



Губернаторский десант в Актобе: Казахстан дает фору

Руководителю

(лично в руки)



Содержание номера:

ИНФОРМБЮРО

**Заседания идут,
Урал мелеет**

**Шанс решить дорожную
проблему**

АКТОБЕ 2010

**Выставка «Европа-Азия.
Сотрудничество без
границ»: губернаторы
вызвали ажиотаж**



Прошедшая в середине июля традиционная выставка стала большим разочарованием для компаний, по различным причинам отказавшимся от участия в ней. Об этом заявили представители организаторов...

**Пакеты с оренбургским
именем**

**«ВолгоУралНИПИгаз»:
готовые решения сложных
задач**

БАНКИ. КРЕДИТЫ

**Банки и бизнес: отношения
мимикрировались,
потребности остались**

**Кредиты банка «Форштадт»
- новые возможности
Вашего бизнеса**

**20 лет: от первого кредита
к долгосрочному
партнерству**

МАЛЫЙ БИЗНЕС

**Малый бизнес: где взять
деньги на старт?**

ПРАВИЛА УСПЕХА

**Сергей Петров: «В любой,
даже самый сложный...»**

**2 Александр Васильченко:
«Мы готовы решить
любые вопросы...»**

ИЗУЧАЕМ ПРОБЛЕМУ

**26
Пылающая область.
Кто виноват?**

**5
Выскочит ли Оренбург
из пробки**

ТЕХНОЛОГИИ

**31
Как снимать урожай
в теплице 3 раза в год?**

65 ЛЕТ ВЕЛИКОЙ ПОБЕДЕ

**32
Прессы «Металлиста»
под гнетом войны**

БИЗНЕС-ПРОЦЕСС

**34
Кто и что сольет
банковскую систему
региона?**



**Александр Стахнюк
Владимир Киданов
Юрий Самойлов
Александр Соколов
Светлана Сивелькина**

АВТОРИТЕТНО

**40
«Кризис – это шанс
стать сильнее»**

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА

**42
Банк «Русь» - команда,
которой 20 лет!**

Спорт над Волгой

**«УралСиб»
застрахован КВНом**

ОБЗОР ОТРАСЛИ

**49
Легпром презентовал
проблемы и достижения
перед новой властью**

Совместный проект с Торгово-промышленной палатой Оренбургской области, Оренбургским союзом промышленников и предпринимателей, Региональным информационным агентством «Априори» и Центром стратегического планирования и развития Оренбургской области.

Главный редактор
Денис Минаков (55-20-02)
Директор Наталья Струнцова
Издатель ООО «Компания «Регион-Контакт»
Телефон/факс (3532) 777329.

Адрес редакции:
460000, Оренбург,
пр. Парковый, 6
Телефоны/факс:
(3532) 770228, 777329
e-mail: minakov4623@mail.ru
Полная версия журнала
в Интернет: www.orinfo.ru

При подготовке блоков новостей использованы материалы проекта «Оренбургские новости» и интернет-газеты «ВЗГЛЯД».

Материалы со значком **ФЭБ** размещены на коммерческой основе.

Редакция не несет ответственности за достоверность информации, опубликованной в рекламе и сообщениях информагентств, и не предоставляет справочной информации. Перепечатка материалов из ФЭБ возможна только при согласии редакции.

Издание зарегистрировано в Министерстве РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.

Регистрационный номер
ПИ № 7-2693 от 09 марта 2004 года.
Типография:
ООО «Типография ДСМ», г. Самара, ул. Верхне-Карьерная, 3а.
Тираж: 2500 экз. № заказа ____.

Бюллетень распространяется посредством персональной почтовой рассылки и по электронной почте среди более чем 2500 руководителей предприятий, властных и силовых структур, депутатов ЗС и городских советов, управляющих банками, страховых, риэлторских и инвестиционных компаний области, а также областных и региональных СМИ.

Подробный список рассылки можно узнать по телефону редакции (3532) 77-73-29.



Рецессия закончилась. Ждем роста цен на зерно?

Как отмечают специалисты, итоги социально-экономического развития Оренбургской области за I полугодие 2010 года свидетельствуют о формировании необходимых условий для более быстрого восстановления экономики и уровня жизни населения. Динамика большинства показателей по отношению к прошлому году вышла на положительные значения. Промышленное производство увеличилось на 10%; продукция сельского хозяйства – на 1,5%; грузооборот транспорта – на 12,6%; оборот розничной торговли – на 9,7%; объем платных услуг населению – на 5,9%; реальные располагаемые денежные доходы населения (за январь – май) – на 6,5%. С другой стороны, замедлился прирост инфляции с 6,6% в январе – июне 2009 года до 4,0% в январе – июне 2010 года.

Промышленное производство

Увеличение объемов промышленного производства отмечено по трем основным видам экономической деятельности: добыче полезных ископаемых – на 9,4%; обрабатывающим производствам – на 8,3%; производству и распределению электроэнергии, газа и воды – на 17,3%.

Агропромышленный комплекс

Сложившиеся неблагоприятные погодные условия по увлажнению и температурному режиму в апреле – июне 2010 года привели к неудовлетворительному состоянию озимых и яровых культур. По предварительной оценке, гибель сельскохозяйственных культур ожидается на площади от 1,3 до 2 млн га. Сумма предполагаемого ущерба составит от 5,2 до 8 млрд рублей.

В 29 районах и г. Оренбурге приступили к уборке и обмолоту хлебов. Скошено зерновых на 271 тыс. га, намолочено 232,2 тыс. тонн зерна при средней урожайности от 4 до 10 ц/га. В хозяйствах Кувандыкского района уро-

жайность составляет – 4 ц/га, в Оренбургском – 7,8 ц/га, Первомайском – 9,6 ц/га, Переволоцком – 10 ц/га.

По состоянию на 29 июля скошено 619,7 тыс. га (82% от плана) сена, заготовлено 312,8 тыс. тонн (57% от плана). В большинстве районов области урожайность сена естественных трав в 1,5–2 раза ниже прошлогодней.

Инвестиции и строительство

В январе–июне 2010 года на развитие экономики и социальной сферы области направлено, по оценке, 34,6 млрд рублей инвестиций в основной капитал, что на 1,2% ниже соответствующего периода 2009 года. Снижение инвестиционной активности сопровождалось сокращением объемов работ, выполненных по виду деятельности «строительство» на 0,8%. За счет всех источников финансирования введено 259,2 тыс. кв. метров общей площади жилья, что составило 90,4% к прошлому году.

Финансы

В январе–мае 2010 года крупными и средними организациями области получена суммарная прибыль в раз-

мере 29,5 млрд рублей, или 94,3% к январю – маю 2009 года. Снизились финансовые результаты в оптовой и розничной торговле на 38,2%, у предприятий, производящих и распределяющих электроэнергию, газ и воду – на 15,0%, добывающих полезные ископаемые – на 10,2%.

Цены

Снижение цен относительно декабря 2009 года произошло на муку – на 12,1%, яйцо – на 17,6%, сахар-песок – на 7,1%, макаронные изделия – на 3,6%, молоко и молочную продукцию, рыбпродукты – на 2,4%. В организациях общественного питания прирост цен с начала 2010 года составил 3,8%.

Демографическая ситуация

В январе–мае 2010 года в области зарегистрировано 11 473 родившихся и 12 281 умерших. По сравнению с соответствующим периодом 2009 года уровень рождаемости увеличился на 4%, уровень смертности уменьшился на 1,4%.

Число зарегистрированных браков уменьшилось на 0,3%, число разводов – на 14,4%.

Безработица власть не должна беспокоить

На 27 июля количество безработных жителей, состоящих на учете в службе занятости Оренбургской области – 15366 человек, уровень безработицы – 1,4 процента. Количество вакансий, предложенных в органы труда и занятости – 7300. Напряженность на рынке труда – 2,1 человека на 1 место (на 27 июля 2009 года – 2,9).

На исполнение программных мероприятий по стабилизации ситуации на рынке труда Оренбуржья на 26 июля 2010 года с работодателями заключено почти 1350 договоров, охватывающих своим действием 17,5 тыс. человек.

Оренбургской областной комиссией

по принятию решения о предоставлении финансовой помощи на развитие самозанятости рассмотрено 2938 бизнес-планов, из них 2893 одобрено, 2514 человек организовали собственное дело. Создано 1145 дополнительных рабочих мест, на которые трудоустроено 900 человек.



По данным статистики, задолженность по заработной плате на 21 июля составила 21,1 миллионов рублей.

Заседания идут, Урал мелеет

Губернатор Юрий Берг принял участие в совещании по сохранению и восстановлению экосистемы трансграничной реки Урал. Мероприятие состоялось 22 июля в г.Уральске (Республика Казахстан) под председательством премьер-министра Республики Казахстан Карима Масимова.

Губернатором была озвучена информация о мерах, предпринимаемых регионом для сохранения и восстановления экосистемы нашей общей реки. В частности, действует областная целевая программа «Оздоровление экологической обстановки на 2005-2010 годы», в рамках которой уже освоено более 6 млрд рублей.

За период действия программы произведена реконструкция сооружений по очистке хозяйственно-бытовых сточных вод мощностью 2800,0 куб.м./сутки в пос. Саракташ. Завершено строительство и осуществлен ввод в эксплуатацию цеха серной кислоты ООО «Медногорский медно-серный комбинат». Построена эстакада налива светлых нефтепродуктов закрытого типа на ОАО «Орскнефтеоргсинтез». Построены и введены другие объекты, которые призваны снизить негативное воздействие предприятий на окружающую среду. В 2009 году на природоохранные мероприятия выделено и освоено более 3 млрд рублей из различных источников, в том числе собственных средств предприятий – 2,9 млрд рублей.

За последние годы совместными усилиями Оренбургской и Западно-Казахстанской областей организованы 13 российско-казахстанских экспедиций по изучению вопросов рационального использования биоресурсов, сохранения флоры и фауны поймы реки Урал. Очередная, четырнадцатая, экспедиция стартовала 26 июля по маршруту «Ириклинское Ущелье – Орск».

Минприроды России и министерствам сельского хозяйства и охраны окружающей среды Республики Казахстан поручено сформировать российско-казахстанскую межправительственную комиссию по сохранению экосистемы р.Урал. На VI Российско-казахстанском форуме 11 сентября 2009 года в Оренбурге также было обращено внимание на решение этой проблемы.

Губернатор предложил срочно доработать проект соглашения между правительством Российской Федерации и правительством Республики Казахстан о создании Фонда по спасению реки Урал. Кроме того, по его мнению, есть необходимость создания межгосударственной системы экологического мониторинга.

Напомним, что в числе наиболее серьезных воздействий, вызывавших экологические и иные проблемы, связанные с рекой Урал, называются использование и техногенное загрязнение водного бассейна.

Общий объем используемой воды на территории Оренбургской области составляет около 2 миллиардов кубометров. Около 90% ее приходится на промышленные нужды. Наибольший забор воды производят Ириклинская ГРЭС, ОАО «Уральская Сталь», ОАО «Орскнефтеоргсинтез», Сакмарская ТЭЦ, водоканализационные хозяйства городов области.

Основными загрязнителями русла в верхней части бассейна реки Урал через притоки Худолаз и Таналык явля-



ются ОАО «Башкирский медно-серный комбинат» и ЗАО «Бурибаевский ГОК». В среднем течении реки основной источник загрязнения - деятельность ОАО «Уральская Сталь», ОАО «Орскнефтеоргсинтез», ОАО «Новотроицкий завод хромовых соединений», ООО «Медногорский медносерный комбинат». Основной источник загрязнения со стороны Казахстана – АО «Завод хромовых соединений» (г. Актобе).

Рост давления на экосистему бассейна Урала привел к утрате естественного потенциала воспроизводства осетровых рыб. На основании научных данных в настоящее время популяция уральско-каспийских осетровых сократилась более чем в 50 раз. Среди главных причин ученые и эксперты называют браконьерство в Каспийском море и низовьях реки; ухудшение гидрологических условий для нерестовых миграций осетровых на участке «море – река», наличие искусственных преград. Особенно остро проблема звучит на фоне того, что в конце 70-х годов доля уральского осетра в мировой добыче осетровых составляла 33%, а в производстве черной икры – до 40%. В этой связи проблема сохранения нерестилищ и воспроизводства осетровых рыб занимает особое место.



Шанс решить дорожную проблему

В сентябре прошлого года на 42-м километре трассы Оренбург – Беляевка было уложено около двух тысяч квадратных метров сероасфальта. Почти год он проходил испытания в зимних и летних условиях. 21 июля было сделано заключение: насколько асфальт, в котором в качестве присадки используется сера, качественен и как он подвержен действиям осадков и перепадов температур.

Ежегодно Оренбургский газоперерабатывающий завод производит около одного миллиона тонн серы. Потребность в этом минеральном сырье, как правило, отстает от производства. Большая часть минерала используется для выработки серной кислоты и производства неорганических удобрений. В настоящее время на открытом складе газзавода находится около 730 тысяч тонн комовой серы.

Расчеты ученых отраслевого института «ВНИИГаз» показали, что асфальтовое покрытие, в котором используется сера, на 5 процентов дешевле, чем традиционное, созданное на основе битума. Кроме того, укладка такого асфальта не требует больших энергозатрат, а качество покрытия гораздо выше: водоотталкивающие свойства не позволяют влаге впитываться в асфальт и разрывать его при замерзании.

Кроме этого, из опытной партии модифицированной серы был изготовлен серобетон, который пошел на изготовление тротуарной плитки и бордюрно-камня. Эти изделия из нового строи-

тельного материала были уложены на территории газоперерабатывающего завода и Областной клинической больницы № 1.

Как отметил заместитель генерального директора по производству ООО «Газпром добыча Оренбург» Василий Столыпин, совместно с правительством Оренбургской области разработан программа по использованию серы в дорожном строительстве. Предполагается, что оренбургский участок автомобильной трассы «Западный Китай – Западная Европа» будет уложен асфальтобетоном с использованием серы. В настоящее время рассматриваются и другие варианты использования серы.

СПРАВКА ФЭБ

В Канаде, где климатические условия очень сходны с российскими, еще с 70-х годов прошлого века укладываются автомобильные дороги на основе серобетона. К настоящему времени протяженность таких дорог в Канаде превысила 100 тысяч километров.

ТНК-ВР за I полугодие 2010 г. увеличила добычу нефти в Оренбуржье почти на 10%

Как сообщили в производственном департаменте ОАО «Оренбургнефть», на промыслах ТНК-ВР в Оренбуржье за I полугодие 2010 г. добыто более 9,7 млн т. нефти.

Это на 100,2% соответствует запланированному показателю и на 9,8% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Добыча газа за январь-июнь т. г. составила более 1,2 млрд куб. м., что на 3% больше, чем за первые 6 месяцев 2009 г.

За I полугодие 2010 г. на 597 скважинах проведены геолого-технические мероприятия, обеспечивающие прирост добычи. Данный показатель на 4% больше запланированного и на 2,9% превышает результат за январь-июнь 2009 г.

Денег много! На бумаге

«На финансирование дорожного строительства в текущем году из областного бюджета будет дополнительно выделено не менее 200 миллионов рублей», - заявил губернатор Юрий Берг на совещании с руководителями предприятий дорожной отрасли Оренбуржья, состоявшемся в п. Саракташ.

Эти средства будут направлены на ремонт дорог в муниципальных образованиях области (кроме Оренбурга). Как уже сообщалось, на ремонт и реконструкцию дорог областного центра из федерального бюджета поступит 511 миллионов рублей.

Ранее в областном бюджете средства на дорожное строительство были запланированы в объеме 2,5 миллиардов рублей. После принятия соответствующих решений эта сумма возрастет, как минимум, до 3,2 миллиардов рублей.

«Билайн» строит «черно-белые списки»

ОАО «ВымпелКом» анонсировало запуск услуги выборочного доступа к сервисам, предоставляемым контент-провайдерами. Это позволит абонентам более взвешенно относиться к пользованию теми или иными сервисами на коротких номерах, а также ограничить доступ детей к нежелательному контенту («взрослые сервисы», импульсивная отсылка смс на короткие номера под действием рекламы и т. д.)

Услуга будет предоставляться в двух вариантах:

1. Создание «черного списка» номеров (блокировка тех коротких номеров, на которые запрещен доступ с данного номера).

2. Создание «белого списка» номеров (указываются номера, к которым разрешен доступ, все остальные короткие номера блокируются).

Ранее подобная услуга предоставлялась только для корпоративных клиентов. В августе 2010 года абоненты «Билайн» массового рынка смогут подключить услугу, позвонив на бесплатный номер 0858 и выбрав соответствующую ветку IVR.

Как сообщили в компании, на старте проекта в августе 2010 года услуга «Черно-белые списки» будет предложена пользователям с абонентской платой «0» рублей за первый месяц использования, что позволит абонентам протестировать и оценить преимущества сервиса. В дальнейшем стоимость услуги для каждого региона будет объявлена на сайте www.beeline.ru.

Приглашает Казань

Торгово-промышленная палата Оренбургской области формирует группу представителей предприятий Оренбургской области для участия в 18-й многоотраслевой промышленной выставке-ярмарке «Место встречи – Казань», которая будет проходить в Казани с 24 по 28 августа 2010 года.

Общая экспозиция выставки формируется из коллективных стендов предприятий регионов России и зарубежных стран. В 2009 году выставке-ярмарке приняли участие 174 предприятия из 43 городов России и Республики Беларусь.

Подробную информацию по участию в выставке-ярмарке можно получить в ТПП Оренбургской области по тел. 78-38-09.



БАНК Форштадт

Всегда на твоей стороне!



ПРОЩАЙ КОМИССИЯ!*

* АКБ «Форштадт» (ЗАО) отменил все комиссии по ипотечным и потребительским кредитам, за прием и пересчет наличных денежных средств: для зачисления на текущий и счет до востребования; для внутрибанковского перевода без открытия счета; для приобретения векселя Банка «Форштадт».

Снижены комиссии за безналичное зачисление денежных средств на текущий счет клиентов с картами:

- «Золотая корона» (до 1%, макс 10 000 рублей);
- Visa International (до 1%, макс 10 000 рублей).

Бесплатный многоканальный телефон
8-800-100-2208

www.forshtadt.ru

Выставка «Европа-Азия. Сотрудничество без границ»: губернаторы вызвали ажиотаж



Прошедшая в середине июля традиционная выставка стала большим разочарованием для компаний, по различным причинам отказавшимся от участия в ней. Об этом заявили представители организаторов мероприятия «УралЭкспо» и ТПП Оренбургской области буквально через неделю после ее окончания. Поводом для таких заявлений стал шквал звонков, последовавший со стороны потенциальных участников выставки. Они не только высказывали сожаление по поводу своего отсутствия в Казахстане, но и пытались забронировать места уже на следующий год.

Такой ажиотаж был вызван тем, что впервые выставку открывали три губернатора: два действующих – Юрий Берг и Елеусин Сагиндилов и один бывший – Алексей Чернышев. Хотя, судя по роли, отведенной ему на всех торжественных мероприятиях, он не выглядел свадебным генералом.

Приветствуя зарубежных гостей выставки, аким Актюбинской области Елеусин Сагиндилов отметил, что Актюбинскую и Оренбургскую области тесно связывают единые исторические корни, многолетнее плодотворное сотрудничество и общность интересов по множеству вопросов и проблем. Причем их согласо-

ванное разрешение приносит свои весомые результаты как в политической, так и в торгово-экономической сферах.

- Те, кто девять лет назад придумал название выставке «Европа-Азия. Сотрудничество без границ», как в воду глядели. Как мы убеждаемся с каждым днем, девиз оказался пророческим. Мы видим, что выставка с каждым годом набирает обороты. В этом году в ней участвуют практически все регионы Казахстана, пять областей России, но особо нужно отметить участие нашего соседа - Оренбургскую область. С Оренбургом мы сейчас больше сблизились, чем это было в советский период. Мы вместе начинали и

вместе растем. Это способствует развитию экономики, развитию сотрудничества, расширению дружбы.

На этот раз местом проведения мероприятия, ставшего традиционным, стал торгово-развлекательный комплекс «Алатау». Главные герои выставки, Актюбинская и Оренбургская области, были представлены наиболее полно. Оренбургскую область, помимо губернаторов, представляли министр культуры, общественных и внешних связей Виктор Шориков, другие официальные лица, представители Торгово-промышленной палаты Оренбургской области, экспозиции оренбургских предприятий и организаций бизнеса.

Естественно, основной темой обсуждения стало создание и функционирование Таможенного союза. Вопросов у предпринимателей накопилось настолько много, что пришлось проводить несколько круглых столов, чтобы осветить по возможности все аспекты проблемы. Впрочем, основные дебаты и информация прозвучала на самом крупном - «Единое таможенное пространство. Новые возможности сотрудничества». Мы благодарим заместителя министра культуры, общественных и внешних связей Оренбургской области Алек-

сандра Калинина за то, что он помог нам разобраться в хитросплетениях новых взаимоотношений трех государств.

Как мы уже неоднократно писали, суть Таможенного союза – это единая таможенная территория, границы которой расширятся до внешних границ республик Казахстан и Беларусь. К единообразию приводятся таможенные законы и тарифы, освобождаются от импортных и экспортных пошлин товары между государствами. При этом создание Таможенного союза рассматривается как первая ступень на пути создания Единого экономического пространства (ЕЭП). Уже обозначена дата вступления ЕЭП в силу – 1 января 2012 года.

Что к этому моменту уже сделано? С 1 января 2010 года вступили в силу перечень товаров, происходящих и ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции, и перечни развивающихся и наименее развитых стран – пользователей системы тарифных преференций Таможенного союза. Утверждены перечень чувствительных товаров, в отношении которых решение об изменении ставок ввозных таможенных пошлин совместная комиссия принимает консенсусом, и перечень товаров и ставок, в отношении которых в те-

чение переходного периода (на основную группу товаров – с 01.07.2010 г. по 01.07.2011 г., на некоторые – до 2015 г.) одним из государств-членов Таможенного союза применяются ставки ввозных таможенных пошлин отличные от ставок ТС.

Подготовлен и прошел процедуру межведомственного согласования проект Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации», которым планируется заменить действующий Таможенный кодекс Российской Федерации.

Определены этапы переноса контроля на внешние границы Таможенного союза:

- отмена таможенного оформления отечественных товаров и большинства товаров третьих стран, выпущенных на территории Казахстана и Белоруссии – 1 июля 2010 года;

- отмена таможенного контроля на российско-белорусской границе – 1 января 2011 года;

- отмена таможенного контроля в пунктах пропуска на российско-казахстанской границе – 1 июля 2011 года. Кроме того, необходимо учитывать, что на российско-казахстанской государственной границе сохраняется пограничный контроль.

Отметим, что в отношении российско-казахстанской государственной границы принято решение отменить таможенное

СПРАВКА ФЭБ

За 2009 год торговый оборот между регионами составил почти 143 млн долларов США, а по итогам первого квартала 2010 года он увеличился еще на 1,4%. В целом Республика Казахстан – основной внешнеторговый партнер Оренбуржья, на долю которого по итогам 1-го квартала текущего года приходится 31,2% объема региональной внешней торговли или 400,3 млн долларов США.

В географической структуре внешней торговли Оренбургской области со странами ближнего зарубежья Республика Беларусь занимает после Казахстана второе место с долей 10,1%.

Одним из ведущих направлений региональной внешней торговли с республиками Центральной Азии является импорт в Оренбургскую область плодоовощной продукции, объем которого за 5-летний период возрос более чем в 10 раз. В зоне деятельности Оренбургской таможни проходит оформление около 50% всего российского импорта плодоовощной продукции из стран Центральной Азии.

оформление товаров третьих стран, а соответственно и минимизировать в отношении указанных товаров таможенный контроль на год раньше, чем планировалось.

Основные отличия таможенного оформления товаров с 1 июля 2010 года от действовавшего ранее порядка заключаются в том, что иностранные товары, ввезенные в любое из государств-членов ТС и помещенные в нем под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления (предусматривающую получение товарами статуса «товаров Таможенного союза»), получают право свободно обращаться на всей территории Таможенного союза. Такое же право свободно обращаться на всей территории Таможенного союза с первого июля 2010 года получают товары, происходящие из России, Белоруссии и Казахстана, а также товары, которые на тот момент признавались отечественными в государствах-членах ТС. На единой таможенной территории будут применяться единые меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в отношении третьих стран, во взаимной торговле между государствами-членами Таможенного союза не будут применяться ввозные таможенные пошлины, запреты и ограничения, будет применяться нулевая ставка налога на добавленную стоимость и освобождение от уплаты акцизов, а также единое законодательство в области таможенного дела.

При этом изменены сроки соверше-



Лариса Крючкова,
генеральный директор
ОАО
«УралЭкспо»:

– Изменился зал (он стал больше, приспособленнее, светлее), изменился состав участников и их экспозиции. Изменился и интерес к выставке, особенно в связи с началом работы Таможенного союза. Помимо этого, участники, особенно с казахстанской стороны, привезли достаточно много новых товаров и технологий, ранее в выставках не участвующих.

В рамках выставки был новый для оренбуржцев формат переговоров – «Встреча продавцов и покупателей». Мы впервые познакомились с ним на всемирной выставке в Харбине, где он показал свою эффективность. Суть его в том, что проводится минимум пленарного заседания, а максимальное количество времени уделено прямым переговорам потенциальных партнеров. Только с казахстанской стороны приняло участие в этой встрече около 180 предприятий. Думаем, что такой формат переговоров оправдал себя и здесь.



Юрий Берг,
губернатор
Оренбургской
области:

– Общение производителей всегда полезно. Такие контакты всегда ведут к росту товарооборота.

Я с Актюбинской областью дружу уже много лет. Да, появилась граница, но она дружбе не помеха. Тем более, что вступление в силу новых таможенных правил облегчит взаимоотношения.

Что касается транспортного коридора «Западная Европа-Китай», то могу сказать, что казахстанская сторона уже много сделала в этом направлении (построен транспортно-логистический терминал, в 2012 году будет сдан в эксплуатацию отвечающий всем международным стандартам участок автодороги «граница-Актобе»). Мы в будущем году также начнем работу в этих направлениях. Есть проект трассы, которая обогнет город с северо-восточной стороны и выйдет на Акбулак, мы уже проектируем инфраструктуру.

ния таможенными органами различных операций. Сокращены сроки:

- выпуска товаров – с 3 до 2 дней, а вывозимых с таможенной территории Таможенного союза и необлагаемых вывозными таможенными пошлинами – до 4 часов;

- регистрации таможенным органом транзитной декларации – с 2 до 1 часа.

Увеличены сроки:

- предъявления товаров таможенному органу при предварительном декларировании – с 15 до 30 дней;

- переработки товаров на таможенной территории – с 2 до 3 лет.

Установлены сроки:

- организации таможенным органом таможенного сопровождения (в течение 24 часов с момента принятия решения);

- регистрации или отказа в регистрации таможенной декларации (не более 2 часов с момента подачи декларации).

Для создания условий свободного обращения продукции в переходный период (01.07.2010 – 01.07.2011 гг.) в Таможенном союзе в области техрегулирования уже приняты два соглашения: о взаимном признании, аккредитации органов по сертификации и испытательных лабораторий, выполняющих работы по подтверждению соответствия и об обращении продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия на таможенной территории Таможенного союза. Эти документы будут применяться с 1 июля 2010 года до вступления в силу единых технических регламентов Таможенного союза.

Таможенным кодексом Таможенного союза снижены суммы обеспечения:

- для таможенного представителя – с 50 млн руб. до 1 млн евро (около 40 млн руб.);

- для таможенного перевозчика – с 20 млн руб до 200 тыс. евро (около 8 млн руб.).

Таможенным кодексом Таможенного союза введен институт уполномоченного экономического оператора, для которого предусмотрены упрощения:

- выпуск товаров до подачи таможенной декларации с уплатой платежей на момент подачи декларации (то есть фактически будет представляться беспроцентная отсрочка платежа на срок от 10 до 40 дней);

- возможность временного хранения и проведения таможенных операций, связанных с выпуском товаров, на территориях уполномоченного экономического оператора;

- возможность оформлять транзит товаров без внесения обеспечения уплаты таможенных платежей.

Деятельность уполномоченных экономических операторов будет реестровой и требующей внесения обеспечения (1 млн евро). При этом если уполномоченный экономический оператор осуществляет деятельность по производству товаров или экспортирует их, размер такого обеспечения может быть сокращен до 150 тыс. евро.

Но проблемы, осложняющие осуществление практической деятельности, в условиях Таможенного союза никуда не делись. Упрощение процедур пересечения границы, с одной стороны, даст серьезный толчок развитию предпринимательства, с другой, вызовет резкое обострение конкурентной борьбы на рынках России, Казахстана и Республики Беларусь.

Как отметили эксперты на выставке, необходимо использовать географическое преимущество нашего региона, который является своеобразными вратами в Азию, обеспечивая основные грузовые и пассажирские перевозки регионов европейской части Российской Федерации и центрально-азиатских государств СНГ.

Учитывая, что импорт свежей плодо-

овощной продукции из стран Центральной Азии будет нарастать, назрела необходимость создания в Оренбурге специализированной транспортно-логистической инфраструктуры, которая позволит в полной мере использовать преимущество геополитического положения региона.

Как отмечают эксперты, бизнес-сообществу Оренбургской области необходимо активнее включаться в процесс модернизации действующих производств, участвовать в реализации перспективных инвестиционных проектов, способствующих развитию экономики региона и внешнеэкономических связей. Например, строительство международного транспортного коридора «Западная Европа – Западный Китай», маршрут которого пройдет через Оренбургскую область. Проект позволит создать кратчайший путь движения товаров от динамично развивающихся стран Азии до новых портов Балтики, даст мощный импульс развитию экономики Оренбуржья.

