполнения очередного этапа проекта. При этом финансируются как затраты капитального характера, так затраты на формирование оборотного капитала. Стандартом является и то, что на реализацию проекта его инициатор осуществляет собственные вложения – около 20–30 % от всей суммы затрат.

Государство, ау-у-у…

На начало этого года полная стоимость основных фондов в России достигла порядка 100 трлн рублей. Износ этих фондов в среднем по стране достигает гигантской цифры – около 44 %. Это означает, что модернизация требует колоссальных вливаний. По оценке Минфина, например, потребный объем инвестиций в основной капитал составляет 30 % от ВВП России в год. А доля банковского сектора даже в реальном, отстающем от необходимого на треть, объеме инвестиций не превышает 10 %.

Может ли эта доля быть увеличена? Теоретически – да. На практике этому мешают несколько факторов.

Первый – уровень кредитных ставок.

Даже крупнейшим заемщикам банки предоставляют кредиты по ставкам не

ниже 8–10 % годовых. А средняя рентабельность активов в российской экономике сегодня составляет около 7 %. Это означает, что сегодняшний кредит просто не способен принести прибыль заемщику, все доходы от использования кредита уходят в пользу кредитора. В итоге для заемщика кредитование в России – это, скорее, не инструмент инвестирования, а способ латания дыр и решения срочных проблем.

Банки же не могут снизить кредитную ставку до уровня, который делает кредиты пригодным инструментом инвестиций. Во-первых, мешает инфляция. Во-вторых, российская экономика недостаточно прозрачна для нормального инвестирования. Инвестпроекты плохо проработаны, финансы, структура и даже система собственников у многих предприятий невнятны. В итоги банки высокими ставками нивелируют свои риски.

«Риски. Это очень болезненная тема как для клиента, так и для банка, – рассуждает **директор Оренбургского ОО Уфимского филиала ОАО «МТС-Банк» Марина Калетина**. – Для клиента это важно, поскольку он вкладывает собственные средства и ему жизненно необходимо провести корректный и точный анализ рисков. Для банка как для организации, предоставляющей финансирование для реализации проекта, также важно произвести оценку рисков и выстроить систему их минимизации. Одна из причин, которая, как я считаю, сдерживает развитие проектного финансирования, – все еще высокий уровень рисков, возникающих при реализации проектов. Например, многие банки не идут в регионы с высоким уровнем административных рисков, поскольку заранее невозможно оценить степень их воздействия на ход реализации проекта».

«К сожалению, требования Банка России в части оценки рисков по проектному финансированию и по обычному кредитованию нисколько не отличаются друг от друга, – сетует **руководитель корпоративного блока ОИКБ «Русь» (ООО) Дмитрий Ситников.** – Учитывая указанные выше обстоятельства, банки подходят очень осторожно и весьма осмотрительно к такому виду кредитования, как проектное финансирование. Поэтому можно сказать, что получить кредит на финансирование какого-либо проекта в любом банке непросто».

Второй фактор – недостаточность средств у самих банков. Сегодня российские банки привлекают финансовые ресурсы в среднем на полтора – два года. Экономическая аксиома: финансирование инвестиционных проектов требует, как правило, вложений на 5–10 лет. Таких «длинных» денег у большинства российских банков попросту нет. А рассчитывать на собственный капитал не приходится: российская банковская система только находится в начале пути серьезной капитализации.

Кто может стать драйвером в решении этих проблем? Ответ очевиден и привычен: государство. Но необходима комплексная политика, целью которой является усиление инвестиционных потоков.

Общепринятые в мировой практике основные принципы проектного финансирования.

Во-первых, при оценке проекта банк исходит из принципа пессимистического прогноза. При определении запаса прочности проекта (отношение чистых поступлений от его реализации к сумме задолженности по кредиту, включая проценты) в расчеты закладывается наименее благоприятный вариант развития событий.

Во-вторых, до подписания кредитного соглашения детально анализируется динамика спроса и цен на продукцию, для производства которой запрашивается кредит с целью определения тренда на период эксплуатации кредитуемого объекта. Изучается динамика цен на компоненты, необходимые для реализации проекта. Обычно проводится сравнительный анализ трех вариантов: проект спонсора, пессимистический сценарий банка, базовый компромиссный вариант, подготовленный независимыми экспертами.

В-третьих, общепринят принцип ограниченной ответственности клиента, который означает, что банк может претендовать на погашение кредита лишь за счет доходов от реализации данного проекта. Этот принцип вступает в силу после технического испытания, предусмотренного кредитным соглашением банка с клиентом и подтверждающего, что производительность достигла определенной проектной мощности (обычно 75 %). Тогда проект считается завершенным, и единственным обеспечением погашения этой части кредита служат доходы от его эксплуатации.

В-четвертых, дополнительным обеспечением погашения кредитов служат следующие гарантии спонсоров проекта:

а) платежная гарантия – безусловное обязательство при наступлении гарантийного случая перечислить банку определенную сумму;

б) гарантия завершения проекта включает обязательство спонсоров не отказываться от осуществления проекта;

в) гарантия обеспечения снабжения всем необходимым фирмы, занимающейся реализацией проекта. Банк может запросить контракт между спонсором и этой фирмой (обычно филиалом спонсора) об условиях его снабжения;

г) дополнительной гарантией может служить депозит спонсора или фирмы, реализующей проект, в банке-кредиторе на определенную сумму.

Эти гарантии спонсора или его банка страхуют ту часть кредита, который предоставляется в период разработки и строительства до нормального функционирования объекта. Банк-кредитор в этот период не несет риска.

В-пятых, банк принимает риск, возникающий при эксплуатации кредитуемого объекта. Банк настаивает на заключении контракта фирмы с потребителями продукции, страхуя себя от коммерческого риска на период до полного погашения кредита. Банк компенсирует повышенный риск увеличением размера маржи.

В-шестых, финансовый монтаж операции при проектном финансировании предусматривает разные условия предоставления кредитов, включая процентные ставки, в рамках соответствующих долей (траншей) кредитной линии. Соотношение между собственными и заемными средствами при осуществлении проекта колеблется в зависимости от отрасли (20:80; 30:70; а в гостиничном бизнесе 40:60). Привлечение средств заемщика, особенно на начальной стадии, прочнее «привязывает» его к проекту, чем в случае реализации последнего преимущественно за счет заемных средств.

В-седьмых, при оценке кредитуемого объекта банк анализирует отношение общей суммы ожидаемых чистых поступлений (за вычетом расходов) к общей сумме основного долга и процентов по кредиту. Этот коэффициент обеспечения должен быть не меньше 1,3 (как обычно), иногда 1,8 в зависимости от степени риска и специфики отрасли (в нефтехимической отрасли – 2).

В-восьмых, погашение кредита осуществляется последовательно. Его график увязан с эксплуатационным циклом. Погашение кредита начинается после достижения определенного уровня производительности. Кривая погашения увязана с нарастанием производства (например, добычи нефти), стабилизации его уровня и спада. Банки предпочитают завершить погашение кредита до фазы спада.

А сейчас мы часто видим, что промежуточные, «технические» цели становятся самоцелью.

«Участие государства в вопросах софинансирования инвестпроектов должно быть обязательно, – уверена **Евгения Николаева, ведущий экономист ОРРБ Филиала ОАО "БИНБАНК" в Оренбурге.** – Особенно если эти проекты направлены на модернизацию производства, разработку инновационных технологий. Именно реализация проектов в этих направлениях имеет большую социальную ценность, и поэтому должна поддерживаться государством». Формы господдержки кредитных учреждений, финансирующих такие проекты, по мнению самих банкиров, могут быть различными – от налоговых льгот до субсидирования процентных ставок.

Юрий Бовдуй согласен, что государство должно поддерживать банки, которые финансируют реальный сектор экономики. «Но эта поддержка не обязательно должна быть связана с финансовой помощью. К примеру, часть прочно закрепившихся на европейском и американском рынках инструментов проектного финансирования не может быть использована на российском рынке в силу ограниченности договорной базы и "пробелов" в гражданском праве. На сегодняшний день к таким вопросам можно отнести: выделение специализированных обществ (ООО, ЗАО, ОАО), сделки с которыми за пределами соответствующих видов деятельности, указанных в уставе, будут считаться ничтожными; возможность заключения соглашений между кредиторами; вопросы залога имущества, в том числе имущественных прав (требований), которые залогодатель приобретает в рамках проекта; ипотека будущего объекта недвижимости и т. д.» Решение этих вопросов поможет рынку увереннее развиваться.

«Несомненно, роль государства в вопросах софинансирования инвестиционных проектов высока, – не сомневается **Наталия Блинова**. – Уже сегодня существует достаточное количество государственных программ поддержки сектора МСБ. Основной проблемой при этом является неинформированность предприятий об имеющихся возможностях. Дополнительными мерами поддержки государством сектора могут стать упрощение работы гарантийных фондов, снижение стоимости их услуг, возможности получения начинающим предприятием поручительства фонда под стартап-кредит».

«Мы считаем, – говорят специалисты ОИКБ «Русь», – что именно государство, прежде всего, заинтересовано в увеличении капиталовложений в сферу материального производства. Поэтому необходимо и выделение грантов на проектно-изыскательные работы, выделение недорогих долгосрочных финансовых ресурсов, причем не только крупным банкам, но мелким и средним, увеличение числа гарантийных фондов, увеличение объема субсидий, а также создание соответствующей законодательной базы.

Ну а что касается «правил игры», то, конечно, необходимы кардинальные изменения некоторых нормативных документов Банка России, которые позволят банкам по-иному оценивать рискованность кредитования и, как следствие, увеличить объемы проектного финансирования, и снизить процентные ставки».

> **Необходимо стимулировать банки на долгие инвестиционные кредиты значительным снижением норм резервирования. Пока же получается, что банк, даже желающий инвестировать в модернизацию промышленности, платит оброк государству.**

От государства требуется также и продуманная политика в области содействия банковских инвестиций в промышленность. В том числе – точечная помощь предприятиям в разработке и оформлении инвестиционных проектов. Необходим также институт государственных гарантий под длинные кредиты промышленным предприятиям, если эти кредиты направляются на модернизацию и обновление основных фондов. Необходим контроль за целевым использованием таких кредитов – в России разница между заявленной целью и реальной может быть очень высока. Необходимо стимулировать банки на долгие инвестиционные кредиты значительным снижением норм резервирования. Пока же получается, что банк, даже желающий инвестировать в модернизацию промышленности, платит оброк государству.