(интервью с участниками выставки читайте в следующем номере)

КСТАТИ

На авто навариться не удастся

Самые долгие переговоры в ходе обсуждения условий работы Таможенного союза России, Белоруссии и Казахстана были посвящены автомобильным пошлинам

Наши власти для поддержки отечественного производителя около 2 лет назад установили повышенные ввозные пошлины на иномарки. Они отличаются от белорусских почти в 4 раза. Многие ожидали, что после вступления в силу соглашения между нашими странами россияне смогут через Белоруссию «пригнать» себе более дешёвое европейское авто. В ожидании этого белорусские автодилеры закупили в свои салоны рекордное количество иномарок. Но русские покупатели этой «дешевизной» воспользоваться не смогут. Подробности рассказал Сергей Удалов, замдиректора Автостата:

— Во время переходного периода ещё в течение года (пока обозначена дата — до 1.07.2011 г.) белорусы и казахи смогут ввозить автомобили из-за границы в свою страну по льготной, по сравнению с российской, таможенной ставке (к слову, за машину 5 лет с двигателем 3 литра при въезде в Россию надо уплатить 5,8 евро за 1 куб. см., в Белоруссии эта ставка — 0,6 евро). При желании собственники этих автомобилей смогут приехать на них на территорию России и свободно по ней передвигаться. Но продать машину или даже передать по доверенности в нашей стране можно будет, только уплатив пошлину по отечественному законодательству.

Если же россиянин захочет сэкономить и купит транспортное средство в Белоруссии или Казахстане, то на границе с Россией (а на время переходного периода пограничный контроль сохраняется) его растаможат по нашим тарифам.

Но после полного вступления в силу норм Таможенного союза ставки в трёх странах будут равны. Скорее всего, их везде поднимут до российского уровня. Среди чиновников с белорусской стороны было предложение снизить наши пошлины до их уровня. Но, так как заградительные увеличенные пошлины в принципе оправдали себя в качестве меры продвижения автомобилей, собранных на территории России (поток ввозимых «бэушных» автомобилей в РФ уменьшился в 25 раз), вряд ли их снизят. Потому как в таком случае отечественные автопроизводители и зарубежные автоконцерны, открывшие у нас сборочное производство, потеряют шанс на выживание. Так что повышенные автопошлины, по моему мнению, сохранятся ещё долго. Ведь нет ничего более постоянного, чем временное...



Главный вход выставки.



Обсуждение рабочих моментов.



Продавцы и покупатели.



Логистический центр.



Оцените наши куртки!



ФЭБ? Как же, читаю...



«Квадратный» стол.



Угощать в Казахстане всегда умели.



Хороши пельмени?



Оренбургская сувенирка.



Общий портрет участников.



Напряженные переговоры.

Пакеты с оренбургским именем

В настоящее время трудно представить себе современное торговое или производственное предприятие без фирменного стиля, а тем более фирменной упаковки. Пакеты с корпоративной символикой все больше становятся важнейшим атрибутом преуспевающей компании и эффективным средством продвижения.

Не так давно в Оренбурге открылся завод по производству полиэтиленовой упаковки, который специализируется на производстве одноименного вида продукции. Выполнив первый заказ в феврале этого года, предприятие наращивает темпы производства, сотрудничая не только с оренбургскими заказчиками, но и все больше выходит на рынки других регионов России. Теперь к регионам присутствия добавился и Казахстан, бизнес которого проявил серьезный интерес к продукции завода.

Пакеты типа «маечка», фасовочные пакеты, пакеты для мусора, шопинг-пакеты – лишь общие названия продукции, производством которой занимается ООО «Оренбургский завод полиэтиленовой упаковки» (ОЗПУ). Современное оборудование и качественное сырье от прямого производителя ОАО «Казаньоргсинтез» позволяют проводить полный технологический цикл производства полиэтиленовой пленки, нанесения цветной печати и изготовления готовых пакетов. Клиентами ОЗПУ являются крупные торговые сети Оренбургской области: «Орбита», «Клондайк», «Максимум», «Летний луг», «Русский градус», а также пивоваренный завод «Гофмань», «Оренбургский хлебокомбинат», компания «Аква Вита» и др.

Рукавная пленка размерами от 15 до 70 см в рукаве и толщиной от 6 до 100 микрон изготавливается на трех экструдерах тайваньского производства: каждый предназначен для определенного вида сырья и требуемой продукции (полиэтилен высокого и низкого давления). Флексографическая машина позволяет наносить цветную печать четырех цветов, в которой используются финские органорастворяемые краски. А высокоскоростные пакетоделательные машины разрезают пленку, идущую непрерывным ручьем, на пакеты необходимых размеров и сваривают швы. Благодаря специальной рецептуре пакетная пленка получается высокопрочной, а специальные добавки (например, скользящая, антистатическая и др.) придают ей особые свойства. Цвет пленка приобретает благодаря суперконцентратам бельгийской марки «Masterbatch».

17 млн пакетов типа «майка» в месяц – реальные объемы производства, которые оренбургский завод способен генерировать при полной загрузке. Сроки выполнения заказов максимально сжаты: с партией в 300000 штук в настоящее время работники справляются менее чем за неделю. Шопинг-пакеты, предназначенные для крупных и мелких торговых предприятий, могут быть выполнены с прорубной, петлевой или вытягиваемой ручками, фасовочные пакеты и пакеты для мусора – в рулонах необходимого размера, толщины и количества штук. Для изготовления пакетов с цветным рисунком сначала за-



Губернатор области Юрий Берг надолго задержался около стенда Оренбургского завода полиэтиленовой упаковки.

казывается цветное клише или макет рисунка, который будет нанесен на пакет. Далее производится необходимая партия. Кроме выполнения заказов клиентов, на заводе изготавливают и собственные образцы упаковки, дизайн которых разрабатывают собственными силами.

Производственный процесс на ОЗПУ организован безотходно: остатки производства или возможный брак перерабатываются гранулятором во вторсырье, которое также идет на производство. Качество продукции подтверждено сертификатами соответствия, санитарно-эпидемиологическими заключениями и отвечает требованиям ГОСТов.

Жанна Рипова, генеральный директор ООО «Ладья V», один из учредителей ОЗПУ, убеждена в перспективности рынка полиэтиленовой упаковки: «Начиная свою работу, мы ориентировались, прежде всего, на оренбургского покупателя. Наши пакеты пользуются спросом и у торговых компаний, и производственных предприятий Оренбурга, Бузулука, Соль-Илецка и др. Кроме того, работаем с оптовыми покупателями. Постепенно мы расширяем дистрибуторскую сеть и работаем с заказчиками из других регионов России: Тольятти, Самары, Челябинска и др. В настоящее время ведем переговоры с сетью гипермаркетов «Вестер» на поставку 1500000 пакетов в месяц, сотрудничаем с сетью магазинов «Тетранова» (г. Омск) и др. Нам важен каждый клиент. Сейчас мы произво-

дим любые объемы – от нескольких тысяч до десятков и сотен тысяч пакетов в месяц. Но ближайшая задача – запустить производство в три смены, чтобы непрерывно производить еще большие объемы продукции».

Сегодня ООО «Оренбургский завод полиэтиленовой упаковки» переживает быструю фазу роста: наращивается производство, создается все большее количество видов упаковки, планируется расширение производственной базы, которая позволит изготавливать самую разнообразную и специфическую продукцию. Нам же, оренбуржцам – простым покупателям, еще более комфортно совершать покупки, зная, что в Оренбурге есть свое производство такого привычного атрибута нашей жизни, как полиэтиленовый пакет, который выдерживает конкуренцию с продукцией других российских производителей. Успешное участие ОЗПУ в международной выставке «Европа-Азия: сотрудничество без границ» это подтвердило.

**ООО «Оренбургский завод
полиэтиленовой упаковки»
460520, Оренбургская
область,
Оренбургский район,
с. Нежинка,
ул. Солнечная, 8а.
Тел./факс (3532) 94-98-78
ozpu@yandex.ru**

«ВолгоУралНИПИгаз»:

готовые решения сложных задач



У Казахстана и Оренбуржья много общего, что подтверждает многолетнее сотрудничество в разных областях. Природные ресурсы, а именно газ и нефть – несомненные точки взаимного интереса.

Более 30 лет в Оренбурге работает Волго-Уральский научно-исследовательский и проектный институт нефти и газа, который вносит значительный вклад в развитие топливно-энергетического комплекса не только Оренбургской области, но и Западной и Восточной Сибири, Башкортостана, Астраханской области и других регионов России, Узбекистана, Кыргызстана и других стран. Казахстан в настоящее время – приоритетный партнер института. Именно поэтому стенд института на XIV выставке «Европа-Азия. Сотрудничество без границ» привлекал особое внимание специалистов.

Авторитет института бесспорен: ООО «ВолгоУралНИПИгаз» представляет собой крупнейшую научно-исследовательскую и проектную организацию нефтяной и газовой отрасли. Созданный в 1977 году в составе Всесоюзного промышленного объединения по добыче, переработке и транспортировке газа «Оренбурггазпром» для решения научно-технических проблем Орен-

бургского месторождения, в 1997 году институт стал самостоятельной организацией. Сотрудники ООО «ВолгоУралНИПИгаз» выполняют полный комплекс работ от геологических исследований до готовых проектов бурения, разработки, обустройства и реконструкции нефтегазоконденсатных месторождений. Институт объединяет более 600 специалистов, инженеров и техни-

Результатами деятельности института ежегодно становятся многочисленные достижения. За более чем 32-летнюю историю институт получил 300 охраняемых документов, из них - 70 патентов РФ на изобретения, только за последние три года удостоен более 30 наград. Заслуживают уважения дипломы и медали престижных международных конкурсов VII, VIII и IX Московского международного салона инноваций и инвестиций и Международный Приз за управление качеством «International Leadership Star for Quality Award», полученный в Париже. Третий год подряд институт - победитель ежегодных областных конкурсов среди хозяйствующих субъектов и муниципальных образований Оренбургской области «ЛИДЕР ЭКОНОМИКИ».

ков, среди которых - почетные работники и ветераны труда газовой промышленности, отличники разведки недр, своим трудом создавшие институту имя, известное не только в России, но и за рубежом.

Современные программные комплексы «Schlumberger GeoQuest» и «Пангея» позволяют создавать для заказчиков базы данных всех геологоразведочных работ и вести подсчет запасов. Изыскательские работы в процессе проектирования ведут высококвалифицированные специалисты-изыскатели, вооруженные электронными тахеометрами, GPS-оборудованием, а также современными программными комплексами типа «CREDO», что позволяет создать цифровую модель местности для заказчика. В ООО «ВолгоУралНИПИгаз» внедрен программный комплекс трехмерного проектирования AVEVA PDMS - полноразмерная трехмерная среда проектирования с единой интегрированной базой данных, мощными средствами выпуска документации, чертежей и отчетов. Система менеджмента качества на соответствие требованиям международного стандарта ISO 9001:2008 позволила институту выйти на новый уровень организации управления проектными и научными работами и работать в масштабах международного рынка. А это особенно актуально в связи с тем, что основную разведку и разработку месторождений Казахстана ведут ведущие зарубежные энергетические компании.

Разработки и проекты ООО «ВолгоУралНИПИгаз» внедрены на нефтяных и газовых сероводородсодержащих месторождениях Оренбургского и Астраханского газохимических комплексов, на Карачаганаском (Казахстан), Ковыктинском (Иркутская область) и других месторождениях. Поисково-разведочные работы и рабочие проекты на строительство поисковых и разведочных скважин внедрены на территориях Республики Узбекистан и Кыргызской Республики. По Республике Таджикистан подготовлена база геолого-геофизических данных по поиску перспективных площадей залежей углеводородов.

С каждым годом институт приобретает опыт работы на казахстанских месторождениях. С 1981 года Волго-УралНИПИгаз провел много работ по обустройству Карачаганаского

нефтегазоконденсатного месторождения. Институт сотрудничал с фирмой «Карачаганак Петролиум Оперейтинг Б.В.» в области выполнения проектно-изыскательских и научно-исследовательских работ. Выполнены технологические схемы разработки месторождений для института КАЗНИГРИ г. Актау. Институт участвует не только в проектировании, но и в шефмонтаже и внедрении в эксплуатацию своих разработок (например, установок демеркаптанации нефти для фирмы «Мунайгаз инжиниринг», г. Актобе). На разработку «Установка для очистки углеводородной смеси от сероводорода и меркаптанов в нефтеперерабатывающей промышленности» в 2004 году получен патент Республики Казахстан.

Утилизация попутного нефтяного газа — актуальная проблема современных месторождений. Сотрудниками ВолгоУралНИПИгаз разработан ряд проектов в этой сфере. Так, на Загорском месторожде-

High-performance, multi-core computing

Intel Xeon processor 7500 series

VolgoUralNIPIGas models underground reservoirs with parallel hydrodynamic simulator Navigator running on the Intel Xeon processor 7500 series.

Geological Research and Design Institute of Oil and Gas (VolgoUralNIPIGas) is one of the leaders in 3D geological and hydrodynamic modeling used for field development planning in recent years, the Institute's list of research topics has increased dramatically. To face these new challenges, VolgoUralNIPIGas decided to upgrade its simulation software for maximum performance. It also upgraded its hardware platform to the latest Intel multi-core processor technology.

CHALLENGES

- Increased research demands. Support an extended list of research topics, including operations planning for complex oil, gas and gas-condensate hydro-sulfide fields.
- Advanced 3D simulation. Migrate to a new hardware and software platform that supports the advanced 3D hydrodynamic modeling required by the above.

SOLUTIONS

- Multi-core performance. Support the Navigator hydrodynamic simulator from Rock Flow services on Intel Xeon processor 7500 series for optimal performance.

Ведущие мировые компании отмечают важность сотрудничества с институтом. Вот цитата с официального сайта компании Intel: «Волго-Уральский научно-исследовательский и проектный институт по нефти и газу (ВолгоУралНИПИГаз) является одним из лидеров в области 3Д

нии Оренбургской области (ЗАО «Терминал») внедрена технология использования нефтяного попутного газа. Кроме возможности утилизации попутного газа с целью получения углеводородного сырья на газоперерабатывающих заводах у института имеются технические реше-

геологического и гидродинамического моделирования...

...Для решения новых задач, возникающих при выполнении разработок в области бурения, проектирования разработки нефтегазоконденсатных месторождений с использованием 3D гидродинамических моделей инженеры ВолгоУралНИПИГаза почувствовали необходимость перехода на новые программы моделирования. Сегодня институт выполняет моделирование подземных пластов-коллекторов при помощи параллельного гидродинамического симулятора tNavigator, работающего на процессоре "Xeon" Intel серии 7500».

ния с возможным получением электрической и тепловой энергий. Они позволяют с экономической точки зрения более рационально ввести в разработку малые месторождения, тем самым загрузить имеющиеся в нашей области мощности нефтепереработки.

Всероссийская «горячая линия» для участников ВЭД



В связи с началом функционирования в полном объеме Таможенного Союза России, Беларуси и Казахстана в федеральных органах исполнительной власти Российской Федерации открыты «горячие линии» для участников внешнеэкономической деятельности

Министерство экономического развития Российской Федерации:

- телефон: (495) 651-77-50 (с 9.00 до 18.00 по рабочим дням);
- для вопросов в электронном виде:

http://www.ved.gov.ru/vnesheconom/pages/tc_question

Федеральная таможенная служба:

- телефон: (495) 740-18-18 (круглосуточно);
- для вопросов в электронном виде:

http://reception.customs.ru/index.php?option=com_questions&Itemid=67

Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору:

- телефон: 8-915-022-14-17 (круглосуточно);
- для вопросов в электронном виде:

<http://www.fsvps.ru/fsvps/ereception/addQuestion.html>

Федеральная служба по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека:

- телефон: 8 (800) 100-00-04;
- форум: <http://forum.rospotrebнадzor.ru/index.php?showtopic=1385>

Федеральная служба по надзору в сфере транспорта:

- дежурная диспетчерская служба: (499) 231-57-07 (круглосуточно).

При возникновении вопросов, связанных с осуществлением внешнеэкономической деятельности, вы можете обращаться непосредственно в указанные ведомства или в Торгово-промышленную палату Оренбургской области по тел. (3532) 78-38-09, 78-38-04, e-mail: ved@orenburg-cci.ru

Стажировки в Индии на льготных условиях!

Российская палата проводит отбор кандидатов для участия в стажировках в высших учебных заведениях Индии в 2010/2011 учебном году из числа предпринимателей-членов палат.

Индийская сторона берет на себя расходы по оформлению визы, проезду участников от Москвы к месту обучения и обратно, обучению, проживанию и питанию.

Период прохождения стажировок — с ноября 2010 г. по март 2011 г. Срок подачи документов — за три месяца до дня начала занятий.

Требования к кандидатам: уровень владения английским языком, засвидетельствованный учебной организацией; состояние здоровья, подтвержденное данными медицинского обследования, заверенными печатью и подписью представителя медицинского учреждения; возраст от 25 до 45 лет; минимальный стаж работы сотрудника — 5 лет.

Конечный отбор производит индийская сторона.

Более подробная информация: <http://www.orenburg-cci.ru/announces274.html>

Для получения консультаций обращаться в отдел внешнеэкономических связей ТПП Оренбургской области по тел. 78-38-09.



Банки и бизнес: отношения мимикрировали, потребности остались

Система отношений между банком и клиентом пережила серьезные потрясения в последние два года, приспособилась к новым реалиям и выработала новые правила. Кого-то рынок потерял, кто-то потерял объемы, произошло перераспределение собственности в пользу более сильных игроков. Но, как бы то ни было, кредитование – это основа основ банковского бизнеса, а заемные средства для предприятия – возможность дальнейшего развития.

Об отношениях

Основной интерес для клиентов – юридических лиц, приходящих сегодня в банк, – получение кредита. Кредитование также является для банков задачей номер один. Однако банкам интересны в первую очередь клиенты, которые рассматривают кредитные организации как источник целого комплекса услуг, клиенты, имеющие стабильный и понятный бизнес, пользующиеся комиссионными продуктами, имеющие потребность в кратко- и среднесрочном кредитовании под обороты и локальную модернизацию. Светлана Бахарева, начальник управления кредитования ОАО «БАНК ОРЕНБУРГ», делится своим видением состояния банковского сектора Оренбуржья: «Сегодня основной задачей коммерческих банков Оренбуржья, переживших финансовые потрясения последних двух лет и, как следствие, ужесточение условий выдачи кредитов, является оказание финансовой поддержки малому и среднему бизнесу региона – наиболее мобильному и быстрорастущему сегменту банковского рынка».

Стабилизирующаяся экономическая ситуация, оживление промышленного производства и потребительского рынка вызывают нарастающий интерес предприятий и индивидуальных предпринимателей к кредитным продуктам банков, которым, в свою очередь, есть, что предложить нашим бизнесменам. Разнообразный спектр кредитных продуктов – овердрафты, кредиты, предоставление банковских гарантий, открытие кредитных линий – разработан с учетом региональных особенностей ведения бизнеса. Эти продукты доступны не только субъектам малого и среднего предпринимательства, имеющим опыт ведения бизнеса, но и

предприятиям, планирующим расширение текущей деятельности, а также бизнесу на «старте».

«Если проанализировать активы банковского сектора Оренбуржья, – говорит заместитель председателя правления ООО КБ «Агросоюз» Инна Чайка, – то они весьма впечатляющие и вполне могут обеспечить потребности экономики области. Но, с другой стороны, многие предприятия еще не смогли преодолеть последствия кризиса и своевременно рассчитаться с банками. Разумеется, таким организациям кредиты недоступны. Получается замкнутый круг, который пока не удалось разорвать: кредиты банком выданы, но они не погашаются, то есть не работают, предприятиям для дальнейшего развития нужны средства, а взять их они не могут».

Итоги первого полугодия деятельности финансово-кредитных учреждений региона свидетельствуют: общая ситуация на рынке корпоративного кредитования постепенно начала стабилизироваться, банковский сектор медленно, но верно выходит из стагнации. Об этом говорит как повышение кредитной активности предприятий, обусловленное оживлением всего нефинансового сектора экономики, так и смягчение условий кредитования. По данным Банка России, наиболее всего смягчились условия по таким параметрам, как уровень ставок и спектр направлений кредитования. В меньшей степени изменились размер и сроки выдачи кредитов для бизнеса, дополнительные комиссии и требования к обеспечению. А вот требования к финансовому положению заемщика по сравнению с прошлым годом практически не изменились.

Несмотря на рекламные баннеры,

щедро зазывающие взять кредит на развитие бизнеса, еще слишком заметна обеспокоенность кредитных организаций объемом потенциальных проблемных кредитов в корпоративном секторе заимствований и, как следствие, их жесткий подход к оценке платежеспособности потенциальных заемщиков. Банки, анализируя финансовую отчетность предприятий, довольно жестко подходят к оценке заемщиков, поэтому многие из них если и получают финансирование, то не в полном объеме. Европейская система кредитования в этом случае работает эффективно за счет разработанных на западе скоринговых систем обработки заказа. Но, как правило, у российских банков нет эффективной системы точной оценки рисков, потому исследование предприятия на основе предоставленных документов затягивается.

В настоящее время существенная доля бизнеса, в основном это, конечно, касается малого, работает по серым схемам; многие предприниматели официально отражают не более 5–15% всех оборотов компании. Для большинства банков такая низкая легальность является стоп-линией в кредитовании. Эксперты говорят, что минимальный уровень легальности, при котором банки готовы рассматривать потенциального заемщика, должен быть не ниже 30%. Второе по важности условие для получения кредита – доходность бизнеса. После ужастиков прошлого года про «плохие» долги, сегодня если бизнес больше одного отчетного периода находится в убытках, то походы в банк – пустая трата времени. Ну и, наконец, третья проблема в получении кредита – отсутствие ликвидных залогов и большая

долговая нагрузка.

В целом, всю систему требований менеджера по работе с корпоративными клиентами любого банка можно описать кратко: «Для банка идеальный заемщик – это полностью прозрачный, безубыточный бизнес». Ну а если подробнее, то срок, на который выдается кредит, обычно не превышает трех лет. Как правило, выплаты по кредиту не могут превышать пятидесяти процентов от прибыли бизнесмена. Также большинство банков требует поручительство и залог для того, чтобы обезопасить себя от случая непогашения кредита. Залогом может выступать все ликвидное имущество заемщика (денежные средства, недвижимое и движимое имущество, товар, который находится в обороте). В качестве залога чаще выступает недвижимое имущество. Хотя есть и беззалоговые проекты для индивидуальных предпринимателей и владельцев малого бизнеса, но процентная ставка по такому кредиту будет варьировать от 23 до 30 %.

В кризис банки ужесточили требования к заемщикам и подняли ставки на уровень 30%. В 2010 году ситуация изменилась: банки выражают готовность кредитовать бизнес-сектор, снижая ставки по ссудам. Однако существенного увеличения объемов кредитования в текущем году не наблюдается. Если посмотреть на данные по объемам кредитования юридических лиц по состоянию на 1 июня 2010 года, то по сравнению с 1 июня 2009 года этот показатель вырос примерно на 2 млрд рублей и составил 59,18 млрд. Что касается местных банков, то тут цифра увеличилась на 116 млн рублей с 11,99 млрд до 12,11 млрд рублей.

Разбег ставки кредитования бизнеса достаточно велик. Она рассчитывается индивидуально для каждого предприятия-заемщика и, как известно, зависит от множества факторов. Тем не менее благодаря господдержке госбанки наконец активизировались в вопросе снижения ставки. А за ними подтянулись и частные банки. На сегодняшний день средняя ставка кредитования предприятий по всем видам кредитных продуктов установилась на уровне 14 % годовых. Оренбургские эксперты прогнозируют дальнейшее снижение до 12 – 13 %.

Инна Чайка выражает свою точку зрения на этот счет: «Я бы выделила две группы банков. Одни – имеют иностранные инвестиции или бюджетные деньги по государственным программам. Они могут позволить себе выдавать предприятиям кредиты под 10-11% годовых. Дру-

гая группа – коммерческие банки, работающие только за счет своих средств, не имеющие вливаний из бюджета, не привлекающие иностранные средства. Эти банки не могут позволить себе подобные ставки, поэтому их средняя процентная ставка по кредитам составляет 18-22%. Тем не менее такие банки тоже весьма активно кредитуют предприятия области. Связано это с тем, что в первой группе банков требования к финансовому положению заемщиков достаточно строгие. Поэтому заемщики со средними финансовыми показателями вынуждены брать кредиты на менее выгодных условиях. Разброс на рынке по кредитным ставкам большой».

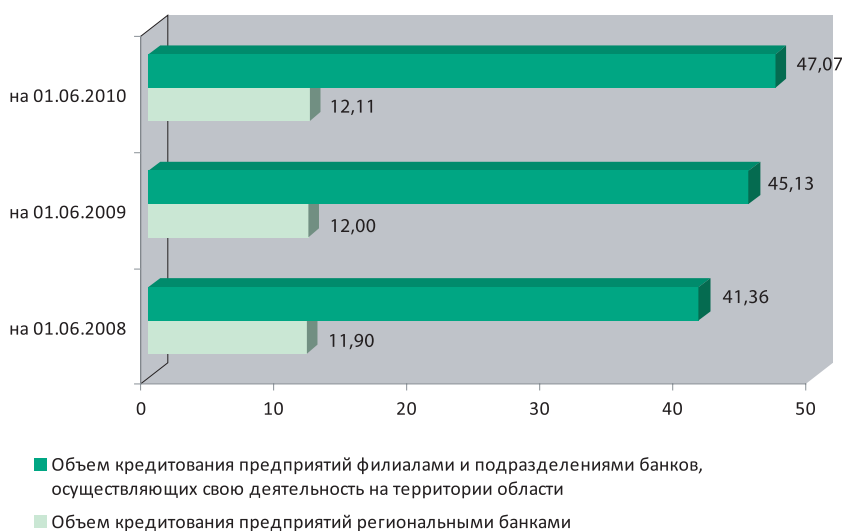
«Финансирование на данный момент гораздо проще получить финансово устойчивым компаниям, обладающим приемлемым уровнем кредитной нагрузки и при этом готовым предоставить ликвидное обеспечение, – комментирует ситуацию на кредитном рынке заместитель председателя правления ОАО «НИКО-БАНК» Дмитрий Горбань. - К наиболее привлекательным в части вложения кредитных средств отраслям относятся следующие: торговля и сфера услуг, отличающиеся востребованностью их продукции конечными потребителями (физическими лицами), мелкое производство, предприятия добывающих отраслей. Главный критерий – постоянный (устойчивый) денежный поток от реализации производимой продукции, который служит источником погашения кредита. Кроме того, необходимо отметить такую перспективную сферу, как лизинговые компании, наравне с банками конкурирую-

щие в вопросе предоставления ресурсов, которые в свою очередь сами используют банковские кредиты».

О потребностях

Банки представляют в настоящее время значительное количество разных кредитных программ для кредитования юридических лиц, и для каждой формы предприятия существует своя отдельная программа, которая наиболее подходит для хозяйственной деятельности предприятия. Но по-прежнему самыми популярными видами кредитования остаются: овердрафт, открытие кредитной линии и традиционный кредит. По мнению Сергея Апарина, вице президента Альфа-Банка, управляющего ОО «Оренбургский», потребности бизнеса по сравнению с прошлым годом несколько изменились. В прошлом году многое было неясно и для банков, и для самих предпринимателей. Прежде всего, период, на который растянется рецессия. «Сейчас же, - продолжает Сергей Николаевич, - инвестиционный климат в регионе несколько потеплел, у предприятий появилась потребность и в «коротких» кредитах». Светлана Макогон, управляющий филиалом ООО КБ «КОЛЬЦО УРАЛА» в г. Оренбурге добавляет: «Сегодня востребованы разовые кредиты с ежемесячными графиками платежей. Целевые параметры кредитования для предпринимателей довольно прозрачны. Во-первых, бизнесу необходимы свободные деньги, позволяющие пополнить оборотные средства предприятия. Во-вторых, спросом пользуются среднесрочные кредиты на расширение мате-

Динамика объемов кредитования предприятий в Оренбургской области, млрд руб.



риальной базы предприятия. Отметим также, что на протяжении первого и второго кварталов нынешнего года наблюдается небольшой, но уверенный рост заявок на «инвестиционные цели развития хозяйствующих субъектов» малого и среднего предпринимательства. Год назад поток таких заявок, поступающих в банк, был существенно ниже.

«Востребованность того или иного банковского продукта зависит от сферы деятельности предприятия, – говорит Светлана Бахарева. – Так, к примеру, у организаций оптовой и розничной торговли неизменной популярностью пользуются овердрафты и/или возобновляемые кредитные линии, поскольку постоянно поступающая на расчетные счета торговая выручка автоматически направляется на погашение кредита, и предприятие существенно экономит на суммах процентов за пользование ссудой».

Как отмечают региональные банкиры, банковский овердрафт – также достаточно используемая форма кредитования бизнеса. Банк устанавливает на этот счет определенный лимит овердрафта, который зависит от программы кредитования, платежеспособности заемщика и планируемых оборотов по его счету. Пользуясь овердрафтом, заемщик может осуществлять платежи, расчеты с партнерами. Погашение овердрафта происходит путем зачисления денежных средств на счет заемщика. Таким образом, кредит и начисленные по нему проценты погашаются, и заемщик снова имеет возможность при необходимости пользоваться овердрафтом. Схема предоставления и погашения овердрафта довольно проста и удобна. Ее основное преимущество заключается в доступности кредитных средств без дополнительных затрат времени.

Размер устанавливаемого овердрафта зависит от платежеспособности заемщика и формируется на основе анализа оборота средств на его счетах. Обычно овердрафт составляет от 100 000 до 4 млн руб. Средние процентные ставки по овердрафту на сегодняшний день составляют около 9%. В некоторых случаях при установлении овердрафта банк может потребовать поручительство собственников бизнеса предприятия.

Другой востребованный оренбургскими предприятиями банковский продукт – кредитная линия. Она хороша тем, что ее можно возобновить, и в этом случае заемщик может в любое время взять необходимую сумму денег в банке и погасить долг и проценты именно по той

сумме, которую он фактически использовал. Преимуществами открытия кредитной линии является свободное пользование и удобное управление денежными средствами, когда банк в самые короткие сроки может перечислить на счет заемщика ту сумму, которая ему необходима. В среднем такой кредит предоставляется на срок до двух лет. Наталья Черкасова, управляющий Оренбургским филиалом МДМ Банка делится: «В нашем банке наиболее востребованы разовые кредиты, возобновляемые и невозобновляемые кредитные линии, есть определенный интерес к долгосрочным программам со сроком возврата до 7 лет, овердрафтам и сделкам по предоставлению банковских гарантий». В ОАО «БАНК ОРЕНБУРГ» клиенты, работающие по инвестиционным проектам с долгосрочным освоением кредитных средств, имеют возможность открытия кредитной линии с поэтапным использованием ссуды (согласно бизнес-проекту или смете). Причем, в этом случае заемщики имеют право досрочного погашения как части ссуды, так и всей задолженности по кредиту.

Особый интерес появился у банков к такому сектору экономики региона, как малый бизнес. В настоящее время государство всячески поддерживает предприятия малого бизнеса, что благоприятно способствует их развитию и расширению, а следовательно, превращая их в потенциальных заемщиков. Ввиду высоких рисков кредиты предоставляются по более высоким процентным ставкам по сравнению со ставками, предлагаемыми заемщикам-организациям. Банкиры Оренбуржья признают привлекательность вложения средств в малый бизнес. «Обусловлено это следующими обстоятельствами, – говорит Дмитрий Горбань. – Во-первых, в этом секторе более гибкие принципы ведения бизнеса, позволяющие быстро адаптироваться к сложившейся рыночной ситуации (изменение ассортимента продукции, переход к другим сегментам рынка, переориентация бизнеса и т. д.); во-вторых, рентабельность малого бизнеса, как правило, выше, чем у крупных предприятий; в-третьих, у малых предприятий достаточно низкая долговая нагрузка (небольшой объем заемных средств); в-четвертых, планы развития малых предприятий представляются более прозрачными и приближенными к реальности. И, наконец, кредитующий клиент малого бизнеса – потенциальный корпоративный клиент».

Кроме того, данная ниша еще не в

полной мере освоена участниками рынка. Крупные банки не обращают пристального внимания на эту область кредитования. В связи с чем взаимоотношения с такими «неизбалованными» клиентами строятся легче.

Банкиры утверждают: экономическое состояние субъектов малого предпринимательства области в настоящее время более стабильно и устойчиво, чем год назад. Оживление потребительского рынка, адекватная ценовая политика и улучшение инвестиционного климата региона способствовало росту деловой активности предприятий малого бизнеса. Правильно выстроенный и экономически продуманный малый бизнес со временем может стать бизнесом крупным. Как показывает опыт, представители малого бизнеса, начиная с небольшого объема финансирования, эффективно распорядившись кредитными средствами, впоследствии имеют шанс расширить сферу деятельности, увеличить торговые площади, выйти со своим брендом на другие региональные рынки России.

Ложка дегтя

Но препятствий между заемщиками и кредиторами по-прежнему много, и до полного взаимопонимания пока что ещё очень далеко. Главной проблемой при предоставлении кредита малым предприятиям является их финансовая «непрозрачность». Как правило, для многих предприятий иметь в штате своего юриста и бухгалтера — непозволительная роскошь. «Несомненно, у крупных компаний гораздо больше шансов получить длинные кредиты, – отмечает Сергей Апарин. – У них более прозрачные и четко проработанные программы. У малого бизнеса же зачастую проекты не просчитаны с точки зрения экономической эффективности. Хотя, конечно, это касается не всех».

Упрощённая финансовая отчётность, отсутствие полноценной бухгалтерской документации — с одной стороны эти меры инициированы государством для упрощения работы малых предприятий, с другой — они становятся препятствием для получения кредита. Значительным препятствием становится отсутствие у малых предприятий ликвидного залогового имущества. Технология взаимодействия банков с МБ предприятиями также несовершенна. На то, чтобы обработать один запрос, уходит очень большое количество времени и средств, что будет компенсировано за счёт стоимости кредита.

Наталья Струнцова.

Кредиты банка «Форштадт» - НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ Вашего бизнеса

На рынке корпоративного бизнеса банк «Форштадт» придерживается стратегии активных продаж, которая заключается в расширении клиентской базы, предложении конкурентоспособных продуктов. Сегодня реальный сектор экономики развивается, предприятия готовы вкладывать заёмные денежные суммы в модернизацию производственного оборудования, дополнительную закупку сырья...



Банк «Форштадт» предлагает в помощь бизнесу кредитование на пополнение оборотных средств (в российских рублях и иностранной валюте). Данный кредитный продукт предоставляется сроком до 3-х лет на следующих условиях:

- заемщик является клиентом банка;
- сумма кредита зависит от оборотов по расчетному счету и размера кредиторской задолженности;
- устойчивое финансовое положение;
- наличие ликвидного обеспечения.

В процессе построения бизнеса нередко возникают ситуации, когда срочно необходимы денежные средства. Для удовлетворения временной финансовой потребности создан овердрафт. Этот кредит отличается от обычного тем, что в погашение задолженности направляются все суммы, поступающие на расчётный счёт клиента. В банке «Форштадт» овердрафт в российских рублях предоставляется сроком до 12-ти месяцев на следующих условиях:

- заемщик является клиентом банка;
- размер лимита овердрафта зависит от оборотов по расчетному счету;
- устойчивое финансовое положение;
- наличие обеспечения.

Инвестиционное кредитование направленно на создание нового предприятия или расширение производства и ассортимента товаров, реконструкцию или капитальный ремонт, иное изменение. Необходимые условия получения инвестиционного кредита в банке «Форштадт»:

- заемщик является клиентом банка, или становится им до заключения кредитного договора;
- отсутствует просроченная задолженность перед бюджетом и внебюджетными обязательными фондами;
- погашение кредита производится заемщиком в рамках согласованного сторонами срока кредитования по утвержденному графику с учетом возможностей заемщика и финансовых показателей проекта;
- уплата процентов производится ежемесячно;
- предоставление обеспечения.

Предприятия малого и среднего бизнеса составляют большую часть - корпоративных клиентов банка. Осознавая высокую значимость данной категории в развитии экономики страны, банк «Форштадт» предлагает кредиты для представителей малого и среднего бизнеса:

- «овердрафт» для малого и среднего бизнеса;
- кредит (кредитная линия) для малого и среднего бизнеса;
- кредит под поручительство Гарантийного фонда;
- кредитование субъектов малого и среднего бизнеса в рамках Программы финансовой поддержки, реализуемой ОАО «Российский банк развития» г. Москва.

Более подробно остановимся на кредите под поручительство Гарантийного фонда. Одно из преимуществ данной программы - возможность получения кредита при отсутствии достаточного по сумме залогового обеспечения. Начиная с 6 июля 2009 года по июль 2010 года банком «Форштадт» в сотрудниче-

стве с НО «Гарантийный фонд для субъектов малого и среднего предпринимательства Оренбургской области» было предоставлено кредитов на общую сумму более 70 млн рублей. Был использован общий объем поручительств Гарантийного фонда на сумму 35 млн руб.

Банк «Форштадт» в дальнейшем планирует увеличение объемов кредитования субъектов малого и среднего бизнеса, в том числе и по программе Гарантийного фонда. С этой целью в III квартале 2010 года предусмотрено увеличение лимита поручительства Гарантийного фонда с 52,5 млн руб. до 100 млн рублей. Это позволит в течение 2010-2011 годов клиентам банка получить около 100 млн руб. кредитных ресурсов для целей развития малого и среднего бизнеса.

Ставки по среднесрочным и долгосрочным кредитам банка «Форштадт» являются рыночными и устанавливаются индивидуально в зависимости от суммы, срока, финансового состояния клиента, от порядка уплаты процентов, от предлагаемого обеспечения и корректируются в течение всего срока действия договора в зависимости от изменения ставки рефинансирования ЦБ РФ.

Приоритетным видом обеспечения являются объекты недвижимости. В качестве дополнительного обеспечения могут выступать ликвидное оборудование и транспортные средства. Также в качестве обеспечения могут быть приняты высоколиквидные ценные бумаги. Если компания входит в состав холдинга, как правило, необходимо поручительство компании, владеющей ак-

тивами холдинга (как в случае официально зарегистрированного холдинга, так и в случае официально незарегистрированного холдинга), поручительства других юридических и физических лиц.

Дополнительными преимуществами кредитования бизнеса в банке являются гибкий подход к определению параметров кредита, оперативное принятие решения о предоставлении кредита. Для получения кредита не обязательно иметь кредитную историю, а открытие расчетного счета в банке требуется только после принятия решения о выдаче.

Приглашаем Вас в банк «Форштадт» узнать о новых возможностях Вашего бизнеса и реализовать планы по расширению дела.

Многоканальный бесплатный телефон:
8-800-100-2208
Сайт: www.forshtadt.ru

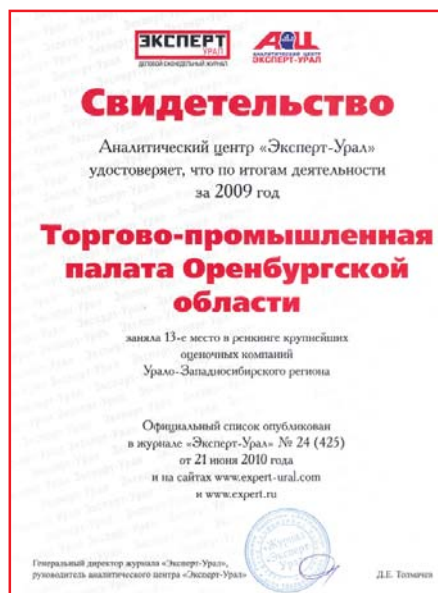
АКБ «Форштадт» (ЗАО) Генеральная лицензия ЦБ РФ №2208.

ТПП Оренбургской области – участник ренкинга АЦ «Эксперт»

Деловой аналитический центр «Эксперт-Урал» вновь подтвердил высокий профессиональный уровень оценщиков оренбургской палаты.

Согласно результатам проведенного исследования, по итогам деятельности за 2009 год Торгово-промышленная палата Оренбургской области вошла в ренкинг (список) крупнейших оценочных компаний Урало-Западно-Сибирского региона, заняв 13-е место.

Официальное сообщение об этом факте опубликовано в журнале «Эксперт-Урал» №24 (425) от 21 июня 2010 года и на сайтах www.expert-ural.com и www.expert.ru



В Оренбурге новый экспертный центр



«Бюро независимых экспертиз «ИНДЕКС» (г. Москва) информирует, что в результате недавнего ребрендинга компании произошла смена названия на ООО «Центр судебных и негосударственных экспертиз «ИНДЕКС».

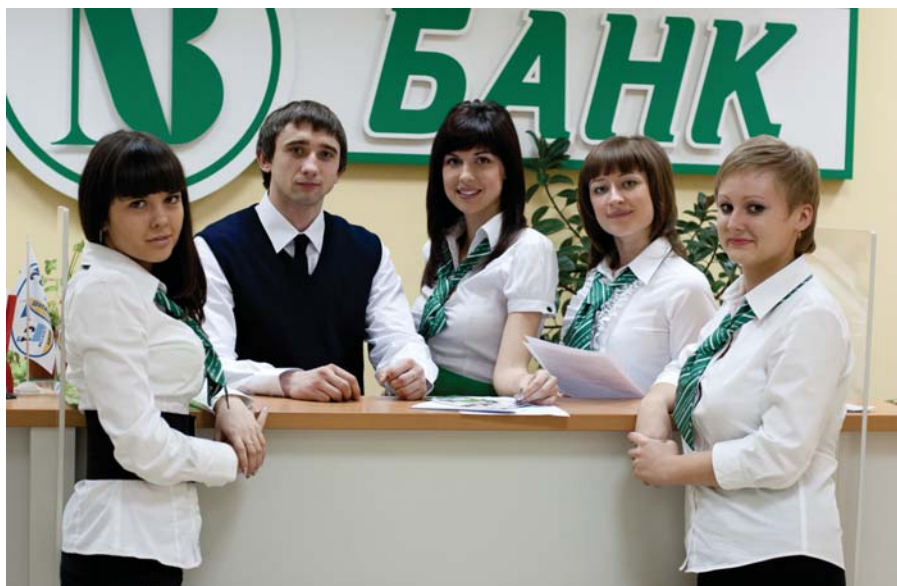
Центр судебных и негосударственных экспертиз «ИНДЕКС» - экспертная организация, рекомендованная Судебным департаментом Верховного суда для целей использования ее судьями при проведении судебной строительно-технической экспертизы и судебной оценки (письмо № УСД – 1/1949 от 19.07.06). В связи с изменениями в законодательстве о лицензировании, компания стала членом СРО в области строительства, проектирования и инженерных изысканий, имеет допуски СРО НП «Межрегиональное объединение строительных и монтажных организаций «Стройкорпорация».

Особенности бизнеса на современном этапе предъявляют высокие требования к независимой экспертизе и оценке любого вида деятельности, бизнеса, недвижимости, оборудования и других материальных ценностей. Экспертный центр «Индекс» работает на российском рынке с 1995 года и на сегодня по праву считается лидером оценочной деятельности в России. Приобретен значительный опыт, и в настоящее время экспертный центр оказывает услуги в широ-

ком спектре строительной, судебно-строительной экспертиз, а также инженерно-технического обследования. «ИНДЕКС» обладает необходимой материально-технической и лабораторной базой, что позволяет проводить экспертизы и исследования на самом высоком техническом и профессиональном уровнях.

Филиал «Центра судебных и негосударственных экспертиз «ИНДЕКС» в Оренбурге проводит экспертизы качества, объемов и стоимости фактически выполненных строительно-монтажных ремонтных работ (СМР), проектно-сметной документации, инженерных коммуникаций. Специалисты филиала обладают успешным опытом исследований причин аварий недвижимости и проведения геодезических экспертиз, а также межевания земель и раздела домовладений, расчетов объемов земляных работ, определения правильности разбивки осей, установки ответственных конструкций, производят расчеты пожарных рисков.

Адрес: Оренбург, пр. Парковый, 6, к. 146, тел.: (3532) 23-46-23, <http://www.orenburg.indeks.ru>



20 лет: от первого кредита к долгосрочному партнерству

ОАО «НИКО-БАНК» всегда готов поддержать Ваш бизнес!

Один из главных признаков надежности российского банка - это срок его работы на рынке. Пройдя кризисные явления 90-х годов прошлого столетия и последних лет, ОАО «НИКО-БАНК» является практически ровесником современной российской банковской системы.

За минувшие 20 лет многое изменилось в укладе жизни людей, в стране и бизнесе. Шагая в ногу со временем, ОАО «НИКО-БАНК» также преобразовывается, расширяется и совершенствуется, но неизменным на протяжении лет остается главный принцип работы, который заключается в качестве

предоставляемых услуг и соблюдение интересов клиентов.

Кредитование бизнеса - одно из основных направлений деятельности банка. С самого начала своей работы ОАО «НИКО-БАНК» брал на себя роль финансового партнера в делах становления бизнес-структур.

В сложный для всей страны период, с 1990 по 1995 гг., банк активно кредитовал экономику восточного Оренбуржья, тем самым внося огромный вклад в ее развитие. В тот период своими кредитами банк помогал развитию зарождавшегося малого бизнеса, небольшие фирмы превращались в социально значимые для области предприятия.

Прошли годы, изменилось многое, но ОАО «НИКО-БАНК» остается все тем же стабильным и надежным партнером для представителей бизнеса, с каждым годом укрепляя свои позиции. На сегодняшний день в ОАО «НИКО-БАНК» обслуживаются более 1800 корпоративных клиентов, сфера деятельности которых лежит в таких областях экономики, как добыча и переработка нефтегазового сырья, строительство, торговля, переработка сельскохозяйственной продукции.

С 2010 г. банк предлагает своим клиентам новые условия кредитования. Бизнесмены сами могут выбрать наиболее приемлемую, оптимальную и выгодную программу кредитования с целью пополнения оборотных средств или в качестве инвестиционного финансирования под развитие. Банк предлагает предпринимателям два кредитных продукта (кредитование корпоративного бизнеса и кредитование малого бизнеса), включающие в себя различные кредитные линии, в ходе разработки которых были учтены все потребности функционеров бизнеса.

Процентная ставка по программе кредитования малого бизнеса составляет от 16 % годовых, комиссия -

примеру, в этом году мы заняли I место в городском смотре-конкурсе малого и среднего бизнеса.

Мы рады, что обслуживаемся в ОАО «НИКО-БАНК». Индивидуальный, я бы даже сказал, личный подход сотрудников банка всегда способствует оперативному и качественному решению определенных вопросов. И в 20-летний юбилей хотелось бы пожелать, чтобы ОАО «НИКО-БАНК» расширялся, строил новые дополнительные офисы в г. Оренбурге и Оренбургской области. Мы уверены, что опыт, богатая история, сложившиеся традиции и сплоченная команда позволят банку и впредь оставаться на лидирующих позициях.

Александр Горохов, генеральный директор предприятия «РосТехЛизинг»:

- Наша компания еще молода, но с каждым днем мы увереннее смотрим вперед. В становлении нашей организации ОАО «НИКО-БАНК» сыграл важную роль. В сложное время, когда было сложно получить кредит, банк откликнулся, поддержал и предложил выгодную кредитную линию. Денежные средства поддержали нас на плаву, и сейчас мы работаем с положительной динамикой, наши партнеры - порядочные люди, которые со всей ответственностью подходят к делу.

Ответственность, индивидуальный

подход и оперативность в принятии решений - вот что больше всего привлекает нас как клиентов в ОАО «НИКО-БАНК». И в преддверии 20-летия хотелось бы пожелать банку стабильности и процветания, вместе с нами.

Виталий Карев, директор ООО «Вентсантехсервис»:

- Мы обслуживаемся в ОАО «НИКО-БАНК» с 2007 года. Кредит от банка помог нам модернизировать производство и внедрить швейцарские технологии, после чего наш бизнес пошел в гору, продукция стала пользоваться спросом. И не без помощи банка наше предприятие крепнет, что подтверждают награды и заслуги: к



от 1 %, сроком до трех лет. Кредитование корпоративного бизнеса осуществляется на следующих условиях: от 10 до 16 % годовых, комиссия от 0 до 1 %, сроком до трех лет.

Новый взгляд на кредитование малого бизнеса от ОАО «НИКО-БАНК» предполагает гибкий и лояльный подход к каждому предпринимателю, выгодные условия займа и его погашения, а также увеличение размера максимальной суммы ссуды. Если бизнесмен имеет хорошую кредитную историю, банк готов предоставить ему кредит на льготных условиях.

ОАО «НИКО-БАНК» знает, что практически любому бизнесу, который идет в гору, нужна поддержка, и банк с радостью окажет ее Вам.

На правах рекламы.

Ген. лиц. ЦБ РФ № 702 от 09.10.2003 г.



**Светлана Сивелькина,
председатель правления
ОАО «НИКО-БАНК»**

- Мы прикладываем максимум усилий, чтобы результаты нашей работы оказались достойными доверия клиентов и партнеров и послужили хорошим заделом на будущее.

ОАО «НИКО-БАНК» уделяет особое внимание совершенствованию корпоративного управления. В 2009 году были расширены и усилены функции систем внутреннего контроля и управления рисками. На высших уровнях управления шли процессы интеграции и консолидации, что позволило выработать единое

видение ситуации и сплотиться в решении задач по преодолению влияния кризисных явлений на эффективность работы банка. Мобилизация внутрикорпоративных ресурсов и состоявшийся конструктивный диалог с акционерами позволили банку по итогам 2009 года укрепить свою позицию на рынке, сохранить клиентскую базу, увеличить активы и прирастить собственный капитал.

Мы благодарим всех, кто совместно с нами реализовывал бизнес-проекты и управлял личными финансами, и возлагаем надежды на долгосрочное и плодотворное сотрудничество в будущем!

Конкурентоспособность малого бизнеса проверит областная конференция

Торгово-промышленная палата Оренбургской области планирует проведение в октябре-ноябре 2010 года IV областной конференции «Практические инструменты повышения конкурентоспособности малого и среднего бизнеса». Конференции становятся традиционно резонансными мероприятиями, привлекающими в свою орбиту руководителей организаций малого и среднего бизнеса, представителей власти, инвестиционных фондов и организаций инфраструктуры поддержки предпринимательства.

Деловая программа конференций, как правило, представлена докладами руководителей ключевых министерств правительства области, выступлениями предпринимателей и сообщениями приглашенных специалистов из регионов России по актуальным проблемам развития предпринимательства, круглыми столами. Среди обсуждавшихся на предыдущих конференциях темы:

- механизмы финансовой поддержки малого и среднего бизнеса;
- проблемы получения кредитов для пополнения оборотных средств;
- механизмы развития предпринимательства в муниципальных образованиях;
- развитие малых форм хозяйствования на селе;
- опыт привлечения инвестиций для развития муниципалитетов;
- защита прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проведении государственного надзора и

контроля;

- проблемы инновационного малого бизнеса;
- маркетинг малых и средних предприятий;
- эффективные кадры для успешного предприятия и др.

Все предложения участников конференций обобщаются в итоговых резолюциях, которые Торгово-промышленная палата направляет в органы власти региона всех уровней и следит за их выполнением.

С каждым годом ширится география участников конференций, растет количество участников. Так, в 2009 году мероприятие собрало более 500 руководителей организаций бизнеса и представителей муниципалитетов со всей области. Традиционно конференции отмечаются как эффективные для предпринимателей, в первую очередь, своей практической направленностью, а также как полезная форма общения и делового заин-

тересованного диалога представителей бизнеса и власти.

Торгово-промышленная палата Оренбургской области приступила к составлению деловой программы IV конференции и приглашает заинтересованных предпринимателей и руководителей бизнеса направлять свои предложения по тематике пленарного заседания и содержанию круглых столов.

Заявки и предложения направляйте в ТПП Оренбургской области, тел. (3532) 78-38-04, e-mail: stn@orenburg-ssi.ru, контакты: Сермягина Татьяна, Федотова Ирина.





ГУП «Оренбургкоммун-электросеть» - с доверием к «Доверию»

25 июня 2010 г. в Москве состоялось общее собрание членов Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов, в рамках которого прошло торжественное вручение двух наград: «Почетного знака НАПФ» и «Почетной грамоты НАПФ».

В связи с 10-й годовщиной создания Национальной ассоциации негосударственных пенсионных фондов лучшие сотрудники системы негосударственного пенсионного обеспечения были награждены **«Почетным знаком НАПФ»**. Организации, проявившие себя наиболее активными участниками пенсионного движения, получили **«Почетную грамоту НАПФ»**.

96 работников негосударственных пенсионных фондов были удостоены высокой награды – «Почетного знака». Среди них – сотрудник Оренбургского негосударственного пенсионного фонда «Доверие» Евгений Чукин, начальник отдела персонализированного учета. Награда ему была вручена за личный вклад в развитие негосударственного пенсионного обеспечения и обязательно пенсионного страхования.

Особые слова благодарности на церемонии награждения прозвучали в адрес Оренбургского предприятия ГУП «Оренбургкоммунэлектросеть», которое сотрудничает с фондом «Доверие» уже на протяжении многих лет и активно участвует в развитии негосударственного пенсионного обеспечения в Оренбургской области. За большой вклад в развитие и поддержку негосударственного пенсионного обеспечения и обязательно пенсионного страхования предприятие было награждено «Почетной грамотой НАПФ» в номинации «Общественное признание». Это единственное предприятие в Оренбургской области, которое удостоилось такой награды. И это неслучайно, ведь главным направлением социальной политики предприятия является забота о людях.

ГУП «Оренбургкоммунэлектро-

сеть» по праву считается стратегическим объектом администрации Оренбургской области и функционирует с 1976 года.

С 1987 года предприятием руководит Вилли Аронович Лигерман. Его знают в Оренбуржье как специалиста с большим опытом работы, талантливого и авторитетного руководителя с обширными знаниями в области энергетики. Деятельный, энергичный, он обладает организаторскими способностями, умением ладить с людьми. Несколько слов о руководителе сказали и сотрудники ГУП «Оренбургкоммунэлектросеть»: «Вилли Аронович относится к тем редким руководителям, для которых и дело, и люди – главное!» Под его руководством предприятие работает стабильно, добилось финансовой устойчивости.

Вот как отзывается Вилли Лигерман о деятельности ОНПФ «Доверие»: «Каждый руководитель должен не только отвечать за показатели трудовой деятельности, но также на

него возложена и высокая ответственность за свой коллектив. Для меня очень важно и безразлично, чтобы не только сейчас работники моего коллектива жили достойно, но, и закончив трудовую деятельность, могли рассчитывать на безбедное существование. ГУП «Оренбургкоммунэлектросеть» сотрудничает с фондом «Доверие» уже 6 лет и выражает надежду на то, что этот опыт сотрудничества будет полезен для всех руководителей предприятий области. Сегодня более 160 сотрудников получают дополнительную корпоративную пенсию от предприятия через фонд. В среднем получается неплохая прибавка к государственной пенсии».

Коллектив ОНПФ «Доверие» искренне поздравляет награжденных и желает новых достижений в их многогранной деятельности, дальнейшего процветания! Пусть все лучшее, что сделано Вами, получит дальнейшее развитие и продолжение!



Малый бизнес:

где взять деньги на старт?

Проблема нехватки финансовых ресурсов является одной из самых «больных» для малого предприятия на любом этапе его развития. И, конечно, особенно остро она стоит в самом начале, на этапе так называемого «стартапа». Лишь немногие начинающие бизнесмены обладают достаточным количеством собственных денежных средств для открытия нового предприятия. А что же делать остальным?



Свой бизнес сегодня большинство предпринимателей начинает, прежде всего, с поиска кредиторов и чаще сразу обращается к родственникам или знакомым как надежным и выгодным источникам финансирования. Деньги здесь можно получить без процентов (или с минимальным процентом) и на любой срок, без оформления каких-либо документов. Однако далеко не у каждого есть родственники или друзья, располагающие свободными средствами в размере 200-300 тысяч рублей (а именно в такой сумме чаще нуждаются начинающие предприниматели). Следовательно, этот вариант подходит не всем. Подумав, «молодые» предприниматели идут в банк. Но и тут, оказывается, заветные средства получить, мягко говоря, непросто. В Европе банки давно сотрудничают с властью в части выдачи кредитов для открытия малого бизнеса. При этом размер кредита там составляет от 50 до 80% от общей суммы стартапа. В нашей стране получить кредит начинающим предпринимателям практически нереально, а тем более сейчас, когда условия кредитования ужесточились в разы. Не говоря о том, что процентные ставки на банковские кредиты начинающим предпринимателям намного выше, чем аналогичные показатели для активно развивающегося малого и среднего бизнеса.

Подобную ситуацию недавно описала мне одна из моих знакомых, занимающаяся пошивом одежды на дому. Идея открыть собственное небольшое ателье живет в ее голове уже несколько лет. Она достаточно долго работала в нескольких фирмах, сало-

нах штор, пока не поняла, что ей интереснее работать, как говорится, на себя. Так она начала работать дома. Быстро наработала клиентуру – помогло мастерство и неизменное сарафанное радио. А затем появилось желание двигаться дальше, выходить на новый качественный и количественный уровень. Но желание так и осталось нереализованным. Инвестора среди друзей и родственников не нашлось, а банки в очередь не выстроились.

А ведь выход есть! Самая главная проблема большинства начинающих, да, собственно, и действующих предпринимателей - отсутствие информации о том, куда можно обратиться за помощью. Поэтому мы и решили разъяснить, что можно предпринять для получения необходимых инвестиций.

Вот уже много лет в регионе действует областная целевая программа «О развитии малого и среднего предпринимательства в Оренбургской области». Начиная с 2009 года в программу было заложено новое мероприятие – предоставление грантов начинающим субъектам малого и среднего предпринимательства на создание и развитие собственного бизнеса. За три года реализации ОЦП на эти цели запланировано только областных средств на сумму 24 млн рублей (по 8 млн рублей ежегодно).

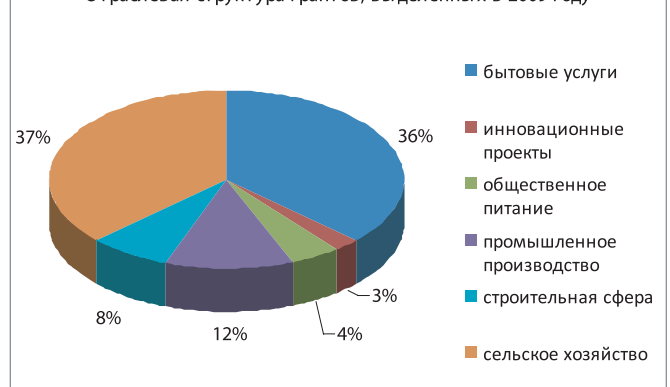
С июля 2009 года Министерство экономического развития, промышленной политики и торговли Оренбургской области активно приступило к приему заявок от начинающих предпринимателей. Гранты предоставляются по итогам заседаний конкурсной комиссии.

За истекший год было принято более 360 заявок, из которых 263 дошли до этапа заседания конкурсной комиссии. В итоге победителями признано 179 номинантов. В совокупности из бюджетов разных уровней за 2009 год было выделено 24,4 млн рублей: 8 млн рублей, как и запланировано, - из регионального бюджета; 16,4 - из федерального. В сложный кризисный год эта мера позволила создать в области около 400 и сохранить около 300 рабочих мест.

Получить такое финансирование хотя и непросто, но вполне реально. Ведь фактически почти каждый второй предприниматель, подавший заявку в 2009 году, получил средства на открытие и развитие своего бизнеса.

Условия участия в конкурсе изложены в постановлении правительства Оренбургской области от 10.07.2009

Отраслевая структура грантов, выделенных в 2009 году



г. № 363-п «О предоставлении грантов за счет средств областного бюджета начинающим субъектам малого и среднего предпринимательства на создание и развитие собственного бизнеса». В соответствии с ним гранты субъектам на создание и развитие собственного бизнеса предоставляются на безвозмездной и безвозвратной основе. Из бюджета финансируется до 90 процентов целевых расходов по регистрации юридического лица или индивидуального предпринимателя, а также расходов, связанных с началом предпринимательской деятельности, арендой помещений и приобретением основных средств и материалов.

Участниками конкурсного отбора на предоставление грантов могут быть малые предприятия, срок государственной регистрации которых составляет на момент обращения за государственной поддержкой не более одного года. При удовлетворении всех требований, указанных в постановлении, предприниматель может получить до 300 тыс. рублей.