Таких «надо бы» – целый список. Но, прежде всего, надо осознать цели, которые мы ставим перед собой в рамках банковской политики. Не «банки ради банков», а «банки ради экономики». И тогда сама банковская политика из фазы борьбы с банками перейдет в фазу реального содействия их развитию.

Перспективы с налетом пессимизма

Делать прогнозы на финансовых рынках всегда было неблагодарной задачей. В настоящее время большинство экспертов склоняются к пессимистическому варианту развития мировой экономики и действий регулятора рынка. Это означает, в лучшем случае, сохранение действующих условий финансирования инвестиционных проектов.

На сегодняшний день, по данным специалистов МТС-Банка, существующие в России источники проектного финансирования не отличаются особенным разнообразием, можно сказать, они чрезвычайно немногочисленны и очень скудны. Что в свою очередь существенно тормозит развитие предприятий, и рано или поздно им становится все трудней конкурировать на рынке.

Тем не менее **Наталия Блинова, директор департамента корпоративного бизнеса Росгосстрах Банка,** видит перспективы у данного направления. «Проектное финансирование, скорее всего, будет развиваться. Возможно, за счет схем франчайзинга, когда молодой предприниматель уже будет иметь на руках готовый пакет рекомендаций к ведению бизнеса и раскрученный бренд». Так по этому пути пошел Сбербанк, кредитуя предпринимателей по технологии кредитной фабрики путем предложения серии готовых бизнес-решений под определенные кредитные программы.

Как считает **Евгения Николаева, ведущий экономист ОРРБ Филиала ОАО "БИНБАНК" в Оренбурге,** с ростом числа качественных инвестпроектов условия проектного финансирования должны становиться более лояльными для клиента. Сроки и объемы всегда зависели и будут зависеть от конкретного проекта, а ставки и требования к залоговому обеспечению будут снижаться.

Эксперты ОИКБ «Русь» считают, что и суммы проектного финансирования будут меньше. Почему? «Потому что все больше и больше у нас в государстве, как и во всем мире, – отвечает на этот вопрос **руководитель корпоративного блока ОИКБ «Русь» (ООО) Дмитрий Ситников,** – делается ставка на небольшие, автономные предприятия, которые производят качественный товар. При этом они более мобильные, менее энергозатратные, более рентабельные, соответствуют современным экологическим требованиям и т. д.».

Вникая в сущность проектов, активно участвуя в их подготовке и реализации, банки расширили традиционное поле своей деятельности, получая, по сути, не только банковский процент, но и предпринимательский доход. Предпринимательская ориентация банков особенно явно проявляется в тех случаях, когда они выступают в качестве соучредителей проектной компании или когда в кредитном договоре за банком резервируется право на приобретение части акций компании-заемщика. Во всех случаях банки, специализирующиеся в области проектного финансирования, осуществляют непрерывный и глубокий контроль и надзор за реализацией инвестиционного проекта. Проектное финансирование стало новым средством активного сращивания банковской и промышленной сфер.

Не учим жить. Помогаем материально.

Кредит наличными без комиссии

Оренбург, ККО "Проспект Победы",
проспект Победы, д. 11. тел. (3532) 77 15 17.

Оренбург, ККО "Перовский",
ул. Чкалова, д.3/1, тел. (3532) 37 29 76.

Подробнее с условиями кредитования ознакомьтесь в дополнительных офисах ОАО «АЛЬФА-БАНК» по тел.: (495) 788-88-78 (для Москвы) 8-800-2000-000 (для регионов) и на сайте www.alfabank.ru. С физических лиц, заключивших с Банком Соглашение о кредитовании, комиссия за предоставление кредита и комиссия за обслуживание текущего счета Банком не взимается. Предложение не является офертой и приглашением делать оферты. ОАО «АЛЬФА-БАНК» оставляет за собой исключительное право на принятие решения о предоставлении или отказе в предоставлении кредита. Условия кредитования определяются Банком индивидуально для каждого клиента. ОАО «АЛЬФА-БАНК». Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций от 05.03.2012 №1326.

Альфа·Банк

www.alfabank.ru
8-800-2000-000

Результат начал приносить удовольствие

Группа инвесторов ГИРИ продолжает отчитываться о своих инвестициях на российском фондовом рынке.

За месяц, прошедший с момента предыдущего отчёта, российский фондовый рынок продемонстрировал восходящую динамику. Однако, по словам трейдеров из компании «АФМ», управляющих портфелем, с технической точки зрения данное движение является коррекцией в рамках долгосрочного нисходящего тренда, который зародился в апреле 2011 года.

– В такой ситуации движения в акциях носят спекулятивный характер и не подкреплены фундаментальными основаниями, – уверен управляющий портфелем Евгений Мыслин. – Тем не менее любое коррекционное движение может являться началом нового тренда.

Как показывает практика, когда нет дающих четкие сигналы макроэкономических факторов, выбор ценных бумаг для инвестирования в такой ситуации может быть обоснован только на техническом анализе (это когда прогнозирование изменений цен в будущем ведется на основе анализа изменений цен в прошлом, т. е. по графикам цен и объемов. – Прим. ред.). При этом необходимо учесть, что методы технического анализа дают более качественные сигналы на графиках фондовых индексов, а не на графиках акций. Поэтому управляющим было принято решение: для портфеля ГИРИ в июне использовать стратегию управления, построенную на анализе фондовых индексов, а инструментом для работы выбрать фьючерс на индекс РТС (фьючерс – это производная ценная бумага, по сути дела срочный (заключенный на определенный срок) биржевой контракт. – Прим. ред.).

– Кроме того, для работы на срочном рынке нам не требуется вся сумма денежных средств, в которую оценивается наш портфель. Для открытия позиций необходимо лишь гарантийное обеспечение (ГО), – продолжает свои пояснения Евгений Мыслин. – Таким образом, у нас есть возможность оставить часть нашего портфеля в инструментах с фиксированной доходностью для того, чтобы застраховать риски.

В результате 07.06.2012 года управляющим было принято решение продать облигацию ОГК-5 БО15. Средства от продажи бумаги плюс НКД (накопленный купонный доход) были направлены на срочный рынок.

Время для подобной сделки было выбрано относительно удачно: 7 июня индекс ММВБ после неудавшейся попытки продолжить нисходящее движение, зародившееся 30 мая – 5 июня, преодолел сопротивление на уровне 1330 пунктов.

– Такая техническая картинка послужила сигналом для формирования длинной позиции и возможности перевода части активов на срочный рынок, – поясняет управляющий портфелем Евгений Мыслин. – Мы прогнозировали, что данные контракты могут принести нам от 5 до 7 процентов прибыли.

Как и прогнозировал управляющий, цель была достигнута 19.06.2012 г. И поскольку на следующий день рынок корректировался, т. е. уровень сопротивления не был преодолён, было принято решение закрыть позицию, т. к. в таких ситуациях коррекция может быть достаточно глубокой, а может даже развиться новая волна движения вниз.

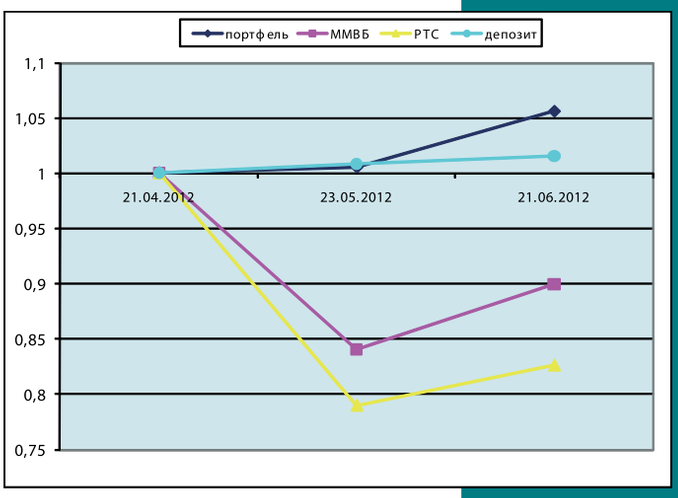
Таким образом, у нас получился так называемый структурный продукт. Чуть более 67 % портфеля составляют инструменты с фиксированной доходностью, которые приносят около 5,82 % годовых на вложенную сумму, или 3,92 % на портфель. Остальные деньги направлены в ГО для работы на срочном рынке. Однако позиция во фьючерсах открывается на полную стоимость портфеля, и тем самым обеспечивается 100-процентное участие в движении рынка. Стратегия управления позволяет контролировать риски, а доход по облигациям сглаживает колебания портфеля вниз при неблагоприятном развитии событий.

А каков общий результат? По итогам двух месяцев работы, прирост портфеля составил 55931,97 рублей, или 5,59 %, что составляет 33,54 % годовых.

Структура портфеля ГИРИ на 21.06.2012 года.

№ п/п	Инструмент	Вес в портфеле	Сумма вложений	Текущая оценка	Изменение, руб.	Изменение, %
1	Облигации	67,27 %	674786,06	681347,34	6561,28	0,97
2	ГО	32,73 %	328335,31	374584,63	46249,32	14,09
			1003121,37	1055931,97	52810,60	5,26

Чтобы оценить эффективность работы управляющего, можно применить простой метод сравнения динамики нашего инвестиционного портфеля с динамикой фондовых индексов и динамикой альтернативного вложения в банковский депозит. Для чего предположим, что другой инвестор одновременно с нами положил аналогичную сумму денег на депозит в банк на год под 9 %. Вот как выглядит изменение этих активов на диаграмме.



Комментарии инвестора:

– Если первый месяц работы управляющего с нашим портфелем особого энтузиазма не вызвал, то второй месяц добавил оптимизма. Удачное предугадывание движения рынка акций наверх привело к тому, что мы заработали сразу почти 50 тысяч рублей. Правда, признаемся честно, поначалу предложение управляющего – перевести часть активов на срочный рынок – было воспринято нами весьма скептически. Уж больно аналитика, опубликованная на известных сайтах в Интернете, выглядела пессимистично (а куда деваться: чтобы хоть немного понимать в действиях нашего управляющего, мы вынуждены читать информацию, которую публикуют и информационные агентства, и инвестиционные компании). Посудите сами:

1. По словам аналитиков, приток средств в глобальные фонды продолжился, а фонды развивающихся рынков (а к ним относятся и те, которые работают с Россией) по-прежнему фиксируют отток вложений.