Конечно, как и любому инвестору, министерству необходимо понять, что бюджетные деньги не улетят в трубу. Поэтому «молодой» предприниматель должен представить пакет документов, обосновывающий его желание и возможность создать или развить свой бизнес. Документы, необходимые для получения заветных средств, вполне стандартны. Это копия свидетельства о государственной регистрации; копия свидетельства о постановке на учет в налоговом органе; копии учредительных документов; выписка из ЕГРЛ; справка о средней численности работников; справка из налоговой об отсутствии задолженностей перед бюджетом; копии документов, подтверждающих оплату произведенных расходов за счет собственных средств на реализацию проекта по созданию собственного дела; справка о создании новых или сохранении действующих рабочих мест в результате реализации бизнес-проекта.

Но самый, наверное, основной документ — это бизнес-план. Своего рода технико-экономическое обоснование, раскрывающее возможность создания собственного бизнеса (производство товаров, выполнение работ, оказание услуг), выполненное в форме описания, расчетов, прогнозов.

Есть и другие критерии для принятия решения о выделении средств на-

чинающему предпринимателю. Так, бизнес-проект должен соответствовать приоритетным направлениям развития сферы предпринимательства. Сюда относятся: внешнеэкономическая деятельность; промышленное производство, производство товаров народного потребления; инновационная и научно-техническая деятельность; производство и переработка сельскохозяйственной продукции; транспорт, строительство, жилищно-коммунальное хозяйство; бытовое обслуживание населения; социальная сфера, в том числе образование, здравоохранение; сфера ремесел и народных промыслов. А уж если проект имеет какую-то новизну, социальную или инновационную направленность, то ему вообще зеленый свет! Приветствуется властью и создание малых предприятий, направленных на развитие молодежного, семейного предпринимательства, предпринимательства в сфере незанятого населения, студентов, безработных граждан, предпринимательства в сельской местности.

Предприниматель Виталий Нуждин, получивший грант в конце 2009 года на открытие бизнеса по производству пищевых добавок, признается, что процедура получения средств из бюджета достаточно сложна. «Но и как иначе, — восклицает он, — ведь деньги невозвратные. На полученный грант мы закупили оборудование. Несомненно, когда начинающему предпринимателю нужны на начальном этапе средства, помощь из бюджета неоценима».

На другом предприятии, в салоне свадебной моды «Орхидея», нам рассказали, что, благодаря полученному гранту они на 60% обновили швейное оборудование. «Мы купили шесть новых машинок, — поделился с нами руководитель салона, — что позволило нам значительно улучшить качество наших товаров. Сегодня в условиях достаточно жесткой конкуренции в нашей отрасли, особенно конкуренции с товарами из Китая, мы можем завоевывать рынок только именно благодаря качеству производимой продукции. Плюс, развиваясь, мы даем новые рабочие места. Поэтому новая мера поддержки предпринимательства сегодня очень своевременна: она помогает малому бизнесу, она направлена именно на местного производителя. А, главное, это очень большой моральный стимул, исходящий от понимания, что малый биз-

нес не забыт государством».

Если посмотреть на отраслевую структуру малых предприятий, уже получивших средства в 2009 году, то на долю бытовых услуг приходится порядка 37% грантов, инновационных проектов — 2,5%, общественного питания — 4,3%, промышленное производство — 11,7%, в строительной сфере — 7,5% и аж 60 грантов — на сельское хозяйство¹, что составляет 37% от общего их числа.

Для быстроты и объективности Минэкономки области тесно сотрудничает с муниципалитетами. Администрации городских округов и муниципальных районов на основании заключенных с министерством соглашений осуществляют прием, регистрацию заявок от субъектов на участие в конкурсном отборе по предоставлению грантов и потом отобранные на своем уровне пакеты документов отправляют на конкурсную комиссию министерства.

Работа эта уже вполне отлажена. В прошлом году заявки на получение грантов поступили от всех муниципальных образований области. При этом наибольшую активность в работе с предпринимателями проявили г. Оренбург (34 заявки признано победителями конкурса), г. Орск (17 заявок признано победителями), г. Новотроицк, г. Бугуруслан, Новоорск и Новоторский район, Новосергиевский, Курманаевский, Александровский, Беляевский, Саракташский районы.

В 2010 году работа по «раздаче» грантов еще более активизировалась. Региональным и федеральным бюджетами на эти цели предусмотрено ни много ни мало 49,8 млн рублей. Согласитесь, цифра впечатляющая!

Так что, думаю, возможно и моя знакомая скоро воплотит в жизнь свою мечту по созданию собственного небольшого ателье. А гранты вернутся в бюджет области уже в виде официальных налоговых отчислений, которые будут поступать от созданного малого предприятия.

Информацию о предоставлении грантов можно получить, обратившись в отдел поддержки малого предпринимательства Министерства экономического развития, промышленной политики и торговли Оренбургской области.

Контактные телефоны: (3532) 78-69-32, 78-69-33.



Сергей Иванович Петров, директор ООО «ЛистПромСтрой».

**Сергей Петров,
директор ООО «ЛистПромСтрой»:**

**«В любой, даже самый сложный,
для организации период
выполнение обязательств перед
партнерами и покупателями –
превыше всего»**

Тема финансово-экономического кризиса вместе с летней жарой ушла на второй план. Хотя совершенно ясно, что многие проблемы еще далеко не решены, особенно в отрасли, где он сказался особенно остро –

в строительстве. Но мы решили подойти к этому вопросу с другой – позитивной стороны и узнать у одного из крупнейших региональных застройщиков рецепт выживания компании в последние два года и планах на ближайшее будущее. Для этого и встретились мы в один из знойных июльских дней в преддверии празднования Дня строителя с директором ООО «ЛистПромСтрой» Сергеем Петровым.

- Сергей Иванович, строительная отрасль трудно переживала кризис, но в целом этот сектор экономики выжил. Как ваша компания справилась с проблемами, возникшими в строительном бизнесе?

- Без сомнения, кризис затронул строительство больше, чем многие другие отрасли. Мы не живем в другом мире – у нас также были определенные трудности. Но после кризиса всегда идет подъем. Главное – не сидеть сложа руки, а прилагать усилия, чтобы выстроить стратегию и тактику ведения бизнеса в новых условиях. Я считаю, что именно та компания, руководство которой способно понять перемены и вынести из сложных жизненных моментов уроки, будет быстрее набирать обороты и увереннее наращивать темпы в строительстве. Что касается нашей организации, то, на мой взгляд, мы пережили этот сложный период достаточно стабильно, хотя однозначно говорить об окончании кризиса еще очень и очень рано. Большую роль сыграло то, что мы вошли в кризис подготовленными: мы ожидали падения спроса на жилье, оно было вполне предсказуемым и прогнозируемым. Поэтому мы вовремя в некоторой степени поменяли стратегию компании: если в докризисный период у нас основные объемы были в жилищном строительстве, то в кризис мы дивер-

сифицировали свою деятельность и начали строить промышленные объекты. Распределение сил и производственных мощностей позволило избежать простоев и относительно легко пережить этот период времени.

- А были ли в компании предприняты такие общепринятые антикризисные меры, как общее снижение издержек, сокращение штатов?

- Ну, наверное, это было неизбежно. Когда падают объемы, неизменно снижается количество работающих. Но опять же, какое бы не было сложное время, разве грамотный управленец уволит квалифицированного сотрудника?! Никогда! А вот тенденция

последних трех-четырех месяцев – нехватка людей. В настоящее время мы активно набираем персонал. На сегодняшний день дефицит компании в кадрах – порядка трехсот человек. Сегодня днем с огнем не сыщешь квалифицированных бетонщиков, монтажников, каменщиков. Эта проблема была до кризиса, во время кризиса и будет в будущем. Ее не решить в одночасье. По большому счету, сегодня никто не готовит эти кадры. Нехватка специалистов в строительной отрасли – проблема системная. Ее нужно решать в масштабах государства, потому как в государстве совершенно разрушена система про-

Новый цементный завод (г. Новотроицк)

На территории Российской Федерации данный проект является первым, в котором учтены все стадии производства цемента с применением «сухого способа» с внедрением базового инжиниринга, разработанного фирмой KHD Humboldt Wedag GmbH (Германия). Объем выпуска готовой продукции составит 2 млн 600 тыс. тонн цемента в год. Проект состоит из 2 очередей по 1 млн 300 тыс. тонн цемента каждая. Пуск 1-й очереди запланирован на август 2010 года. Пуск 2-й очереди запланирован на 4 квартал 2011 года. В настоящий момент завершается строительство 1-й очереди. Объем выполненных работ по строительной части составляет 95%, активно ведутся работы по монтажу оборудования и строительству внутренних инженерных сетей и коммуникаций. Уложено более 60 000 куб. м. бетона, 35 000 тонн арматуры, возведено более 30 000 тонн металлоконструкций, смонтировано более 5 000 тонн оборудования. Нижняя отметка по фундаментам достигает 12 м, по высотности 120 м. Выполнены все внешние сети до территории строительной площадки - газоснабжение, электроснабжение, вода, канализация, тепло. Строительство ведется круглосуточно без выходных и праздничных дней. В строительстве задействованы более 960 человек и более 120 ед. грузоподъемной и специальной техники. Все оборудование и материалы, используемые в производстве, были поставлены из стран Евросоюза - Германии, Австрии, Франции, Швейцарии. Для производства цемента будет использовано местное сырье - известняк и глина Аккермановского рудника, шлаки из залежей отвалов после основного производства «Уральской Стали».

фессионально-технического образования, не готовятся абсолютно никаких специалистов рабочих специальностей. И я знаю, что сегодня даже у нас в регионе есть строительные компании, которые готовы совместно с региональными властями участвовать в совместных программах подготовки кадров.

- Какие проекты были реализованы компанией в последнее время, и что планируется на ближайшее будущее?

- В последние полтора-два года мы работали на Медногорском металлургическом комбинате. Сегодня мы продолжаем работать над очень ответственным проектом по строительству нового цементного завода в Новотроицке, который, на мой взгляд, является одним из крупнейших объектов в области за последние 15-20 лет. Получение такого серьезного заказа позволило нам сохранить рабочие места и удержаться на прежнем финансовом уровне в период кризиса. На предприятии будет создано 350 рабочих мест. Строительство завода взято под личный контроль губернатора Оренбургской области Юрия Берга. Открытие первой очереди завода планируется в рамках визита в Оренбуржье Президента РФ Дмитрия Медведева.

Что касается жилищного строительства, то мы постарались не только не замораживать строительство, но и идти ускоренными темпами. Строительство новых домов общей площадью примерно 40 тыс кв. м., окончание которого мы планировали на 2010 год, мы завершили в 2009-м. При этом наши дольщики, которые должны были по плану-графику завершить оплату в 2010 году, сохрани-

ли сроки оплаты, получив в 2009-м уже свои квартиры. В последние три месяца мы возобновили работы еще по трем домам такой же площадью. Кроме этого в сентябре планируем открыть строительство еще 2 домов, суммарно где-то в 20 тыс кв. м. У нас уже подготовлены все проектные решения, получены все разрешения и осенью мы выходим непосредственно на этап строительства.

- Объекты, построенные компанией «Лист» всегда отличаются интересными архитектурными решениями. Вы работаете с местными проектировщиками?

- Не только. Если взять географию наших проектов – это и Москва, и Самара, и Челябинск, и Уфа, и Екатеринбург. Мы много ездим по стране, и в каждом городе есть очень интересные проекты, что-то от них мы стараемся привнести в наш город. И это касается не только архитектуры, но и технологических решений, и многого другого.

- На Ваш взгляд, что нужно сделать, чтобы жилье в регионе стало доступным?

- В моем понимании, это еще одна системная проблема в нашем государстве, которая, сколько бы об этом ни говорили, не решится в ближайшие годы. Вот какова сегодня средняя заработная плата?! 12-15 тысяч?! А сколько стоит квартира? От миллиона рублей? Несложно посчитать, сколько нужно работать человеку, чтобы жилье стало для него доступным. Если посмотреть на стоимость жилья относительно ценообразования и издержек, его составляющих, то можно вполне уверенно сказать: цена как раз-таки и не высока. А вот относительно покупательной способности граждан –

цена огромна. Еще один элемент в цепочке создания стоимости жилья – наши монополии. Тарифы на воду, электроэнергию, тепло растут год от года, не говоря о темпах роста на различные присоединения. Следствие – растут издержки строительных компаний и цены на жилье. Поэтому программа обеспечения граждан доступным жильем должна быть государственной, решаться комплексно и затрагивать еще очень многие сегменты, так или иначе связанные со строительным рынком.

- Сегодня в регионе финансируются несколько федеральных и областных жилищных программ. Сотрудничает ли Ваша компания с властью? Какие проекты были совместно реализованы?

- Да, мы участвуем в этих программах. В 2009 году совместно с ОАО «ФСК» мы передали 75 квартир в рамках областной целевой программы «Переселение граждан из ветхого и аварийного жилья». В том же 2009 году предприятиями группы компаний «ЛИСТ» были сданы 91 квартира для Министерства обороны РФ и 72 квартиры для нужд ФГУ «Командование Ракетных войск стратегического назначения». В общей сложности получается, что совместно с партнерами в рамках программ мы сдали жилья суммарно примерно на 500 млн рублей.

- Сотрудничество с властью. Можно ли в строительном бизнесе обойтись без него? Вы живете мирно?

- Мы живем не в анклав, не на необитаемом острове и, как и любая крупная компания, мы не можем не быть не связанными отношениями с властными структурами. Мы понимаем и проблемы, которые стоят перед властью. Поверьте, у них их гораздо больше, чем у нас, частного бизнеса. Скажем, стоит задача – обеспечение жильем участников ВОВ. Денег в совсем не резиновом бюджете, естественно, не хватает. Кто же может помочь, если не бизнес?! Ведь чувство долга и социальной ответственности должно быть у каждого бизнесмена. Но, конечно, сотрудничество должно быть двусторонним. Сегодня мы помогли власти и, если настанет такая необходимость, надеемся, что и власть в трудную минуту не отвернется от нас.

- Отмена лицензирования в строительстве. Можно ли уже сделать первые выводы: благо ли это для строительного бизнеса или зло?

- Сейчас еще трудно сказать, пра-



Новый цементный завод в Новотроицке.

вильный ли это был шаг. И раньше, при государственном регулировании, лицензии часто получали компании, у которых ничего нет. Сейчас это тоже пока просматривается. Со временем, думаю, ответственность самих строителей, вступивших в альянс, приведет к тому, что компании, не отвечающие технологическим и другим требованиям ведения строительного бизнеса, отсеются. Но это со временем. Еще необходимо очень много доработок, в том числе нормативных, для совершенствования саморегулирования в строительстве.

- Руководить строительным бизнесом такого уровня — крайне сложная задача. Что или кто помогает Вам справиться?

- Я думаю, что здесь заслуга не руководителя. Это заслуга коллектива. Секрет успешного предпринимателя, наверное, состоит в его умении окружить себя квалифицированными и преданными своему делу людьми, которые верят в успех общего дела и лично в руководителя. И руководитель должен это понимать и идти навстречу. От него зависит микроклимат в организации, сплоченность коллектива, профессиональный уровень его сотрудников. Наша компания сегодня еще больше стала обучать людей, давать им возможность получить дополнительное образование, повысить свою квалификацию. Мы всегда идем навстречу тем сотруд-

никам, которые хотят совершенствоваться и обучаться.

- А не боитесь потерять потом молодых специалистов: того, что они, обучившись, потом уедут в мегаполисы?

- Если человека не устраивает работа в данной компании, если ему некомфортно, он всегда найдет способ уехать, как его ни удерживай. Так что, этого бояться не нужно, а нужно создавать условия, чтобы людям было приятно работать в организации.

- Существует точка зрения, что кризис — время для самосовершенствования и инвестиций. Согласны ли с ней?

- Абсолютно. Во-первых, кризис расставляет все и всех по своим местам; во-вторых, он заставляет задуматься — а правильно ли ты идешь? И те моменты, на которые в благоприятное время внимание не обращалось, в трудный период тщательно просчитываются, пересматривается стратегия компании и тактика ведения бизнеса. Кризис заставил иначе взглянуть на издержки, порой неоправданные; дал возможность составить некий свот-анализ и лишней раз оценить положительные и отрицательные стороны организации, дополнительно изучить все риски и возможности. А главное, это то, что в это сложное время пересматривается в целом философия бизнеса. Ведь понятно, что число строительных компаний неизменно уменьшится и не переживет трудные времена. И где бу-



Один из самых красивых жилых домов Оренбурга «Башни Форштадта».

дет твоя: останется в прошлом или снова будет двигаться вверх, зависит от многого — умения четко и взвешенно принимать решения, от климата в коллективе, финансов, от способности выстраивать систему работы компании таким образом, чтобы быть максимально независимыми от политических течений и отношений с финансовыми институтами. А еще многое зависит от репутации компании в глазах своих партнеров, будь то крупные инвесторы или люди, которые будут жить в построенных нами домах. За всю историю компании ни разу не было случая, чтобы мы не выполнили своих обязательств, и в кризис в том числе. Мы будем к этому стремиться и в будущем.



**Александр Васильченко,
генеральный директор ООО ЧОП «Урал-Оренбург»:**

«Мы готовы решить любые вопросы заказчика, связанные с обеспечением сохранности его активов»

В июне текущего года в члены Торгово-промышленной палаты Оренбургской области принята еще одна частная охранная организация - ООО «ЧОП «Урал-Оренбург», и сегодня мы беседуем с ее генеральным директором А. Н. Васильченко.

- Александр Николаевич, несколько слов о вашем предприятии. Как давно оно в охранном бизнесе?

- Частное охранное предприятие «Урал-Оренбург» создано 11 апреля 2001 года. Изначально оно формировалось, организовывалось для

обеспечения охраны объектов нефтедобычи, нефтепереработки, товарно-материальных ценностей предприятий нефтяной промышленности в Оренбургском регионе. В настоящее время среди наших клиентов организации — лидеры

нефтедобывающей промышленности области. В 2010 году ЧОП обеспечивает охрану объектов 11 заказчиков.

- Александр Николаевич, вы работаете на непростых объектах. Достаточно сказать, что они находятся на

значительной территории от Оренбурга и почти до Самары. На месторождениях добываются и по нефтепроводам перекачиваются тысячи тонн нефти. В этом процессе задействована огромная инфраструктура с оборудованием на сотни миллионов рублей. Кроме того, жители области заинтересованы, чтобы все это работало безопасно и эффективно, ведь нефтяники и газовики - основные плательщики в областной бюджет. **Охраняя такие объекты, в чем вы видите свою основную задачу?**

- Защита объектов нефтяной и газовой промышленности - сложнейшая задача, стоящая перед многими добывающими, перерабатывающими предприятиями и организациями. Проблема эта касается не только самих компаний, но и, собственно, всего региона. Мы же в рамках возможностей частной охранной организации видим своей главной целью создание системы, позволяющей не допустить криминального воздействия на охраняемые объекты нефтяной промышленности. Сказать, что сегодня-завтра мы завершим эту работу и у нас проблем не будет, это, наверное, не совсем правильно и не многие в это поверят. Тем не менее именно системный подход к организации охраны, когда задействованы все сотрудники - от охранников на стационарных постах, в мобильных группах до работников дежурных частей, специалистов и руководителей отделов охраны; когда имеется заинтересованное деловое взаимодействие с руководителями охраняемых предприятий, с их службами безопасности, в том числе по выработке процедур, механизмов, регламентов, влияющих на создание этой системы; когда наши работники активно сотрудничают с правоохранительными органами, участвуя в охране правопорядка, рейдах и мероприятиях по профилактике преступлений и правонарушений в регионах присутствия ЧОП, дает заметный эффект. Он позволяет говорить о том, что есть осязаемые результаты по противодействию изготовлению несанкционированных врезок в нефтепроводы, хищениям нефти, нефтяного оборудования, содержащего цветные металлы, с месторождений и другим направлениям. Все это в то же время требует и определенных материальных средств, но,

нужно отдать должное, наши заказчики понимают, что надежная охрана дешевой не бывает.

- Степень конкуренции на охранном рынке Оренбуржья достаточно высока. Как ваше предприятие намерено вести конкурентную борьбу?

- Выходя на рынок охранных услуг области, предприятие не собирается вступать в конкуренцию с охранными организациями, которые успешно работают по своим направлениям, имея отлаженные механизмы предоставления услуг, свои охранные технологии, удовлетворяющие заказчиков. ЧОП «Урал-Оренбург» не собирается развивать пультовую охрану, теснить кого-либо в секторе физической охраны стационарных объектов. Этими видами охранной деятельности успешно и профессионально занимаются многие охранные организации в области и в Оренбурге. Мы же предлагаем свои продукты, то, что мы умеем делать хорошо и что позволяет нам делать наша материальная база, выстроенная охранная инфраструктура. Это, прежде всего:

1. Организация физической защиты напорных трубопроводов от криминального воздействия и мер по недопущению хищений продукции из них. В качестве опции - мониторинг трубопроводов с информированием заказчика по обнаруженным инцидентам: утечки продукции, состояние задвижек, технологического хозяйства и прочее.

2. Физическая защита удаленных объектов, в том числе полевых безлюдных объектов, имеющих цветные металлы, съемное технологическое оборудование, в том числе нефтяных, газовых месторождений, сельскохозяйственных объектов и т. п. В качестве дополнительной опции - мониторинг экологических, пожарных угроз и немедленное сообщение о них заказчику.

3. ЧОП «Урал - Оренбург» предлагает вооруженную охрану при транспортировке грузов. Однако, в отличие от многих других охранных организаций, предоставляющих подобные услуги, мы обеспечиваем постоянную поддержку перевозки грузов своими силами в режиме быстрого реагирования практически на протяжении всей трассы Оренбург-Самара. Кроме того, предлагаем организовать и провести комплекс мероприятий, направленных на по-

вышение по антитеррористической устойчивости объектов, с инструктированием персонала в качестве дополнительной опции. В рамках этих мероприятий мы проводим аудит мер по охране и безопасности объектов с конкретными предложениями, а также консультирование заказчиков по всем указанным и другим направлениям деятельности, связанными с правомерной защитой своих интересов и собственности. Наши возможности не ограничиваются перечисленным.

- За счет каких ресурсов ваше предприятие решает имеющиеся задачи?

- Как ни странно, главным образом за счет нематериальных. Во-первых, это наш большой опыт работы в специфических условиях, позволяющий довольно гибко выстраивать охрану для выполнения задач заказчиков в различных условиях и на достойном уровне, применять комплексный подход, задействуя различные виды постов, технические средства, нашу аналитику. Во-вторых, и это главное, - наш кадровый потенциал. В настоящее время в ЧОПе трудится более 1400 работников, из них более трети - бывшие работники правоохранительных органов и других силовых структур. Наши работники постоянно совершенствуют свои профессиональные навыки в системе профессиональной подготовки и различных специальных курсах по повышению квалификации. Свою профессиональную подготовку и мастерство работники предприятия продемонстрировали в мае этого года на Спартакиаде среди негосударственных структур безопасности области в честь 65-й годовщины Победы в Великой Отечественной войне, заняв 1-е место. Мы постоянно совершенствуемся и ищем новые формы и методы работы, позволяющие конкретно решать одни из самых существенных вопросов для бизнеса - вопросы безопасности. Сегодня я могу с полной уверенностью сказать представителям бизнес-сообщества, что мы готовы решить любые вопросы заказчика, связанные с обеспечением сохранности его активов.



Пылающая область. Кто виноват?

Начало летнего сезона и аномальной жары ознаменовалось в Оренбурге чередой пожаров. Практически каждый район города был окутан едким дымом и запахом гари, особенно страдали жители южной и восточной частей города, Степного и Южного поселков. Горели леса, поля, дачи, жилые дома. Причина – сухая ветреная погода вкупе с пресловутым человеческим фактором. В самые горячие дни пожарным службам приходилось выезжать до 150 раз в сутки.



По данным Главного управления МЧС России по Оренбургской области за прошедшее полугодие-2010 в Оренбургской области произошло 1046 пожаров (за 6 месяцев 2009 года их было 1179). На пожарах погибло 92 человека, 119 человек травмы различной степени тяжести. Материальный ущерб от пожаров составил более 23 млн рублей, что ниже аналогичного периода 2009 года на 63%. И хотя динамика положительна (пожаров стало меньше), их возникновение причиняет значительный ущерб и пострадавшим, и пожарным службам, и простым жителям.

Природный катаклизм

Говоря языком пожарных служб, погодные условия нынешнего лета можно охарактеризовать как «сложную пожароопасную обстановку». Высокие температуры воздуха, отсутствие осадков, сильные

ветры-суховеи практически полностью высушили почву и выжгли растительность. К тому же уже в мае улицы города покрылись пушистым ковром тополиного пуха, который является прекрасным распространителем огня.

Из 18390,1 гектаров, входящих в лесной фонд Оренбургского лесничества, 1062 га были охвачены огнем (произошло 107 возгораний). Ущерб составил 870,5 тыс. руб. Средняя площадь одного пожара составила 9,9 га. Все пожары были низовыми, т.е. выгорела лесная подстилка, подрост и подлесок, травянисто-кустарничковый покров, валежник, корневища деревьев и т.п.

Практически весь июнь горела Зауральная роща: зафиксировано более 20 возгораний. Пламя охватывало несколько гектаров зеленого массива, столь любимого горожанами места летнего отдыха. Пожалуй,

это и является «бедой» рощи. Неконтролируемое сжигание травы, мусора и тополиного пуха, веселые пикники с шашлыками, курение и прочие действия человека приводят к печальным последствиям. По пожарам в Зауралке возбуждено два уголовных дела по фактам неосторожного обращения с огнем (проведение огневых работ в особый пожароопасный период в Дубках и ближе к зоне отдыха Урала). В остальных случаях найти виноватых не удалось.

Безопасность дачников – дело рук самих дачников

Большое количество пожаров за прошедшие весенние и летние месяцы зафиксировано в дачных массивах Оренбурга. Протопоповская роща, поселок 9-го января, Овчинный городок, Дубки – далеко не полный список пострадавших садовых кооперативов города.

7 мая загорелся Овчинный городок. Уничтожена сухая трава на площади 5 га, частично повреждены 47 дачных домиков: (17 эксплуатируемые, 30 – заброшенные). 5 июня сгорела Протопоповская роща. В результате сильного порывистого ветра (18 м/с) и высокой температуры воздуха (+ 36°С) огонь распространился на территории около 17 га. Повреждены 80 участков и нежилых строений, эвакуированы около 70 человек. Пожару присвоена высшая категория сложности.

Аналогичные пожары происходили и в других дачных массивах. Загорается трава (иногда из-за случайно брошенного окурка, иногда из-за чрезмерной чистоплотности дачников), сухие ветки, мусор, тополиный пух, сильным ветром огонь перебрасывается на ближайшие строения, сараи, дома, заборы, и начинается большой пожар, справиться с которым самостоятельно люди, как правило, не могут. Немаловажный факт: многие из нас просто не знают, как вызвать спасателей по мобильному телефону вне города! Минуты, которые тратятся на поиски телефона или звонки знакомым с просьбой вызвать МЧС по стационарному телефону, становятся роковыми (единственный номер МЧС России – 112).

Как рассказал Сергей Коротков, главный государственный инспектор по пожарному надзору по Оренбургской области, практически в каждом садовом обществе Оренбурга нарушаются элементарные правила пожарной безопасности. «Сотрудниками государственного пожарного надзора регулярно проводятся рейды по садовым обществам и выявляются нарушения: ширина проезжей части улиц не соответствует необходимым нормам, лесные массивы, прилегающие к дачам, не очищены от сухой травы, веток деревьев, отсутствуют прицепные мотопомпы и пр. Отвечая на наши вопросы, садоводы лишь разводят руками: «У нас нет средств». А ведь проблемы пожарной безопасности дачных кооперативов – прежде всего, забота самих дачных кооперативов. Ведь на то он и создается, чтобы совместными усилиями решать общие проблемы. Положительные примеры дачных поселков есть в Пригородном, которые охраняют казаки. Там соблюдены все требования пожарной безопасности. Как результат – ни одного

пожара за последние три года. Рекомендуем другим дачникам взять их опыт на вооружение».

Однако дачи горят не только по причине безалаберности людей. Прилегающие садовые общества интересны не только бабушкам и дедушкам, которые любят выращивать помидорчики и огурчики, но и бизнесменам, которые рассматривают эти приличные земельные участки как весьма интересное место вложения капитала. Поэтому нередко происходят поджоги, которые приводят к печальным последствиям.

Городской полигон твердых бытовых отходов

Нельзя не остановиться на пожаре, возникшем на городском полигоне твердых бытовых отходов или попросту главной свалке Оренбурга. Она горела около месяца. Четыре гектара мусорного полигона вспыхнули одновременно, ситуацию усугублял сильный ветер. Слои накопившегося мусора в 15-20 метров, его пористая структура и обилие кислорода создавали эффект торфяника: наверху признаков горения нет, а внутри – жар и пламя. Из пятидесяти гектаров свалки около десяти постоянно тлели и то и дело вспыхивали. В настоящее время все очаги возгорания ликвидированы. Методом засыпки глиной, увлажнения водой и пеной пожарные добились локализации и ликвидации пожара. Как комментировали специалисты, такое на городской свалке произошло впервые за все годы её существования. Это действительно чрезвычайная ситуация, спровоцированная аномальной жарой. Однако источником искр, попавших на благоприятную для огня почву, в большинстве случаев явился опять же человек. Каждый квадратный метр свалки никто не охраняет, в этом и нет смысла. Поэтому люди, которые постоянно там находятся, никем и ничем не контролируются. Кто-то окурки бросил, кто-то костер разжег, и в городе возникла практически экологическая катастрофа с долговременными последствиями для здоровья оренбуржцев.

Силы огнеборцев

Пожарная ситуация последних месяцев показала: мощностей местных пожарных служб Оренбурга не хватает. Пожарные расчеты приез-



Сергей Коротков, главный государственный инспектор по пожарному надзору по Оренбургской области.