2. От мартовского пика баррель нефти подешевел на 25 %, тогда как рубль упал менее чем на 15 %. Чтобы компенсировать потерю бюджетных доходов и поддержать конкурентоспособность российской экономики, может потребоваться более решительная девальвация нацвалюты.

3. Фондовые индексы еще не отыграли развивающуюся слабость мировой экономики и относительное бездействие центробанков. Скорее всего, в июле мы еще увидим новые посткризисные минимумы, пока ФРС и ЕЦБ всерьез не возьмутся печатать деньги.

Правда, и легких позитивных прогнозов можно было найти немало. Поэтому окончательно запутавшись, мы решили довериться профессионалу. И, как видите, не прогадали.

В Оренбургской области появятся два новых предприятия строительной отрасли

Одно по выпуску щебня начнет работать в Медногорске, второе, ориентированное на гипсовые смеси, – в Беляевском районе.

Производственная мощность предприятия ООО «Медногорский щебень» - составляет 5 миллионов тонн строительного щебня в год. Запасы месторождения позволяют вести разработку открытым способом на протяжении более 80 лет. Благодаря развитию сопутствующей инфраструктуры будут восстановлены железнодорожные пути, получит развитие путевое хозяйство и расширена товарная станция. Будут строиться и капитально ремонтироваться автомобильные дороги. Планируется создание автомобильного парка на 60 единиц автомобиля КАМАЗ.

На первом этапе в текущем году на предприятии будут трудиться 346 человек. Также создается автотранспортная колонна для перевозки нерудных материалов в адреса оренбургских строительных и дорожно-строительных предприятий, что позволит создать еще 180 рабочих мест. Благодаря развитию железнодорожной инфраструктуры будет создано дополнительно еще 106 рабочих мест.

На втором этапе в 2013 году для работы будут привлечены еще 310 человек. Всего в связи с развитием производства будет создано 942 рабочих места.

Новый завод «ВОЛМА» появится на базе Дубенского гипсового рудника (Беляевский район). С пуском завода в эксплуатацию на производстве будет занято до 200 человек. Оренбургский завод «ВОЛМА» будет выпускать до 120 000 т сухих смесей и около 480 000 кв. м пазогребневых плит в год. «Если сложить эти плиты одна к одной, то длина отрезка будет примерно равна расстоянию между Оренбургом и Калининградом. А годовым объемом производимых смесей можно будет оштукатурить 10 таких отрезков стены», – подсчитали специалисты компании.

На данный момент «ВОЛМА» вложила в рудник 207 млн руб. Строительство комплекса по производству стройматериалов на основе гипса (сухие строительные смеси, пазогребневые перегородочные плиты) потребует дополнительных инвестиций в 928 млн руб.

Есть «Энергоэффект-2012»!

21 июня оренбургские энергетические предприятия, входящие в состав КЭС-Холдинга, подвели итоги ежегодного конкурса энергетического сотрудничества, определив лучших потребителей тепловой и электрической энергии по результатам работы в 2011 году.

Сначала немного истории с географией. Конкурс энергетического сотрудничества, учрежденный КЭС-Холдингом в 2009 году, проводится в 16 субъектах Российской Федерации, где работают компании холдинга. Ежегодно в Самарской, Саратовской, Ульяновской, Оренбургской, Владимирской, Ивановской, Кировской, Пензенской, Свердловской и Нижегородской областях, республиках Коми, Марий Эл и Мордовия, Чувашской и Удмуртской республиках, а также в Пермском крае энергетики определяют и награждают лучших потребителей электрической и тепловой энергии, наиболее активно внедряющих энергоэффективные и энергосберегающие технологии.

В Оренбуржье конкурс под эгидой КЭС-Холдинга проводят ОАО «Оренбургэнергосбыт» и ОАО «Оренбургская ТГК». А его итоги широко освещаются в прессе и на телевидении, чтобы привлечь внимание общественности и деловых кругов области к вопросам энергоэффективности.

– Конкурс энергетического сотрудничества – это уже традиция, – отметил **управляющий директор ОАО «Оренбургэнергосбыт» Сергей Решетило.** – В нем участвуют все клиенты нашей компании, все клиенты компании «ЕЭС Гарант», которая входит в контур КЭС-Холдинга. Основные критерии отбора для участников конкурса – это надлежащее исполнение договорных обязательств и разработка, и участие в программах энергосбережения. Самые выдающиеся и интересные результаты отслеживаются по строгим правилам, которые заранее публикуются, и лучшие компании попадают в число номинантов этого конкурса. Мы не отдаем каких-то предпочтений, не оцениваем направления развития энергоэффективности, в которых работают наши клиенты. Их действия могут быть совершенно различными, но главное, чтобы они были комплексными – не эпизодическими, а программными. И, разумеется, мы приветствуем те программы, в которых участвуем сами в качестве партнеров.

В формате диалога

В этот раз конкурс проходил по шести традиционным номинациям, в рамки которых уместился весь широчайший спектр клиентов оренбургских энергетиков. Но всякая традиция должна развиваться и приобретать современные черты, и организаторы ввели в конкурс еще одну номинацию – «Энергоэффективный город».

– Пока это внеконкурсная номинация, своеобразный промоушен будущей номинации, – пояснил **Сергей Решетило** перед началом церемонии награждения. – Оценка участия в программах энергосбережения муниципальных образований, городов нами проводилась целенаправленно. Мы считаем, что если государство, область, муниципальное образование будут выходить с комплексными программами на своих территориях, тогда, конечно, у предпринимателей будет совершенно другое отношение к энергоэффективности и энергосбережению. Уже сейчас у нас есть несколько замечательных примеров, которые мы сегодня отметим.

Кстати, в этом году огласить итоги конкурса энергетики решили в полуофициальной, теплой и уютной атмосфере элитного оренбургского клуба «Панкратов». Живой звук сменялся видеофильмами, торжественные речи – дружеским общением, которому немало способствовало прекрасное застолье.

Как отмечал в прошлом году на таком же мероприятии генеральный директор ЗАО «КЭС-Холдинг» Евгений Ольховик, конкурс энергетического сотрудничества стал хорошей площадкой для диалога энергетиков и энергопотребителей. И награждение номинантов-2012, несмотря на явную торжественность момента, напоминало разговор давних деловых партнеров, которые вместе радуются общим успехам. Во всяком случае, на ответные слова награждаемые не скупились.

Победители

Победителем в номинации «Крупные промышленные предприятия» среди потребителей тепловой энергии стало ОАО «Орский машиностроительный завод», которое в прошлом году было на втором месте в этой же номинации. Среди потребителей электрической энергии лучшим было признано ОАО «Уральская Сталь», внедрившее в этом году энергосберегающее оборудование на своем производстве с расчетной экономией порядка 60

миллионов рублей.

Победителями в номинации «Предприятия среднего и малого бизнеса» в категории «потребители тепловой энергии» стало ООО «Озон», а в категории «потребители электрической энергии» – ООО «Сервиснефтегаз».

Из государственных и муниципальных учреждений, предприятий социальной сферы самым бережливым и дисциплинированным потребителем тепловой энергии признана средняя общеобразовательная школа «Ор-Авнер». А электричество лучше всех из гособразований умеет беречь Асекеевская центральная районная больница.

В номинации «ТСЖ, УК и муниципальные предприятия ЖКХ» диплом первой степени Оренбургская ТГК вручила ТСЖ «Лист», а «Оренбургэнергосбыт» – гайскому ООО «Домоуправление № 3». А в номинации «Предприятия сельского хозяйства» «Оренбургэнергосбыт» присудил звание победителя колхозу «Мир» села Колтубановка Бузулукского района.

Специальные призы в номинации «Энергоэффективный город» были вручены администрациям городов Гая и Орска за их на самом деле эффективную работу по сбережению и оптимизации потребления электрической энергии.

Всем победителям были вручены призы «Энергоэффект года». Кроме того, энергетики наградили дипломами конкурса 17 лучших потребителей тепло- и электроэнергии.

– Наша работа – это смежные процессы, по ряду предприятий мы активно сотрудничали, подсказывали, выезжали на места, – подчеркнул **Сергей Решетило.** – Можно привести пример Гайского завода ОЦМ, на котором смонтировали установку производства электрической энергии и, скоординировав тепловую и электроэнергию, снизили общее энергопотребление комбината. Наш пример с «Уральской Сталью», где реализован оптимизационный контракт, работа учреждений бюджетной сферы по оптимизационным контрактам, которая сейчас активно идет в Оренбургской области, и ряд других примеров показывают, что энергоэффективности и энергосбережению уделяется все больше внимания. Если два – три года назад об этом говорили скорее номинально, то сейчас это уже сложившаяся практика, а для многих предприятий это к тому же реальный способ просто выжить в этой среде.

И только специальный приз, вернее антиприз «Керосинка», подготовленный для самых нерадивых и расточительных потребителей энергоресурсов, так и не был вручен в этот день.

– Да, в условиях конкурса говорится и о худших потребителях, но мы уже не называем их имена, потому что это, прежде всего, наши клиенты, наши партнеры, – сказал **Александр Влазнев, исполнительный директор ОАО «Оренбургская ТГК».** – Мы должны решать с ними эти вопросы в рабочем порядке, не выпячивая на публику какие-то, может быть, временные проблемы наших клиентов. В каждой отрасли есть проблемы, в том числе объективные, мы стараемся их понимать, помогаем их решить совместными усилиями.

Когда кончится время героев

– Энергосбережение и энергоэффективность требуют серьезного профессионального подхода, а мы позиционируем себя как компания, постоянно повышающая профессионализм в этой сфере, – оценивая значение конкурса, сказал **Сергей Решетило.** – Но усилиями одной стороны ситуацию не изменить, поэтому мы призываем наших клиентов к сотрудничеству не только в энергоснабжении, но и в энергосбережении. Причем хотелось бы обратить внимание, что следствием энергосбережения является улучшение экологии. У нас даже есть формула – «надежное энергоснабжение – энергосбережение – экология». Главный смысл конкурса – обратить внимание энергопотребителей и общественности на эти аспекты нашей производственной деятельности. Приз «Энергоэффект года» – это показатель того, что мы и наши клиенты мыслим одними категориями, идем в ногу со временем. Можно сказать, что мы еще в начале пути и Оренбургская область в начале пути. Пока мы находимся на стадии ярких примеров, на этапе героев. К сожалению, рациональный подход к энергопотреблению пока не отличается массовостью. Но я уверен, что стадия ярких примеров и героев со временем кончится и начнется нормальная производственная деятельность, от которой выиграют все – и мы, энергетики, и наши клиенты.

Если Готовы Экспериментировать

Гарантируют ли высокие баллы, полученные абитуриентом на Едином государственном экзамене, успешность его обучения в вузе?

О Едином государственном экзамене написано и сказано так много, что, кажется, больше уже некуда. До сих пор наше общество так и не может прийти к единому мнению относительно ЕГЭ, а значительная часть наших сограждан продолжает видеть в тестировании множество недостатков. Тем не менее то, что Единый госэкзамен стал «открытыми дверями в вузы», признают все. Правда, мало кто интересуется, как на это смотрят сами высшие учебные заведения.

Объективные плюсы…

Многие специалисты склонны считать, что как инструмент выявления потенциальных талантов ЕГЭ применять не стоит. Зато с обратной функцией выявления тех, кто не усвоил школьный курс, ЕГЭ справляется довольно успешно. Но очевидный плюс ЕГЭ в том, что это, прежде всего, унифицированная технология проверки того, как выпускник усвоил программу средней общеобразовательной школы.

– Введение единого государственного экзамена – это своевременное и необходимое направление модернизации российской системы образования, которая, несомненно, нуждалась в механизме получения объективных оценок учебных достижений школьников – как в целях государственной итоговой аттестации, так и обеспечения социальной справедливости при приеме в вузы, – дает свою оценку **министр образования Оренбургской области Вячеслав Лабузов**. – Мне импонирует само понятие «единый» во всей процедуре ЕГЭ. Очевидно, что едиными для всех участников экзамена стали требования к учебным достижениям, структура экзаменационных материалов по всем предметам, процедура проведения, методика оценивания и обработки результатов. Кроме того, с введением ЕГЭ обеспечена высокая надежность результатов измерений учебных достижений учащихся и независимость их оценки. Мое отношение к ЕГЭ исключительно позитивное, хотя идеализировать экзамен не буду. Понятно, что процедура проведения и содержание контрольно-измерительных материалов требуют совершенствования, что мы и наблюдаем ежегодно.

Да, ЕГЭ с каждым годом меняется, то есть это живая, не косная технология. Это тоже явный плюс. Изменения происходят в части самих заданий, что свидетельствует о частичной «экспериментальности» ЕГЭ и продолжающемся поиске некоего усредненного уровня сложности: вырабатываются задания не слишком простые и в то же время не запредельно сложные, видимо, что-

бы не портить итоговую отчетность. Не зря же минимальные баллы устанавливаются постфактум. Изменяется и процедура сдачи, но только в сторону усиления контроля за экзаменуемыми и за правильным проведением госэкзамена.

Третий плюс в том, что ЕГЭ все-таки выполнил или почти выполнил свою антикоррупционную функцию. По данным Общественной палаты РФ, коррупция на входе в вуз сократилась примерно в 8–10 раз – с 10 млрд рублей в 2005 году до 1,5 млрд рублей в 2011-м.

Четвертый плюс системы ЕГЭ состоит в том, что она подводит абитуриента к выбору направления его будущей профессиональной деятельности. Выпускники наряду с обязательными ЕГЭ сдают по выбору профильные, необходимые для поступления в тот или иной вуз.

И, наконец, пятый, самый важный для большинства плюс: ЕГЭ максимально демократизировал процесс поступления в вуз.

– Единый государственный экзамен позволил создать равные стартовые возможности для всех поступающих в вузы, в том числе и для тех, кто проживает в удаленных местностях, в семьях с низким уровнем дохода, – подчеркивает **Вячеслав Лабузов**. – Повысилась межрегиональная мобильность абитуриентов, особенно из тех семей, которые не имеют возможности отправить ребенка сдавать экзамены в вуз, расположенный далеко от дома. Успешно сдавшие экзамены выпускники поступают на бюджетные места в любой вуз страны, где обучаются бесплатно.

Мнение регионального министра образования подкрепляется в верхней точке вертикали власти всей страны.

– По поводу ЕГЭ в экспертных кругах нет однозначной точки зрения, политики также высказывают разные позиции, – заявил **премьер-министр РФ Дмитрий Медведев** на селекторном совещании, посвященном итогам прошедшего учебного года. – Но что точно можно сказать – введение ЕГЭ сделало систему поступления в вузы открытой и честной.

А еще председатель Правительства РФ сказал, что систему ЕГЭ необходимо совершенствовать для ее эффективной работы.

...и экспертные мнения

Примечательно, что скептическое отношение к ЕГЭ присутствует или до недавнего времени присутствовало и в Минобрнауки РФ. Новый министр образования и науки Дмитрий Ливанов еще не отметился сколько-нибудь значимыми заявлениями о Едином госэкзамене, а вот прежний, **Андрей Фурсенко**, на одном из всероссийских совещаний прямо заявил: «Качество образования и результаты ЕГЭ – это далеко не одно и то же».

Стоит ли удивляться, что при всех положительных моментах и узаконенности ЕГЭ отношение к нему в руководстве оренбургских высших учебных заведений продолжает оставаться неоднозначным, иногда, судя по ответам наших экспертов, прямо противоположным.

– Наш университет уже в течение 10 лет осуществляет конкурсный прием студентов на первый курс по результатам ЕГЭ, – говорит **ректор Оренбургского государственного университета Владимир Ковалевский**. – За эти годы отработаны технология приема, нормативная база, информационная система, обеспечивающие весь процесс от подачи заявления до подготовки приказа о зачислении. Представить сегодня процедуру приема в вуз иной уже трудно, поэтому отношение к ЕГЭ, делающему прием в вуз более удобным, технологичным, в целом положительное.

– В целом я отношусь к ЕГЭ положительно по нескольким причинам, – поддерживает коллегу **ректор Оренбургского государственного педагогического университета Светлана Алешина.** – Единый госэкзамен полностью исключает человеческий фактор в плане подтасовки результатов. Например, ни для кого не является секретом, что раньше при сдаче аттестационного экзамена в традиционной форме, чтобы «не портить аттестат», зачастую завышались оценки по непрофильным для выпускника предметам. Сегодня выпускник имеет возможность сдать документы в пять вузов на три направления, итого различных 15 направлений, что практически гарантирует ему зачисление. При этом сохраняются льготы для победителей всероссийских олимпиад и для инвалидов детства. И, конечно, ЕГЭ «открыл» для абитуриентов центральные вузы, такие, куда раньше вчерашний школьник из глубинки не мог поступить. В Оренбургской области проводится мониторинг, результаты которого свидетельствуют, что выпускники с высокими – за 200 – баллами поступают в вузы Москвы, Санкт-Петербурга, Самары.

При этом ректор ОГПУ не скрывает, что в самой системе ЕГЭ есть моменты несовершенные.

– КИМ составляют живые люди, поэтому человеческий фактор здесь нельзя исключить на 100 %, – говорит **Светлана Алешина**. – К сожалению, встречаются некорректно составленные задания, и Рособрнадзор не отрицает этого. Правда, таких фактов с каждым годом становится все меньше. Несомненный минус ЕГЭ в том, что выпускник, не сдавший два обязательных ЕГЭ (по русскому языку и по математике), может воспользоваться правом на пересдачу только на следующий год. Это стресс не только для выпускника, но и для его родителей. Эти моменты отрицать нельзя. Но если готовиться к ЕГЭ планомерно, начинать подготовку заранее, а не за месяц, то никаких неожиданностей со сдачей ЕГЭ не будет. Я твердо убеждена, что положительных моментов в ЕГЭ гораздо больше, чем отрицательных.

Наличие как плюсов, так и минусов – главная причина неоднозначного отношения вузов к Единому госэкзамену.

– Это связано с большим количеством факторов, – поясняют в ректорате **Оренбургской государственной медицинской академии**. – Положительные стороны ЕГЭ: возможность поступать дистанционно (отправлять документы по почте или online) на несколько факультетов и вузов, сдавать экзамены однократно. Вузам не надо организовывать проведение экзамена, формировать экзаменационные комиссии для всего контингента поступающих. ЕГЭ

СПРАВКА

В Оренбургской области ежегодно становятся студентами вузов 13–14 тысяч абитуриентов. В течение первого года обучения в среднем 7 % из них отчисляются по различным причинам, в том числе из-за академической задолженности.

снял проблемы коррупции приемных комиссий, процедура зачисления стала прозрачной и понятной. Отрицательными сторонами являются: отсутствие профессиональной ориентации у части абитуриентов, которые подают документы в 5 вузов совершенно разной направленности, ставя при этом цель пройти куда-нибудь; в то же время остается «за бортом» профессионально ориентированная часть абитуриентов. Например, выпускники медицинских колледжей, сдавая Единый государственный экзамен, не в силах конкурировать. Большинство нареканий к ЕГЭ связано с объективностью самой процедуры. Мобильные телефоны, планшетники, Интернет. Да и сами учителя значительно улучшали показатели ЕГЭ.

– К введению ЕГЭ отношение изначально установилось двойственное, и с течением его существования отношение формируется в более отрицательную сторону, – оценивает **первый проректор НОУ ВПО «Оренбургский институт экономики и культуры» Екатерина Кузьмина**. – Да, ЕГЭ снял личностные аспекты отношения учителя к конкретному ученику, тем самым нивелировал пристрастное отношение к отдельным личностям. Но негативные моменты ЕГЭ более весомы. Главный и ключевой момент обучения, который полностью уничтожает ЕГЭ, – это коммуникация учителя и ученика, выступающая базовой составляющей адаптированной, успешно социализированной личности в социуме. Именно в коммуникативных навыках складывается и проявляется личностная позиция ученика на различные позиции изучаемого предмета, формируется логика, проявляются умения анализировать, обобщать, реализовывать межпредметные связи. К негативным моментам ЕГЭ можно отнести также и недостаточно профессионально составленные тесты и задания, которые порой отражают незначительные моменты, позиции изучаемого предмета, в то время, как главные, содержательные аспекты остаются за пределами теста. И, несомненно, отрицательный момент ЕГЭ – это повышенная эмоциональная напряженность, которую испытывает ученик перед каждым экзаменационным испытанием, что ведет к эмоциональной нестабильности личности, раздражительности и впоследствии к различного рода девиациям личностного и профессионального характера.