жали позже установленного технического регламента (20 минут в сельской местности и 10 минут в городах) по причине далеко не безопасности, а из-за нехватки боевых единиц и техники. Согласно ФЗ № 69 «О пожарной безопасности» в нашем регионе действует федеральная группировка противопожарной службы, которая содержится за счет федерального бюджета (порядка 2000 единиц). Также действует местная группировка, личный состав насчитывает 319 единиц. Чтобы организовать систему пожаротушения на всей территории области, этого, конечно, недостаточно.

Как рассказал Сергей Коротков, Управление МЧС по Оренбургской области добивается того, чтобы как минимум в каждом сельском поселении работала пожарная дружина: 3-4 человека с пожарным автомобилем, гаражом и связью, которые могли своевременно выехать на место пожара и при необходимости вызвать дополнительные расчеты. «Кроме того, разработан проект целевой областной программы на 2011-2014 гг., который включает мероприятия по повышению противопожарной безопасности предприятий бюджетной сферы, жилого фонда, а также поэтапное увеличение штатной численности областного звена, – говорит Сергей Александрович. – В населенных пунктах, не обеспеченных пока пожарной охраной, планируется их создание, обеспечение техникой, одеждой и т.д. Старый парк автомобилей Оренбурга будет последовательно заменяться новым, высвобождающаяся техника поступит в муниципальные образования. Финансирование программы по предварительным подсчетам составляет около 420 млн руб.».

Тушением природных пожаров вокруг Оренбурга занимаются лес-

ные пожарные (леса в поймах Урала и Сакмары и государственные защитные лесные полосы). Они используют технику, средства и противопожарный инвентарь, закреплённые на пожарно-химической станции Оренбургского лесничества (ПХС). Однако, как рассказал Михаил Балицкий, инженер охраны и защиты леса ГУ «Оренбургское лесничество», весь инвентарь является устаревшим и изношенным. Несмотря на то, что бюджетное финансирование поступает ежегодно (так, в 2010 году область выделила 405 884 рублей), этого недостаточно для закупки даже одной единицы лесопожарной техники. В результате полученные средства расходуются на приобретение мелкого инвентаря, спецодежды и ремонт изношенной техники. Кадрами лесничество также обеспечено недостаточно. В настоящее время на 5 участковых лесничествах в лесничестве работают 5 участковых лесничих, т.е. по одному инспектору на участок, в ведении которых находится от 1,5 тыс. до 9 тыс. га леса. К примеру, в 2007 году на каждой такой территории было закреплено от 5 до 10 лесников.

Кого винить? Самих себя...

По статистике, причиной 85% пожаров является человек. 31% (или 326 случаев) от общего количества в первом полугодии 2010 года произошли из-за неосторожного обра-

щения с огнем, 24,5% - из-за нарушений правил монтажа и эксплуатации электрооборудования, 14,5% - из-за нарушений правил пожарной безопасности при эксплуатации печей. В 14% случаев зафиксировали поджог. При этом наибольшее количество пожаров произошло в жилом секторе (766 случаев), погибло 83 человека, травмировано 63.

Чаще всех гибнет на пожарах категория людей, ведущих антисоциальный образ жизни. Порядка 80% пострадавших находятся в состоянии алкогольного опьянения, поэтому не могут вовремя и правильно среагировать. Курение в постели, недогоревший окурок на земле, непотушенная спичка, незалитый или оставленный костер во время купания – причины банальны.

Пожарные уверяют: правильное обращение с огнем должны прививаться с детства: «Мы приучили ребенка чистить зубы каждый день, он это делает каждый день. Если мы также научим его правильному обращению со спичками, электроприбора-



Типичный пейзаж оренбургских дачных поселков.

ми, он запомнит это на всю жизнь, – убежден Сергей Коротков. – Для этого мы и проводим профилактические мероприятия, месячники пожарной безопасности с разными категориями людей, выпускаем наглядные брошюры, привлекаем к этой работе органы местного самоуправления».

Мораль проста: борьба с пожарами должна начинаться не в момент возгорания, а задолго до прикосновения к источнику огня. Предупредить пожар легче, чем его ликвидировать. Поэтому хочется дать совет самим себе: давайте будем бдительны и осторожны, будем учить этому своих детей, а также прислушиваться к голосам тех, кто борется с огнем ежедневно.

Выскочит ли Оренбург из пробки

За последние 20-25 лет количество легковых автомобилей в Оренбурге увеличилось в 6-7 раз и достигло уровня 200 легковых автомобилей на 1000 жителей. Средний показатель по России - 233 авто, в Москве - 307, Санкт-Петербурге – 280. Динамика такова, что с каждым годом автовладельцев в нашем городе становится больше. Дороги же стоят на месте, причем как в прямом, так и переносном смысле слова. Следствие – пробки, длительные ожидания на перекрестках, пешеходных переходах, опоздания и потерянный экономический эффект.



Очевидно, что историческая застройка города, особенно в центральной части, не была рассчитана на столь бурное развитие мирового автопрома и рост доступности приобретения средств передвижения. Поэтому Центр зачастую и не справляется с городским трафиком в часы пик. Речь идет, прежде всего, о крупных магистралях города Гагарина-Чкалова-Ленинская, улица Терешковой, проспект Победы и собственно Центр, ограниченного улицами 8-го Марта, Постникова, Чичерина и Максима Горького.

По оценкам городского отдела ГИБДД, дорожные условия Оренбурга находятся в удовлетворительном состоянии. Ежегодно проводятся ремонтные работы, в этом году из федерального центра поступит около 500 млн рублей, которые пойдут на текущий и средний ремонт улично-дорожной сети. О капитальном ремонте в 2010 году речи не идет. Однако в проблеме пробок или, говоря официальным языком, «заторов», состояние дорог играет далеко не главную роль. В отличие от их низкой пропускной способности.

«Фундаментом организации дорожного движения и увеличения пропускной способности являются огромные финансовые затраты, которые бюджет города не может нести в одиночку, - говорит начальник отделения дорожной инспекции и организации движения отдела ГИБДД по городу Оренбургу Сергей Проскурин. - К примеру, чтобы расширить проспект Победы необходимо 400 млн рублей, это связано с выносом коммуникаций, переносом световых опор и т.д., и это не окончательная сумма».

Проблемные зоны

Низкая пропускная способность оренбургских дорог связана с узкой шириной трасс, малой полосностью, большим количеством пешеходных и транспортных переходов, отсутствием должного количества парковок (из-за чего автомобили стоят на обочинах, еще больше усугубляя ситуацию), обилием общественного транспорта.

Наиболее сложными участками считаются:

- Гагарина-Чкалова-Ленинская;
- перекресток Терешковой-Рыбаковская;
- перекресток Шевченко-Победы;
- перекресток Победы-Карагандинская;
- перекресток Театральная-Родимцева;

- поворот на Ростоши на Нежинском шоссе и др.

Перечислять трудные места в центре города нет смысла: одностороннее движение, запрет многих левых поворотов, узкие улицы создают напряженную обстановку в любое время суток. В Степном и новых микрорайонах все основные трассы построены с учетом современного транспортного потока, поэтому там проблем возникает гораздо меньше. Их сложность во многом заключается в узких выездах из дворов и небольшом пространстве для парковки автомобилей.

«Проблемы в организации дорожного движения центральной части характерны не только для Оренбурга, а для большинства крупных городов страны, где застройка проходила еще в 18-19 веках. Расширить дороги в центре невозможно, для этого нужно сносить исторические здания, - говорит Сергей Алексеевич. - Поэтому мы используем меры локального характера для того, чтобы разгрузить историческую часть города».

Проблемной считается и улица Постникова, которая с трех обычных полос в дневное время сужается до одной: водители оставляют свои авто под запрещающие знаки. Иного выхода нет: организованных парковок в центре нет (кроме многоярусной парковки Центрального рынка, которая, по наблюдениям ГИБДД, остается невостребованной), а машины где-то ставить нужно. Штраф в 100 рублей никого не останавливает. Автоинспекторы советуют по возможности парковать автомобили на других улицах, например, на Комсомольской.

Перекресток Рыбаковская-Терешковой также в часы пик перегружен транспортом. «Никакой светофор там не обеспечит достаточную пропускную способность, - считает Сергей Проскурин. - Необходимо строить разноуровневую развязку с расширением Рыбаковской. Вопрос - как это реализовать?»

Перекресток ул. Карагандинская и пр. Победы до сих пор обходится без светофора. Его установка там и не планируется, так как это сведет к минимуму пропускную способность всего проспекта. Выход - избегать левого поворота на этом участке.

На Нежинском шоссе пробка ежедневно возникает на левом повороте на Ростоши. Как сказал Сергей Проскурин, сейчас ГИБДД добивается того, чтобы лишить водителей этого поворо-

та и отправлять всех желающих на кольцо в районе поселка имени Куйбышева. На перекрестке Театральная-Родимцева в ближайшей перспективе будет решен вопрос о строительстве кольцевой развязки. Также управление строительства и дорожного строительства городской администрации уже готовит проект кольцевой развязки Загородное шоссе-16 Линия.

Что касается крупных магистралей таких, как ул. Чкалова-пр. Гагарина, ул. Терешковой и др., то там пробки возникают из-за обилия транспорта и большого количества светофоров. При этом строительство подземных или надземных переходов не решит проблему: практически за каждым пешеходным светофором следует транспортный, поэтому водителям приходится останавливаться через каждые 200-300 метров.

«Гениально» спланировали

Выход и представителям госавтоинспекции, и архитекторам города видится в разгрузке транспортных потоков имеющихся трасс и переброске его на другие дороги, которые, к сожалению, пока не построены.

В 2008 году Оренбургский городской совет утвердил Генеральный план города, в котором четко продумана система организации дорожного движения. На красочном плане архитекторы предусмотрели и новые дороги, и современные развязки, и кольцевые магистрали непрерывного и регулируемого движения, и достаточное количество парковок и др. Однако реализация задуманного движется миллиметровыми в масштабах картографии шагами. Причина общеизвестна: нехватка денежных средств и щедрых инвесторов. Кризис внес свои существенные коррективы.

В настоящее время идет строительство улицы с рабочим названием «Совхозная» со стороны Загородного шоссе с переходом в улицу Расковой (участок от объездной трассы готов, следующий этап - до проезда Автоматики). Эта дорога должна сократить время проезда с северо-восточной части города. Также построен проезд Северный, который упростил движение по Степному. В 2008 году проведена реконструкция улицы Цвиллинга.

Срок реализации остальных мероприятий, пожалуй, никому неизвестен. «Говорить сейчас о конкретных перспективах строительства трудно, - считает Сергей Ренев, главный архитектор

города. - Динамика положительная, каждый год реализуются различные мероприятия. В этом году, например, «Единая Россия» (наверное, все же, правительство России при посредничестве партии – прим. ред.) выделила городу 511 млн рублей на ремонт дорог. Однако конкретной даты нет, хотя реализация Генплана намечена до 2025 года. Надеемся и делаем все возможное, чтобы хотя бы решить проблему исторического центра пораньше. Рычаг, которым пользуемся сейчас – это существенное ограничение плотности и этажности застройки центра».

Однако, хоть и хочется быть оптимистами, надо реально посмотреть на возможности решения проблем в дорожном движении Оренбурга. Разгрузить центр от транспортного потока – значит, перебросить его на другие дороги. Для этого существует проект двух кольцевых магистралей: первая от ул. М. Жукова перетекает в Рыбаковскую и Чичерина, вторая – от ул. Степана Разина по Ташкентской за Урал в Южный микрорайон. Эти магистрали предполагают строительство большого числа разгрузочных парковок. Пространство для них в настоящее время застроено индивидуальным жильем, во многом ветхим, которое должно быть снесено (прекрасно понимаем будущее недовольство жителей этих домов). Таким образом, транспорт из промышленных и спальных районов города должен оставаться на парковках, а его хозяева – добираться до центра либо на общественном транспорте, либо пешком. После реализации этих мероприятий, движение по исторической части города должно быть максимально ограничено. Приоритет будет отдан пешеходам, общественному транспорту, велосипедистам и служебным автомобилям. Крайней мерой для ограничения движения может стать платный въезд.

Кроме того, планируется разгрузить движение на проспекте Гагарина – улице Чкалова: дорога-дублер должна пройти от улицы Степана Разина, которая будет достроена, параллельно пр. Гагарина с выходом на Загородное шоссе. Также в проекте заложено расширение ул. Рыбаковская.

Общественный транспорт

Большой проблемой для движения по Оренбургу является общественный транспорт (ОТ). По некоторым данным, сейчас по городу передвигается около 2000 единиц троллейбусов, автобусов и «газелей». Зачастую они дублируют

сами себя, на одной остановке может скапливаться до 7-8 единиц техники. К примеру, на проспекте Гагарина действует около 25 маршрутов, которые в большинстве упираются в бутылочное горло – улицу Ленинскую. Двигаясь по правой полосе, общественный транспорт создает предзаторовые ситуации в районе остановок.

Упорядочение общественного транспорта в городе уже началось, но в настоящее время «застряло» в судебных разбирательствах. Напомним, что еще в начале 2009 года городскими властями была утверждена новая транспортная схема движения общественного транспорта, разработанная Санкт-Петербургским проектным институтом. Согласно ей количество единиц и маршрутов будет уменьшено практически вдвое. Часть городских перевозчиков согласились принять участие в объявленном конкурсе, остальные вышли на улицы с забастовкой и обратились в суд.

Пока же на заседании транспортной комиссии в администрации города прозвучало предложение перебросить весь общественный транспорт за исключением троллейбусов с ул. Ленинской на ул. Челюскинцев. Если же в целом решить проблему количества маршрутных авто, уверяют в ГИБДД, пропускную способность дорог можно увеличить на 20%.

Дорожные знаки

Отвечая на вопрос «Есть ли в Оренбурге лишние знаки дорожного движения?», Сергей Проскурин с уверенностью утверждает: «Нет». «Я в этом уверен, – говорит он. – Просто некоторые водители не хотят выполнять их требования. Более того, знаков не хватает. Нами уже осваиваются 4,5 млн рублей в рамках целевой городской программы «Повышение безопасности дорожного движения. Будем приводить в порядок улицы Комсомольская, Кирова и др.».

Ограниченные в денежных средствах на реконструкцию дорог Оренбурга, сотрудники ГИБДД используют меры локального характера, а именно запрет левоповоротного движения. Так, вместе с реконструкцией светофора на перекрестке пр. Победы и ул. Орская со стороны Степного убрали поворот, увели-

чив время на левый поворот со стороны центра. Также запрещен левый поворот с ул. 8 Марта на ул. Володарского, дабы разгрузить последнюю. Тем не менее, многие водители позволяют себе этот поворот, ибо это наиболее короткий путь к Парковому проспекту, зданию областного правительства, городской администрации и др. Впрочем, о вопросе излишней загрузки улицы Володарского можно спорить достаточно долго. Ряд экспертов считает, что движение на ней было ограничено в угоду областным чиновникам, которым раньше было затруднительно добираться до места работы. Между тем, количество происшествий на Володарского вряд ли выбивается из общего ряда, а пробки там бывают очень редко.

Рассуждать о лишних дорожных знаках можно бесконечно: на этот счет у водителей и автоинспекторов свое мнение. Как говорят в ГИБДД, каждый мужчина считает необходимым обсуждать футбол, хоккей и организацию дорожного движения. Тем не менее, вопросов еще много. Решить их, вероятно, может дислокация дорожных знаков, на создание которой городская администрация уже выделила 3 млн рублей. Это комплексная схема организации дорожного движения на каждой улице Оренбурга, которая будет создана профессиональным проектным институтом. Такая схема, в частности, в свое время была создана и реализована в Ростовах.

Пока же сотрудники ГИБДД дают водителям некоторые советы:

- по возможности избегать трудных участков и перекрестков;
 - неукоснительно соблюдать ПДД;
 - соблюдать дистанцию;
 - соблюдать скоростной режим
 - и быть внимательными за рулем.
- В свою очередь, выражаем некоторые пожелания автомобилистов:
- как можно скорее построить минимум особо необходимых дорожных развязок, о которых шла речь выше;
 - решить проблему автопарковок;
 - учесть исторически сложившиеся транспортные потоки;
 - ...
 - и просто быть добрее.

Гульдар Хасанова.

За прошедшие шесть месяцев текущего года в Оренбурге произошло 533 дорожно-транспортных происшествия, в которых 18 человек погибли и 646 получили ранения различной степени тяжести. Практически в каждом пятом случае (143 ДТП) сопутствующим фактором стали неудовлетворительные дорожные условия, а именно состояние проезжей части, отсутствие бордюрного камня, в апреле-марте – откывшиеся ямы. В результате 9 человек погибли, 183 получили ранения.



Основная задача парниковой пленки – пропускать солнечное излучение внутрь парника или теплицы и удерживать тепло внутри (создавать так называемый парниковый эффект). В результате растения не подвергаются прямому воздействию окружающей среды: перепаду температур, ветру и пр. Срок службы обычной полиэтиленовой парниковой пленки – не более одного-двух сезонов. Со временем она рвется и провисает, на ней образуется конденсат, который каплями собирается на внутренней поверхности плёнки, снижая ее прозрачность. Кроме того, маленькие капли, собираясь в более крупные, фокусируют солнечный свет, который прожигает растения, а капая, повреждает их. Особенно страдает молодая рассада. Современные производители нашли решение этих проблем: пленка из многослойного полиэтилена сохраняет свои свойства до 4 сезонов, при этом она прочнее однослойной на 20-25%, а благодаря специальным добавкам, используемым в ее изготовлении, обладает свойствами, позволяющими повысить урожайность в теплице в несколько раз.

Например, светостабилизаторы замедляют фото- и термохимическое старение пленки, вызываемое прямым солнечным излучением. Благодаря им, она сохраняет высокую эластичность и морозостойкость.

Абсорберы инфракрасного излучения предотвращают остывание воздуха внутри парника, усиливая парниковый эффект (температура в теплице поддерживается на 3-5° С выше, чем при обычной пленке). Добавки-антистатики применяют для предотвращения образования на пленке статического электричества, притягивающего пыль и уменьшающего ее прозрачность для солнечного све-

Как снимать урожай в теплице 3 раза в год?

Полиэтиленовая пленка – незаменимый и удобный упаковочный материал современности, легко применяемый в различных сферах жизнедеятельности человека, промышленном производстве, торговле, сельском хозяйстве и т.д. Как бы ни старались ученые найти «натуральные» альтернативы, именно полиэтилен обеспечивает сохранность, герметичность и эстетичность упаковки различных предметов и продуктов питания. Однако под общим названием «полиэтиленовая пленка» скрывается большое разнообразие видов, у каждого из которых свое предназначение и свойства. Чтобы помочь потенциальным покупателям пленок в нем разобраться, мы обратились за кратким ликбезом к специалистам ООО «СЫРТ», которое с 2008 года занимается в Оренбурге производством многослойных полиэтиленовых пленок различных видов. В этом номере ФЭБа речь пойдет о парниковой пленке.

та. Кроме того, в рецептуру пленок добавляют вещества, предотвращающие потемнение пленки под действием ультрафиолетового излучения, добавки, препятствующие деятельности вредных насекомых внутри парника, и др.

Недостатком большинства простых полиэтиленовых пленок является образование капель конденсата на внутренней поверхности парника. Полиэтилен, как большинство полимеров, плохо смачивается водой, в результате чего водяной пар конденсируется и ухудшает прозрачность парника. Снижение количества света достигает 15-25%, что в свою очередь приводит к замедлению роста растений. Одновременно капли конденсата могут действовать как линзы, вызывая ожоги и различные болезни растений. Кроме того, они насыщают воздух влагой, провоцируя развитие процессов гниения. Для устранения этих недостатков в состав пленки вводят

специальную гидрофильную добавку «антифог» (от англ. fog - туман), которая изменяет поверхностное натяжение пленки. В результате вместо росы на поверхности образуется тонкая водяная пленка, которая стекает по стенкам теплицы и не попадает на растения. При этом прозрачность пленки остается практически постоянной.

В целом, выбирая парниковую пленку, нужно, прежде всего, отталкиваться от свойств, которыми она должна обладать, и культур, которые вы собираетесь выращивать в своей теплице. Как правило, в розничных магазинах продается обычная полиэтиленовая пленка. Улучшенные варианты – чаще у прямого производителя. Немаловажным фактором является привлекательная цена современных пленок: стоимость метра по сравнению с обычной пленкой выше где-то на 30 %, но окупается использованием ее в течение нескольких сезонов.

Сварочно-заготовительный цех, 1942-1943 гг.



Старый кузнечно-заготовительный цех, 1943 г.



История «Металлиста» началась 15 июля 1936 года, когда на базе литейно-механических мастерских и складов сантехники Чкаловского горисполкома был создан завод местной промышленности. Основной задачей литейно-механического завода «Пресс» (именно так первоначально назывался завод) было обеспечение городского строительства литьем и сантехническим оборудованием, а также ремонт и производство сельскохозяйственного оборудования. Тогда на заводе трудилось около 80 человек.

Завод «Пресс» в 1936-1941 годы:

- выполнял чугунное литье для строительных работ (барьеры для балконов и заборов, ломы, скобы, кирпичи, плиты, печные колонки, литые чугунки и др.);

- изготавливал продукцию для организаций и населения (утюги, печные колосники, кочерги, телеги, сани и детские салазки, детские коляски, подковы, крыльчатки для насосов и др.);

- изготавливал сельскохозяйственную продукцию (плуги, сеялки, веялки, культиваторы, бороны и др.);

- производил ремонтные работы мелничного оборудования, электромоторов, двигателей внутреннего сгорания, изготовление деталей к тракторам, ковку лошадей.

31 июля 1941 года на основании Постановления СНК СССР и Чкаловского облисполкома завод «Пресс» был передан в систему Наркомата станкостроения СССР с задачей организовать выпуск прессов малых усилий от 6 до 15 тонн, необходимых для оборонной промышленности. С этого момента начался

Прессы «Металлиста» под гнетом войны

Пресс (лат. «presso» - давить, жать) - машина статического (неударного) действия для обработки материалов (металлов, пластин, масс, резины, сельскохозяйственных, пищевых продуктов и др.) давлением, которые широко применяются в различных отраслях промышленности. В годы Великой Отечественной войны прессы начали активно использовать для производства военной продукции (боеприпасов, запасных частей и комплектующих военных орудий и другой металлической продукции для фронта). Большой вклад в обороноспособность страны в те годы внес Оренбургский завод гидравлических прессов «Металлист».

новый этап истории «Металлиста».

В ноябре 1941 года в Оренбург был эвакуирован Таганрогский завод гидравлических прессов «Металлист», который должен был объединиться с оренбургским заводом под единым названием «Металлист». Однако объединения практически не произошло. С Таганрога прибыло всего 22 единицы устаревшего и неисправного оборудования, часть деталей и 12 человек персонала, в основном служащих. Затем из Ленинградской области прибыл 12-й патронный завод: 8 единиц оборудования и часть персонала (в основном женщины).

Задачи по выпуску гидравлических прессов остались: на неприспособлен-

ных и ветхих производственных площадях, без необходимого технологического оборудования, документации и подготовленных кадров. Производство усложнялось и тем, что в течение ноября-декабря 1941 и 1942 годов из 320 работающих 130 человек были призваны в ряды Советской Армии, а на их место приходили подростки, женщины, старики. Первый директор завода Владимир Степанович Бронский ушел на фронт и героически погиб в 1942 году.

Кадровый состав завода пополнили оставленные по брони высококвалифицированные рабочие, направленные с разных предприятий города. Непрерывным потоком шло оборудование, инст-



Рабочие завода на отдыхе в обеденный перерыв, 1945 г.

румент, материалы, литейные заготовки. Токари, строгальщики, слесари работали по 12 часов, ученики-дети были единственной рабочей силой, которая использовалась на перевозках, перебросках, укладках различных материалов и грузов. Учеба на токаря и выполнение



Рабочие инструментального цеха, 1945 г.

подсобных работ шли попеременно с подсобными работами.

В начале 1942 года были выпущены первые 25 штук кривошипных прессов КН-10. В июне 1942-го был изготовлен первый гидравлический пресс ГУ П452. Кроме того, за это время была выпущена целая серия прессов ГУ-25 и ГУ-50 и модели прессов для ускоренного производства патронов.

В тяжелые 1941-1943 годы директором завода гидропрессов «Металлист» работал Жужжалкин С.И. В этот период была произведена первая реконструкция завода: построены механо-сборочный, кузнечно-заготовительный и инструментальный цеха, котельная на паровозных котлах.

Всего за период 1942-1945 годов было выпущено более 700 прессов (это значительное количество для того времени), порядка 220 гидравлических насосов, гидроагрегатов, 1500 тонн чугуна литья и другой продукции.

По рассказам ветеранов, завод также занимался ремонтом военной техники, особенно гидроприспособлений (накатники орудий, гидроподвески самоходов, минометное хозяйство и пр.). Однако найти подробную информацию об этом нам не удалось, все производство для

нужд фронта было, в основном, засекречено.

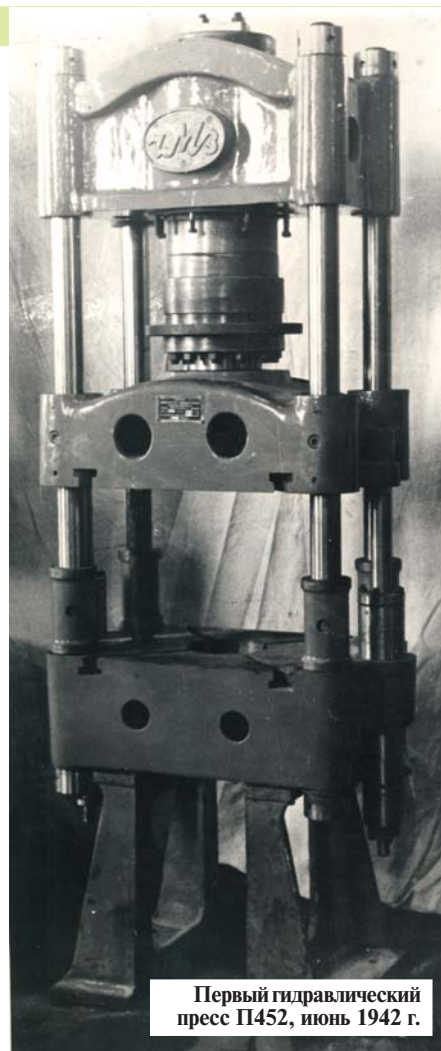
Условия, в которых работал коллектив завода, были не из легких: не хватало специального оборудования, в цехах и служебных помещениях было холодно. У станочников каменели руки и ноги. К станкам и металлу без теплых рукавиц невозможно было прикоснуться. Когда было невозможно терпеть, рабочие бежали отогреться к железным бочкам, приспособленным под печки-буржуйки.

Вот воспоминания очевидцев: «Таким отопление в основном и было. Часто не было электроэнергии, и тогда работники ходили по очереди отапливать

цех. Позднее построили большие печи и в них бросали металлическую стружку, которая плавилась и давала хорошее тепло. Правда, за это руководство ругало, хотя и относилось с пониманием. Цех отапливали дровами и углем, которых не хватало. Их заготавливали и доставляли своими силами. Обеспечение водой было центральное из колонки. Умываться не приходилось, ходили грязные, промасленные. У буржуйки грели лицо, руки, а спина оставалась холодная, сильно уставали» (по воспоминаниям Леонида Жановича Астро).

Много хлопот мастерам доставляли подростки, особенно в ночное время. Их смена длилась 11 часов с перерывом один час для приема пищи и отдыха. Устав до предела, ребята уходили куда-нибудь, где есть печи и, свернувшись калачиком, засыпали мертвым сном. Мастера, сами еле стоявшие на ногах, будили ребят, ведь задание нужно было выполнять.

Все делалось вручную. Подъемно-транспортных механизмов не было, да и грузчиков не хватало. Очень тяжело было загружать и выгружать вагоны, подавать крупные заготовки в цеха, а из цехов вытаскивать готовые прессы. Все это делалось при помощи подъемных механизмов (катков, веревок, лямок, треног, ручных талей), изготовленные которых



Первый гидравлический пресс П452, июнь 1942 г.

было организовано на заводе.

Транспорта не было. Лошади-тяжеловозы были основным транспортным средством с момента основания завода и все военное время.

На заводе был изготовлен специальный пресс марки ГОР-81, который предназначен для правки стреляных гильз в прифронтовой полосе. В испытаниях пресса принимали участие военные, которые вращали маховики-шестерни, приводя в действие пресс и осуществляя правку стреляных артгильз. Это было очень сложное производство, особенно с учетом имеющегося оборудования.

По результатам работы за январь 1944 года среди коллективов заводов управления машиностроения коллектив завода «Металлист» занял первое место во Всесоюзном социалистическом соревновании, за что ему было вручено переходящее Красное Знамя и первая денежная премия.



Транспортировка деталей.

Вид продукции план/факт.	1942 г. (шт.)	1943 г. (шт.)	1944 г. (шт.)	1945 г. (шт.)
Пресс ГУ-50	75/20	95/70	6/1	115/78
Пресс ГУ-100	1	5/1	132	-
Пресс Бокко	63/63	-	-	-
Пресс КН-10	60/183	40/17	110/120	-
Пресс ГОР-081	-	-	48/51	15/1
Насос НГОЗ-15	7	50/42	-	60/56
Литье всякое	292 т.	342 т.	360/420 т.	400/318 т.

Благодарим за помощь в подготовке данного материала Аркадия Евгеньевича Павлидиса.



Кто и что сольет банковскую систему региона?

Капитализации банковского сектора можно добиться тремя основными способами: 1) консолидацией путем слияний и поглощений; 2) вливанием капитала со стороны акционеров; 3) выходом на IPO, т. е. размещением акций на бирже и привлечением таким образом широкого круга инвесторов.

Во всем мире активно идет процесс интеграции банковских систем развитых и развивающихся стран. Отказ от интернационализации российской банковской системы невозможен. При этом нужно помнить о том, что в ближайшие годы ожидается дальнейшая экспансия иностран-

ных банков, а также вступление России в ВТО, что обостряет проблемы адаптации нашей банковской системы к уровню развития мировых финансовых институтов. Поэтому ряд экспертов полагает, что увеличение концентрации банковского капитала путем слияний и поглощений вы-

ступает необходимым условием дальнейшего развития банковской системы. При осуществлении слияний и поглощений стороны таких сделок руководствуются определенными принципами, следуя которым они рассчитывают качественно повысить эффективность работы объединенного банка.