По поводу последнего утверждения есть противоположное экспертное мнение.

– ЕГЭ – это меньший стресс для выпускника, – уверена **ректор Оренбургского государственного педагогического университета Светлана Алешина.** – Раньше выпускник испытывал стресс дважды: сдавая выпускные экзамены в школе и вступительные экзамены в вузе. При этом он сдавал документы только в один вуз, что увеличивало нагрузку на психику, потому что в случае неудачи на вступительных экзаменах абитуриент должен был ждать следующего года. ЕГЭ эти стрессовые моменты снял полностью.

– Отношусь к ЕГЭ отрицательно: тестирование не может быть единственной формой проверки знаний. Выпускное школьное тестирование (ЕГЭ) и вступительные испытания в вуз не должны совмещаться, так как у них разные цели и задачи, ЕГЭ проверяет только способность запоминать информацию (память) и ничего более, – говорит директор Оренбургского филиала НОУ ВПО «Московский институт предпринимательства и права» Юрий Нефедов**. – ЕГЭ не снял, а только прибавил проблем, добавлю, что это в масштабах страны очень дорогая и малоэффективная процедура. Коррупция как была, так и осталась, только выросли расценки, и она переместилась из вузов в школы.**

– Считаю, что ЕГЭ должен сочетаться с другими видами контроля знаний учащихся, так как тесты являются лишь одним из инструментов оценки качества подготовки учащихся, – отмечает директор Оренбургского филиала НОАНО ВПО «Институт бизнеса и политики» Вячеслав Нефедов**. – Сегодня школа, вместо того чтобы развивать мировоззрение и логическое мышление ученика, все обучение сводит к тупому натаскиванию по ЕГЭ.**

– Дети совершенно не умеют работать с научной литературой, идет тупое натаскивание на знание тестов, то есть на механические ответы, – солидарна с предыдущим экспертом **Екатерина Кузьмина**. – Ребята не умеют писать диктанты, вдумчиво выполнять контрольные работы, не умеют анализировать материал. Грамотность подрастающего поколения можно оценить на «двойку». Здесь следует обратиться к Интернету, и каждого грамотного человека охватит ужас от того количества ошибок, которые допускаются при написании материалов в Сети. На сегодняшний день единственный путь адекватного оценивания знаний учащихся – это отмена ЕГЭ и возврат к традиционной системе оценивания знаний учащихся, веками сложившейся в России.

Примечательно то, что все опрошенные нами представители оренбургских вузов либо полностью доверяют результатам ЕГЭ, либо делают это с оговорками вроде «доверяю, но только в части правильных ответов».

– Многолетний опыт конкурсного отбора студентов по результатам ЕГЭ позволяет оценивать их в целом как достоверное отражение способности студента к освоению образовательной программы вуза, – говорит по этому поводу **Владимир Ковалевский**.

А в ОрГМА говорят о неполном доверии вуза результатам ЕГЭ: «После поступления первокурсникам были предложены задания по хи-

мии, идентичные ЕГЭ, подтвердили свои знания 75–80 %».

Баллы и знания

Различаются и оценки наших экспертов в ответах на вопрос, есть ли взаимосвязь «высокие баллы по ЕГЭ – хорошие школьные знания – успешное обучение в вузе».

Вячеслав Нефедов говорит, что для ответа на этот вопрос нужен анализ данных хотя бы за пять лет.

– Связь между высокими баллами ЕГЭ и хорошими школьными знаниями существует, но выпускники с низкими баллами ЕГЭ зачастую тоже неплохо учатся в вузе, – говорит **Юрий Нефедов**.

– Незнание конкретного задания, которое досталось ученику на ЕГЭ, не прямо пропорционально знанию всего предмета в целом, – уверена **Екатерина Кузьмина**. – Взаимосвязь высоких баллов, хороших школьных знаний и успешности обучения в вузе не прослеживается, поскольку необходимой и важной составляющей в реализации данной взаимосвязи выступают волевые качества, положительная мотивация, направленность на предмет, личностная позиция студента и так далее.

– Основная проблема состоит в том, что абитуриенты стали ориентироваться на требования ЕГЭ, а не конкретного вуза, – отмечает **Вадим Симонов, проректор по маркетингу Российского государственного университета инновационных технологий и предпринимательства.** – Из-за этого даже абитуриент с хорошими результатами ЕГЭ, которые он честно заработал, может плохо воспринимать материал первого курса вузовской программы. В данном случае помочь могут подготовительные курсы, которые направлены не только на устранение проблем со школьным образованием, но и подготовку к обучению в конкретном вузе в соответствии с особенностями его образовательной программы и предъявляемых требований.

– Взаимосвязь «высокие баллы – хорошие знания» есть, но с небольшой оговоркой, – считают в **ректорате ОрГМА**. – В академии притчей стали абитуриенты из Башкортостана, которые представляют высокие баллы с закономерностью «чем глуше деревня, тем выше баллы». К счастью, процедура ужесточается, и мы надеемся на объективизацию ЕГЭ. Однако ЕГЭ не отражает готовность абитуриента обучаться в вузе. Ранее экзаменаторы решали, способен ли абитуриент обучаться конкретно в медицинской академии. Сейчас это решается в школе – не всегда объективно и профессионально.

А **Владимир Ковалевский** уверен, что абитуриенты с высокими баллами по ЕГЭ осваивают образовательную программу вуза более успешно.

– Основой этого являются хорошие школьные знания, – поясняет он. – Взаимосвязь баллов ЕГЭ и успешности обучения в вузе, как правило, прослеживается по многим образовательным программам по итогам текущего контроля успеваемости и по результатам экзаменационных сессий.

С двух сторон – школьной и вузовской – ответил на наш вопрос **Вячеслав Лабузов**.

– Такая взаимосвязь, конечно же, существует, – сказал министр образования области. – В Законе РФ «Об образовании» записано: «Единый государственный экзамен представляет собой форму объективной оценки качества подготовки лиц, освоивших образовательные программы среднего (полного) общего образования». Оценка знаний всех выпускников школ является независимой, поэтому могу с уверенностью сказать, что она дает достаточно объективную картину усвоения школьниками учебных программ по общеобразовательным предметам. Вполне закономерно, что лучшие результаты на ЕГЭ показывают учащиеся профильных школ, школ с углубленным изучением отдельных предметов, где, как правило, концентрируются лучшие педагогические кадры, создана современная учебная база. Качество знаний выпускников, которые получают высокие баллы на ЕГЭ, подтверждается их победами на Всероссийской олимпиаде школьников, медалями, полученными за успешное обучение. Так, в 2011 году 10 выпускников-стобалльников были победителями и призерами регионального и заключительного этапов Всероссийской олимпиады школьников, причем шесть – по 2 предметам, а Грачев Антон, выпускник гимназии Кувандыкского района, одержал победу сразу в четырех олимпиадах: по обществознанию, английскому языку, истории и праву. Есть и независимое подтверждение моему мнению. В октябре – декабре 2011 года Российский союз ректоров провел IV исследование успеваемости студентов российских вузов, в результате которого было зафиксировано, что самые высокие результаты успеваемости у студентов, имеющих средний балл ЕГЭ выше 67 процентов (от максимальной оценки), а также у студентов, обладающих дипломом Всероссийской олимпиады школьников. Самый низкий уровень успеваемости показывают учащиеся, поступившие на общих основаниях, со средним баллом ЕГЭ ниже 49. Поэтому Единый госэкзамен – эффективный инструмент прогнозирования академической успеваемости. Исследование зафиксировало закономерность прямого соответствия среднего балла ЕГЭ студента и его успеваемости во время сессии.

Единый госэкзамен – эффективный инструмент прогнозирования академической успеваемости. Исследование зафиксировало закономерность прямого соответствия среднего балла ЕГЭ студента и его успеваемости во время сессии.

Очевидные пути

Обсуждая тему соответствия результатов экзаменационных испытаний реальным знаниям абитуриентов, наши эксперты также разошлись во мнениях, предложив четыре возможных пути дальнейшего развития непростых взаимоотношений «школа – вуз».

Первый – возврат к традиционной системе. **Юрий Нефедов** по этому поводу даже привел слова ректора МГУ Виктора Садовничего: «Если бы в мои годы был ЕГЭ, то я бы не поступил в вуз, так как из двух вопросов экзамена знал ответ только на

один, но ответил его блестяще, так что комиссия приняла решение принять абитуриента».

Второй путь – сочетание тестирования и других форм контроля знаний учащихся.

Третий путь – совершенствование Единого госэкзамена.

– В целом, на мой взгляд, результаты ЕГЭ отражают реальный уровень подготовки абитуриентов где-то на 70 %, – говорит **Вадим Симонов**. – Это связано с возможностью «угадать» правильный ответ, которую предоставляет любая тестовая методика, а также с актуальностью проблемы качества Единого государственного экзамена.

– Эффективность ЕГЭ по отражению уровня реальных знаний абитуриентов может быть повышена путем совершенствования контрольно-измерительных материалов и порядка проведения самого экзамена, – считает **Владимир Ковалевский**.

И, наконец, четвертый путь – повышение качества среднего образования.

– Повысить качество знаний, а соответственно и результаты, можно только одним способом – организовав планомерную подготовку выпускников к ЕГЭ, – говорит **министр образования Оренбургской области Вячеслав Лабузов.** – У нас такая работа ведется. Ежегодно в области во всех муниципалитетах утверждаются муниципальные программы подготовки и проведения государственной (итоговой) аттестации. В течение учебного года проводятся консультации и специально организованные индивидуальные и коллективные занятия с выпускниками. На особом контроле министерства образования области находится работа со слабоуспевающими учащимися. Мы ежегодно организуем системную работу с педагогами области, работающими в выпускных классах. Для них проводятся зональные семинары, мастер-классы, открытые уроки. В рамках подготовки к ЕГЭ более 800 педагогов области прошли обучение на проблемных курсах на базе Орского гуманитарно-технологического и Оренбургского государственного педагогического университета. С учителями, требующими дополнительного методического сопровождения, на протяжении учебного года ведется консультативная работа лучшим профессорско-преподавательским составом Оренбургского государственного педагогического университета. С введением единого государственного экзамена в 11-х классах возрастают требования к качеству образования, обеспечение которого возможно только при наличии в образовательном учреждении высокопрофессиональных педагогов, возможности доступа к современным информационным ресурсам, безопасной и комфортной школьной среды и многих других условий, позволяющих получить полноценное образование.

ЕГЭ – «за скобки»?

Единый государственный экзамен – своего рода спорная территория, где пересекаются интересы общеобразовательной и высшей школ. Система среднего образования заинтересована в высоком образовательном уровне выпускников, единственным показателем которого на сегодня являются результаты ЕГЭ. Высокие результаты – гарантия зачисления в вуз. А вузы с введением ЕГЭ потеряли возможность фильтровать абитуриентов и никогда не будут с полным доверием относиться к баллам, стоящим в сертификатах выпускников.

Основы организации любой деятельности гласят, что производитель и контролер качества должны работать отдельно друг от друга. В системе образования введение ЕГЭ – маленький шажок на пути к этому рациональному требованию, попытка вынести итоговый контроль общеобразовательного процесса «за скобки» общеобразовательной школы. Результат этой попытки половинчатый: контроль уже вне школы, но по-прежнему жестко связан с ней. В идеале контроль качества образования не должен быть связан с общеобразовательной системой.

Но для различных ступеней российского образования характерны одни и те же слабые места.

Учеба в вузе также не гарантирует получение качественного образования. Более того, контроль за качеством и эффективностью образовательного процесса в вузах никто даже не пытается «вынести за скобки». Между тем в обществе уже начали поговаривать о необходимости независимой аттестации выпускников вузов. У этих разговоров та же причина: как вузы «недовольны» образовательным уровнем выпускников школ, так и профессиональное сообщество не устраивает образовательный уровень выпускников вузов. Для снятия этой проблемы нужна аттестационная структура, не зависящая ни от школы, ни от вуза. Пока такая структура не будет создана, ЕГЭ так и останется спорной землей.

ЕГЭ-2012

В этом году государственную итоговую аттестацию в форме ЕГЭ в Оренбургской области прошли около 10 тысяч выпускников. Из них 51 выпускник не преодолел минимальный порог сразу по двум обязательным предметам – русскому языку и математике и в текущем году не получит аттестат (в 2011 году таких выпускников было 68).

Доля выпускников, не преодолевших минимальный порог, в среднем по области значительно ниже, чем в среднем по России: по истории – на 9 %, по информатике и химии – на 8 %, по географии – на 7,8 %, по биологии – на 5,3 %, по математике – на 4,5 %, по обществознанию – на 4,1 %, по литературе – на 2,5 %, по английскому – на 2,8 % (по немецкому и французскому языкам выпускников, не преодолевших минимальный порог, нет), по русскому языку – на 2,3 %, по физике – на 2,1 %.

По итогам ЕГЭ-2012 в области 48 стобалльных результатов: по истории, русскому языку, математике, химии, обществознанию, литературе, информатике и ИКТ. В 2011 году в Оренбуржье было 52 высших результата.

Награждены медалями «За особые успехи в учении» 1076 человек, из них золотыми – 513 выпускников, серебряными – 563.

В ходе ЕГЭ были зафиксированы случаи использования сотовых телефонов учащимися городов Оренбурга, Бугуруслана, а также Северного района. Во всех случаях результаты ЕГЭ выпускников по данным предметам были отменены.

Подарки, которые мы выбираем

Что общего может быть между подарками и дорогами? И те и другие мы выбираем. Иногда правильный выбор может определить судьбу, потому что дорога приводит к цели, а подарок укрепляет отношения. И хотя говорят, что не столько важен презент, сколько внимание, правильно выбранный подарок станет добрым напоминанием на многие годы, а возможно и наследием, передаваемым из поколения в поколение.

Действительно, умение высказать свое отношение к юбиляру в подарке – или великий дар, или долгое знакомство, или большое чувство. Выбирая подарок, берешь во внимание интересы, вкусы, увлечения, но это имеет место для друзей, хороших знакомых, в крайнем случае, для партнеров. Здесь возможность выбора широка: портфели от Dunhill, ручки Montegrappa, посуда под алкоголь, да

мало ли бывает интересов у получателя подарка! **Другу** можно смело подарить шутливую статуэтку Гильермо Форчино, выполненную в жанре комик-арт, главное, чтобы его профессия соответствовала имиджу героя коллекции и не было проблем с чувством юмора. **Семейные подарки** более консервативны и рассчитаны на преемственность поколений, как фотоальбомы в коже или итальянская посуда, инкрустированная золотом. Близкие отношения подразумевают интимность в подарке. Например, тонкий аромат эксклюзивного парфюма lux de lux Amouage или Kilian, когда флёр известен лишь вам двоим, и его не спутать ни с каким другим запахом. Или деталью одежды – шейным платком, запонками Dupont, которые своим тайным знаком будут напоминать о ваших чувствах.

Другое дело – **подарок официальный**. Он должен быть символичным и строгим, классическим и эксклюзивным. Из классических подарков можно отметить книги в дорогих

переплетах из кожи, с филигранью от Elite Book. Их удобно дарить руководителям коммерческих структур, напоминая, что в начале было Слово, и Слово было у Бога, и Слово было Бог. Если вы решитесь на выбор подарка религиозной тематики, убедитесь в соответствии его той конфессии, которую исповедует presentee. Иначе не избежать конфуза. И избавьтесь от соблазна дарить президентам нефтяных компаний макеты станков-качалок. Поверьте, они тоже люди, и лучше напомнить им о хобби, на которое часто не хватает времени.

Руководителям государственных структур или представителям власти лучше всего презентовать подарки с государственной или местной символикой. Как правило, такие дары изготавливаются помпезно, из дорогих минералов, инкрустируются золотом и драгоценными камнями. Но в таких случаях очевидным становится афоризм, что чем больше дистанция между людьми, тем официальнее становится подарок.

И пусть говорят, что люди делятся на тех, кто любит дарить подарки, и тех, кто предпочитает их получать. Не

верю! Получать подарки любят все. Главное, чтобы они соответствовали интересам и увлечениям юбиляра. Иначе они будут пылиться белыми слонами где-нибудь в запасниках или просто-напросто передарены. А если у вас возникли сомнения в выборе подарка - не стесняйтесь обратиться к консультанту салона «Подарки». Ведь в начале должно быть слово – «Помогите выбрать подарок!»

Андрей Олегов.

ДИАМАНТ

г. Оренбург, ул. Комсомольская, 43,
2-й этаж, салон «ПОДАРКИ»,
тел. (3532) 77-56-47.

Имущественный прессинг государства

Декларируя налоговую политику на ближайшую перспективу, государство заявляет, что отныне будет гораздо строже относиться к уплате имущественных налогов. Поменяется многое: от схем исчисления до принципов налогового администрирования. Об этом в интервью руководителя Управления Федеральной налоговой службы по Оренбургской области Андрея Соломина.

– Андрей Алексеевич, давайте начнем наше интервью вот с какого вопроса. Средства массовой информации с прошлого года твердят о том, что меняется порядок уплаты имущественных налогов. Тем не менее многие продолжают спрашивать, почему, например, в прошлом году они не получили налоговых уведомлений на свои квартиры, машины, земельные участки?

– Действительно, несмотря на большую информационно-разъяснительную работу, проводимую нами о переносе сроков уплаты имущественных налогов, вопросы продолжают поступать. И это понятно. Добросовестные налогоплательщики обеспокоены: сроки, когда нужно рассчитаться с государством, подошли, а квитанций на уплату нет. Сроки уплаты имущественных налогов в прошлом году были перенесены на 2012 год.

– Напомните, пожалуйста, нашим читателям новые сроки.

– Транспортный налог необходимо уплатить не позднее 15 ноября 2012 года, налог на имущество физических лиц – не позднее 1 ноября 2012 года. Сроки уплаты земельного налога устанавливают представительные органы муниципальных образований. О конкретных сроках уплаты земельного налога можно узнать в налоговом органе по месту расположения земельного участка либо в администрации муниципального образования.

В настоящее время уже многие налогоплательщики получили по почте заказное письмо из Межрайонной ИФНС России по ЦОД по Нижегородской области с единым налоговым уведомлением о начисленных суммах.

– Андрей Алексеевич, расскажите поподробнее о едином налоговом уведомлении, ведь оно впервые доводится до налогоплательщиков?

– Налоговое уведомление – это по сути визуализированный расчет обязательств физического лица, произведенный налоговым органом.

Новая форма содержит информацию об объекте налогообложения, налоговой базе, налоговой ставке, сумме налога, сумме льгот, сроке уплаты.

Если ранее при наличии у физического лица нескольких объектов налогообложения по разным налогам, например, автотранспортного средства и квартиры, в его адрес направлялись соответствующие отдельные налоговые уведомления, то преимущество новой формы налогового уведомления состоит в том, что она позволяет налогоплательщику увидеть в одном документе информацию обо всех налоговых обязательствах и суммах налогов, которые он должен уплатить.

– А если у меня квартира в г. Оренбурге, а дача в Оренбургском районе, то я также получу одно уведомление? Ведь они зарегистрированы в разных налоговых органах.

– В Вашем случае налоговых уведомлений будет два, то есть по каждому объекту налогообложения отдельно. Одно уведомление налоговым органом будет направлено в том случае, если объекты налогообложения, принадлежащие физическому лицу, состоят на учете в одном территориальном налоговом органе.

– Андрей Алексеевич, скажите, а налоговые инспекции обладают достоверными сведениями об объектах налогообложения? Ведь, наверное, многие читатели получали уведомления от налоговиков, где значились уже проданные машины?

– Не стану отрицать, что так называемых «грязных» данных об имуществе граждан действительно много и это большая проблема для службы. С этой целью в новой форме налогового уведомления предусмотрена возможность «обратной связи»: специальная форма заявления, посредством которого налогоплательщик сможет заявить о неточностях и ошибках.

В нем предусмотрены все ситуации. Мы просим сообщить нам, если в уведомлении указано имущество, которое уже не принадлежит данному налогоплательщику или никогда не значилось в его собственности. Также надеемся на честность и в обратном случае: если человек приобрел недвижимость или транспортное средство, но этих объектов нет в уведомлении и на них не исчислен налог. Кроме того, случается и другое: ошибочно указываются количество лошадиных сил автомобиля, кадастровая стоимость земли или период владения имуществом.