С другой стороны, планомерный рост является наиболее распространенным способом развития любой кредитной организации на любом этапе ее развития. Несомненными плюсами данной стратегии являются меньшая степень риска при расширении и диверсификации бизнеса, опора на использование внутрифирменных ресурсов, отсутствие необходимости концентрировать значительные средства к определенному моменту времени. Существенным же минусом считается то, что при использовании стратегии органического роста для достижения результатов придется затратить больше времени. Происходит не только увеличение сроков достижения стратегических целей развития, но и удорожание мероприятий, необходимых для осуществления поставленных целей (например, создания банком собственной региональной сети).

Что ожидает оренбургскую банковскую систему, еще недавно взбудораженную слухами об объединении двух крупнейших банков региона? Сумеют (если есть такая необходимость) региональные банки объединиться или каждый самостоятельно выступит в борьбе за независимость? Мы попросили ведущих оренбургских банкиров оценить положение дел в этом сегменте экономики.



Александр Стахнюк, начальник Главного управления ЦБ РФ по Оренбургской области:

«Для объединения банков должны быть экономические предпосылки»

Сейчас в России главенствующую роль в определении общего тренда российского банковского сектора на консолидацию активов оказывает экономическая политика Центрального банка РФ. Его действия по увеличению капитала кредитных организаций и

повышению финансовой устойчивости и прозрачности всей банковской системы в целом отражены в принятых в 2006 году поправках в Закон «О банках и банковской деятельности».

Речь идет об ужесточении требований к собственному капиталу банков. По инициативе Банка России к 2012 году минимальный порог капитала банка должен составлять 180 млн рублей. При этом те кредитные организации, капитал которых менее 90 млн рублей, должны были увеличить его до 90 млн рублей уже к 2010 году, а в течение последующих двух лет «добрать» оставшиеся 90. Этот процесс уже в ближайший год может значительно изменить «финансовую карту» страны. Как считает ряд экспертов, нововведение ЦБ в первую очередь ударит по региональным (локальным) и узкоспециализированным банкам.

- Александр Васильевич, действительно ли Центробанк пытается заставить банки укрупниться или его действия не направлены на уменьшение количества подконтрольных организаций?

- За 5 месяцев 2010 года процесс присоединения в России прошли 11 банков. Нас обвиняют в том, что мы стремимся к уменьшению количества кредитных организаций, поскольку ими будет легче управлять. Якобы на это и направлены меры ЦБ РФ по увеличению минимального размера собственного капитала. Между тем отмечу, что благодаря этому в банковскую систему были привлечены очень серьезные средства акционеров. А дополнительные средства — это повышение устойчивости системы и, в конечном итоге, оздоровление банков.

Поэтому для нас рост капитализации — насущная задача. А как она будет проходить: через привлечение средств старых или новых акционеров, либо путем присоединения малых банков к крупным — это уже вопрос стратегии собственников. Заставить выбрать тот или иной путь ЦБ РФ не может, но сегодня значительно упростил законодательную базу, регулирующую процессы слияния и присоединения. Мы должны оптимизировать процессы, сделать их легкими и прозрачными для банков, желающих слиться. В настоящее время эта процедура занимает 1 месяц в территориальном управлении и 1 месяц в центральном аппарате. Есть трудности слияния банков с различными формами собственнос-

ти, например, ООО и ОАО.

- В Оренбургской области эта тема актуальна или наши банки не нуждаются в укрупнении?

- Мы такой же регион, как и многие остальные. Структура нашего банковского сектора представлена 9 региональными банками, 25 филиалами инорегиональных банков, 15 филиалами Сбербанка, а также 2 небанковскими кредитными организациями. Всего в области 828 точек обслуживания, с наибольшей концентрацией в Оренбурге, Орске и Бузулуке. Ровно год назад их было 845.

Теперь по ресурсной базе. На 1 июля она составила более 122 млрд руб., а год назад было около 105 млрд. Из них вклады населения составили 55,3 и 41,9 млрд руб. соответственно. Как видите, достаточно уверенный рост. Собственный капитал региональных банков за год вырос почти на 500 млн рублей. Т.е. банки ищут и находят деньги. Это видно и по нормативу достаточности капитала, который сегодня варьирует в системе от 12,8 до 27,8% (при нормативе 10-11%).

Соответственно, идет и рост объемов кредитования. За год они выросли на 12 млрд рублей до 92,8 млрд рублей. И, несмотря на то, что проблем остается еще много, видно, что банки начинают искать и находят своих заемщиков.

- А есть ли проблема, о которой говорят сторонники объединения банков: мол, сегодня ни один из региональных банков не может выдать достаточно серьезный кредит крупному заемщику?

- Есть много «за» и «против» укрупнения. Мелкий банк действительно ограничен в своих ресурсах при кредитовании. Поэтому ряд регионов, например, Татарстан, пошли на то, чтобы укрупнить банки для решения региональных проблем. Я был бы рад, если бы в регионе такой крупный банк появился.

С другой стороны, банк — это структура, производная от экономики. Какой смысл иметь крупный банк, если основная часть заемщиков — это мелкие и средние предприятия. Крупные предприятия уже обслуживаются или в кредитных учреждениях тех холдингов, куда входят, или в крупнейших российских и иностран-

ных банках.

Кроме того, укрупнение банков должно происходить в соответствии с ростом экономики, внедрением новых инвестиционных проектов, увеличением спроса на кредиты. Пока такой тенденции я не наблюдаю. Именно поэтому в области неплохо себя могут чувствовать и «Бузулук-банк» с собственным капиталом в 119 млн руб., и банки «Форштадт» и «ОРЕНБУРГ», у которых он в десятки раз больше.

В нашем регионе еще никто не доказал, что крупный банк сможет решать новые задачи. Мы, в Главном управлении, проводим так называемое стресс-тестирование, когда банк ставится в различные нестандартные ситуации, и оцениваем его реакцию на них. Так вот, даже по результатам этих тестов нет предпосылок для объединений. А искусственно «разгонять» и «укрупнять» банки — это не рационально. Хотя тенденция к росту капитализации объективно есть.

А вот в 2008 году, когда ситуация в секторе была тяжелой, были реальные предпосылки для объединений. От них было много плюсов: от получения субординированных кредитов до повышения уровня выживаемости. И у банкиров было желание обсудить эту тему. Сейчас, при стабилизации ситуации, вопрос об укрупнении уже не актуален.

- Кто потенциально может выступить претендентом на наши банки: иностранцы (особенно с учетом грядущего вступления в ВТО), крупнейшие российские холдинги или местные банки?

- С точки зрения текущей ситуации наши банки самодостаточны. Тем более что сегодня у банков отсутствует желание объединяться. Но уже появляются мнения, которые указывают на необходимость консолидации активов, особенно с учетом тех внешних угроз, о которых вы сказали. Дополнительным аргументом сторонников объединений является и то обстоятельство, что расширение бизнеса за счет объемов возможно лишь до определенных пределов. Дальше начинается серьезная конкуренция, требующая значительных затрат. Поэтому нужно или снижать издержки, или увеличивать объемы за счет объединения бизнесов.

- А должен ли существовать в регионе единственный банк, который будет обслуживать бюджетные потоки? Или они должны распределяться на конкур-

ной основе?

- Что волнует хозяина любых денег. Первое — это надежность. Я думаю, что когда деньги идут через банк, который ты полностью контролируешь, то уверенность в их сохранности высокая. Второе, что волнует, — это эффективность их использования. И если найдется кредитное учреждение, которое сможет обеспечить для бюджета лучшие условия, например, процентную ставку, то почему бюджет должен терять эти деньги? Поэтому, на мой взгляд, каждый раз необходимо искать паритет меж-

ду надежностью и эффективностью, и в зависимости от этого выбирать банк. В России используются разные модели. Но резко ломать уже сложившуюся в регионе модель я бы поостерегся, слишком негативными могут быть последствия.

- А слухи вокруг банков сильно дестабилизируют банковскую систему?

- Влияет любой слух. Информацией можно «свалить» любой банк. К сожалению, банки очень чувствительны к информационным атакам.

- Какой будет банковская система региона лет через пять?

- Мне кажется, при сохранении существующих тенденций количество региональных банков может сократиться. Но если банки попытаются сохранить свою функцию, выполняя все нормативы Банка России, то вполне допускаю, что работать будут все. Правда, ряду банков сделать это будет сложно. Скорее всего, некоторые собственники начнут искать иные пути развития: привлекать новых акционеров или входить в состав крупных ФПГ. Но пока все собственники настроены на поддержание своих банков.



Владимир Киданов, президент банка «Русь»

ности кредитовать предприятия Оренбуржья и т. д.?

- Прежде всего, деятельность каждого регионального банка определяется его конечным финансовым результатом — полученной прибылью. Если его результаты положительны, значит его услуги востребованы, есть свои клиенты. Ни для кого не секрет, что крупные московские банки работают только с большими предприятиями, у них есть ограничения по минимальной сумме кредита, финансовым потокам, жесткие стандарты кредитования. Поэтому значительная часть предприятий не может получить кредит и обслуживаться в этих банках. Региональные банки более гибки в своей политике и могут предоставить услуги самым разным предприятиям.

- Насколько сложен процесс объединения банков? Как долго он может длиться? Какие последствия он несет для клиентов и вкладчиков?

- Процесс объединения очень сложный и длительный, который может длиться не один год, т. к. сначала надо разработать технологическую документацию, а затем начать процесс объединения.

Плюсы объединения — увеличение капитализации и расширение мест присутствия, сокращение управленческих издержек.

«Реорганизация банков выгодна для клиентов», — твердили руководители почти всех 25 объединившихся за последние три года российских кредитных организаций. Но при этом присоединения до сих пор происходили в первую очередь ради увеличения капитализации и расширения филиальной сети. «Задача сохранения клиентской базы была в лучшем случае второстепенной. Клиентские потери до сих пор многими

банками просто не учитываются», — считает первый зампред банка «Восточный экспресс» Владислав Першин, наблюдавший изнутри за рядом объединений российских финучреждений.

Объединение банков заканчивается для клиентов не только сменой вывесок, но и изменением ставок, отказом в возобновлении кредитной линии и даже появлением просрочки двухлетней давности. Изменение технологий обслуживания для части клиентов может стать неприемлемым, и они могут просто сменить банк. Объединенный банк — более громоздкая структура в управлении, принятии решений.

В первую очередь объединению подлежат проблемные банки, подвергшиеся санации.

- Должен ли в регионе быть основной банк, обслуживающий бюджетные потоки? В чьей собственности он должен быть?

- Большая часть бюджетных потоков проходит через ГПКЦ г. Оренбурга.

- Может ли Ваш банк в ближайшее время поглощен другим банком? Почему?

- Процесс поглощения — это в основном процесс слияния в форме поглощения. Такие процессы происходят на добровольной основе по договоренности между двумя или более банками. У нашего банка в стратегических планах нет таких задач.

- Слухи о преобразованиях в банковской системе дестабилизируют сообщество или не влияют на его работу?

- Именно слухи, конечно, вносят сумятицу, и в первую очередь для клиентов банка, поэтому задача прессы как можно меньше печатать слухи, а обла- дать проверенной и достоверной информацией.

- Владимир Николаевич, насколько самодостаточна сегодня банковская система региона? Отвечает ли она интересам региональной экономики?

- Банковская система региона сегодня состоит из банков разного уровня — региональных, филиалов банков других регионов России, представительств иностранных банков. Есть отраслевые банки, которые изначально создавались под определенную отрасль экономики, такие как Россельхозбанк, Газпромбанк, Связь-банк, ТрансКредит-Банк и др. Каждый банк имеет свою определенную специфику, нацелен на определенный круг клиентов, и услуги банков заточены под этих клиентов. Структуры региональной экономики имеют достаточно широкий выбор банковских услуг и банков, с которыми выгодно сотрудничать. У каждого банка и предприятия региональной экономики Оренбуржья уже определена своя ниша сотрудничества. И банки, и предприятия, исходя из поставленных задач, совместно вырабатывают определенную взаимовыгодную программу сотрудничества. Банковская система региона отвечает интересам региональной экономики в рамках установленных ЦБ России законов.

- Насколько региональные банки, на Ваш взгляд, отвечают современным требованиям по достаточности капитала, объему ресурсов, способ-

Юрий Самойлов, председатель правления ОАО «БАНК ОРЕНБУРГ»

- Тема слияний и поглощений постоянно поднимается в банковской системе? Почему?

- Сегодня по этому вопросу существует два прямо противоположных мнения. Ряд банкиров выступает за существенное сокращение (в том числе и в принудительном порядке) количества кредитных учреждений, в основном это представители крупных федеральных банков. А вот Ассоциация российских банков, куда я вхожу в качестве члена Совета, считает, что банки всякие важны, банки всякие нужны. Ведь крупные финансовые организации до населения в маленьких поселках и райцентрах просто не доходят. Да и Сбербанк постепенно оптимизирует свою структуру и сокращает присутствие на селе.

Почему в этой ситуации не дать работать мелким кредитным учреждениям, которые выполняют все требования ЦБ, предоставляют рабочие места и обеспечивают банковскими услугами население, малый и средний бизнес в самых отдаленных уголках страны? Есть государства (например, США), где количество средних и малых банков на душу населения значительно выше, чем у нас. И в кризис именно эти кредитные учреждения продемонстрировали устойчивость.

Процесс объединений должен происходить естественным путем с учетом экономической целесообразности. Перед глазами объединение МДМ Банка и УРСА Банка. Хотя там идет непростой процесс, видно, что у нового учреждения будет хорошее будущее



- Александр Павлович, Вы являетесь сторонником укрупнения региональной банковской системы? Какие Ваши аргументы?

- Давайте сразу отбросим все эти рассуждения о том, кто и кого спасет,

именно потому, что объединились крупный региональный банк с развитой сетью и банк, занимающий серьезные позиции в Москве.

Оправдан и поиск новых инвесторов или головной структуры в период, когда кредитное учреждение испытывает проблемы.

Мне кажется, когда два банка имеют приблизительно одинаковые показатели и структуру баланса, а также филиальную сеть, то обычное слияние никакого эффекта не даст.

- Процесс слияния сложен? Сколько он занимает времени?

- Процедура очень трудоемкая. Просто арифметически все сложить нельзя. Должна быть соответствующая программа, выполнение которой занимает не менее года. Тут и вопросы высвобождения персонала, и перераспределение ресурсной базы, и защита клиентов. А еще и интересы собственников должны быть соблюдены, необходимо определить объективную рыночную стоимость акций с той и с другой стороны.

- Если оценивать региональные банки, они справляются с потребностями экономики?

- Судя по экономическим показателям – да. Каждый занимает свою нишу, в которой неплохо работает.

Говорят, что местные банки не могут выдать крупного кредита. Смотрите, согласно требованиям ЦБ, максимальный кредит, который может предоставить Банк «ОРЕНБУРГ», - 350 млн рублей. Так, у нас просто нет клиентов, нуждающихся в такой сумме. Все крупные предприятия давно входят в различные



холдинги и обслуживаются в собственных или федеральных банках. Нам же остался малый и средний бизнес, с которым мы успешно работаем. Ему такой объем кредитов не нужен. Поэтому для нас выход - именно эта специализация. А если вдруг в области появится крупный надёжный заёмщик, которому необходимо получить, например, 1 миллиард рублей, то 3-4 региональных банка могут выдать совместный так называемый синдицированный кредит на заявленную сумму, и с выгодой для каждого.

- А должен ли существовать в регионе единственный банк, который будет обслуживать бюджетные потоки? Или они должны распределяться на конкурсной основе?

- Ни в одной области нет банка, через который идут абсолютно все без исключения бюджетные средства. Скорее, можно говорить о кредитной организации, через которую региональные власти проводят свою социальную политику, реализуют значимые для области проекты. Другим банкам, ориентированным на прибыль, такие проекты в силу малорентабельности могут быть малоинтересны. В этом смысле органам власти целесообразно иметь свой банк.

Александр Соколов, председатель совета директоров банка «Форштадт»

если банки объединятся. Речь совершенно об ином. Мы полагаем, что сегодня области нужен тот банк, который, с одной стороны, мог бы решать задачи, стоящие перед ней, а с другой, достойно противостоять в той конкурентной борьбе, которая навязана крупными федеральными банками. Ведь сегодня получается так, что региональные банки борются за клиента между собой, а не с иногородними филиалами. Мы открываем филиалы, дополнительные офисы в одних и тех же местах. В результате конкуренция и затраты ра-

стут, а эффективность падает.

Ещё один довод в пользу объединения можно привести и такой, что наш, самый крупный банк Оренбургской области, можем выдать кредит не более 500 миллионов рублей исходя из тех требований, которые предъявляют нормативные документы Центробанка. Можно ли при этом говорить о полноценном кредитовании экономики нашего региона?

- То есть региональные банки не могут выполнить всех задач, которые ставит перед ними экономика области?

- С моей точки зрения, да. У нас у всех красивые цифры по нормативам, прибыли. Количество участников банковского рынка перевалило за 800. А крупной кредитной организации, перед которой можно было бы ставить масштабные задачи, – нет. Кого и с кем объединять – это вопрос третий. Главное, чтобы в соответствующих головах появилось понимание объективной необходимости данного процесса. И тогда собственниками должны быть начаты переговоры, достигнуты соответствующие договоренности. А дальше – технический процесс.

Смотрите, в Самаре объединяются местные банки, новый банк входит в сотню крупнейших в стране, получает высокие рейтинги от агентства Moody's. Мы считаем, что в случае создания в Оренбурге объединенного банка, он должен входить в первые 50.

У нас сегодня ведется работа по накоплению пенсионных средств. Для того, чтобы их размещать и управлять в родном городе, нужно иметь банк с собственным капиталом в 5 млрд руб. Мы не хотим за счет этих средств развивать другие регионы, мы хотим чтобы эти деньги работали здесь. Так что процесс укрупнения банков – это процесс объективный и нормальный.

- А по времени и затратам про-

цесс насколько трудоемкий? Будет ли эффект синергии?

- Безусловно, это непростая работа. Но нам известно и понятно, как её вести. Она займет от семи до девяти месяцев. Главное здесь – не навредить ни вкладчикам, ни клиентам, ни персоналу. Но нам представляется, что в интересах области осуществлять эту деятельность необходимо.

- Что более вероятно: объединение оренбургских банков или поглощение региональных банков кем-то из московско-иностранных кредитных учреждений?

- Многое будет зависеть от собственников. Если они решат самостоятельно развивать принадлежащие им банки, то в конечном итоге всё придёт к тому, что все наши кредитные организации со временем будут поглощены сторонними инвесторами. Мы предлагаем иной вариант. Конечно, здесь всё надо серьёзно обсудить и взвесить. Со своей стороны мы готовы к конструктивному диалогу по этой проблеме. Не стоит исключать при этом и активно обсуждаемую уже давно тему о выходе государства из капитала коммерческих банков. Если подобное решение будет принято, что делать тогда? Лучше заранее подготовиться, а не потом впо-

пыхах искать какого-нибудь инвестора.

- А должен ли существовать в регионе единственный банк, который будет обслуживать бюджетные потоки? Или они должны распределяться на конкурсной основе?

- Вопрос непростой. По законодательству они должны распределяться на конкурсной основе. И хотя областные власти ранее объясняли, что такого не происходит по причине наличия собственного банка, но ведь есть закон: кто предложит лучшие условия, тому и доверять работать с бюджетными ресурсами. Независимо от формы собственности, тем более что практика не раз доказала эффективность частного бизнеса. От этого выиграет и бюджет, и банки. Для примера. В банке «АК БАРС» из Татарстана доля правительства всего 24% (еще около 8% набирается за счет аффилированных лиц). Но это не мешает ему эффективно выполнять функции уполномоченного.

- В ближайшее время возможны ли слияния или поглощения в Оренбургской области?

- Общие тенденции не могут пройти мимо нас. Поэтому такой процесс неизбежен. Надеемся, что у нас он будет происходить в позитивном для экономики Оренбуржья направлении.



**Светлана Сивелькина,
председатель правления ОАО «НИКО-Банк»**

гиональных банков 9, все имеют сеть подразделений. Значение их для области в целом и для отдельных районов велико и измеряется и величиной их активов, вложенных в экономику региона, и активностью проводимых операций, которые более интегрированы к потребностям экономических субъектов и жителей области, и другими параметрами.

Для обеспечения потребности региона в кредитных ресурсах сейчас есть все предпосылки. Статистика показывает, что у банков накоплена избыточная ликвидность, то есть ресурсов привлечено больше, чем банки способны выдать кредитов. При этом основная проблема заключается не в низком спросе со стороны клиентов и отсутствии заявок, а в их качестве или, иными словами, в способности клиента получить кредит. Это связано с ухудшением финансового состояния заемщиков из-за недавнего кризиса. Предприятия, с одной стороны, нуждаются в деньгах, но в тоже время часто не соответствуют требованиям, предъявляемым при оценке их деятельности.

Поэтому, нужны какие-то срочные меры именно областного масштаба – это и гарантии правительства, и упорядочение действий по возврату долгов.

- Верно ли убеждение, что в области должен быть банк, обслуживающий основные бюджетные потоки?

- У нас в области таких банков два, и данная ситуация имеет место во многих регионах страны. Я считаю, что экономика области сильнее и стабильнее тогда, когда банковская система находится под особым контролем властей. Банки призваны обеспечивать реализацию той кредитно-денежной политики, которую и проводят региональные власти. Как в отношении бизнеса, так и в отношении населения. Пусть порой даже и в ущерб коммерческому результату. Но я не вижу большого различия между банками, подконтрольными областным властям, и остальными региональными банками. Мы отличаемся только составом акционеров, а философия и миссия у нас одна: способствовать развитию региональной экономики и реализации приоритетных областных программ.

- Банковская система – важное звено в экономике региона. Привлеченные денежные средства клиентов банки размещают в кредиты, обеспечивая эффективное перераспределение средств из одного сектора экономики в другой, тем самым стимулируя ее развитие. Насколько активно работает наша банковская система и обеспечивает ли она все потребности региона?

- Важным звеном банковского сектора области являются региональные банки. Доля их активов в совокупных банковских активах самая большая и составляет 23%, наиболее близок по этому показателю Сбербанк (21%), далее следует Россельхозбанк (9%). Всего ре-

Так что банк, принадлежащий области и обслуживающий ее интересы, вполне имеет право на существование.

- Региональные банки – объективно невелики по масштабам. При этом никто не демонстрирует убытков. Что это: каждый нашел свою нишу и успешно работает в ней? Или вопрос поглощения более крупными «соплеменниками» - это вопрос времени?

- Есть масса примеров в той же Германии или Австрии, когда банк настолько мелкий, что не выходит за пределы «деревни», а пользуется огромным доверием, потому что рядом, свой и предсказуемый. Почему сегодня власти ведут политику на укрупнение банков, пытаясь лишить наше население таких «своих» банков, – не очень понятно. Опыт показал, что связывать риск и размер – неверно. Региональная банковская система устоялась, и пользуется доверием у клиентов, а эф-

фективность региональных банков подтверждена результатами, полученными по итогам кризисного 2009 года.

Другой вопрос, когда у какого-то банка возникает острая необходимость в присоединении наиболее успешного «товарища» для решения собственных проблем. Этот процесс и можно назвать поглощением, что изначально носит «недружественный» характер и соответственно его результат не всегда является конструктивным.

- Насколько сложен при этом процесс объединения двух банков?

- Напористо и быстро реализовать его невозможно. Не менее года будет потрачено только на само объединение, а переговоры займут и больше времени. И еще неопределенное время уйдет на переход на единые стандарты. Важно отметить, что по пути паритетных форм реорганизации мало кто идет, в основном это выливается в

поглощение. Плохой актив поглощать никто не будет, всегда пытаются захватить то, что выглядит хорошо. В целом, для взаимовыгодной консолидации не вижу никаких препятствий. Главное, чтобы собственники сумели договориться.

- Насколько слухи дестабилизируют систему?

- Слухи – это поток неупорядоченной информации, распространяемой намеренно, который будоражит клиентов, вносит тревогу и дисбаланс, отвлекает внимание от более важной и объективной информации. Они вполне могут использоваться в недобросовестной конкурентной борьбе, в том числе и для снижения стоимости актива при его покупке для дальнейшего поглощения. Главное, уметь сопоставлять факты, объективно оценивать поступающую информацию и не поддаваться их негативному воздействию.



Евгений Примаков отметил, что Российский банк развития является давним и надежным партнером ТПП РФ в развитии малого и среднего бизнеса. Президент ТПП РФ оценил результативность многолетних связей с РосБР, прежде всего, региональных связей 173 территориальных палат с отделениями банка на местах.

Главной целью соглашения между палатой России и РосБР является организация тесного взаимодействия системы ТПП РФ с банком, прежде всего по проблемам развития малого и среднего предпринимательства.

Основным направлением такого сотрудничества, по мнению Евгения Примакова, должно стать обеспечение доступности финансовых ресурсов для субъектов малого и среднего предпринимательства. Без этого невозможны модернизация экономики, рост занятости населения, стабилизация экономической ситуации в стране. ТПП РФ совместно с Минэкономразвития России постоянно проводит мониторинг состояния малого и среднего бизнеса в регионах. Его анализ показывает, что в условиях сложной финансово-экономической ситуации банки нередко перестают кредитовать в первую очередь предприятия малого и среднего бизнеса. Увеличиваются процентные ставки по кредитам, ужесточаются требования к их обеспечению, сокращаются размеры и сроки предоставляемых кредитов.

Академик Евгений Примаков:

«Без доступности финансовых ресурсов для МСБ невозможна модернизация экономики»

В Торгово-промышленной палате Российской Федерации состоялась церемония подписания соглашения о сотрудничестве между ТПП РФ и ОАО «Российский банк развития» (РосБР). Документ скрепили подписями президент ТПП РФ Евгений Примаков и председатель правления ОАО «Российский банк развития» Сергей Крюков.

«В разгар кризиса РосБР начал программу льготного кредитования малого бизнеса, увеличил срок кредитования до 5 лет, в то время как другие банки его сократили, а процентную ставку по кредитному продукту «Софинансирование» РосБР снизил до 8,5 %. Хорошему примеру следуют не все. На сегодня особенно важна программа кредитования малого бизнеса, работающего в сфере инноваций, а также повышение уровня доверия малого бизнеса к банковской системе в целом», - подчеркнул Евгений Примаков.

Палата России приветствует инициативу РосБР о разработке банковского продукта для финансирования малых и средних предприятий в сфере инноваций и модернизаций, что позволит значительно снизить кредитную ставку для заемщиков и создать основу для долгосрочных инвестиций.

ТПП РФ и РосБР должны вместе работать, чтобы найти оптимальные решения, которые бы способствовали повышению уровня доверия между банками и предприятиями малого бизнеса, а главное – позволили обеспечить для них доступ к кредитным ресурсам на приемлемых условиях, подчеркнул в заключение своего выступления Евгений Примаков.

Сергей Крюков сообщил, что РосБР

проводит совместную с ТПП РФ работу по реализации программы поддержки малого и среднего предпринимательства. По его словам, в программе льготного кредитования участвуют 78 из 83 субъектов Российской Федерации, а к концу 2010 года программа РосБР охватит все регионы страны.

В поддержке малого бизнеса при помощи средств РосБР участвуют 56 лизинговых компаний, продукт так и называется – «Лизинг начинающим». Средства предоставляются на оплату первого взноса, что особенно важно для малых предприятий, несущих основные издержки в области недвижимости и оборудования.

На данном этапе программа поддержки малого и среднего предпринимательства осуществляется через 95 банков-партнеров и охватывает 76 организаций инфраструктуры, к которым относятся лизинговые, факторинговые, микрофинансовые компании и организации. РосБР предоставляет предприятиям малого и среднего бизнеса займы от 150 тыс. до 150 млн рублей.

Евгений Примаков отметил, что на данном этапе приоритетным является развитие предприятий малого бизнеса венчурного типа, работающих в инновационных областях.

ТПП-информ.

«Кризис – это шанс стать сильнее»

На этой неделе Оренбург посетила представительная делегация руководства ОАО «Альфа-Банк». Топ-менеджмент банка встретился с руководством ГУ ЦБ по Оренбургской области, клиентами, сотрудниками. О целях визита, о банке и его планах редакции журнала «Финансово-экономический бюллетень» рассказал председатель правления Альфа-Банка Рушан Хвесюк.



- Рушан Федорович, не так часто руководство крупнейших российских банков практически в полном составе выезжает в регионы. Каковы основные цели вашего визита, каких результатов вы хотели бы достичь за время поездки?

- Сразу хочу отметить, что подобные региональные поездки проходят регулярно. Основная цель нашей поездки – это встреча с сотрудниками Альфа-Банка. Только при личном общении можно увидеть реальную картину, понять насколько реализуются на практике наши основные принципы управления, соответствуют ли принятые на федеральном уровне правила и методы работы с клиентами тому, что происходит в регионах. Ведь именно клиенты и составляют капитал любого банка, а мы работаем в 9 часовых поясах, и в каждом регионе есть своя специфика клиентской работы.

Кроме того, наш банк с момента своего основания работает с реальным сектором экономики, и большая часть российских предприятий расположена именно в регионах. Поэтому мы всегда высоко ценили роль регионов и старались по возможности посещать их лично. Именно поэтому встречи с нашими клиентами являются важнейшим пунктом в графике каждого города: только живое общение позволяет помочь понять актуальные потребности клиентов, что помогает в будущем предлагать новые актуальные продукты и услуги либо усовершенствовать существующие.

- Как Альфа-Банк ощущает себя в посткризисный период? Вы уже вышли на стабильную работу или

последствия кризиса еще ощутимы?