В случае обнаружения неточностей, отразив их в заявлении, налогоплательщик может направить его в адрес инспекции, где находится объект. Больше никаких документов представлять в налоговую инспекцию не надо. Дальше уже налоговый орган должен проверить и уточнить данные, на основании которых рассчитываются налоги. Срок рассмотрения таких обращений – в течение месяца.

– А когда налогоплательщик получит измененное уведомление и получит ли?

– Налоговые органы, получая заявления налогоплательщиков, в первую очередь уточняют информацию, указанную в заявлении, по базе данных налоговых органов. В случае если произошла техническая ошибка, исправляют ее и сообщают об этом налогоплательщику. В случае если ошибка повлияла на сумму налога, делают перерасчет суммы налога и направляют новое налоговое уведомление в адрес налогоплательщика.

В случае отсутствия информации в базе данных налогового органа или несоответствия информации, указанной в заявлении, сведениям, содержащимся в базе данных налогового органа, налоговый орган направляет запрос в регистрирующие органы, предоставившие информацию, на основании которой исчислен налог.

После получения ответа от указанных органов, подтверждающего данные налогоплательщика, в базу данных налогового органа вносятся соответствующие изменения, и направляется ответ заявителю.

– Если сумма налога уплачена досрочно, уведомление в любом случае будет направлено в адрес физического лица?

– В случае если налогоплательщиком до формирования налогового уведомления уплачен налог в полном объеме, то налоговое уведомление и квитанция на уплату налога не формируются и, следовательно, в адрес налогоплательщика не направляются.

Чтобы не было сомнений в том, исчислен ли был налог, а если исчислен, то правильно или нет, рекомендую воспользоваться услугами интернет-сервиса «Личный кабинет налогоплательщика для физического лица».

Если налогоплательщиком налог уплачен частично до формирования налогового уведомления, то физическое лицо получит налоговое уведомление, на основании которого ему необходимо будет уплатить только разницу между суммой исчисленного и ранее уплаченного налога.

– Андрей Алексеевич, когда налогоплательщики получат налоговое уведомление в 2012 году?

– Уведомление на уплату налога направляется не позднее 30 дней до наступления срока уплаты. В настоящее время, как я уже сказал, рассылка их началась, и мы постараемся, чтобы в середине лета все граждане уже получили сведения о своих налоговых обязательствах. Тогда будет достаточно времени для того, чтобы проинформировать налоговые органы о каких-то некорректных данных, а также позволит налогоплательщику выбрать для себя щадящий график погашения налоговой нагрузки, разбив сумму налога на части.

Пользователи Интернета могут узнать о запланированных сроках направления налоговых уведомлений с помощью нового интернет-сервиса «Сроки направления налоговых уведомлений» на сайте ФНС России (www.nalog.ru).

Чиновники больше не смогут требовать лишние справки и документы с граждан

Региональные ведомства и муниципалитеты, вслед за федеральными госорганами, переходят на электронное взаимодействие. Теперь чиновники должны будут запрашивать необходимые при оказании госуслуг документы не у граждан, а друг у друга, причем в электронном виде. Нововведение не распространяется на документы личного хранения – такие, как паспорт, свидетельство о рождении и прочие.

Несмотря на то, что к системе межведомственного электронного взаимодействия /СМЭВ/ подключились все субъекты РФ, средняя готовность региональных ведомств к такому переходу, по данным Минкомсвязи, составляет пока около 60 проц.

По словам министра Минкомсвязи Николая Никифорова, ведомствам, неуспевшим наладить электронное взаимодействие, придется собирать бумажные справки за граждан самостоятельно уже с 1 июля. За нарушение нового закона для чиновников предусмотрен штраф до 30 тыс. рублей, однако в Минкомсвязи надеются, что конфликты, по-крайней мере на первом этапе, будут решаться в досудебном порядке. Для этого с 1 июля в Интернете заработает сайт 210.gosuslugi.ru, на котором каждый сможет проверить, правомерно ли с него требуют тот или иной документ и пожаловаться на нарушения. На этом интернет-ресурсе на основе жалоб граждан будут составляться рейтинги и антирейтинги госорганов, а вся информация о нарушениях будет передаваться напрямую премьер- министру. «У нас нет самоцели оштрафовать чиновника», – подчеркнул он.

О том, что переход всех российских регионов и муниципалитетов на электронное межведомственное взаимодействие не будет переноситься и произойдет 1 июля, сообщил всем муниципалитетам и вице-губернатор – руководитель аппарата губернатора и правительства Дмитрий Кулагин.

С 1 июля и региональные, и муниципальные органы власти, на которые приходится 90 % госуслуг для физических лиц, должны предоставлять их через систему межведомственного взаимодействия. После этой даты они не имеют права запрашивать у заявителей документы, которые имеются в распоряжении других органов власти.

Дмитрий Кулагин привел данные о готовности органов местного самоуправления области к такой работе. На 25 июня из 607 муниципальных образований области к региональной системе межведомственного электронного взаимодействия подключено 60 % органов местного самоуправления, из них – 88,6 % уровня городских округов и муниципальных районов (39 из 44) и 58 % сельских поселений (326 из 263).

У дружбы нет границ,

или Три азиатских дня

Ежегодно в соседней Актюбинской области проходит промышленная выставка «Европа – Азия. Сотрудничество без границ», мероприятие традиционное и себя зарекомендовавшее. По заданию главного редактора на выставку я была направлена в качестве ответственного корреспондента и наблюдателя. Заметьте, доселе ни разу в Актобе не ездившего, а посему не обремененного впечатлениями прошлых поездок. Вот что мне довелось увидеть.

Поездка началась с... «поездки». Взбудораженные, и большей частью дружные, участники (большинство из них едет на выставку не впервые) расселись в автобусе. Поехали! До границы добрались без катаклизмов. Здесь нас ждала процедура проверки документов: в автобусе, на пункте контроля (российская сторона), опять в автобусе, опять на пункте контроля и снова в автобусе (казахстанская сторона). Упрощения, ставшие реальностью с началом работы Таможенного союза, позволили пройти эту процедуру за час. Интересно, а как было раньше?

А дальше началась долгая дорога в дюнах. Казалось бы, от границы до Актобе каких-то 100 км, но показались они вечностью. Все дело в грандиозной стройке..., стройке «шелкового пути». В то время, когда Оренбургская область еще занята проектированием трассы (по словам губернатора нашей области Юрия Берга завершение проектирования планируется на 2014 год), казахи вовсю эту трассу строят. Часть пути уже имеет асфальтовое покрытие. Но! Передвигаться по нему запрещено! А посему езда представляет собой движение по пересеченной местности «а-ля ралли Париж – Дакар» с видом на великолепный асфальт. Эмоциями по этому поводу делились все, кому довелось преодолеть эту сотку: начиная от участников выставки и заканчивая представителями власти (удобство перемещения которых было явно несравнимо с нашим). Ну да ладно, как говорится, нам не при-

выкать: дороги – одна из двух привычных проблем нашей страны. И в другой стране мы ее переживем не хуже.

А вот и Актобе. И опять сюрприз. Все «первогодки» (принимающие участие впервые) были немало удивлены состоянием места проведения выставки: маленькое, темное, душное помещение не вселяло оптимизма и явно не способствовало проведению трехдневных переговоров. Вроде бы город молодой и динамичный, грамотно спланированный и активно развивающийся, при этом не имеет адекватного места для проведения массовых мероприятий такой направленности. Или организаторы решили в ущерб комфорту провести выставку как можно «центрее»... Те, кто не впервой принимает участие в «Европе – Азии», на наши удивленные взгляды махнули рукой – наверное, привыкли. Но не могу не заметить, что это не мелочь, и такие условия не способствуют налаживанию связей между компаниями соседних регионов. Организаторам бы задуматься над этим. Хотя и сам аким Актюбинской области не оставил вопрос помещения незамеченным, пообещав подобрать другое место для следующей выставки. Посмотрим.

Обширная трехдневная программа мероприятия началась с традиционного открытия выставки главами регионов и подписания ежегодного соглашения о сотрудничестве.

«Самое главное, – сказал Юрий Берг, – это то, что идет общение бизнес-сообществ соседних регионов, и оно всегда проходит с пользой как для Актюбинской области, так и для Оренбургской. Тем более что нас объединяет тысяча километров границы. Мы все время были, есть и будем вместе, что бы ни происходило. Наши предприятия работали и работают вместе, действует единое таможенное и экономическое пространство, сняты таможенные, тарифные проблемы на транспорте. Отмечу, что с актюбинцами приятно работать, это люди слова, дела. Никогда никто из них еще в жизни не подвел, они всегда отличаются порядочностью, честностью. А гостеприимство и дружба вообще не поддаются никаким оценкам в хорошем смысле этого слова».

«С каждым годом мы ожидаем большего от этой выставки, – поделился мнением Архимед Мухамбетов, аким Актюбинской области. – На следующий год подберем другое помещение, проведем выставку на более высоком уровне. Недостатки однозначно есть, мы должны работать в этом направлении, особенно необходимо вывести на другой уровень работу в сфере малого и среднего предпринимательства. Привилегии Таможенного союза мы должны использовать на поднятие бизнеса между нашими регионами. Уже сегодня 619 предприятий так или иначе работают у нас с участием Российской Федерации, в 257 компаниях присутствует российский капитал. По итогам данных выставок открываются новые совместные предприятия. Это, конечно, радует. Я думаю, в будущем будет еще большая польза от данной выставки».

Отмечу, что Архимед Мухамбетов также «первогодок» – он впервые принимает участие в мероприятии в качестве акима области.

Главы обеих областей совершили, как мне объяснили, традиционный обход участников выставки. Большинство выставочных стендов вызывало неподдельный интерес и акима, и губернатора. Около некоторых стендов даже проводилась дегустация продукции. Не обошлось и без неожиданных горячих встреч со старыми знакомыми. Получилось, как в хорошей компании: и попили, и поели, и поговорили.

Но вот весь официоз закончился, и началась работа: встречи, переговоры, презентации. Часть участников искала партнеров и покупателей в соседних регионах, другая часть презентовала свою продукцию для местных потребителей.

«Цель нашего участия – наработать больше клиентуры, – отметила Наталья Малашенок, менеджер компании «Агран» (г. Актобе). – Хотим показать все преимущество нашего товара. Нам пока интересен только рынок Казахстана. В выставке участвуем с прошлого года, что принесло нам много новых клиентов, поэтому мы здесь и в этот раз».

А вот предприятие ВНИР (г. Москва) приезжает в Актобе уже традиционно. «В выставке мы принимаем участие уже, наверное, в восьмой раз, – рассказывает Алексей Гусаров, специалист отдела продаж компании. – И с Казахстаном, и с Оренбургской областью мы работаем довольно

плотно, тем более что сейчас в Казахстане очень много строек – и промышленных, и жилых объектов, широко идет дорожное строительство. Динамика результатов от участия в выставке с каждым годом однозначно улучшается. На данный момент практически все строительные организации Казахстана нас знают, и сейчас наша цель – поддержание имиджа. Новых покупателей найти трудно, но есть старые друзья, с которыми мы работаем и поддерживаем дружеские отношения».

Наверное, самыми экзотичными новичками выставки стали представители отдела содействия торговле и инвестициям Посольства Республики Польша в Казахстане. На мой вопрос, что их привело на мероприятие, Влоджимеж Куровски, первый секретарь посольства, ответил: «Мы приехали в первый раз, так как очень много слышали об этом месте и об этой выставке. Актюбинская область развивается динамично, и выставка привлекает множество интересных людей, бизнесменов. Мы как отдел содействия торговле и инвестициям советуем как делать бизнес совместно с Польшей, осуществляем поиск партнеров. Для нас немаловажно, что эта выставка организована вблизи границы с Россией, потому что сейчас вступил в силу Таможенный союз, и появилась возможность делать бизнес не только в Казахстане, но и по всей территории союза. Мы приехали познакомиться, посмотреть, как это делается на практике. Если все будет так, как мы слышали, то в будущем году мы готовы организовать народную выставку, параллельно с этой выставкой, и привезти с собой 30–50 польских компаний».

В этот же день прошла и конференция, посвященная вопросам сотрудничества предприятий двух стран в новых условиях таможенного и экономического пространства. Она вызвала неподдельный интерес с обеих сторон. Россия вообще была представлена шестью регионами. Как говорится, яблоку негде было упасть. Если бы зал побольше да условия получше, то общаться можно было и не два заявленных часа, благо обсуждать было что.

Когда слово передали предпринимателям, оказалось, что далеко не так гладко, как звучит из официальных докладов, работает схема Таможенного союза.

Традиционно для данного формата встречи вначале звучали доклады официальных лиц. Так, Вячеслав Васин, министр экономического развития, промышленной политики и торговли Оренбургской области, озвучил присутствующим существующие меры поддержки малого и среднего предпринимательства, а также рассказал о схемах взаимодействия власти региона с общественными организациями, составляющими инфраструктуру поддержки бизнеса.

Акцент на поддержке развития малого и среднего бизнеса сделал и вице-президент ТПП Республики Казахстан Абдулла Кундакбаев. Он заявил, что «основы сотрудничества должны закладываться малыми и средними предприятиями. Необходимо искать проекты в тех сферах, которые будут давать не быстрый, но надежный возврат капитала. Например, ЖКХ и городская инфраструктура, внедрение и применение энергосберегающих технологий, очистка сточных вод. У таких проектов невысока прибыль, но это бизнес на долгие годы».

Когда слово передали в зал, началось общение по практическим вопросам взаимодействия. Оказалось, что далеко не так гладко, как звучит из официальных докладов, работает схема Таможенного союза. Приводились конкретные примеры. Выяснилось, что многие компании обеих стран не горят желанием работать с союзной стороной. Об этом заявил и представитель казахстанского предприятия, которому очень интересен российский рынок, и тот же Вячеслав Васин, регулярно получающий жалобы от наших местных компаний. Так, оренбургские строители не могут выйти на рынок Казахстана, а казахстанские предприятия получают отказ в поставке своей продукции в Россию. Возможно, ситуация выправится с введением схемы электронных торгов в Казахстане, которая вступит в действие с 1 июля. Но вот насколько она будет отлажена, это еще неизвестно.

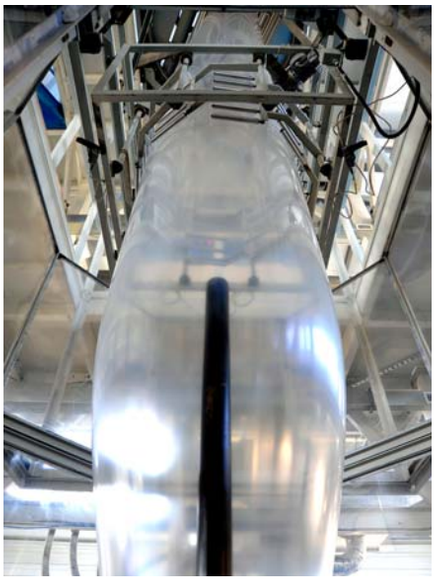
Не проработаны и схемы налогообложения (есть примеры двойного взимания НДС), и вопросы обучения граждан союзных стран (результаты выпускного экзамена казахстанских школьников не засчитываются в России, абитуриенты вынуждены отдельно проходить вступительные испытания). В общем, вопросов масса, и их разрешение займет, боюсь, не один год.

В итоге присутствующими было принято решение формировать перечень предложений, который будет направлен на рассмотрение участникам межгосударственного инвестиционного форума, запланированного в этом году к проведению в Павлодаре. На том и разошлись.

Второй день выставки проходил в спокойном рабочем режиме, жарком и душном. Специалисты компаний знакомились, общались, договаривались о сотрудничестве. Тогда же прошел и круглый стол по развитию сотрудничества в сфере туризма, на котором обсуждались перспективы развития туристических направлений между приграничными территориями двух областей.

Итогом работы выставки стало торжественное закрытие и награждение участников дипломами и памятными медалями. А потом мы возвращались домой по незабываемой дороге среди казахстанской степи...

Федотова Ирина.



Мало товар произвести, его надо упаковать!

Уже давно позади те времена, когда упаковке не уделялось должного внимания. Сегодня упаковочные материалы – это немаловажная и неотъемлемая часть самого товара, без которой невозможно обеспечить не только сохранность продукта, но и предоставить максимальную информацию о нем. От того, в каком виде преподносится товар покупателю, зачастую судят и о самом продавце, его имидже, ответственности перед потребителем. Поэтому качественная и красивая УПАКОВКА – это самый настоящий имиджевый ход!

На протяжении 5 лет **ООО «СЫРТ»** занимается производством высококачественной трехслойной полиэтиленовой пленки и является одним из крупнейших в регионе поставщиком пленок, отвечающих современным техническим и экологическим требованиям.

Продукцию нашего производства применяют в сельском хозяйстве, пищевой, химической промышленности, строительной отрасли, торговле и других отраслях.

Предприятие производит такие виды полиэтиленовых пленок, как:

- полиэтиленовая пленка (рукав, полурукав, полотно);
- термоусадочная пленка;
- молочная черно-белая пленка;
- теплично-парниковая пленка;
- сельскохозяйственная пленка для мульчирования почвы;
- морозоустойчивая пленка;
- пищевая пленка для упаковки сыпучих продуктов;
- масложиростойкая пленка и др.

Каждый вид пленки изготавливается по специальной рецептуре, главное – точно сформулировать свойства, которыми пленка должна будет обладать. При необходимости в ее состав могут быть добавлены специальные компоненты, например, антистатическая добавка (для снятия электростатического заряда на поверхности пленки), скользящая (для уменьшения трения и слипания пленки в рулоне), антикоррозийная, антимикробная и многие другие добавки. Также, в зависимости от пожеланий заказчика, пленка изготавливается рулонами любой ширины, метража и веса, чтобы их было удобно транспортировать.

Для производства пленки применяется сырье ведущих мировых и европейских производителей. А качество продукции подтверждается СЕРТИФИКАТАМИ СООТВЕТСТВИЯ, ПАСПОРТАМИ КАЧЕСТВА и отвечает требованиям ГОСТов, так как после изготовления пленка проходит испытания в аттестованной лаборатории, где квалифицированные специалисты проверяют ее на прочность при растяжении, на относительное удлинение при разрыве. Лабораторное оборудование имеет максимальный уровень автоматизации и новейшую систему электронного контроля.

Многослойная структура полиэтиленовой пленки производства **ООО «СЫРТ»** обладает большей прочностью, экономичностью в расходе материалов и имеет лучшие оптические свойства.

Кроме производства полиэтиленовых пленок, **ООО «СЫРТ»** оказывает услуги по нанесению цветной печати на пленку. Такая упаковка имеет большую область применения, а именно в упаковке молочной продукции. Наше высокотехнологичное оборудование позволяет наносить 8-цветную печать высокого качества на все виды упаковочных материалов.

Работа компании направлена на бесперебойное обеспечение оптовых фирм и предприятий, работающих в сфере упаковки, высококачественной пленкой, изготовленной по индивидуальному заказу и рецептуре. Гибкая система оплаты, отсрочка платежа, доставка собственным транспортом в удобное время позволяет нашим клиентам получать прибыль от сотрудничества.

Залог успеха **ООО «СЫРТ»** – это современное оборудование, опытный квалифицированный персонал и полный технологический цикл производства.

Наша компания не останавливается на достигнутом и продолжает динамично развиваться. Главное в нашей работе – это обеспечение стабильно высокого качества продукции, отвечающего самым взыскательным требованиям наших клиентов!

МЫ ПРОИЗВОДИМ КАЧЕСТВО, а не количество!

460000, г. Оренбург,
ул. Беляевская, 10
Тел.: (3532) 99-79-20
Факс: (3532) 99-79-19
E-mail: syrtkip@esoo.ru, prodagi@syrt.ru
www.syrt.ru

Audi
Vorsprung durch Technik

Audi A8 Long.
Искусство опережать.

Audi A8 с эклюзивным набором оборудования и отделки на специальных условиях*.

АЦ Оренбург
Официальный дилер Audi

ул. Терешковой, 291
(3532) 99 66 55
www.audi-orenburg.ru

Реклама

* Подробности можно получить в АЦ Оренбург. Количество автомобилей в рамках акции ограничено.