- Прошедший «кризисный» год был достаточно сложным, в первую очередь, по психологическим причинам, поскольку всем нам пришлось перенастраиваться на новый режим работы и жизни. Последствия кризиса, конечно, ощущаются – в целом в экономике и в банковской системе. В конце 2008 – начале 2009 годов в банке был принят комплекс превентивных мероприятий, которые помогли своевременно выявить многие будущие проблемы (в частности, идентифицировать проблемную и просроченную задолженность) и свести к минимуму потенциальные потери. Как результат, доля просроченных кредитов в портфеле банка, достигшая в разгар кризиса 30%, сократилась в начале 2010 года до 7%, и сейчас продолжает снижаться. И если в целом экономика и российская банковская система сейчас находятся в стагнирующем состоянии, показывая нулевой рост, то Альфа-Банк начал наращивать кредитный портфель в конце 2009 года и сейчас он продолжает увеличиваться.

- В ходе кризиса многие СМИ писали о судебных процессах, в которых Альфа-Банк требовал от заемщиков вернуть выданные ранее кредиты. Как сейчас складываются у вас отношения с такими клиентами?

- Дело в том, что сложности возникали только с теми клиентами, которые категорически отказывались платить по своим обязательствам. Большая же часть клиентов продемонстрировала понимание по отношению к политике банка, которая направлена не только на

защиту собственных интересов, но и на выполнение обязательств перед своими партнерами и вкладчиками. Если клиент в разгар кризиса сам приходил в банк и рассказывал о своих проблемах, мы садились с ним за стол переговоров и, как правило, находили способ погашения или реструктуризации задолженности.

- Какие задачи руководство банка поставило для себя на текущий год и удастся ли их решать?

- Сегодня основная цель – это поддержание и увеличение доли рынка. Но идти к достижению этой цели нужно очень избирательно, так как рынок сейчас обладает большими рисками. Мы делаем основной упор на качество предлагаемых услуг и продуктов и стараемся четко дифференцировать клиентов и заемщиков. В значительной степени это связано с тем, что мы заботимся о сохранении ликвидности и о выполнении своих обязательств перед нашими вкладчиками. Безусловно, любой банк всегда настроен на усиление своих позиций, но вопрос какой ценой. Рисковать взаимоотношениями с нашими клиентами мы не можем – это всегда было и будет одним из основных принципов Альфа-Банка.

- Какие направления деятельности вы развиваете в текущем году как наиболее перспективные и востребованные?

- В корпоративном бизнесе весомым козырем Альфа-Банка является мобильность, позволяющая кредитовать на выгодных условиях как небольшие компании, так и крупнейшие корпорации. Помимо классических кредитов мы предлагаем

нашим клиентам множество других способов финансирования их бизнеса - факторинг, лизинг, торговое финансирование. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» по итогам 2009 года присвоило Альфа-Банку почетное звание самого быстро развивающегося фактора. Что касается торгового финансирования, то мы предлагаем клиентам разные формы этого продукта, в том числе и финансирование на срок до 7 лет в сотрудничестве с экспортными кредитными агентствами различных стран мира.

Кризис наглядно продемонстрировал, что банковский бизнес должен быть диверсифицированным. Именно сегодня мы активно развиваем расчетный бизнес, расчетные продукты и проекты, оптимизирующие работу казначейств компаний. Стоит отметить, что за последние годы в расчетном бизнесе мы наработали серьезный опыт. Целый ряд успешных проектов реализован с предприятиями электроэнергетики, торговли, пищевой промышленности и других отраслей. Еще с февраля 2008 года, победив в тендере, Альфа-Банк успешно осуществляет финансовые расчеты между участниками оптового рынка электрической энергии. То есть мы являемся уполномоченной кредитной организацией, обслуживающей расчеты на этом рынке, объемы которого исчисляются миллиардами рублей, а количество

операций в день достигает несколько десятков тысяч. Кроме того, в 2009 году Альфа-Банк был выбран расчетным банком Российского Союза Автостраховщиков и начал обслуживать взаимные расчеты страховщиков в рамках прямого урегулирования убытков по ОСАГО, причем технология предусматривает двойную систему гарантии проведения своевременных расчетов.

В конце 2009 года мы начали активизировать развитие потребительского кредитования в розничном секторе: если на протяжении всего 2009 года мы наблюдали падение, то сейчас мы видим активный рост. На наш взгляд, сейчас потребительское кредитование, ипотека и автокредитование являются очень перспективными направлениями.

Кризис заставил нас задуматься об оптимизации себестоимости услуг для частных лиц. Именно поэтому мы сейчас активно развиваем электронные и дистанционные продукты, не требующие физического присутствия клиента в банке, но при этом позволяющие получать значительное количество банковских услуг. Речь идет о таких передовых продуктах как «Альфа-Клик», «Альфа-Мобайл», «Альфа-Чек» и т. п.

- Насколько продуктивным оказался ваш визит в наш город?

- В ходе нашего визита в Орен-

А Альфа-Банк

бург прошли встречи как с местными властями, так и с клиентами — реальными и потенциальными. Как я уже говорил, непосредственное общение с клиентами помогает лучше понять их потребности и ожидания, выяснить степень удовлетворения качеством обслуживания. Весьма продуктивной оказалась работа с руководством «Оренбургской буровой компании».

Еще одним исключительно важным итогом нашей поездки является состоявшаяся встреча с сотрудниками филиала. Банк у нас большой, всего в нем работает около 14 тысяч сотрудников. Поэтому мы использовали наш приезд, чтобы непосредственно в ходе живой личной беседы донести до сотрудников банка в регионах свое видение происходящих процессов, обсудить имеющиеся проблемы и возможные пути их решения. В то же время от них мы услышали региональное видение изменений, происходящих в банке, из первых уст узнали о реакции на них, получили большое количество реальных предложений по совершенствованию проектов. Это было важное, плодотворное и взаимопольное общение.

СПРАВКА ФЭБ

Альфа-Банк основан в 1990 году, является универсальным банком, осуществляющим все основные виды банковских операций, представленных на рынке финансовых услуг, включая обслуживание частных и корпоративных клиентов, инвестиционный банковский бизнес, торговое финансирование и управление активами.

Альфа-Банк является крупнейшим частным банком России по величине активов, собственного капитала и счетам клиентов. По данным аудированной финансовой отчетности (МСФО), по итогам 2009 года совокупные активы группы «Альфа-Банк», куда входят ОАО «Альфа-Банк», дочерние банки и финансовые компании, составили 21,6 млрд долларов США, совокупный капитал — 2,7

млрд долларов США, совокупный кредитный портфель — 15,0 млрд долларов США. Чистая прибыль акционеров составила 88 млн долларов США.

По состоянию на 1 апреля 2010 года в Альфа-Банке обслуживается свыше 40 тыс. корпоративных клиентов и 4,1 млн физических лиц. В Москве, регионах России и за рубежом открыто 326 отделений и филиалов банка, в том числе дочерний банк в Нидерландах и финансовые дочерние компании в США и Великобритании.

Альфа-Банк работает в Оренбурге с 1999 года. На сегодняшний день в отделении обслуживаются ведущие предприятия региона, всего их более 300. Среди них такие крупные, как «Оренбургнефть», «Оренбургнефтепродукт», «Гайский горно-обогатительный комбинат», «Уральская Сталь» и еще ряд предприятий газовой промышленности, ми-

нерально-сырьевого комплекса, машиностроения и энергетики. По данным Ассоциации банков Оренбургской области, Альфа-Банк в регионе на 1 июля 2010 года занимает 4-е место по кредитному портфелю. Он составил 176 млн долларов США.

Банк активно развивает и предлагает физическим лицам самые новейшие и уникальные продукты розничного бизнеса. Общий кредитный портфель блока розничного кредитования составил 30 млн долларов. Наиболее крупными клиентами по зарплатным проектам стали ОАО «Оренбургнефть», ГК «Росводоканал» и другие предприятия области. Активно развивается потребительское кредитование. Общий кредитный портфель этого направления на 24 июня текущего года по области составил 10,7 млн долларов.



Банк «Русь» - команда, которой 20 лет!

В Оренбургской области немало трудовых коллективов, которые имеют многолетнюю историю. Но все они выходцы еще из тех, советских, времен. А вот таких, образованных с нуля да еще и исповедующих четко прописанные принципы корпоративной культуры, можно пересчитать по пальцам. В их числе – коллектив банка «Русь», уже шестой год работающий в рамках кодекса корпоративной этики. Что любопытно – этот документ был разработан не руководством банка, а непосредственно

сотрудниками, что значительно повышает его практическую ценность.

Об основных принципах, заложенных в кодекс, мы попросили рассказать директора управления по работе с персоналом банка «Русь» Татьяну Марохину.

- Татьяна Владимировна, согласитесь, достаточно необычно – работники сами себе прописывают правила поведения и взаимоотношения с клиентами. Что, добровольный хомут на шею?

- Это как раз та ноша, которая не тянет. Согласитесь, чтобы придерживаться общих норм и ценностей в работе, необходимо ориентироваться на определенные корпоративные стандарты, которые позволяют формировать единые нормы поведения в различных ситуациях. Т.е. наши сотрудники изначально знают, каких правил придерживаться, чтобы и им, и клиентам, и коллегам, и руководству было комфортно работать. А то, что эти правила разработали сами работники – просто замечательно. Они взяты из жизни, из многолетнего опыта коллектива, и лучше всего способствуют эффективной работе.

- В двух словах об основных принципах...

- Остановлюсь лишь на тех, которые больше нравятся мне.

В банке гордятся и дорожат духом сотрудничества, который сложился в коллективе. Поэтому любой наш сотрудник всегда несет ответственность за сказанное и сделанное перед клиентами, коллегами и самим собой.

Наш сотрудник не пройдет мимо нуждающегося в помощи клиента. И если сам лично не сможет решить возникшие перед клиентом проблемы, то обязательно

ответит посетителя к тому человеку, который квалифицированно ответит на все возникшие вопросы.

Еще один хороший стандарт: все поручения, связанные с клиентом, должны исполняться день в день. А если это невозможно, то клиент об этом должен быть извещен в первую очередь.

Несколько наших стандартов касаются внешнего вида, стиля поведения внутри банка и за его пределами. Может быть они не слишком оригинальны, но, повторюсь, разработаны самими сотрудниками, а значит более «выполнимы» как с функциональной, так и с моральной точек зрения. Например, в случае появления в банке конфликтного клиента, его не оставляют посреди офиса и не зовут охрану. Любой сотрудник обязан провести подобного клиента в отдель-

ное помещение, выслушать проблему и помочь решить ее. От того, что кто-то чем-то недоволен, не должны страдать остальные клиенты банка.

- А мне вот лично нравится еще один принцип: «Я знаю, что в нашем банке ценятся личности, умеющие работать в команде, способные на достижение больших целей вопреки возможным трудностям и временным неудобствам. В банке всегда оценят мое стремление встать с ними в один ряд».

- Этот принцип мы распространяем не только на работу, но и на отдых, спорт. Понимаете, все корпоративы, соревнования ценны даже не тем, что у сотрудников есть возможность активно отдохнуть, выплеснуть энергию в неформальной обстановке.

Там, на соревнованиях, мы все



– спортсмены и болельщики – одна команда. Мы поддерживаем друг друга, переживаем неудачи (это редко) и радуемся победам. И когда на следующий день встречаемся в офисе, то достаточно одного взгляда, улыбки, чтобы возродить это единение. Становится проще решать проблемы, находить взаимопонимание, ускорять принятие решений.

- Выполнение принципов, заложенных в корпоративный кодекс, как-то поощряется?

- Главное поощрение – уважение коллег. Сотрудникам, строящим свою деятельность в соответствии с вышеназванными принципами, очень легко общаться и с коллегами, и с клиентами. Эффективность их работы выше, следовательно, выше и материальное по-

ощрение.

Впрочем, руководство банка находит возможность выделить самых-самых. И опять, мы определяем лучших путем голосования, в котором принимают участие все сотрудники. «Золотой специалист» (именно такое звание получает победитель) пользуется определенными преференциями в течение года.

Мы помним, что банк «Русь» – это, прежде всего, люди. Ни финансы, ни высокотехнологичное оборудование, ни недвижимость не являются определяющими ресурсами и основой успеха в деятельности банка. Главная ценность и условие успеха – коллектив, который, безусловно, складывается из каждого сотрудника в отделимости.

Из далека долго...

За двадцать лет существования банка много воды утекло – менялось руководство, техника, технологии. Но душой банка остается коллектив и те люди, которые все 20 лет были преданы ему.



Это, прежде всего, главный бухгалтер Любовь Коннова.

- Любовь Александровна, Вы пришли в банк в 1990 году, так сказать, стояли у истоков его создания

и можете оценить все этапы развития банка...

- 90-е годы были временем становления новой банковской системы. Когда я перешла сюда на работу из Госбанка, за плечами у меня уже был почти 20-летний опыт работы. Прежде всего отмечу, конечно, людей. Коллектив нашего банка был небольшой, очень дружный. Обслуживали мы в основном клиентов сельхозпредприятий. Такой техники, как сейчас, не было, очень много ручной ра-

боты приходилось выполнять. Но мы уважительно, внимательно относились к проблемам клиентов, не считались с личным временем, старались все сделать в срок. Банк не стоял на месте, мы осваивали новые технологии, постоянно учились. И сейчас учимся, каждый новый прожитый день – это новая крупица знаний, которую мы приобрели или передали другим.

- Что, на Ваш взгляд, самое ценное в коллективе банка «Русь»?

- Его сплоченность и дружба. Каждый сотрудник знает, что от его труда зависит конечный результат, поэтому труд каждого должен быть самого высшего качества и направлен, прежде всего, на обслуживание клиента. Если можно так сказать, девиз нашей работы: «Все для клиента».

Сохраняются, преумножаются и передаются каждому новому сотруднику лучшие традиции коллектива. У нас очень

ИСТОРИЯ БАНКА: 1990-2010

В 1990 году коллектив банка состоял из 30 человек, это была единая дружная семья, где каждый радовался за другого, и если были неприятности, сопереживал вместе со всеми.

В 2000 году число сотрудников увеличилось до 83 человек.

В 2001 году коллектив состоял из 100 человек. Были приглашены специалисты из других банков.

Стремительно расширялась дея-

тельность банка, увеличивалось количество клиентов, и **в 2003 году** коллектив насчитывал уже 134 специалиста.

С 2004 года банк начинает расширять своё присутствие сначала в городе Оренбурге, а затем и в области. Открываются новые дополнительные офисы, и **к концу 2009 года** количество сотрудников банка - около 300 человек.

ВОПРОС СПЕЦИАЛИСТУ

Как открыть вклад?

Ответ. Для открытия вклада Вам нужно прийти в наш офис. При себе необходимо иметь паспорт и денежные средства, предназначенные для занесения на счет. Открыть вклад можно в любом дополнительном офисе.

Скажите, пожалуйста. У меня уже есть действующая ипотека в вашем банке. Есть ли возможность оформить еще одну. Если да, как это оформляется, и какие ограничения?

Ответ. Предоставление ипотечного кредита для покупки второго жилья возможно при условии Вашей платежеспособности, но по более высокой ставке. С информацией по данному кредиту Вы можете ознакомиться на нашем сайте www.bankrus.ru. Вид кредита - «Константа–Люкс».

развито наставничество, когда опытные специалисты обучают и передают свои знания новичкам.

Ситуации в жизни бывают разные, мы поддерживаем друг друга в трудные минуты, радуемся, когда для этого есть повод. Мы не забываем и наших ветеранов, общаемся с ними, поздравляем с праздниками и знаменательными датами.

За эти годы через наш банк прошло много специалистов, часть из них выросла и ушла в другие банки, но мы поддерживаем с ними дружеские отношения, бывает и советуемся по каким-то вопросам.

СПРАВКА ФЭБ

К своей юбилейной дате коллектив подошел в составе 282 человек, средний возраст сотрудника – 34 года. Большинство специалистов банка (порядка 75%) с опытом работы в банках и финансовых компаниях более 5 лет. 87% сотрудников имеют высшее образование. Президент банка Владимир Николаевич Кидапов и первый вице-президент Алексей Анатольевич Губанов имеют ученые степени кандидатов экономических наук.

В банке действует комплексная система обучения, в рамках которой сотрудники проходят регулярное повышение квалификации, посещают семинары и тренинги. Кроме того, организовано внутрибанковское обучение сотрудников по различным направлениям. Проведение внутренних семинаров доверяется не только профессиональным тренерам, но и банковским специалистам.



Спорт над Волгой

Доброй вестью в период преодоления последствий мирового экономического кризиса для подразделений холдинга «Комплексные энергетические системы» стала ориентация сотрудников на поддержание внутрикоммуникационных отношений. Так, начиная с мая в 16 регионах присутствия компаний холдинга прошли отборочные этапы корпоративной спартакиады КЭС. А в июле на берегах Волги в славном городе Самара собрались сборные команды «Генерации Урала», «Генерации Центра», «Генерации Волги», «Ритейла», «Трейдinга» и «Московского офиса». Они соревновались в волейболе, мини-футболе, баскетболе, настольном теннисе, гиревом спорте. Каждая удачная игра шла в копилку общего зачета. В состав сборной «Ритейла» вошли представители энергосбытовых и газораспределительных компаний дивизиона из Оренбурга, Екатеринбурга, Челябинска, Удмуртии, Республики Коми и т. д.

Первое место в нелегкой борьбе завоевала команда дивизиона «Ритейл»!

В своих видах спорта вклад в общую победу внесли спортсмены ОАО «Оренбургэнергосбыт»: Станислав Болдов, Анна Коломиец, Людмила Степанова, Ильдар Шайхутдинов, Рафаэль Файзулин, Андрей Лантух, Сергей

Ярошенко, Денис и Сергей Бровиковы, Виталий Парунзин, Александр Соловьев. Интрига общекомандного зачета сохранялась все три дня, по результатам игр практически с одинаковым количеством очков определились лидеры – это команды «Генерации Урала», «Генерации Центра» и «Ритейла». Решающими стали матчи мини-футбола среди руководителей, в которой играли Георгий Козлов и Павел Стряпков.

Павел Стряпков – начальник отдела бизнес-планирования и бюджетирования ОАО «Оренбургэнергосбыт»:

- Я играл в мини-футбол в составе команды руководителей, был вратарем. Рад, что попал на спартакиаду. Сразу отмечу, что мы достигли поставленной цели – первого общекомандного места! Лично мне очень понравилась организация соревнований, удобное расположение на одной территории всех спортивных сооружений. Единственно, можно было развести решающие матчи по времени, чтобы успевать поболеть за свою команду. Организаторы позаботились и о вечерних мероприятиях - запомнился дровяной чемпионат и марафон, который проходил в последний день. Считаю, было бы неправильно не повторить данный праздник, увеличивая количество видов спорта.

Станислав Болдов – юристконсульт ОАО «Оренбургэнергосбыт», лучший теннисист турнира:

- От спартакиады остались самые яркие впечатления! По игре отмечу высокий уровень соперников. Соревнования по почти всем видам спорта проходили компактно, и была возможность общаться с кол-

легами из других подразделений холдинга. Мы почти неделю отсутствовали на родине, перед спартакиадой были на сборах команды в Челябинске. Хотя переезды утомили, но сборы помогли нам подготовиться, сыгратся, подружиться, достичь понимания. Осмелюсь высказать свои пожелания - расширить спектр видов спорта, можно внести шахматы, бильярд, дартс. Это не менее зрелищно и привлечет много людей. И еще, по возможности, организовать зимнюю спартакиаду.

Александр Соловьев - специалист Оренбургского управления ОАО «Стратегические бизнес-системы», баскетбол:

- Отличная организация и масштабность мероприятия, сплоченность команд, культурная программа - вот что запомнилось больше всего. Большим плюсом считаю сборы команды «Ритейла», которые сказались на результатах, ведь все ребята были с разных городов и на дивизиональной спартакиаде видели друг друга как соперников. Для меня сборная «Ритейла» ассоциируется теперь с единым механизмом для добывания победы, где одной из главнейших деталей стали мы - оренбуржцы. На будущее хотелось бы видеть новые виды спорта, возможно, попробовать себя в них. В баскетбол, признаюсь честно, до этого не играл, потому третье место расцени-



ваю как достойный результат с надеждой на дальнейший прогресс команд как «Оренбурэнергосбыта» в частности, так и «Ритейла» в общем!

Анна Коломиец – менеджер ОАО «Оренбургэнергосбыт», третье место в личном зачете по плаванию:

- Я впервые на подобных крупных мероприятиях. До дивизионального этапа спартакиады мне не приходилось выступать от своей компании в плавании. Свои результаты и результаты команды оцениваю на «хорошо», можно сказать, что превзошли ожидания, хотя личный зачет мог быть и лучше, в частности у меня. Понравилась наша сборная – дружная, сплоченная,

хотя мы знали друг друга мало, но именно благодаря сплоченности хорошо выступили.

Результаты - это хорошо, но все-таки есть вещи, куда более важные и без которых победа не была бы возможна – дружба, чувство локтя, понимание, сопереживание...это то, что сделало сборную – представителей энергосбытовых и газораспределительных компаний холдинга по-настоящему единой командой!

Гализа Амергалиева.



СПРАВКА ФЭБ

ЗАО «Комплексные энергетические системы» (Integrated Energy Systems) - крупнейшая в России частная компания, которая работает в сфере электроэнергетики и газораспределения. Компания создана в декабре 2002 года для реализации стратегических инвестиционных программ в российской электроэнергетике. В оренбургской области компания представлена ОАО «Оренбургэнергосбыт» и ОАО «Оренбургская ТГК».





«УралСиб» застрахован КВНом

Нет, наверное, в нашей стране человека, который хотя бы раз в жизни не слышал с экрана телевизора фразу: «Мы начинаем КВН». В России очень любят эту живую, нестареющую игру. И в последнее время специалисты по HR (иными словами, по персоналу) утверждают, что КВН является отличным способом повысить эффективность работы коллектива. Например, менеджер по персоналу Оренбургского филиала СК «УралСиб» Анна Сударчикова считает, что «корпоративный КВН» - это симбиоз корпоративного отдыха, командного тренинга и хорошего настроения. Корпоративный КВН – это лучший способ создать дружественную атмосферу и повысить командный дух внутри компании.

Казалось бы, массовые забавы давно стали достоянием телеэкрана, зачем серьезному бизнесу эта «головная боль»? А затем, что игра помогает сплотить людей, создать команду единомышленников, для которой одинаково важны и профессиональный, и личный творческий успех, и управление корпорацией, и совместный отдых. КВН создает в коллективе неповторимый творческий климат, это очень эффективный метод командообразования (team building).

- Анна, понятно, что КВН – это развлечение для сотрудников. Но для руководства компании это же еще и серьезная пища для размышлений?

- Наблюдая со стороны, я неожиданно для себя поняла, что многого не знаю о наших сотрудниках! На репетициях высвобождались дремавшие в душах чувства, люди раскрывались с совершенно неожиданной стороны.

- Но ведь репетиции, наверное, занимали уйму времени. Когда работать то?

- Репетиции продолжались по два-три часа по вечерам — каждый день. Все невероятно уставали на работе, но КВН давал такой заряд позитивной энергии, что хотелось играть, шутить, просто жить...

По-моему, проведение таких «корпоративов» помогает продемонстрировать умение не только общаться во время работы, но и раскрывает новые коммуникативные и организаторские способности людей в неформальной обстановке. Это очень важно, потому что в этих отношениях обязательно появляется нотка новизны, открытие черт характера, которые впоследствии помогают и в работе.

- Вы знаете, по-моему, Аристотель сказал: «Настоящим учителем является тот, кто умеет не только научить, но и открыть что-то новое в своем ученике», - включается в разговор руководитель филиала «УралСиб» Ильмир Сафин. — Я рад, что благодаря КВНу мы можем по-новому, нестандартно увидеть своих сотрудников, понять, чем дышит коллектив. КВН - нечто большее, чем просто развлечение: это открытый разговор всех сотрудников компании независимо от рангов.

- А давно вы начали практиковать такую форму общения с коллективом?

- Оренбургский филиал с 2001 года регулярно организывает подобные мероприятия, командообразующие конкурсы и тренинги. Эта давняя традиция зародилась после слияния двух страховых компаний: «Губернской» и Страховой группы «УралСиб» (в то время еще «ПСК»). В этом году мы вышли, можно сказать, на общегородской уровень: для объективности пригласили в жюри известных в городе предпринимателей — друзей компании.

- И как, жюри осталось довольным?

- А Вы спросите у них...

АВТОРИТЕТНО

**член экспертного комитета
Госдумы по образованию
Игорь Белов:**

- Получил огромное удовольствие от действия корпоративного КВНа компании «УралСиб». Еще раз убедился, что здесь работает сплоченная, дружная команда. Прекрасный корпоративный дух вызывает зависть, и другим компаниям нужно



Исполнительный директор ООО «АСТ-Моторс» в Оренбурге Сергей Агафонов:

- Я, может, повторюсь, но мы в жизни обычно пересекаемся с сотрудниками «УралСиб» как с профессионалами страхового рынка, а

сегодня мы увидели очень талантливых, интересных людей, которые умеют не только работать, но и отдыхать, шутить. Находиться рядом с такими людьми и сотрудничать – одно удовольствие.

Директор филиала ВТУ в Оренбурге,



учиться, как организовывать общие встречи коллектива не в рабочей обстановке, привычных офисных условиях, а в других, более неформальных ситуациях. Некоторым не хватает общения с природой, кому-то – неформального общения внутри коллектива. «УралСиб» удалось совместить и то, и другое.



**Управляющий
Оренбургским
филиалом
«Сберлизинг»
Александр
Азарцев:**



- Очень приятно было поучаствовать, с удовольствием приму приглашение вновь. Команды – молодцы, коллектив – веселый, сплоченный, талантливый. Спасибо руководству компании, что, несмотря на то, что много сил уходит на организацию таких мероприятий, оно находит время и возможность создать для коллектива возможность пообщаться в неформальной обстановке. «УралСиб» всегда впереди!

**Управляющая
дополнительным
офисом
Оренбургского
филиала банка
«ВТБ24»
Ольга Неверова:**



- Команды, которые умеют хорошо отдыхать, всегда хорошо и работают. Се-

годня я увидела дружный, сплоченный коллектив, который ради достижения цели, ради хорошего времяпрепровождения готов даже пожертвовать личным временем. Надеюсь, что сотрудники компании также довольны этим мероприятием: речка, природа, положительный заряд эмоций с лихвой компенсируют время, потраченное на подготовку КВН.

**Президент
Торгово-
промышленной
палаты
Оренбургской
области
Виктор Сытежев:**



- Формы корпоративных праздников бывают разными, КВН – одна из самых удачных. Тем более что у страховщиков это профессиональное – общительность, чувство юмора, умение выйти из нестандартных ситуаций. Сотрудники «УралСиб» сегодня это прекрасно продемонстрировали. Надеюсь, дальше эти качества будут только совершенствоваться. КВН для этого хороший тренинг.

Этнографическая экспедиция завершилась в Илеке

В районном центре селе Илек завершилась вторая водная этнографическая экспедиция «Мое многонациональное Оренбуржье», посвященная 65-й годовщине Победы советского народа в Великой Отечественной войне. За пять дней участники экспедиции прошли по Уралу от Оренбурга до Илека 273 километра, посетив при этом 13 населенных пунктов.

Экспедиция была организована культурным комплексом «Национальная деревня», Оренбургской ассоциацией развития связей с общественностью, рядом финансово-промышленных структур региона и проходила при содействии аппарата полномочного представителя пре-

зидента РФ в Приволжском федеральном округе, представителей федеральных органов власти, правительства Оренбургской области, Оренбургского регионального отделения партии «Единая Россия», Торгово-промышленной палаты Оренбургской области и ОСПП.

В составе экспедиции следовали экипажи филиала ОАО «ТНК-ВР менеджмент Оренбург», ОАО «Оренбургоблгаз», белорусского, украинского и татарского подворий культурного комплекса «Национальной деревни», СК «Гута-Страхование», объединенной команды ТПП Оренбургской области с участием фирм «Клиффорд», КФХ «Подсолнух» и др. Наряду с основными участниками, в состав экспедиции вошли представи-



тели ведущих электронных и печатных СМИ региона, на маршруте было аккредитовано более 30 региональных, муниципальных и федеральных средств массовой информации. Оренбургское казачество в лице Оренбургского войскового казачьего общества обеспечило участников экспедиции продуктами питания.

На импровизированном митинге, который организовала администрация Илекского района, была особо отмечена экологическая составляющая экспедиции. Сегодня река переживает не лучшие времена. Урал выглядит обмелевшим, зарастающим водорослями, со многими отмелями. Организаторы и участники сплава надеются, что завершившийся сплав вновь привлечет внимание тех, от кого зависит судьба реки, и поможет решить ее проблемы.



Скандальные льготы отменены



26 июля состоялось пятое (по счету) заседание областного суда Оренбургской области по исковому заявлению руководителя фракции «Патриоты России», депутата Фролова В. И. о признании недействующим и не подлежащим применению Закона Оренбургской области «О гарантиях высшему должностному лицу Оренбургской области, прекратившему исполнение своих полномочий». На этом заседании было принято решение о нелегитимности данного закона.

По информации «Патриотов России», представитель прокурора области Л. В. Омельченко в своем выступлении поддержала искивые требования депутата ЗС области Фролова В. И. о признании недействующим закона о гарантиях. Суд отметил, что закон о гарантиях был принят сразу в двух чтениях на одном заседании с нарушением ст. 83, 85 Бюджетного Кодекса РФ, ряда федеральных и областных законов, Устава Оренбургской области, Регламента Законодательного собрания области.

- Представитель министерства финансов пояснил, что экс-губернатор по закону о гарантиях, оказывается, уже получил единовременное пособие в размере 1729807 рублей. И еще финансисты и правительство пытались доказать, что закон при этом не нарушен и деньги на эти цели были якобы заложены в бюджете области на 2010 год, - объяснил депутат ЗС Владимир Фролов газете «Комсомольская правда».

Но проект бюджета нынешнего года был внесен в ЗС на согласование 1 октября 2009. И тогда никто из смертных, в том числе и сам Алексей Чернышев, не знал о том, что в июне 2010 года руководитель области с царскими почестями проводят на пенсию.

Отметим, что обозначенный выше закон вызвал достаточно серьезное неприятие со стороны оренбуржцев. Многочисленные акции протеста, обсуждения в СМИ всколыхнули не только обывателей, но и политическую элиту. В результате большинство экспертов пришли к выводу, что внесение и принятие этого закона силами депутатов партии «Единая Россия» дало оппозиции отличную возможность набрать очки перед предстоящими выборами. Чем она не замедлила воспользоваться. Теперь «патриотам» даже выгодно затягивание этого дела в судах, поскольку под флагом борьбы с незаконными льготами (а, напомним, они очень серьезно раздражали горожан) можно идти вплоть до выборов в Заксоб в 2011 году. Что противопоставит партия власти этому движению, пока не понятно. Внятно позицию «ЕР» никто объяснить не смог.

Закон «О гарантиях высшему должностному лицу Оренбургской области, прекратившему исполнение своих полномочий» был принят на заседании 10 июня 2010 года. Согласно ему, экс-губернатору (и членам его семьи) предоставляются натуральные льготы по оплате жилья и коммунальных услуг территории области. В то же время поста-

новлением Правительства области от 29.09.2008 года №369 «О форме предоставления отдельным категориям граждан мер социальной поддержки по оплате жилищно-коммунальных услуг» все натуральные льготы по оплате услуг ЖКХ с 1 января 2010 года предоставляются только в виде ежемесячной денежной компенсации согласно рассчитанному региональному стандарту для каждого муниципального образования области.

Вводилось обязательное государственное страхование первого лица области, равное годовому денежному содержанию высшего должностного лица области (около 1,5 млн рублей). Для примера, государственное страхование всех медицинских работников, работающих во вредных и опасных условиях, за счет средств областного бюджета - всего 3,0 млн рублей в год.

Помимо этого бывшему чиновнику планировалось предоставить в пользование служебный автомобиль, а также компенсировать затраты на мобильную связь как на территории области, так и в городе Москве. А также выплатить единовременное пособие в размере до 15 должностных окладов с соответствующими дополнительными выплатами.

«Единороссы» приступили к реализации проектов общенародного контроля

На заседании Регионального политического совета Оренбургского регионального отделения партии «Единая Россия», которое состоялось в июне, обсуждены актуальные вопросы региона.

С основным докладом об итогах заседания Генерального совета партии выступил секретарь регионального политсовета, председатель городского Совета Андрей Шевченко. «Необходимо кардинально улучшить работу партии с учетом ее реального потенциала и имеющихся конкурентных преимуществ. Наши первоочередные задачи: безусловное лидерство в стратегических проектах, отказ от игры «в поддавки» с оппозицией одновременно с развитием механизмов межпартийного диалога, активное участие в процессах формирова-

ния институтов гражданского общества на местах. Ключевую роль приобретает конкретная работа на низовом уровне, позволяющая партии захватывать инициативу в диалоге, быстро реагировать на новые вызовы», - подчеркнул Шевченко.

«Скоро в Оренбуржье стартует проект «Качество жизни». На реализацию этой программы выделяются огромные средства - речь идет о 460 млрд рублей, которые поступят в регионы в 2011 - 2012 годах. Это партийный проект общенародного контроля», - заявила член фракции

«Единая Россия» в Законодательном собрании области, координатор проекта «Качество жизни» Ольга Хромушина.

«Новые дороги «Единой России» - еще один важный проект, который обсуждался на заседании. «Этот проект стартовал в Оренбурге в 2007 году. И тогда мы получили 422 миллиона рублей. Теперь же федеральный центр выделит нам 511 миллионов. Эти средства пойдут на благоустройство подъездов к школам, лечебным учреждениям, спортивным площадкам, будут улучшаться пешеходные зоны и внутриквартальные дороги. Главное внимание будет сосредоточено на том, что любой городской житель или группа жителей, обратившись к депутату своего округа, смогут написать заявку на благоустройство территории», - подчеркнул Андрей Шевченко.

Легпром презентовал проблемы и достижения перед новой властью



- Область готова поддерживать перспективные инициативы в сфере легкой и текстильной промышленности, - заявил губернатор Юрий Берг на форуме «Легкая и текстильная промышленность Оренбуржья. Модернизация и инновационные пути развития». Местом проведения форума стал торгово-развлекательный комплекс «Армада» областного центра, где в одном из павильонов развернута выставка продукции оренбургских производителей легкой промышленности «Мода и дизайн: текстиль, одежда, обувь и мебель».

Легкая промышленность одной из первых вступила в так называемые рыночные отношения и первой же начала нести потери. Предприятия лишились привычных и стабильных рынков сбыта. Интервенция товаров зарубежных компаний вызвала сокращение производства продукции. Доля товаров легкой промышленности в общем объеме отечественного производства сократилась более чем в 10 раз. В Оренбургской области ситуация развивалась по схожему сценарию. Цифры говорят сами за себя. Если в 1990 году в общем объеме промышленного производства товары легкой промышленности составляли 8,5 процента, то в настоящее время — всего 0,7 процента. За эти годы прекратили существование или подверглись коренным изменениям многие фабрики.

В своем выступлении перед учас-

никами форума Юрий Берг сказал, что каждое предприятие должно разработать собственные программы действия с учетом федеральной стратегии развития легкой промышленности России на период до 2020 года и соответствующей областной целевой программы на 2010–2012 годы. Губернатор практически сразу поддержал инициативу создания рабочей группы, состоящей из руководителей предприятий, представителей власти и областных организаций для выработки совместного плана действий.

- Необходимо оказать действенную помощь предприятиям легкой промышленности, учитывая осо-

бенности каждого из них, - подчеркнул Юрий Берг. - Каждый интересный проект необходимо поддерживать, развивать. Тем более что, несмотря на пережитый кризис, областные предприятия имеют хороший производственный потенциал. По состоянию на декабрь 2009 года индекс промышленного производства в текстильном и швейном производстве составил 118,2 процента, а за первое полугодие 2010 года он увеличен в 2 раза к соответствующему периоду 2009 года. На большинстве предприятий сохранены рабочие места — и это главное.

В соответствии с областной целевой программой в 2009 году для поддержки предприятий легкой промышленности из областного бюджета было направлено 7,8 млн рублей и 1,4 млн рублей — из федерального.



На техническое перевооружение и модернизацию предприятиями привлечено 17,5 млн рублей. Среднегодовая численность работников, занятых в этой отрасли, — 3,8 тысяч человек. Еще 400 человек заняты производством кожи, изделий из кожи, обуви.

Как отметили выступающие, надо активно заниматься подготовкой кадров, создавать им необходимые условия, больше внимания уделять работе с профессиональными образовательными и научными учреждениями. Наличием опытных специалистов кадровую проблему не решить. Стоит также подумать над тем, чтобы создать условия для работы филиала Московского института легкой промышленности в Орске.

Обсуждались и другие «вечные» проблемы, которые тормозят развитие отрасли: ограниченность доступа к кредитным ресурсам, высокие цены на сырье, материалы, энергоресурсы, наличие «серого рынка», несовершенство законодательства и другие.

Юрий Берг, губернатор Оренбургской области



- Что нужно сделать, чтобы помочь легкой промышленности?

- Эта отрасль без помощи не останется, хотя подход к каждому предприятию должен быть индивидуальным, с учетом истории, экономики, выпускаемой продукции.

- Денежная поддержка легпрома в следующем году увеличится?

- Это станет понятно только после того, как поступят предложения от создаваемой рабочей группы, когда появится конкретная программа. Денег надо давать всем, вот только никто не говорит, откуда их взять.

- Таможенный союз не усугубит ли положение дел в отрасли?

- Вы посмотрите, что происходит с китайским ширпотребом на границе. Ищут любые лазейки, чтобы протащить

ПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ ВИДОВ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ (ТЕКСТИЛЬНОЕ И ШВЕЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО)

	Январь-май 2010 г.	Январь-май 2009 г.	Темп роста (снижения), %
ТКАНИ ГОТОВЫЕ ИЗ СИНТЕТИЧЕСКИХ И ИСКУССТВЕННЫХ ВОЛОКОН И НИТЕЙ (ВКЛЮЧАЯ ШТАПЕЛЬНЫЕ), ТЫС. ПОГ. М.			
ЗАО "ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ КОМПАНИЯ "ОРЕНТЕКС", Г. ОРЕНБУРГ	505.00	713.00	70.8
ТКАНИ ГОТОВЫЕ ИЗ СИНТЕТИЧЕСКИХ И ИСКУССТВЕННЫХ ВОЛОКОН И НИТЕЙ (ВКЛЮЧАЯ ШТАПЕЛЬНЫЕ), ТЫС. КВ. М.			
ЗАО "ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ КОМПАНИЯ "ОРЕНТЕКС", Г. ОРЕНБУРГ	725.00	1028.00	70.5
МАТЕРИАЛЫ НЕТКАНЫЕ, ТЫС. ПОГ. М.			
ЗАО "ПРОМСИНТЕКС", Г. ОРЕНБУРГ	39448.00	24585.00	160.5
МАТЕРИАЛЫ НЕТКАНЫЕ, ТЫС. КВ. М.			
ЗАО "ПРОМСИНТЕКС", Г. ОРЕНБУРГ	3097.00	3032.00	102.1
ВЕРХНИЙ ТРИКОТАЖ, ТЫС. ШТУК			
ОАО "ОРЕНШАЛЬ", Г. ОРЕНБУРГ	7.86	7.79	100.9
ООО "ТРИТЕКС", Г. ОРСК	480.86	30.20	x
ООО "ОРСКАЯ МАНУФАКТУРА"	563.81	591.02	95.4
ИТОГО:	1052.53	629.01	167.3
БЕЛЬЕВОЙ ТРИКОТАЖ, ТЫС. ШТУК			
ООО "ТРИТЕКС", Г. ОРСК	511.76	107.90	4.7p
ООО "ОРСКАЯ МАНУФАКТУРА"	290.48	244.90	118.6
ИТОГО:	802.24	352.80	2.3p
в том числе ОДЕЖДА И АКСЕССУАРЫ ОДЕЖДЫ ДЛЯ ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ВОЗРАСТА, ТРИКОТАЖНЫЕ, ТЫС. ШТУК			
ООО "ТРИТЕКС", Г. ОРСК	178.05	70.30	2.5p
ООО "ОРСКАЯ МАНУФАКТУРА"	191.90	163.18	117.6
ИТОГО:	369.95	233.48	158.5
ПРОИЗВОДСТВО КОЖИ, ИЗДЕЛИЙ ИЗ КОЖИ И ПРОИЗВОДСТВО ОБУВИ, ТЫС. ШТУК			
ОАО "ЮНИЧЕЛ-ОРЕНБУРГ"	107.66	-	x

его через таможню. А легально этот товар везти никто не хочет, поскольку продавать его здесь станет невыгодно. Вот с нелегальным оборотом товаров, который и представляет основную угрозу для нашей легкой промышленности, и необходимо бороться.

Андрей Аникеев, президент ТПГ «Армада»: «Предлагаем создать «Текстильную долину»»



- Андрей Анатольевич, насколько высока актуальность этого форума? Или предприятия легкой промышленности просто решили новому губернатору подsunуть еще одну тему для размышлений?

- Подобные форумы мы проводим

регулярно, и просто совпало, что очередной проходит во время начала работы нового губернатора области. Хотя было бы неплохо новому правительству более широко ознакомиться с легкой промышленностью региона. Послушать о наших проблемах, чаяниях и наметить точки роста.

- К сожалению, слова «легпром» и «проблемы» стали почти синонимами. Значит ли это, что участники форума будут просить у правительства денег?

- Просить всегда что-то надо. Несмотря на те меры, которые предприняты на уровне правительства РФ и администрации области, а их принято немало, я считаю, что этого недостаточно. Недостаточно для того, что сформировать конкурентную среду. Сегодня эта среда разбалансирована, а в таких условиях предприятиям очень трудно выживать. Поэтому считаю, что необходимо по итогам форума сформировать рабочую группу, которая еще раз обобщит все мнения и выйдет на правительства области и России с предложениями по более глубоким институциональным преобразованиям в отрасли.

Для примера. Западные компании отрасли сегодня имеют доступ к кредитам по ставке 2-4% годовых. Наши же предприятия – 12-14%. Разница громадная, которую надо чем-то компенсиро-

вать. Есть хороший механизм – субсидирование процентной ставки. В программе поддержки легпрома сегодня заложено 10 миллионов рублей на эти цели. Таким образом, мы можем обеспечить отрасль где-то 100 миллионами рублей кредитных ресурсов. Много ли это? Достаточно ли для всей отрасли, чтобы создать рост? Кто это считал? Если недостаточно, то вот вам налицо несбалансированность отрасли.

К сожалению сегодня на всех уровнях власти нет людей, которые бы занимались только проблемами легкой промышленности. Раньше были целые отделы и НИИ, а сегодня...Один-два специалиста. Поэтому только сами руководители предприятий должны сегодня обобщать опыт, давать и продвигать предложения по развитию отрасли.

- А у руководителей предприятий вообще есть понимание состояния дел в отрасли? Вот у Вас, например? А у правительства есть?

- Это легко видеть по покупкам, которые делают организации области у наших предприятий легпрома. Они незначительны. Вот наш комбинат может выпускать ткани для спецодежды, ткани для силовых структур и мебельные ткани. Последнее для нас – спасение. Между тем мебель можно собирать практически на коленках, в селах. Тем самым формировать кластер производителей мебели, где будут и новые рабочие места, будет и место для нашей продукции. Наша программа создания специализированного технопарка легкой промышленности именно на это и

направлена. В его основе лежит текстильный комбинат, вокруг располагаются производители мебели, раскройщики, швейные цеха. Можно даже дать название в духе времени - «Текстильная долина».

Директор исполнительной дирекции ОСПП Вячеслав Лагуновский



- Какова была цель форума?

- Целью форума является формирование условий развития производства и рыночных отношений. По итогам обсуждения было принято решение поддержать предприятия в их развитии, отметить лучшие коллективы, специалистов и передовиков производства.

Благодарственными письмами губернатора были отмечены коллективы: ЗАО «Ореана» (директор Щербинина А.А.), ОАО «Юничел-Оренбург» (генеральный директор Преснякова С. В.), ООО «Тритекс» (директор Трофимова Л. С.), ООО «Промсинтекс» (директор Худолеев В. П.) и ЗАО «Альтаир» (директор Ульяновская М. Г.). Правительством Оренбургской области вручены благодарственные письма специалистам и передовикам производства. Оргкомитетом форума вручены дипломы по итогам конкурса качества выпускаемых изделий.

- Какие результаты мы увидим по итогам конференции «Пути развития легкой промышленности и межотраслевое взаимодействие»?

- Экспертами были проанализированы имеющиеся проблемы и внесены предложения по их решению совместно с правительством Оренбургской области. В их числе: ограниченность доступа к кредитным ресурсам, высокие цены на сырьё, материалы и энергоресурсы, несовершенство законодательных актов и нормативных документов, не стимулирующих увеличение выпуска и продвижение отечественных товаров.

По итогам обсуждения приняты рекомендации:



- создать рабочую группу правительства и Областного союза промышленников и предпринимателей, на заседаниях которой регулярно рассматривать возникающие проблемы и принимать по ним решения;

- в целях обеспечения лёгкой промышленности квалифицированными кадрами рассмотреть вопрос об открытии в области филиала Института лёгкой промышленности, о взаимодействии в работе предприятий и образовательных учреждений начального и среднего образования;

- принять меры по приоритетному размещению заказов для нужд области на предприятиях лёгкой промышленности;

- поддержать предложение руководства ТПП «Армада» о создании на его территории бизнес-парка, в котором будут развиваться предприятия текстильной и лёгкой промышленности, структуры, формирующие инновационное пространство, что будет способствовать консолидации и развитию крупных, средних предприятий и предпринимательства.



Ахтунг! В Оренбурге был десант немецких предпринимателей

С 19 по 20 июля в Оренбурге проходила торгово-экономическая миссия представителей германского бизнеса, организованная Федеральным министерством экономики и технологий Германии, Торгово-промышленной палатой Оренбургской области и компанией «КОММИТ» (Германия).

На открытии миссии немецких и оренбургских бизнесменов приветствовали президент областной Торгово-промышленной палаты Виктор Сытежев и министр культуры, общественных и внешних связей Оренбургской области Виктор Шориков. Министр отметил, что развитие международных торгово-экономических связей на уровне регионов правительство рассматривает как эффективный способ преодоления последствий мирового экономического кризиса. Высоко оценив потенциал двустороннего сотрудничества Оренбуржья и Федеративной Республики Германия, он подчеркнул, что в условиях посткризисного экономического роста немецкие инвестиции и инновационные технологии могут стать важным источником модернизационного развития области.

Руководитель представительства МИД России в Оренбурге Александр Кузнецов напомнил о том, что в новейшей истории дипломатические отношения между Россией и Германией существуют уже 55 лет, а недавняя встреча лидеров двух государств в Екатеринбурге определила направления формирования стратегических альянсов между российскими и немецкими компаниями. «Здесь открываются новые возможности для оренбургских предпринимателей», - подчеркнул Александр Кузнецов.

В свою очередь немецкие коллеги отметили, что инициатива «Партнерство для модернизации», провозглашенная на саммите «Россия – Евросоюз», является фундаментальной перспективой российско-германских отношений на новом этапе, а Германия – надежным партнером России на пути к модернизации. «Перейдя в рамках этой инициативы от политических обсуждений к практическим действиям, германская торгово-экономическая миссия начала работу в регионах России, в Оренбургской области», - сказал руководитель германской миссии представитель Федерального министерства экономики и технологий Германии Михаэль Хакеталь.

Советник Посольства Германии в России д-р Кристиан Зеебоде отметил, что Оренбургская область через перечисление своих доходов в бюджет государства

финансирует другие регионы, поэтому немецкая сторона рассчитывает найти здесь хорошие возможности для взаимовыгодного сотрудничества. Кризис доказал, что для успешного экономического развития наличия сырьевых ресурсов недостаточно. Нарастанию стабильности, диверсификации производственной структуры способны помочь широкие внешнеэкономические контакты.

Заместитель министра культуры, общественных и внешних связей Оренбургской области Александр Калинин провел презентацию области. Вниманию гостей были предложены инвестиционные проекты – строительство международного транспортного коридора «Западная Европа – Западный Китай», строительство заводов по переработке твердых бытовых отходов, производству стройматериалов, переработке рапса, маслоэкстракционного завода и др. Инвестиционный портфель Оренбургской области вызвал интерес у иностранных бизнесменов.

Германская торгово-экономическая миссия прибыла в Оренбург с двухдневным визитом. Ее цель – установление контактов и налаживание партнерских отношений с оренбургскими предпринимателями. В бирже контактов с германской стороны присутствовали представители компаний: «Александров и партнеры», Немецкое общество инвестиций и развития, «ЕМФ» Лебенсмиттельтехник-Анлангебау ГмбХ, представительство ООО «Хоукер ГмбХ», «Grimme Landmaschinenfabrik GmbH & Co. KG, ООО «Cedo Household Products» и других. Спектр интересов и сфера деятельности участников миссии достаточно широки. Это содействие развитию экспорта, юридические и финансовые услуги, сопровождение инвестпроектов, ресторанный и гостиничный бизнес, малоэтажное строительство, возведение «народных гаражей», нефте-и газопереработка, химическая промышленность, технологии переработки сельхозпродукции, разведение рыбы, утилизации отходов пищевой промышленности, производство техники для возделывания и хранения картофеля, производство бетонных изделий, автомобильная про-

мышленность, IT-коммуникации, туризм, медицина и др.

Деловые переговоры продолжались не один час, и если бы проходили один за другим, это заняло бы не менее 48 часов. Однако времени хватило всем, ведь встреча была организована палатой таким образом, что переговоры вели одновременно 4-5 оренбургских компаний, переходя от одного стола с участниками делегации к другому.

С российской стороны во встрече участвовали представители 28 предприятий, среди которых были компании «Евросвязь», «Оренбургуголь», «Бузулукский механический завод», «КАНЕТ», «Агрохим 56», «Алекс-сервис», «Экобиос», «Агроцентр», «Завод бурового оборудования», «Оренбургоблпродконтракт», «Индастри», «Уралснаб», Завод ЖБИ – Степной, а также специалисты управления сельского хозяйства Оренбургского района и представители Областной клинической больницы №1.

Менеджеры компаний «Александров и партнеры», Немецкого общества инвестиций и развития проявили интерес к инвестиционным проектам оренбургских предпринимателей. Компании «ЕМФ» Лебенсмиттельтехник-Анлангебау ГмбХ и ООО «Оренбургоблпродконтракт» предварительно договорились о поставках оборудования для разведения и переработки рыбы. Обсуждены детали и намечено подписание контракта с «Cedo Household Products» по поставке продукции для сети магазинов «Империя чистоты». ПО «Стрела» и компания «ФОЛЬКСВАГЕН Груп Рус» рассмотрели возможности изготовления комплектующих деталей для завода ФОЛЬКСВАГЕН в Калуге. Компания «Hess Tula ООО» сделала коммерческое предложение по поставке строительного оборудования для ООО «Кредо» и провела переговоры с фирмой «Газпромдорстрой». В целом биржа контактов прошла успешно, были установлены первичные контакты для дальнейшего долгосрочного сотрудничества.

Завершив работу в Оренбурге, участники миссии направились в столицу Башкортостана, где провели ряд встреч в таком же формате.



Ошиблись, не додумали или сознательно прокололись?

Донковцев не достоин звания «Почетный гражданин Оренбурга». Так решили оренбургские чиновники, определив в почетные граждане себя и тех, с кем потом еще придется общаться и работать.

О том, что Геннадий Донковцев исключен из списков «почетных», особо не разглашалось. Однако узнали об этом журналисты в последних числах июля. Нашлись люди, кто посчитал, что экс-мэр достоин этого звания. Они в свое время и предложили кандидатуру Геннадия Павловича наградной комиссии. Возглавляет которую, кстати, Владимир Иванченко, заметьте, почетный гражданин Оренбурга. Н-да...

Попытка скрыть факт отказа была столь нелепа, сколь и бесполезна. Новость вышла наружу. И недовольство оренбуржцев по этому поводу чиновники могли слышать всю неделю. С утра до позднего вечера. Вот лишь некоторые высказывания оренбуржцев.

«Я предлагаю собрать городской референдум. И рассмотреть на повестке два вопроса. Первый - о присвоении звания «Почетный гражданин Оренбурга» Донковцеву. Второй вопрос - о снятии звания с людей, которые в этом списке. Фамилии перечислять надо?»

«Таких, как Донковцев, людей в администрации больше нет. К нему всегда можно было попасть на прием, он всегда мог выслушать и оказать помощь».

«Мой отец ветеран ВОВ. Геннадий Павлович помог ему решить квартирный вопрос. А вы представляете, мы однажды пришли к нему утром в кабинет, что бы отцу телефон домашний поставили. И вечером он у отца уже был установлен. Зато когда решали вопрос с машиной для отца, куда только ни пытались попасть. И к Чернышеву, и к Пивоваровой, и к Мищерякову. Нас так никто и не принял».

Почему же было принято решение «отказаться»? Побоялись, что бюджет не вынесет нагрузки? Что отставной мэр затмит действующего? Не увидели положительных качеств для этого звания? На этот вопрос толком так никто и не ответил. Владимир Иванченко по телефону известному телеканалу сообщил, что это не телефонный разговор. Да и вообще, сейчас он находится в машине и очень плохо слышит журналиста. Виктор Камнев, заместитель председателя Горсовета и член наградной комиссии от интервью тоже отказался. Мол, когда рассматривали кандидатуру Донковцева, он не участвовал в этом. Соответственно участвовать в обсуждении этой темы тоже не будет (странно, что у народного избранника нет собственной позиции по данному вопросу, а с партией или более компетентными товарищами посовето-

ваться не успел). Отказался от комментариев и Андрей Шевченко, председатель Горсовета. «О чем говорить, публичных слушаний-то не было», - сообщила его помощница.

А вот здесь прокол. А как без публичных слушаний решался вопрос, достоин Донковцев или нет? Ведь свое веское слово должен сказать народ. А народ высказался, сообщили нам в Городском совете. У него была возможность сообщить свое мнение, позвонив или написав письмо в редакцию газеты «Вечерний Оренбург». Именно там и было опубликовано предложение присвоить звание «Почетный гражданин Оренбурга» Геннадия Донковцеву. Народ, мол, звонил. И письма писал. В результате восемь человек кандидатуру экс-мэра поддерживали, а восемнадцать - нет. Вот и весь оренбургский народ. Интересный формат публичного обсуждения: с широким спектром мнений, доступностью трибуны и, главное, поражающий своей массовостью. Да митинга оппозиции, которой власти один за другим впахивают козыри перед выборами, и то проходят при большем скоплении народа. Хотя формально - все чисто. Но на самом деле кто-нибудь из оренбуржцев слышал про эти публикации и про то, что они лично могут участвовать в, как теперь получается, розыгрыше почетного звания. Как не удалось нам найти и тех, кто ратовал за фамилии действующих чиновников, попавших в этот список.

Мне кажется, а вернее надеюсь, что некоторые чиновники, которые заварили всю эту кашу, в глубине души понимают, что Геннадий Павлович достоин столь почетного звания. Но ведь против правил, как говорится, не попрешь. Или против системы? В целом можно делать определенные выводы, почему так обошлись с человеком. Донковцев довольно часто появлялся в оренбургских СМИ, порой критиковал власть. Да и сами оренбуржцы в опросах, которые проводили журналисты, неоднократно вспоминали его ... только добрым словом. Были, конечно, и те, кто вспоминал знаменитый погреб. Больше вспоминали, чем бывший мэр прославился. А перечислять можно долго. Это и появившийся общественный транспорт. Это и водоканал, и газоснабжение. И тепло в дома горожан пришло. Помните трубы в каждом дворе на высоте трех метров? А еще высокого чиновника (я про Донковцева) вспоминают как ЧЕЛОВЕКА. К нему, говорят люди, без проблем можно было

на прием попасть. Или на улице увидеть, а не в машине с синими маячками и со свитой. А просто одного, в людях.

Кстати, в самом списке почетных людей много тех, кто действительно прославил наш город: Юрий Гагарин, Мстислав Ростропович, Виктор Поляничко. Прославившийся на всю страну с вверенными социальными гарантиями Алексей Чернышев. Юрий Мищеряков, который у многих ассоциируется с красивыми клумбами и «Атриумом». Кроме того, в списке почетных граждан расположился Виктор Тонких, зам. Мищерякова. Он тоже прославился, наверное...

Интересный момент: в списке 35 человек. 26 попали в него, когда мэром был Донковцев. И только 9 (среди них трое «действующих») - за последние 10 лет.

«Это просто некрасиво, когда нынешний мэр почетный гражданин, а бывший нет. Еще более странно, что заместитель нынешнего также почетный гражданин, а Донковцев нет», - считает Максим Курников, шеф-редактор радиостанции «Эхо Москвы в Оренбурге». С ним согласен Игорь Храмов, президент благотворительного фонда «Евразия»: «Сам Донковцев, когда был мэром, ни за что не позволил бы присудить себе звание «почетный гражданин». Ему такое даже в страшном сне не могло бы присниться»

Как стать «Почетным гражданином Оренбурга»? Чиновники четко определили, каким критериям должен соответствовать претендент: «Масштабная благотворительная деятельность, которая на слуху и на виду у всего города, совершенные мужественных поступков, выдающиеся результаты, достигнутые в общественной, культурной, политической деятельности». Вероятно, не чета Донковцев в этих деяниях троице Чернышев-Мищеряков-Тонких.

Забавно: некоторые ИЗВЕСТНЫЕ в политических кругах Оренбурга люди в шутку предлагают создать еще один список. В который Геннадий Донковцев попадет со званием «НАРОДНЫЙ гражданин Оренбурга». Полагаю, что в каждой шутке лишь доля шутки...

Александр Жарков.

В разговоре Игорь Храмов произнес одну фразу, которая отложилась в памяти и дала понять, что никакие подписи, никакие подковерные игры не смогут лишить человека звания «почетный», даже если наградная комиссия решила, что кандидат не достоин. «Для Геннадия Павловича неприципиально, что он не стал почетным гражданином. Он и так вписал свое имя в историю Оренбурга. И никакими подписями, ничем это уже не исправить», - заметил он.



ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ВАШИМИ АКТИВАМИ

ООО «АктивФинансМенеджмент» – оренбургская управляющая компания, осуществляющая деятельность по управлению активами с 1994 года по направлениям:

- Доверительное управление паевыми инвестиционными фондами (ПИФ).
- Индивидуальное доверительное управление.
- Управление пенсионными резервами НПФ, средствами пенсионных накоплений НПФ и ПФР РФ.

Услуги ООО «АФМ» предназначены для тех, кто знает, что управление денежными средствами – это искусство и наука и оно требует знаний, опыта и времени.

- Под управлением Компании 3 паевых инвестиционных фонда:
 - открытый ПИФ смешанных инвестиций «АФМ.Премьера» – занимает 22 место по СЧА среди аналогичных 111 фондов России (на 31.03.10 г. по данным Национальной лиги управляющих).
 - закрытый ПИФ недвижимости «АФМ.СтройИнвест», операции осуществляются на рынке недвижимости.
 - закрытый ПИФ смешанных инвестиций «Региональный фонд инвестиций в субъекты малого и среднего предпринимательства Оренбургской области» занимает 8 место по СЧА среди аналогичных 19 фондов России (на 31.03.10 г. по данным Национальной лиги управляющих).
- Количество VIP клиентов, воспользовавшихся услугой индивидуальное доверительное управление, за 2009 год увеличилось в 6 раз.
- Более 15 лет Компания успешно управляет пенсионными резервами и накоплениями крупнейшего регионального Оренбургского негосударственного пенсионного фонда «Доверие».
- С 2008 года Компания имеет право управлять средствами пенсионных накоплений, переданных из ПФР РФ.
- Совокупная стоимость чистых активов под управлением компании более 700 млн.руб. (на 31.03.10 г.).
- Рейтинг надежности: «ВВВ+», достаточная надежность, первый уровень (Рейтинг присвоен Национальным рейтинговым агентством в феврале 2010 года).
- ООО «АФМ» является членом Национальной Ассоциации Участников Фондового Рынка (НАУФОР).
- ООО «АФМ» является членом Торгово-промышленной палаты Оренбургской области.



НЕДВИЖИМОСТЬ



ФИНАНСЫ



ЦЕННЫЕ БУМАГИ



35-06-06
www.afmg.ru